

ИЗДАНИЕ  
Средне-Азиатского Бюро  
ЦК ВКП(б).

Под редакцией Б. Б. Карп и И. Е. Суелова.

# Современный кишлак Средней Азии

(Социально-экономический очерк).

Выпуск III.

КИТАБСКАЯ ВОЛОСТЬ

(Кашка-Дарьинской области Узбекской ССР).

ТАШКЕНТ  
1926 г.

---

Типография п цинкография  
Акп. О-ва «Туркпечать»,  
заказ № 3693—26 г.  
Тираж 1000 экз.  
Ташобл. 484.

---

Настоящий очерк представляет результат произведенного в 1925 году обследования Китабской волости, под руководством Комиссии при Средне-Азиатском бюро ЦК ВКП(б) по обследованию хишлака и аула в Средней Азии.

Программа, а также метод обследования и разработки материалов описаны в выпуске I работ Комиссии (очерк по Ниязбекской волости, Ташкентской области).

*Редакция*

Август 1926 года.

г. Ташкент.

# Предисловие.

Диалектика света и теней кишлачной действительности с особенной яркостью выступает перед нами во всем своем многообразии, когда мы изучаем кишлак Киптабской волости.

Может быть, отдельные грани экономики и надстроек оказались вне поля зрения нашего микроскопического анализа, может быть, упущены важные детали, но в общем нам кажется, что сумма явлений, которые наблюдаются в их конкретной реальности, позволяет констатировать следующее.

О чем говорит это «сущее»?

Киптаб—это огромная лаборатория, где экспериментатор найдет благодарную почву для изучения исторического процесса возникновения, перекрещивания и отмирания различных экономических и социальных форм.

На общем фоне богатой экономики волости, антагонистически сталкиваясь, а иногда мирно уживаясь, существуют разные хозяйственные уклады.

В экономике волости, под влиянием советской материальной культуры, произошли сдвиги, брешь пробита, но основное, что определяет собою хозяйственные формы—земельные отношения остались почти не тронутыми и, как по форме, так и по существу, носят на себе печать живучих феодальных пережитков.

Бай—помещик и торговец, не порвавший связи с землей и привязанный к ней крепкими нитями эксплуатации, под сенью шарпата и с благословения имама еще владеют душой и телом дехканина.

Конгломерат экономических форм как бы соответствует культурным и бытовым установкам, а последние, в свою очередь, вместе с другими надстройками, образуют пеструю мозаику социально-экономических отношений.

Быт и культура, пройдя длинный этап истории, сохранили на себе все наслоения предшествующих эпох. Пережитки патриархально-родового быта, элементы своеобразного торгово-феодального теократического строя и элементы нового советского строя создают плацдарм, где разворачивается борьба старого с новым.

Фанатизм, религиозный обскурантизм, суеверие, знахарство и шаманство, средне-вековая схоластика, власть авторитетов и организаторов, пережитки цехового строя в ремесле, всеобъемлющие и всепозволяющие нормы шарпата образуют китайскую стену, через которую с большим трудом пробиваются ростки, пущенные советской школой, медицинской и агрономической помощью.

Вот в общих чертах сущее кишлака.

В условиях действительности, сотканной из бесчисленных противоречий, партия начала строить новую жизнь в кишлаке.

Почти без местного актива, без революционных кадров испытанных и закаленных бойцов, партия начала свою тяжелую борьбу за овладение бухарским кишлаком.

В исторической перспективе революционное строительство в бухарском кишлаке отделено от деспотического режима эмирата лишь тонкой перегородкой времени.

В пылу гражданской борьбы и басмачества возникала новая власть, нарождалась новая идеология, противопоставлявшая себя всему старому, отживающему.

Если мы подойдем к кишлаку с критерием идеального советского и партийного строительства и не учтем совершающихся в нем динамических процессов, мы придем к выводу, что за годы революционного строительства сделано очень мало. Мы увидим больше теней, чем света.

Но если мы вспомним эмирский кишлак,—темный, погрязший в невежестве, вспомним безграничный деспотизм беков и их опричников, беспримерную кабалу дехканина у баев—помещиков и сотни паразитов, крупных и мелких, живших за его счет, то мы поймем, что первые шаги партии и соввласти в кишлаке, их первые достижения не могут не расцениваться, как социальный сдвиг большого практического значения.

Лицо китабского кишлака еще мало изменилось, мало изменились формы общественных, культурных и бытовых установок, но старые устои уже не кажутся непоколебимыми. Рост экономики, новая идеология, новые люди в кишлаке делают свое незаметное, но большое дело. Действительность, как мы ее нарисовали грубыми мазками, не блещет яркими красками, но она рядом фактов говорит о том, что старому нет возврата, говорит и о том, что за овладение кишлаком нужна долгая и упорная борьба, но что борьба эта не будет бесплодной.

Кишлак еще не идет прямой дорогой, болезни роста в нем сильнее, путь к советскому строительству труднее, чем в русской деревне, но все же он на этом пути стоит.

В нашем очерке Китабской волости мы вскрыли много социальных язв, много пробелов в советском и партийном строительстве, мы их описали, мы можем объяснить их природу, и это дает нам новую силу и новую уверенность в благоприятном исходе борьбы на одном из самых трудных фронтов революции.

---

## ГЛАВА I.

## Общий очерк.

## Естественно-исторические условия.

**Местоположение.** Китабская волость входит в состав Шахрисябзского уезда, Кашка-Дарвинской области, Узбекской ССР, занимая северо-восточную часть уезда. До свержения эмира бухарского (в 1920 г.) Китабская волость, вместе с Джини-Дарьинской, составляла отдельное Китабское бекство, имевшее собственного правителя—бека, непосредственно подчинявшегося эмиру.

После свержения эмира, в период существования Бухарской Народной Советской Республики, Китабская волость, под названием кента (среднее между сельским обществом и волостью), входила в состав Шахрисябзского тумана \*), Век-Будинского вилайета.

В момент обследования (лето 1925 г.) границы волости точно установлены не были. В общем можно сказать, что территория волости расположена между 39° 0'—39° 20' северной широты и 36° 15'—36° 45' восточной долготы \*\*) и граничит: с севера с Катта-Курганским уездом Самаркандской области (по быв. границе Бухары и Туркеспублики), с северо-востока — с Джини-Дарьинской, с северо-запада — с Чиракчинской и с юго-запада — с Шахрисябзскими волостями Шахрисябзского уезда.

Центр волости, г. Китаб, находится на расстоянии 8 верст от центра уезда, гор. Шахрисябза, на расстоянии 65 верст от центра области, гор. Карши, и 75 верст от центра Республики, гор. Самарканда.

По данным опроса администрации кишлаков, произведенного ЦСУ в 1924 г., в Китабской волости насчитывается 110 кишлаков с 2078 хозяйствами (кроме гор. Китаба, имеющего 500—600 хозяйств).

Волревкомом произведено разделение кишлаков на 5 сельских обществ (Авез-Малик, Дукчи, Калкама, Макрид и Китаб). Но эти сельские общества, не совпадающие со старыми амлякдарствами \*\*), создали только формальное, бумажное объединение кишлаков. Назначенные Волревкома сельские Ревкомы еще не смогли объединить вокруг себя кишлаки, попрежнему тяготеющие к старым центрам амлякдарств.

**Пространство и рельеф.** Китабская волость занимает северо-восточную часть, так называемого, «Шаар и Сабза» (Шахрисябзского оазиса), расположенного в верхнем бассейне р. Кашка-Дарьи, и имеет территорию, равную, примерно, 950 кв. клм.

С севера и северо-востока волость окружена горами, являющимися отрогами Зеравшанского и Гиссарского горных хребтов.

\*) Туман несколько меньше уезда, вилайет—области. Административное деление БНСР близко к делению, принятому в Турции.

\*\*) От Пулково.

\*\*\*) Амлякдарство—среднее между налоговым участком и аминством (нечто вроде сельского общества).

Восточная половина Зеравшанского хребта покрыта вечными снегами и достигает большой высоты. Далее к западу хребет сильно понижается, снега исчезают и в части, отделяющей Шахрисябзский оазис от долины Зеравшана, он имеет высоту 5—6 тысяч футов. Здесь, через Зеравшанский хребет, называющийся в этой части Самаркандскими горами, проходит удобный перевал Тахта-Карача (5000 ф.).

За кишлаком Джам, Самаркандские горы переходят в отдельные холмы и постепенно сливаются со степью.

На северо-востоке волости тянутся Шахрисябзские горы, являющиеся западными отрогами Гиссарского хребта. Эти горы значительно выше Самаркандских: средняя высота их равна 8065 футам.

Перевалы через эти горы трудно проходимы, вследствие чего Шахрисябзские горы являются естественной границей района с Таджикистаном.

С запада и юго-запада начинается Каршинская степь, переходящая ближе к Бухаре в степь Карнап-Чуль. Лишь неширокой полосой поливных земель по бассейну Кашка-Дарьи, волость соединяется с Каршинским оазисом.

Волость занимает верховья р. Кашка-Дарьи, которая, присоединив (около к. Дуоба) р. Джинны-Дарью, является единственной водной артерией всей Кашка-Дарьинской области.

Северная и северо-восточная части волости являются чисто горными местностями, испещренными долинами и грядами гор. Вся остальная площадь, от подошвы Самаркандских гор до р. Кашка-Дарьи, представляет собою равнину с общим уклоном на юго-восток. По мере удаления от гор, местность понижается, но отдельные холмы и возвышенности, являющиеся продолжением гор Шир-Даг, образуют общий волнистый рельеф местности.

О характере рельефа можно судить по высоте различных частей волости над уровнем океана. Равнинная местность по р. Кашка-Дарье (гор. Китаб, кишл. Айля-Нуйлук, Дунг и проч.) лежит на высоте 2180—2200 фут.; постепенно повышаясь, она в горной части (киш. Юкары-Чимбай, Хозрет-Дашир) достигает 3160—4781 фут.

**Климат.** Столь различное положение отдельных частей волости над уровнем моря определяет особенности климата.

По климатической карте Средней Азии Китабская волость входит в климатический район степей и предгорий, характеризующийся средним количеством осадков от 250 до 500 мм. Осадки выпадают преимущественно в зимнем полугодии.

Средняя температура самого теплого месяца выше 25°, самого холодного — ниже 0° (по Цельсию).

Однако, эти климатические факторы значительно колеблются по отдельным частям волости.

Так, в горном районе холода начинаются с конца октября и с начала ноября, но резкие понижения температуры бывают и раньше. Весной, в марте и апреле, чередования дождей и снега, с понижением температуры, самым губительным образом отражаются на посевах. Эти главные отличия климата горных частей волости всецело определяют границы развития сельского хозяйства.

В равнинной и предгорной частях волости характерные для гор климатические факторы не имеют места. В этой части весной дожди начинаются в середине и конце февраля месяца и идут иногда без перерыва 2—3 дня. Последние дожди выпадают в конце мая; летом дождей не бывает.

Наибольшее количество осадков выпадает в апреле. Сильные февральские и мартовские дожди нередко ведут к гибели посевов, или к пониженному урожаю, так как в эти месяцы после дождей нередко бывают заморозки.

Осенние дожди начинаются в конце октября месяца и продолжаются весь ноябрь.

Первый снег выпадает в начале декабря, реже в конце ноября, последний—в середине или конце февраля. Снег выпадает в небольшом количестве и держится недолго, 1—2 дня.

Первые заморозки бывают в начале ноября, реже в конце октября месяца, последние—в начале марта. Сильные холода (до  $-20^{\circ}$ ) бывают во второй половине декабря и в первой половине января.

Наиболее сильная жара (до  $25-30^{\circ}$  в тени) бывает в июле и в первой половине августа.

Важным для сельского хозяйства климатическим фактором являются ветра, дующие почти все лето. Особое значение имеют северные ветра «гармспль», дующие в июле и августе месяцах. Ветра эти, жаркие и сухие, самым губительным образом влияют на посевы: высыпают зерна из колосьев пшеницы, сушат корни бахчей, высыпают зерна льна из коробочек, высушивают воду в арыках и прочее.

В периоды наиболее активного действия сила ветра достигает такой степени, что срывает крыши, ломает ветви на деревьях, валит пшеницу и проч.

**П о ч в ы.** В почвенном отношении волость представляет крайнее разнообразие.

В северной части (горной) в почве преобладают горные и подгорные светлосемы и горно-каштановые каменисто-щебенчатые почвы с выходами конгломератов, галечников и пестроцветных толщ\*).

Почвы каменистые для распашки идут в небольших размерах, а служат преимущественно для выпаса скота.

В равнинном районе также имеется преобладание горных и предгорных светлосемов, но с большим наличием мягких наносов. Эти почвы являются вполне пригодными для земледелия и почти полностью идут под распашку.

**Растительность.** Растительность волости по характеру смены весеннего и летнего покровов представляет обычную растительность Туркестана. К концу мая месяца весенний покров почти полностью выгорает и появляется новая растительность, более приспособленная к условиям летнего периода.

В горной и предгорной частях волости растительный покров беден видами и состоит главным образом: из осоко-злаковых, *Poa bulbosa*, *Carix Hostii*, *Stipa* (ковыль) разных *Bromus*-ов, некоторых видов *Hordeum* (дикий ячмень), *Alhagia camelorum* (верблюжья колючка), *Pholomis thapsoides* и некоторых других.

В равнинной части, в бассейне реки Кашка-Дарьи,—растительный покров значительно богаче.

Кроме некоторых видов, свойственных и горной части, здесь мы видим: из сорняков *Alhagia camelorum* (верблюжья колючка), шура *Atriplex niteus*, *Avena* (овсюк), *Phragmites communis* (камыш), некоторых астрагалов—*Astragalus* и проч.

\*) Данные Института Почвоведения и Геоботаники САГУ. Классификация проф. Н. А. Димо.

Из растений, имеющих меньшее значение, как сорняки, встречаются: *Cynodon dactylon* (пальчатка), *Convolvulus arvensis* (итрак), *Golbachia barucosa*, *Lagidinia busarica* и проч.

Ряд сорняков к моменту нашего обследования исчез. Из этих сорняков дехкане указывают на значительный вред, приносимый следующими растениями (местные названия): лятта-хар, алькауз, сары-текен, хадырма и проч.

**Гидрография.** Главным водным источником, питающим ирригационную сеть волости, является река Кашка-Дарья, берущая свое начало в ледниках гор Хозрет-Султан (Зеравшанский хребет) и дающая жизнь Шахрисябзскому и Каршинскому оазисам. В Каршинском оазисе вода из Кашка-Дарьи почти вся расходуется, и за г. Карши река представляет собой небольшой ручей, теряющийся в песках Каршинской степи.

В древности Кашка-Дарья, повидимому, была притоком или р. Зеравшана, или Аму-Дарьи. Подтверждением этому является старинное широкое русло (в настоящее время сухое) и значительные впадины, идущие по направлению от Карши к гор. Кара-Кулю.

Кроме того, имевший место в конце прошлого столетия прорыв воды из Кашка-Дарьи, доходивший почти до самого Зеравшана, подтверждает соображение о том, что Кашка-Дарья являлась притоком последнего, впадая в него около гор. Кара-Куля.

В прошлые времена система Кашка-Дарьи была, несомненно, значительнее и орошала территорию, во много раз превосходящую современную площадь орошения. На это указывают многочисленные заброшенные ирригационные каналы, в большом количестве встречающиеся и сейчас по бассейну Кашка-Дарьи.

Но и современное значение Кашка-Дарьи очень велико: площадь земель, орошаемых ее водами, превышает 500 тыс. дес.

Длина реки равняется, примерно, 150 верстам, а с главнейшими притоками—500 верстам.

В верховьях Кашка-Дарья представляет собой типичную горную речку, несущую значительное количество камней и ила.

Подходя к Карши и протекая по сравнительно ровной местности, река имеет более спокойное течение. Скорость течения ее в верховьях достигает 12 футов в секунду, в среднем же течении эта скорость не превышает 6 футов.

В верхнем течении Кашка-Дарья принимает ряд притоков, из которых главные следующие:

1. Джинь-Дарья—главная водная артерия Джинь-Дарьинской волости; берет начало в Шахрисябзских горах около перевала Санги-Сух и имеет протяжение около 50 верст.

2. Ак-Су и Танхыз, берущие начало в южной части Шахрисябзских гор; первая—в ущельи Тамгауш, вторая—в ущельи Чолух. Реки эти орошают Шахрисябзскую волость и юго-западную часть Яккобагской. Длина Ак-Су около 70 верст, а Танхыз—около 60 верст.

3. Яккобаг-Дарья. Орошает Яккобагскую волость и имеет длину около 50 верст.

Перечисленные реки являются главными источниками орошения Шахрисябзского оазиса.

Горные ручьи и родники, орошающие небольшое количество земель в горных районах, до Кашка-Дарьи не доходят и серьезного значения для орошения не имеют.

Непосредственно для Китабской волости большое значение имеет также небольшой приток Кашка-Дарьи—река Ак-Дарья.

Китабская волость, будучи расположена в верховьях системы Кашка-Дарьи, находится в сравнительно благоприятных условиях орошения, имея возможность получать значительное количество воды.

### Пути сообщения.

Долгое время сообщение района с быв. Туркестаном происходило по выучным дорогам, через трудно проходимые перевалы окружающих гор.

Определенную революцию в сношения Китабского района с внешним миром внесло проведение Самаркандского почтового тракта (Самарканд—Китаб—Шахрисябз—Гузар—Ширабад Термез) в 1902 г. и железнодорожной ветки Каган—Карши—Китаб (в 1915 г.). Но последующие годы гражданской войны и басмачества частью совсем прекратили, частью ослабили движение по этим дорогам.

Так, в период времени с 17 по 25 год железная дорога совсем не работала, а возобновление движения в 1925 году, с введением тройного тарифа,\*) мало способствовало развитию товарооборота волости.

Большое значение имеют также колесные дороги и в первую очередь—Самаркандский тракт. Этот тракт, протяжением в 359 верст, связывает главнейшие торговые центры территории радиусом не менее 200 верст.

Самаркандский тракт, проходящий через Самаркандские горы удобным перевалом Тахта-Карача (5000 фут.), находится, в общем, в сравнительно благоприятном состоянии: до войны был даже доступен для автомобильного сообщения. Лишь за последние годы перемонтирующиеся мосты кое-где пришли в негодность, и движение по нему ухудшилось.

Кроме этого тракта, с Самаркандом волость соединяется и другими колесными дорогами, например, Самарканд—Калкама—Карши—140 верст (перевал Уртабель), или дорогами, идущими в обход Самаркандских гор: Самарканд—Джам—Карши.

Из других колесных дорог наибольшее значение имеют дороги, соединяющие верхний бассейн Кашка-Дарьи с Карши и далее со Старой Бухарой.

1. Новая Бухара—Карши—Гузар 225 верст.

2. Новая Бухара—Карши—Денау 384 версты.

Эти дороги проходят по безводной Каршинской степи и представляют сравнительно значительные трудности для передвижения; например, на протяжении всей дороги от Карши до Бухары имеется всего пять колодцев.

С южной Бухарой и далее с Афганистаном, кроме тракта Самарканд—Термез, Китабский район сообщается дорогами:

1. Шахрисябз—Карши—Керки (211 верст).

2. Гузар—Келиф (144 версты).

3. Карши—Бурдалык (129 верст).

Эти дороги проходят по южной Бухаре и пересекаются с многочисленными реками, вследствие чего движение по ним часто встречает (особенно в половодье) значительные препятствия.

\*) В конце 1925 г. тройной тариф был отменен.

Перечисленные дороги за последнее время пришли в печальное состояние: многие мосты разрушены, перевалы через горы не очищаются от обвалов и проч., но все же движение по этим дорогам сравнительно оживленное, хотя басмачество в значительной мере ослабило его, по сравнению с довоенным временем.

Кроме колесных дорог, большое значение имеют и вьючные, соединяющие волость, преимущественно, с северным Таджикистаном.

Сеть дорог, имеющих местное значение,—в общем довольно густая, особенно в равнинной части волости. Здесь на небольших, сравнительно, расстояниях расположены центры бывших бекств—Китаб, Шахрисябз, Яккобаг и Чиракчп, являющиеся в то же время базарными центрами. Эти полугорода—полукишлаки поддерживают между собою оживленную торговую и административную связь, способствующую развитию густой сети дорог.

Густота арычной сети, множество рукавов системы Кашка-Дарьи с капризными паводками и изменчивыми руслами—не дали возможности проложить колесные дороги (кроме Самаркандского тракта). Поэтому „нути сообщения“ волости чрезвычайно своеобразны. Это даже не проселочные дороги, это—тропинки, проходы через чужие усадьбы, дувалы, клеверники и т. д. Эти дорожки известны лишь ближайшему населению.

В горном и предгорном районах сообщение между кишлаками совершается по узким верховым дорогам, которые тянутся по всем направлениям, соединяя отдельные кишлаки между собою и весь район—с центром волости, г. Китабом.

Ближайшее почтовое отделение и телеграф имеются в Шахрисябзе. В Китабской волости нет ни того, ни другого. С Шахрисябзом и Самаркандом Китаб связан временными телефонными линиями (военными).

## Население.

Национальный состав.

Преобладающей народностью Китабской волости являются узбеки.

По данным комиссии районирования, национальный состав Шахрисябзского вилайета таков: узбеков—87,2%, таджиков—11,6, туркмен—0,1 и бухарских евреев—1,1%.

В Китабской волости процент таджиков, живущих, преимущественно, в самом гор. Китабе, еще меньше.

Интересной стороной вопроса об этническом составе населения является племенной состав основной народности района—узбеков.

До самого последнего времени разделение бухарских узбеков на племена, роды и родовые группы не потеряло своего значения.

Это племенное деление, по своей сути являющееся несомненным пережитком патриархально-родового быта при бывших когда-то кочевых формах хозяйства,—во времена Бухарского ханства имело крупное политическое значение.

«Сильное, многочисленное и дружное племя при большой подвижности земледельческого населения и при взгляде на землю, как собственность хана, могло, захватывая политическую власть, захватывать и лучшие, наиболее орошенные земли; могло оказывать своим членам верную и действительную защиту от внешних врагов\*).

\*) П. Мэгидович. Материалы по районированию Средней Азии Бухара, гл. V, стр. 183 1926 г.

Так, например, в XVIII веке племя мангыт после долгой и упорной борьбы победило господствовавшее до того времени племя кунград, в результате чего вся высшая власть в Бухаре перешла к племени мангыт; все эмиры с того времени принадлежали к этому племени.

В последние годы история борьбы с басмачеством дала ряд примеров, характеризующих то важное значение, какое имеет в Бухаре племенное деление.

Достаточно, например, вспомнить племя локай, долгое время являвшееся непримиримым врагом Бухарской революции и одним из главных оплотов басмачества.

По своей структуре племена сильно разнятся друг от друга. Одни племена представляют собою вполне сплоченную массу, объединенную общностью интересов, другие делятся на отдельные родовые группы, нередко враждующие между собой.

Племенной состав узбеков волости чрезвычайно пестрый. Нашим исследованием было зарегистрировано более 15 различных родов и родовых групп отдельных племен.

Главнейшие из них следующие:

1. Кенегез, отделы: тарахлы, меришкар, авоглы, чуют.
2. Сарай—сарай, коробог.
3. Мангыт—окмангыт.
4. Тюрк—барлос.
5. Найман-казак.
6. Ходжа.

Кроме перечисленных племен, в Китабской волости проживает значительное количество кутчи, чимбай, могол и проч.

Указанные племена по своему происхождению являются потомками древних тюркских и тюркско-монгольских племен.

«Ходжи» являются потомками арабов и представляют нечто вроде привилегированного сословия.

Самым многочисленным, организованным и влиятельным племенем в волости (и даже во всем Шахрисябзском оазисе) является племя кенегез.

Во время самостоятельного существования Шахрисябзских бекств, племя кенегез стояло в резкой оппозиции к племени мангыт и во главе движения восточной Бухары против эмира.

Это племя насчитывает около 35000 человек и почти полностью живет в границах быв. Шахрисябзского вилайета. Лишь небольшие группы кенегезов (всего около 5000 душ) живут в Бухарском и Кермненском оазисах и по бассейну р. Лянгар-Дарьи.

#### Численность.

По данным административного опроса ЦСУ в 1924 году в Китабской волости насчитывалось 8112 человек.

Для суждения о динамике населения волости данных в нашем распоряжении не имеется; представляется лишь возможность проследить динамику населения по всему Китабскому бекству.

В 1914 году в бекстве насчитывалось 19300 человек, а в 1924 году это количество уменьшилось до 15504 человек. Таким образом, за 10 лет количество населения уменьшилось на 3796 человек, или на 19,6%, с ежегодной убылью в 1,9%.

Столь значительное сокращение населения объясняется теми исключительно неблагоприятными условиями, в которых находилась волость в последние годы. Начиная с 20 года и до последнего времени, волость находится в огне сначала жесточайшей гражданской войны, а потом

сильнейшего басмаческого движения, не прекратившегося до самого последнего времени (лето 1925 года).

Кроме того, после неурожая и голода 17 года, в крае появилась сильная эпидемия холеры, унесшая много жертв.

Сокращение населения на 19,6% произошло, невидимому, не за все десять лет, с 14 по 24 год, а лишь за последние 7 лет (с 17-го по 24 г.).

Это сокращение является следствием не только физического уничтожения населения, но и, очевидно, эмиграции его в другие районы (в соседние области Средней Азии, свободные от басмачества) и, возможно, в Афганистан.

**Плотность.** По данным Комиссии районирования, плотность населения Китабской волости (бывш. кенты Китаб и Макрид) равняется 12,3 чел. на 1 кв. клм. Эта плотность несколько меньше (на 0,9 чел.) плотности по уезду и значительно выше (на 7,1 чел.) плотности по области. Поволостная плотность—12,3 понижается до 7,4 чел. в северо-восточной части волости (кент Макрид) и повышается до 41,1—в южной (кент Китаб).

На одно наличное хозяйство приходится 4,22 душ обоего пола, по данным нашего обследования (25 г.) и 4,02— по данным Ц. С. У. (1924 г.).

Средний состав семьи (4,22 чел.) несколько колеблется по различным кишлакам. Так, в предгорных кишлаках (Макрид, Хасан-Тепе) он равняется 4,1, а в равнинных (Шамбе—Наматан и проч.)—4,6, что объясняется, очевидно, тем обстоятельством, что предгорные кишлаки больше пострадали от басмачества и голода 17 года нежели равнинные.

**Расселение.** По тину расселения волость сильно разнится от Центрального Узбекистана.

Отсутствие крупных кишлаков является характерной чертой этого района.

| Группы кишлаков с<br>числом хозяйств | Число кишлаков             |                |
|--------------------------------------|----------------------------|----------------|
|                                      | В абсол.<br>величи-<br>нах | В % к<br>итому |
| До 30 . .                            | 92                         | 83.7           |
| От 30 „ 50 . .                       | 12                         | 10.9           |
| „ 50 „ 70 . .                        | 1                          | 0.9            |
| „ 70 „ 100 . .                       | 4                          | 3.6            |
| „ 100 „ 200 . .                      | 1                          | 0.9            |
| Итого . . . .                        | 110                        | 100.0          |

Преобладающим типом селения является кишлак с числом хозяйств не свыше 30.

Более крупные кишлаки, в 70—200 дворов, сосредоточены, преимущественно, в южной части волости по бассейну реки Кашка-Дарьи.

Такого рода тип расселения обуславливается, с одной стороны, характером хозяйствования, а с другой—рельефом местности.

В горной и предгорной частях волости, где пригодные для обработки участки земли расположены по отдельным террасам и небольшим долинам горных речек и родников, преобладают небольшие хуто-

ра, в 10—20 дворов, расположенные на значительных расстояниях друг от друга.

Увеличению кишлака здесь ставится естественная преграда в виде ограниченности земельной территории, которая была бы способной, в условиях экстенсивного богарного хозяйства этого района, дать возможность к существованию большому числу хозяйств.

Более крупные кишлаки, в 30—50 дворов, встречаются, как редкое исключение, и, главным образом, в тех местах, где горные речки орошают небольшое количество земель, которые в соединении с богарными землями создают условия для более интенсивного использования земельных площадей.

Иную картину видим в южной равнинной части волости. Здесь небольшие кишлаки (мечети) с небольшими перерывами следуют один за другим, нередко образуя как бы один большой растянутый кишлак. Необходимость производства ирригационных работ, требующих участия большого числа хозяйств, зависимость многих хозяйств от одного водораспределителя и, наконец, интенсивное ведение сельского хозяйства, вызывает образование значительных, компактно расположенных масс хозяйств, связанных общностью условий хозяйствования.

Но такой большой кишлак, не представляет твердо установленной единицы. Нередко отдельные кишлаки объединяются, выбирая общего аксакала или, наоборот, один кишлак разделяется на две самостоятельные единицы. Более постоянной группировкой дворов является мечеть (приход). Обычно хозяйства, объединенные в одну мечеть, находятся в одинаковых, примерно, условиях водопользования, землепользования и проч.

Это внутреннее строение кишлака является характерной отличительной чертой района.

Половой и возрастной состав. Нашим обследованием (1925 г.) было зарегистрировано в 19 обследованных кишлаках 2693 человека, из которых 1417 мужчин (52,7%) и 1276 женщин (47,3%).

На 100 мужчин в среднем приходится, таким образом, 90 женщин. Эта величина несколько колеблется в отдельных районах.

Так, в предгорных кишлаках (к. Макрид, Хасан-Тепе) на 100 мужчин приходится 91 женщина, а в равнинных—(Шамбе, Наматан и проч.)—несколько меньше—88.

Количественное преобладание мужчин видим мы и по возрастным группам.

| Возрастные группы | Число мужчин       |             | Возрастные группы  | Число женщин       |             |
|-------------------|--------------------|-------------|--------------------|--------------------|-------------|
|                   | В абсол. величинах | В % к итогу |                    | В абсол. величинах | В % к итогу |
| До 1 года . . .   | 57                 | 4.02        | До 1 года . . .    | 50                 | 3.93        |
| „ 2 лет . . .     | 27                 | 1.90        | „ 2 лет . . .      | 36                 | 2.82        |
| От 3 до 5 л. . .  | 126                | 8.89        | От 3 до 5 л. . .   | 147                | 11.52       |
| „ 6 „ 13 „ . . .  | 234                | 16.52       | „ 6 до 11 „ . . .  | 131                | 10.27       |
| „ 14 „ 17 „ . . . | 102                | 7.20        | „ 12 до 15 „ . . . | 53                 | 4.15        |
| „ 18 „ 60 „ . . . | 824                | 58.16       | „ 16 до 55 „ . . . | 785                | 61.51       |
| Свыше 60 „ . . .  | 17                 | 3.31        | Свыше 55 „ . . .   | 74                 | 5.80        |
| Всего . . . . .   | 1417               | 100.0       | Всего . . . . .    | 1276               | 100.0       |

Понижение % женщин видим в возрасте до 1 года и от 12 до 15 лет.

Законы о браке и, в частности, о многоженстве, видимо, еще совсем не коснулись волости. Так, нами было зарегистрировано 12 случаев двуженства и один случай трехженства. Надо полагать, что в действительности число случаев полигамии больше.

Случаи полигамии встречаются, преимущественно, в равнинных кишлаках: в кишлаке Макрпде и Хасан-Тепе нами было зарегистрировано всего два случая многожечства. При этом случаи полигамии встречаются не только в зажиточных группах, но и в хозяйствах среднего достатка.

### Некоторые черты культуры и быта.

**Грамотность.** Грамотность только отчасти характеризует общекультурный уровень, но этот показатель один, сам по себе, почти достаточен для характеристики отсталости кишлака.

Несмотря на то, что волость носит название главного признака культуры (в переводе китаб значит книга), в отношении грамотности дело в волости обстоит печально. Из 2693 жителей обследованных кишлаков грамотных оказалось 19 чел. (0.7%). Этот процент грамотности опускается до 0.5 в предгорных кишлаках и повышается до 0.8 в равнинных. При этом, если из 19 грамотных исключить 10-12 грамотных имамов, то % грамотного дехканства понизится до ничтожно-малой величины.

Все грамотные в возрасте от 18 до 60 лет. Подростающее поколение и женщины поголовно неграмотны.

Несмотря на оживленность торговли, близость Самарканда и железной дороги, во всей волости люди, сносно говорящие по-русски насчитываются единицами.

До революции в конфессиональных школах обучалась значительная часть детей школьного возраста, но последние годы—годы разрухи, обнищания населения и нехватки рабочих рук—привели к постепенному уменьшению числа «учащихся». Однако, и теперь, примерно, при 180 мечетях из имеющихся в волости 260 мечетей, и 3-х медресе (высшая духовная школа), в зимнее время обучается 500—1000 учеников; летом на 30-40% меньше; по сравнению с прежним временем учеба пала на 30—50%. В Китабе имеется даже одна женская школа на 12 девочек, где (зимой) преподает женщина\*).

Имамы, подымая руки кверху, вопят о падении нравов, по дехкане резонно отвечают, что дети нужны дома для работы. В связи с этим изменился также средний возраст детей-учащихся в сторону увеличения числа малолетних, посещающих школу; старших сподручнее использовать в хозяйстве. В уменьшении числа учащихся конфессиональных школ сыграло не последнюю роль отсутствие в настоящее время прямых и косвенных побуждений, имевших силу при эмире, а также обеднение населения. Ничего отрицательного в падении значения конфессиональных школ усмотреть нельзя, так как результаты обучения в них были всегда крайне ничтожны: пробыв в школе 5—7 лет при умопомрачающей зубрежке, ученик через год забывал все

\*) Приведенные данные кажутся противоречащими о грамотных взрослых, но по существу противоречия нет, т. к. дети после умопомрачающей зубрежки в конце концов выходят безграмотными.

усвоенное и обращался в такого же неграмотного дехканина, как и его сосед, никогда не посещавший школу.

С другой стороны, наличие определенных природных способностей у дехканина отрицать нельзя. В кишлаке встречаешь людей очень умных, с громадной памятью и большой сообразительностью. Меткостью и остроумием своих замечаний, непринужденным юмором мысли, китабский крестьянин, пожалуй, не уступает украинскому.

Дехканство инстинктивно начинает чувствовать громадную историческую бессмыслицу схоластики; с трудом преодолевая в себе недоверие к школе соцвса, которая уже год функционирует в Китабе, все же не может не признать, что здесь можно научиться грамоте скорее. За эту заслугу дехкане готовы простить школе соцвса ее безбожие. К сожалению, лишь немногие знают, что в новой школе по новой методе, можно научиться грамоте в 10—20 раз быстрее.

В жизни кишлака советский период, в области культурно-просветительной работы, кроме формального раскрепощения культуры и права учиться, пока дал еще слишком мало.

Всерьез нельзя принимать в расчет 1—2 чайханы, организованные ячейкой комсомола, так как дехкане посещают их очень редко. Культурного перелома не сделали и те спектакли, которыми забавляются комсомольцы. Практикуемые эпизодически митинги тоже не имеют просветительного значения, хотя бы по той причине, что митинговых докладов никто не понимает.

Газеты в кишлаке отсутствуют. Когда показываешь развернутый газетный лист, все уверены, что это вырванный из большой (повидимому, умной) книги лист бумаги.

Однако, чтобы получить всестороннюю оценку культурного уровня дехканства, нам придется обратиться к другим критериям.

**Религия.** Религия проникает не только в частную жизнь и семейный быт, но и в кишлачную общественность. Мечеть даже чисто технически играет общественную роль: все собрания и заседания общественного характера происходят там, после богослужения. Там формулируется общественное мнение, там же происходит обсуждение всяких дел, слухов, сплетен и т. п. Словом, вся кишлачная «демократия» имеет свой «парламент» в лице мечети. Особенно это станет ясным, когда вспомнишь, что чайхана здесь играет незначительную роль, как в общественной; так и в личной жизни.

Религиозная обрядность, всесторонне пропитавшая все поры частной и общественной жизни дехкан, не только извращает психику, но грабит и досуг: 5 намазов в день, бесконечное бессмысленное омовение и т. п.

**Суеверия.** Было бы странно, если бы мы после всего сказанного выше не нашли здесь целого ряда суеверий. Все дехкане глубоко убеждены, что, если, сидя на бердане (плетеная подстилка из камыша), есть кислое молоко и яйца, то обязательно заболеешь проказой. Нет такого жителя, который бы этого правила не знал.

Редко где можно встретить мальчика без косички сзади, которая служит знаком посвящения какому-нибудь святому. Когда сыну дехкана минет определенное число лет, его везут к этому святому, или, если последний умер, его «полпреду», он обрезает косу и за это получает лошадь или что-нибудь другое. Больше всего посвящений делается одному святому, похороненному под Бухарой (Беха-Ад-дин), а преподношения получает его земной наместник, человек с довольно земными наклонностями.

Встретить человека, у которого не было бы привешено талисмана в том или ином месте, почти невозможно.

У дороги стоит причудливое, уродливое дерево, разукрашенное тряпками, это—священное место (мазар); если у вас нет детей, перевяжите какое-нибудь место у дерева тряпкой, уплатите кое-что человеку, который приставлен к этому «тотему», и это должно помочь и т. д.

**Народное здравие.** Едва ли можно найти много районов в Средней Азии, где население страдало бы таким разнообразием болезней. Болезни, от которых излечиваются, если не профилактическими мерами, то несколькими днями лечения, составляют здесь источник вечных страданий, отравляющих существование до конца жизни. Запущенная чесотка (страдает громадный % населения) проедает тело в течение десятилетий до костей; больной покрывается нарывами и струпьями, как прокаженный. Его нечеловеческие страдания трудно описать. Человек гибнет в нестерпимых муках из-за отсутствия пятикопеечной баночки с мазью.

Наружные болезни, особенно у детей, развиты чрезвычайно; очень распространены глазные болезни—конъюнктивит и трахома: целые мишлаки (в некоторых до 75% населения) ходят с выпукшими красными глазами, постоянно слезящимися. Летом эта болезнь развивается от пыли, солнца и нечистоплотности; зимой—от дыма, пыльных кошмаров и т. д. Распространена проказа. Реже можно наблюдать сифилис, малярию (4-5% населения), ревматизм, ришту\*, пендинку\*\*).

Часто наблюдаются вспышки разных эпидемий и сезонных заболеваний, например, малярии (в период созревания овощей и фруктов); реже—оспы и желудочно-кишечных болезней.

К оспопрививанию, несмотря на попытки Китабского леккома, население относится недоверчиво, боязливо. У населения отсутствует представление об инфекции (заражаемости). В русской деревне чужающегося зараженного; здесь пьют из одной чашки с человеком, у которого, вместо носа и челюстей, одни изъеденные сифилисом дыры.

Исключение составляют лишь прокаженные, которых изолируют, но степень этой изоляции не настолько велика, чтобы препятствовать соприкосновению с населением в то время, как прокаженные нищенствуют на базарах. Но наряду с этим работающий в районе медперсонал сообщает, что стыдливость даже у мужчин составляет почти непреодолимое препятствие для осмотра больных. Были случаи острых желудочных заболеваний, при которых промывка желудка могла бы спасти больного, но стыдливость брала верх—и он погибал.

Климатические условия района вполне благоприятны. Лишь нечистоплотность населения и антисанитарное состояние водных источников способствуют массовому распространению заразных заболеваний.

При всем том народ здесь в общем рослый, красивый, с ярко выраженными арийскими чертами.

Наш врачебный пункт только начинает свою деятельность (1 фельдшерский пункт в Китабе), но все же никакого подозрения и недоверия к пионерам врачевания не наблюдается. Врач-фельдшер пользуется всеобщим уважением. Все его знают. Эта общепризнанная в киш-

\*) «Ришта» гвинейский червь.

\*\*) «Пендинка»—один из видов лейшманиоза.

лаке сила сыграла не последнюю роль в перемене настроения дехкан в нашу сторону\*).

Основное стремление дехкан при лечении—это получить медикаменты, что объясняется чисто фетишистическим представлением о них. По мнению дехкан, одно и то же лекарство должно помогать от всех болезней.

Вряд ли где-нибудь развито настолько сильно шарлатанское врачевание, знахарство, табибство, как здесь. На базарах можно часто встретить людей, у которых глаза, нос, почти все лицо залито красной краской; это лечение раствором хны от конъюнктивита; эта же краска применяется при ожогах, нарывах и проч.

Но тем не менее применение лекарств практикуется редко. Значительно чаще при болезнях применяются причитывания и знахарство. Как правило, все имамы занимаются лечением при помощи чтения стихов из Корана. Доход за лечение входит в их постоянный бюджет и редко кто из больных (особенно женщины и дети) не обращается к их услугам. Мы наблюдали много знахарей, часто женщин. За две теньги\*\*), а иногда и за 10, эти знатоки черной и белой магии, с помощью огня, воды, по определенному ритуалу «обрабатывают» больного. Расставляются плоски, обязательно у священного места—мазара (гробницы), зажигаются тряпки и заливаются водой фигуры, имеющие формы живых существ—людей, животных, при чем больного с причитаниями поворачивают и ударяют, иногда довольно чувствительно. Нам приходилось спрашивать многих больных, согласившихся на эту операцию; они говорили о своем недоверии к имамскому и знахарскому способу лечения, но, разводя руками, прибавляли, что надо же что-нибудь делать.

Пришлось также наблюдать случай, когда муж больной женщины, проникнутый религиозным фанатизмом, принципиально не захотел обращаться ни к какой медицинской помощи, что привело к смерти его жены.

#### Оценка культуры.

Население, даже в лице своих наиболее культурных, интеллигентных представителей, живет исключительно представлениями и огрызками старой культуры. Поражает полное отсутствие каких бы то ни было признаков новой, так называемой, европейской культуры. Крупные торговцы российской мануфактурой не имеют ни малейшего представления о том, как она производится. Наиболее развитые граждане: ишаны, преподаватели в медресе (даже прошедшие высшую бухарскую школу), купцы, имеющие громадный торговый опыт, связь с Россией и заграницей—все они не имеют представления о самых простых законах естествознания. Они уверены, что с ними шутят, когда им сообщают элементарные сведения из астрономии, химии, электротехники. Высший критерий культурности, с точки зрения, как интеллигенции, так и рядовых дехкан, это хороший мактаб, табиб (врач), большой мирза (писарь), и никто не представляет себе лучших, высших и более совершенных достижений в области культуры, чем те, которые известны, и что где-то существует наука и точное знание; коран и шарнат покрывают и заменяют все. Приходилось наблюдать несколько случаев, когда дехкане, большие горожане, завидо-

\* ) Характерно, что элементарная медицинская помощь, которую смогли оказать населению представители нашей комиссии, оказала не маловажную помощь ее работе. Население с громадной благодарностью принимало эту медицинскую помощь.

\*\*) Теньга—

вали «быстрому письму». Быть «катта мирза»\*)—это наивысшее стремление даже у «познавших смысл науки».

Политические на- строения. Широкие массы дехканства еще не задумываются над политическими вопросами, стихийный же классовый инстинкт дехканской массы не легко поддается пробуждению, засоренный вековой школой, лицемерной в основе своей патриархальщины.

О нацразмежевании\*\*), например, дехкане ничего не слышали, им одно лишь хорошо известно, что эмира нет.

Поразительно то, что и горожане не на много ушли вперед от захолустных кишлачных обитателей. Самые искаженные представления живут в умах населения по наиболее кардинальным вопросам. Все политические явления воспринимаются по слухам; многие уверяют, что отношения между Союзом ССР и УзССР складываются на основе насилия, как и при царе; некоторые думают, что Россия воюет с узбекским народом, правда, никто не может объяснить, зачем (некоторые объясняют, что «для налогов»); прекрасные отношения красной армии к населению при таком подходе к вопросу объяснить не могут никак. Очень многие уверены, что налоги собирает очень большой человек в России—кто-то вроде царя.

Многие трактуют, что от ухода эмира, а особенно от нацразмежевания выиграла Россия. О союзе Республик (СССР) никто не слышал.

Некоторые черты общественного быта. Общественный быт сохранил бесконечное множество остатков прошлого. Ярким проявлением этого служит, например, гостеприимство, которое в этом районе развито особенно интенсивно. Малоимущие дехкане попадают в кабалу (надолго, иногда навсегда), разоряют свое хозяйство, платят по 150% по занятым деньгам для того, чтобы «не ударить лицом в грязь» и хоть один раз хорошенько отпраздновать, с угощением, свадьбу или обрезание сына.

Общественные инстинкты, обусловленные формами экономики и пережитками родового строя, весьма развиты.

«Ашар» (общественная помощь) и «альгау» (взаимопомощь) дают возможность значительной части малоимущих вести свое хозяйство, но их же широко используют и паразитирующие элементы.

Вообще благодаря сильно развитому общественному инстинкту, авторитетному лицу легко поднять целый кишлак и даже волость, будь это с целью ложного доноса, в целях оставления в пределах уезда председателя уисполкома, которого никто не знает, или по водному делу; прикладываются пальцы (вместо подписи), посылаются ходоки, которые гонят лошадей за десятки верст, и все это делается в силу укоренившегося обычая, согласно которому своего человека, или его инициативу надо всячески поддержать. Отступающий от этого обычая является штрейкбрехером, изменником, плохим человеком, последним гражданином.

Подобные остатки родового периода дают оправдание всяческим «общественным» начинаниям—даже жестокостям, подлогам, наветам (с риском для жизни оклеветанного), поскольку они проявляются по отношению к людям неизвестным или чужим и поскольку к ним приклеен ярлык общественного дела. При обращении с «чужим» нет ничего святого, никакой закон не писан. Покрыть, защитить своего, пусть

\*) Большой писарь—большой знаток письма.

\*\*) Крупнейший исторический акт в политической жизни Туркестана.

неправого—дело правое, дело святое. Вообще же, свой—это родственник, одиокишланик, член одного рода, знакомый, компаньон, известный почетный человек и проч. Общеизвестно, что своего надо предпочесть чужому, даже когда задеваются интересы целого, скажем, государства.

Но эти общественные навыки, чувства и понятия ограничены определенным уровнем (наследием патриархально-родового уклада), они не идут дальше своей округи и никогда не поднимаются до сознания общегосударственных или общенациональных интересов.

Эта «родовая» ограниченность, наряду с другими факторами, сильно тормозит и затрудняет создание честного, идейного актива, без которого, в свою очередь, крайне трудно приступить к серьезному строительству в какой бы то ни было отрасли.

Вековое господство твердых традиций, своеобразной общности и общежития, в соединении, может быть, с привычным опасением крутой и свирепой расправы сверху, ведут к тому, что любые, даже остро-жизненные вопросы, как водные, не в пример другим областям, не вызывают похода с кетменями одного кишлака на другой. Выход из создавшегося положения, какой бы то ни было, изыскивается более или менее организованным путем: при помощи ходатайств, многократных настойчивых посылок делегаций в центр, вновь повторяемых в случае неудачи, и т. д. К самосуду же, расправе на месте, почти никогда не прибегают.

#### Авторитеты.

При наблюдении кишлака в его общественном разрезе, особенно резко вырисовывается явление, которое можно назвать «культом авторитетов».

На первый план всегда выдвинута определенная группа „первых“ граждан. Это они подают на сходах веские реплики, это они без официальных полномочий действуют от имени кишлака за всех. Все уверены, что „они“ выражают мнение народа и сам „народ“ в этом уверен, и никто никогда не станет этого оспаривать. Эти лица намечают кандидатов на все общественные должности, их слово—закон для всех.

Среди кишлачных авторитетов можно встретить и стариков, убежденных седидами, и молодежь с благообразными лицами, это, по большей части,—люди грамотные, неглупые, наделенные в большей или меньшей мере житейским, а иногда даже и политическим опытом, большие «дипломаты», способные отстаивать интересы своего кишлака. Почти излишне говорить, что это, в большинстве случаев,—крупные землевладельцы или денежные кулаки или хорошо грамотные муллы, но попадаются среди них и просто почетные или благочестивые люди. Они не коронованы, но в любое время и в любом месте могут отдавать распоряжения любым гражданам. Базарные аксакалы отдают распоряжения в мечети „суфи“, последний безропотно им подчиняется, как начальникам. Имам, проходя по базару, распоряжается любым мальчишкой—тот его слушает. В кишлак может приехать любой человек и, лишь бы он был на хорошем коне, был похож на важного человека, никто не спросит, кто он, а все будет принимать его, как начальство, слушаться, трепетать, выполнять приказания и т. д. Такой человек авансом попадает в категорию авторитетов.

#### Общественное и семейное положение: а) Женщины.

Женщина в этом районе занимает такое же положение, как и в других местах Средней Азии с узбекским населением. Женщина здесь играет определенную роль во всем процессе сельско-хозяйственного производ-

ства. Ее труд применяется и на полевых работах, правда, на более легких операциях—полка на огородах, сбор хлопка и др. Женщина-мардыкер—явление не редкое в районе; правда, она при этом не прерывает со своим хозяйством и даже не уходит от него на большое расстояние. Женщина-хозяйка занимает доминирующее положение в доме, где она всем распоряжается. Женатые сыновья, даже муж, в домашних делах считаются с ее мнением.

Такое положение женщины в домашнем хозяйстве уживается, однако, с полным бесправием ее в общественной жизни.

Многоженство здесь—такое же распространенное явление, как и в других оседлых районах Узбекистана. Чем больше у мужчины денег, тем он больше может иметь жен. Чем беднее женщина, тем „меньшую часть мужа“ она может получить. Законом кошелька подвластны оба пола; но в громадном большинстве случаев эти законы закрепляют господствующее положение мужчины-собственника; лишь как единичные, редкие факты, можно найти случаи подчинения мужа жене в силу преимуществ ее материального положения.\*)

Наряду с этим довольно часты жалобы женщин на избиение их мужьями. Жена здесь поставлена под еще более жесточайший общественный и религиозный контроль, чем в других районах. Известно, что в большинстве мест Средней Азии, в своем кишлаке женщина может, при известных условиях, ходить полуоткрытая; в исследованном же районе она обязана появляться вне порога своего дома „под усиленной паранджей“.\*\*)

Некоторые изменения в отношении к женщине, в связи с общим перемещением социально-экономических групп, все же произошли. участились случаи бесплатного получения жен, но это практикуется лишь у бедняков; у середняков размер калыма сводится лишь к покрытию издержек на свадьбу, или к покупке гардероба невесте, но зато у наиболее обеспеченных сумма калыма увеличилась, по сравнению с довоенными „нормами“.

Работа среди женщин решительно никого не интересует, вопрос этот никем даже не ставился за революционное время.

б) Юношество и дети. Революция не внесла изменений и в положение молодежи. Молодежь попрежнему в стороне, на побегушках у любого взрослого, забита, отстала, получает тумак и не ропщет. Нельзя сказать даже, чтобы она была настроена более революционно, чем старики.

Среди молодежи распространены половые извращения (онанизм, педерастия).

Никакого участия в общественной жизни кишлака, даже в ее старых формах, молодежь не принимает.

На культурное воспитание детей никакого внимания не обращается. Дети предоставлены самим себе, т.-е. естественному отбору; об умственном развитии их никто не заботится; посылка детей в конфессиональные школы—дань обычаю, а отнюдь не выражение сознательной заботы.

Общественная мораль и нравы.

Когда наблюдаешь дехканство в житейской обстановке, поражаешься благочинию и благонаправлению, которое глубоко вкоренилось в его сознание.

\*) При разводе имущество жены остается в ее пользу; боязнь потерять необходимые для хозяйства ресурсы и служит подчас сдерживающим началом в семейных отношениях.

\*\*) Волосная сетка, покрывающая лицо.

Наряду с этими чертами надо с удовлетворением отметить определенную школу хорошего обращения: вежливость, в лучшем смысле этого слова, и предупредительность. Подобная изысканность обращения с людьми часто „маленькими“, зависимыми, говорит об определенных, вполне устойчивых навыках общности, освященной религиозной догмой шариата.

Самый темный дехканин имеет то, что можно назвать хорошими манерами в серьезном и положительном значении этого слова. Это звучит парадоксом, но тем не менее это—факт, тем более любопытный, что эти культурные элементы быта органически входят в общий режим чудовищной экономической эксплуатации и психологического засилья имущих\*). Всесторонний этикет существует на все случаи личной жизни и общения: все точно расписано, каждый жест, каждое слово.

Представление о чести, хорошей репутации и т. д. тесно связывается, по большей части, с оценкой материального богатства данного лица, которое находит себе обязательное выражение в чисто-внешних признаках. Несколько жен—признак большого человека. Шелковый халат—признак богатства, а, следовательно, и признак житейской мудрости его обладателя.

Широкое гостеприимство опять-таки характеризует богатство, а равно знаменует собой силу и дает власть; оно повышает положение в обществе и обуславливает еще больше нарастание богатства. Получается замкнутый круг, из которого эксплуатируемым группам нет выхода.

**Консерватизм.** Отсталая культура и религиозный фанатизм, созданный исламом, привели к тому, что у дехканина нет никаких исканий, нет критики, нет зависти к чужой культуре; консерватизм—характернейшая черта дехканства. „Так осталось от отцов и от дедов—так буду делать и я“—вот лозунг этого консерватизма.

В лице русских, дехканин видит людей более культурных, более сильных, более организованных, что вызывает с его стороны чувство уважения; с другой стороны, каждый дехканин считает себя представителем нации, богом отмеченной и совершенной.

Но все же нам думается, что по степени культурного уровня развития дехканин не на много ступеней ниже крестьянина. Российское захолустье, пожалуй, вполне сравнимо с Китабским кишлаком, хотя русский крестьянин имеет одно колоссальное преимущество перед дехканнином: первый не испорчен историей, он не имеет за своей спиной вековой культуры с ее настроениями. Дехканин же переполнен, задавлен историческими предрассудками и пережитками, мешающими ему подойти вплотную к новой культуре; многообразная история Средней Азии наложила на него неизгладимый отпечаток.

Психика русского крестьянина почти не отравлена старой культурой, если не считать довольно поверхностного, почти исключительно внешнего, обрядового влияния церкви.

Крестьянин не грамотен, но его легко втянуть в советскую школу, дехканин же имеет органическое предубеждение к этой школе; в его психику веками впиталось уважение к конфессиональной школе.

\*) Контраст с дореволюционной русской деревней, где засилье кулачья было теснейшим образом связано с мордобоем, поножовщиной, „матом“, варварской грубостью и обнаженным произволом.

**И т о г и.** Основное, что накладывает печать на многообразнейшие отношения, и факты бытового уклада дехканства, это—бесконтрольное право сильного экономически, которое затушевано, преломлено и отражается во власти старика над молодым, культурного над некультурным, взрослого—над мальчиком, мужчины—над женщиной.

Все элементы быта:—походка, платье, формы общежития, семейные отношения—отражают один и тот же принцип—право сильного.

Бедный почти не имеет возможности жениться; он стоит на вытяжку перед старшим и сильным; он пассивен молчит и находится в услужении. Родовой дух эксплуатации, пресмыкания, подхалимства, безраздельно царствует. Религиозная рутинa и ритуал заменяют содержание. Религия путем своих закостенелых предписаний даже в вопросах, требующих гибкости и систематической реформы, царствует здесь больше, чем где бы то ни было.

Несмотря на то, что в экономике капитализм давно уже пробил брешь, несмотря на то, что товарное хозяйство начало вытеснять натуральное, в быте нам не удалось обнаружить никаких элементов, привитых капиталистическими отношениями и конкуренцией. Здесь властвует попрежнему родовой патриархат, умноженный на отношения, порожденные эмирской тиранией.

Кое-где едва намечаются ростки нового, но не из-под развалин старого, а из-под еще крепких вековых массивов. Быт—живучая надстройка, таит в себе неумолимую власть прошлого над настоящим. Быт висит тяжелыми гирями над важнейшими моментами хозяйственной жизни. Завещанная шариадом медлительность и спокойствие—эти „добродетели“ не могут ужиться с теми требованиями, которые уже сейчас выдвигает интенсивное хозяйство в связи с общим оживлением и подъемом экономики края.

### Из истории района.

История Шахрисябзского оазиса есть одна из интереснейших страниц жизни Средней Азии.

Центр оазиса, гор. Шахрисябз, известен с глубокой древности. Еще в эпоху китайской культуры города «Ци-Шя» и «Нашебо», современные Шахрисябз и Карши, были значительными городами Средней Азии.

Существуют более или менее определенные сведения, что за три века до Р.Х. Шахрисябзский оазис являлся одним из крупнейших районов современной горной Бухары, главный город которого достиг значительной степени богатства и культуры.

Нашествие арабов в VI веке лишь на время приостановило развитие Шахрисябзского оазиса.

Хотя эмир Кутейбе в 707 году разграбил и почти до основания разрушил Кешь (так назывался тогда Шахрисябз), но, несмотря на это, уже менее, чем через 100 лет, Шахрисябз снова занял свое прежнее положение—центра восточной Бухары.

Край быстро заселился, возникли новые города, развилось культурное земледелие. С этого времени начинается новый период в истории края—период арабской культуры. Своим богатством, культурой и красотой местности Кешь привлекает внимание всего Востока. Недаром в это время Кешь получает название Шахрисябза, что в переводе с фарсидского значит «зеленый город».

Являясь одним из культурнейших городов Средней Азии, на фоне развития новой религии—ислама, сменившего старое христианство (несторианского толка, распространенного раньше в Средней Азии), Шахрисябз занимает в это время одно из первых мест, как цитадель учености и веры.

Примером того важного значения, какое имел Шахрисябз в истории ислама, можно привести тот факт, что в VII веке в нем жил лжепророк Макон (Хашим-Бек-Хаким), один из выдающихся идеологов ислама, организовавший нечто вроде особой секты сефаджамеган (одетые в белое).

В XIII веке полчища Чингизхана снова разрушили Шахрисябз, обратив в пустыню весь Шахрисябзский оазис, но благоприятные естественно-исторические условия способствовали тому, что в короткий срок край восстановился и снова стал крупнейшим торговым центром Средней Азии.

С XIV века начинается наиболее блестящий период развития края. В 1333 году в Шахрисябзе родился великий завоеватель Тимур (Тамерлан).

В течение всей карьеры Тимура, Шахрисябз пользовался исключительным вниманием Джон-Гира (всемирного завоевателя). В начале Тимур предполагал даже сделать свою столицу в Шахрисябзе, для чего построил роскошный дворец Ак-Сарай, развалины которого и сейчас украшают Шахрисябз. Тимур привлекал в Шахрисябз большое количество ученых, и в это время его родина (Тимура) славилась ученостью на весь Восток, получив по справедливости название «Кубет-Уль-Ильм-Виэль»—купола науки и морали.

Значительно позже Шахрисябз дал исламу третьего выдающегося человека, Беха-Ад-дин-Накшбенда, организатора могущественного духовного ордена Накшбенда.

Этот духовный орден, явившийся примером для ордена иезуитов, и сейчас имеет громадное значение в Средней Азии: ишаны (духовная степень ордена) имеют многие тысячи мюридов (учеников) и являются главнейшими руководителями жизни мусульманина.

Шахрисябзское и Китабское бекства всегда отличались духом не зависимости и склонностью к восстаниям против эмирской деспотии, выколачивавшей с населения до 50% всей его валовой продукции. Бекам нередко удавалось организовать против эмирата открытые восстания, охотно поддерживаемые враждовавшими с эмиратом племенами. Беки «фрондировали» по существу лишь за право нераздельно грабить, за свободу от необходимости делиться с эмирским (Бухарским) центром долей награбленного. Беки подстрекались к этим дерзновенным выступлениям основной частью (по количеству) населения Китабской волости тюркско-монгольским племенем «кенегез». Это племя отличалось большой воинственностью и периодически, в одном из прилегающих к Китабу маленьком горном районе, выставяло своих беков,

Одна из попыток освобождения от власти эмирата (во время завоевательного движения русских на Бухару) увенчалась полным успехом: бекство на некоторое время вырвалось из-под управления эмирата, в отношении русских заняло самостоятельную позицию, продолжая вооруженную борьбу в то время, как эмират был уже сломлен, лишился Самаркандской провинции и вполне подчинился силе русского империализма.

Конец этому положило царское правительство, выславшее в 1870 году отряд для усмирения Шахрисябзского бекства. Этим отрядом были

заняты все города в верховьях Кашка-Дарьи и ряд мелких бекств, в том числе и Китабское, и переданы Бухаре.

Эта политика царского правительства вытекала из тех соображений, которые получались с Англией в результате завоевательной политики царского правительства в Средней Азии. Присоединением этих бекств к Бухаре царское правительство стремилось, с одной стороны, создать буфер, аналогичный Афганскому и, с другой стороны, через Бухарское ханство, находившееся под протекторатом России, ввести эти бекства в систему своих колоний в Средней Азии.

Получив под свою власть Шахриябзские бекства, эмирское правительство не замедлило ввести там свой режим. Бесчисленные налоги и повинности выродились в сплошную, ничем не прикрытый грабег.

В богатый Шахриябзский край сразу выслали четырех беков (Шахриябзского, Китабского, Чиракчинского и Яккобагского), стремившихся собрать возможно больше налогов. Митяжи и восстания несколько раз потрясали край и жестоко подавлялись эмирским правительством с помощью русских войск.

С тех пор прошло свыше 50 лет, но недовольство против Бухарского центра, особенно в чиновничьих верхах Китабского и Шахриябзского бекств не затихало и бродило вплоть до самой революции, не переходя в открытую борьбу только из соображений опасности вместе с бухарцами иметь против себя и русских. С прокладкой из Самарканда в Китаб и Шахриябз шоссе через Зеравшанский перевал район стал более доступен и у беков стала окончательно отпадать охота вести открытую борьбу; они нехотя примирились с подчинением Бухарскому центру, стараясь переложить на него все недовольство населения за тяжесть поборов\*).

Когда в 20 году эмират был разрушен и революционные войска стали продвигаться вглубь Бухары,—Шахриябзское и Китабское бекства, державшиеся на чудовищном насилии и материальных поборах, пали, как карточный домик. Бекская деспотия к тому времени сгнила на корню, озлобила и восстановила против себя население и не смогла решительно ничего противопоставить шедшему из Бухары натиску мощного освободительного движения, подкрепленного отрядами красной армии.

Строительство молодой Бухарской республики протекало при чрезвычайно трудных условиях. Эмир был свергнут, но не добит.

Реакционные элементы концентрировались в пограничных с Афганистаном бекствах Восточной Бухары и собирали силы для борьбы с новым правительством.

Новое правительство БНСР, имевшее ничтожные кадры новых работников, смогло построить лишь центральный аппарат; на местах же попрежнему оставались старые эмирские чиновники.

К этому времени хозяйственное положение Бухары достигло особо трудного положения.

Выключенная из товарооборота с Европ. Россией, Бухара принуждена была перейти к старым формам сельского хозяйства. Этот переход, в первую очередь, ударил по дехканству.

В кишлаках начали появляться контр-революционные агенты эмира, агитировавшие дехкани на против новой власти.

Все это создало благоприятную почву для развития басмачества, в течение ряда лет разрушавшего хозяйство Бухары.

\*) Не мало содействовало и то, что наследственные «миры» (беки) были заменены ставленниками эмира.

## Басмачество.

### Зарождение басмачества.

Ущемленные революцией представители административного бекского аппарата и вообще слои, так или иначе связанные с прежней системой управления, могли собрать свои силы и выступить активно лишь через некоторый промежуток времени, когда основные кадры красных войск уже были отозваны. Возглавляемое и руководимое одним крупным эмирским чиновником, организовалось грандиозное, по местному масштабу, контр-революционное восстание, охватившее 10.000—12.000 чел., в значительной степени состоявшее из населения городов Киптаба и Шахрисябза.

Ближайшим последствием этого выступления была гибель нескольких сот человек. В первую очередь, гибли европейцы; затем туземные евреи, хотя бы совершенно не участвовавшие в освободительном движении, много жертв понесли и сторонники *джадидского*\*) движения.

Все погромное восстание шло под знаменем:—борьба с кафирами (неверующими)—противниками бога, за торжество ислама, за восстановление эмирата. По недостатку творческих и организационных сил зачинщики не смогли «справиться» с этим бунтом, овладеть прочно массой. Бунт носил характер стихийного погрома. Уже через несколько дней бурная вспышка улеглась и прибывшим красным частям и бухарским политработникам не стоило большого труда ликвидировать ряд продолжавшихся мелких неорганизованных выступлений и справиться с зачинщиками.

### Расцвет басмачества.

Советская власть в районе больше не сдавала своих основных позиций, по организовывалась и развивалась (очень медленно) только в городских центрах и весьма часто с искажением своих задач. Контр-революционные же настроения с тех пор начинают концентрироваться в кишлаках и параллельно развитию Соввласти—выкристаллизовываться в басмачество, получив особое количественное развитие при появлении на басмаческой арене в Восточной Бухаре Энвер-паши, выросшего в конце этого периода в грозную контр-революционную силу.

Города Киптаб и Шахрисябз в этот период расцвета басмачества (насчитывавшего в своих рядах по району до 5.000 чел.) не раз стояли под угрозой захвата, и лишь после разгрома Энвер-паши опасность миновала; басмачество перестало представлять непосредственную угрозу этим важным в стратегическом отношении, пунктам и вообще начинает с этого времени хиреть, замирать, чтобы затем с новой силой вспыхнуть в начале 1923 года, в связи опять-таки с общим оживлением басмачества в Восточной Бухаре. Но и это оживление было кратковременно: с конца 1923-го года басмачество начинает перерождаться.

На заре своего расцвета басмачество в этом районе выставило ряд широких лозунгов, упомянутых выше, и наряду с этим поставило задачей борьбу за ненарушимость начал частной собственности. Под этими лозунгами политическо-общественного характера (отнюдь не социально-экономического), басмачество развивалось, завоевывало массы, играя на их невежестве и консерватизме.

\*) Джадидизм—национально-прогрессивное движение в Бухаре.

**Перерождение басмачества.**

С течением времени, из года в год, басмачество теряло свои лозунги, теряло связь с дехканством. Видимость борьбы за интересы кишлака и дехканина явно сменялась ничем не прикрытой уголовщиной, бандитизмом.

Басмачество замкнулось в узкую касту, в которую с большим трудом можно «кооптироваться» новым членам. Уже нет своих агитаторов и апологетов, остались единичные пособники для сбора «налогов», доставки оружия и патронов. В этом перерождении главную роль сыграли творческая деятельность Соввласти, общее экономическое возрождение Союза, смыкание ножиц, а особенно сближение красной армии с дехканством. Население перестало думать о возвращении эмира, и ориентация на басмачество потеряла всякий смысл и значение. Лучшим доказательством тому может служить организация населением добровольческого отряда для борьбы с басмачеством.

**Социальная природа басмачества.**

По сути дела басмачество, с самого появления, было грандиозной авантюрой паразитирующих классов и групп, действовавших в течение ряда лет исключительно в интересах разрушенного революцией эмирского бюрократического аппарата. Движение на всем своем пути вдохновлялось и руководилось исключительно представителями бывшего эмирского чиновничества, крупным духовенством и отдельными баями. Оно и по сей день\*) находится под общим *руководством эмира и его видных сановников*, эмигрировавших в Афганистан.

Высшие классы заставляли народные массы драться, разоряться и гибнуть за чуждые им интересы, а сами, бросая куски награбленного (система сбора налога с кишлаков) басмачам, не дожидаясь реставрации эмирата—немедленно наживались на фоне всеобщего разорения.

Басмачество, противопоставляя себя Советской власти, пыталось изобразить собою власть единственно-правомочную. В оккупированных провинциях реставрировались целиком все прежде существовавшие бюрократические аппараты бекства, но „прерогативы“ государственной власти были необходимы лишь для того, чтобы на „законном основании“ с населения выколачивать налоги, назначать представителей местной власти (амины, аксакалы, мирабы) из своих пособников; на „законном“ же основании пред'являлись и осуществлялись самые незаконные требования о прокорме лошадей, людей, снабжении одеждой и т. п. Никакой деловой программы и никаких, хотя бы, попыток *к творческому строительству*, будь то в области хозяйственной или культурной, никогда не делалось; самому же хозяйству на каждом шагу наносился большой и порой ничем необ'яснимый ущерб (например, систематическое разрушение оросительных каналов и головных сооружений). За все свое многолетнее существование басмачество не проявило себя даже постройкой хотя бы одной мечети\*\*).

**Боевая организация.**

В боевом отношении, как правило, шайки практиковали закрепление за собой определенной территории, где они обеспечивали твердый тыл, подбирали соответствующих пособников, учреждали свою сельскую власть (амины и аксакалы) и приспособлялись к местным условиям. Риск провала для них здесь был, благодаря этому, чрезвычайно невелик. Рассматривая занятый район, как подве-

\*) Еще раз напоминаем, что «сей день» относится к лету 1925г.

\*\*) В Фергане басмачи их кое-где построили и пытались даже открывать школы.

домственную территорию, шайка вела себя по возможности сдержанно и без крайностей; хотя налоги собирались и здесь достаточно энергично, но случаев излишеств и дикой необоснованной расправы, чтобы не восстанавливать население, как правило, не практиковались. Из „своего“ района шайка часто делала набеги на ближайшие места и тут она уже совсем не церемонилась и широко допускала случаи самых жестоких издевательств.

Дело часто не обходилось без столкновения между бандами.

Сейчас над всем Китабским районом „командует“, так называемый Берды-Датхо („датхо“—полковник), пожалованный этим чином самим эмиром бухарским.

Берды, эмирский „выдвиженец“—бывший рядовой джигит, по происхождению дехканин-средняк из ближайшего района. Положение „командующего“ районом за ним официально закреплено эмиром. В народе ходят легенды о неуязвимости этого „героя“, даже о божественном его происхождении\*).

Всего под его, отчасти номинальной, командой состоит 5 шаек в 50—70 джигитов; номинальной потому что часть шаек пытается, и не без успеха, вести самостоятельную политику.

В боевом отношении эти шайки между собой связаны и объединены, находясь (фактически) в тактическом и стратегическом отношении под руководством главного ядра басмаческих сил, оперирующего сейчас в Восточной Бухаре под командой Ибрагим-бека (главнокомандующего всеми вооруженными силами бухарского эмирата).

В последнее время наблюдался переход в Китабский район, под давлением красных частей, отдельных шаек из Восточной Бухары, благодаря чему численность действующих здесь шаек стала доходить в отдельных случаях до 200-300 джигитов, оперирующих то обособленно, то объединенно под командой того или иного курбаши.

**Состав банд.** В обследуемом районе „территориально закрепленные“ банды (постоянные) состоят из немногочисленных шаек (от 7 до 27 джигитов), уже не дробящихся на более мелкие подразделения.

Две из них, наиболее многочисленные, подверглись „опале“ главного курбаши района из-за дележа собираемых налогов.

Шайки состоят из малоземельных бедняков и отчасти середняков (60—40%), окончательно и давно забросивших собственные хозяйства и вряд ли вновь способных к тяжелому земледельческому или иному производительному труду; из них образовались *профессионалы легкой наживы*.

По „стажу“ подавляющее большинство из них—басмачи с 22—23 г., и лишь около 10% вступило в 25 г. Это говорит об устойчивости основного ядра.

Мы уже не имеем дело с текучим элементом, перед нами группа профессиональных бандитов.

Средний возраст джигитов 30—33 года, ни одного—старше 40 или моложе 20 лет. Басмачество стало нелегким „промыслом“, вся жизнь басмача полна лишений, невзгод и опасностей, требующих определенной изворотливости, находчивости и физической силы; старикам и неопытным юношам здесь нет места.

Семьи джигитов безмятежно живут по кишлакам; у некоторых имеется по 2—3 жены, „благоприобретенных“ за последнее время. Отцы

---

\*) В момент составления очерка Берды-Датхо изловлен и расстрелян по приговору советского суда.

семейства наскажут домой в одиночку, то открыто вооруженные, то внешне безоружные; однако, все эти посещения сопряжены теперь с большой опасностью попасть к нам в руки.

Как правило, все джигиты богаты, награбленное добро реализуется в виде золота и червонцев; реже случаи накопления материальных ценностей в виде скота (бараны), ковров, одежды и проч. домашней утвари; такая форма накопления, вечно находясь под угрозой конфискации Советской властью, избегается. Все ценности басмачи стараются иметь с собой в курдюке на седле; убитых и раненых шайка всегда подхватывает и увозит с собой, но когда это не успевают сделать, у оставленных всегда обнаруживают крупные суммы золота.

#### Боевая тактика.

Одеты басмачи попрежнему в национальные костюмы хорошего качества, вооружены все винтовками и клинками, многие имеют револьверы, иногда по два на всадника. Лошади — лучшие в районе — при пзнесе или во время продолжительного бегства от красных — обмениваются у населения, так что всегда находятся в хорошем состоянии.

Тактика боя сводится к избеганию от столкновения с красными и всемерному избеганию открытых схваток. Почти по всем кишлакам организована аккуратная связь, протянутая подчас очень и очень близко к нашим карательным и военным организациям. С помощью такой информационной сети басмачество почти всегда хорошо осведомлено о наших планах и операциях и быстро „свертывается“ при преследованиях. Часто их агентура провоцирует красные части, направляя их по ложному пути, а иногда вовлекая в засады. В таких случаях разведка пропускает беспрепятственно, и стрельбу открывают по основному отряду. Это единственное выражение боевой инициативы и изобретательности басмачей, вообще же банды держатся пассивно, стараясь избегать встречи с *постоянно-агрессивными красными частями*. Принужденные к бою, басмачи дерутся упорно и отчаянно, при *слабом давлении владеет клинком и прицелом*. Басмачи держатся до сих пор благодаря лучшему, чем у красных, состоянию лошадей, налаженности агентурной сети, а главное — *системе жесточайшего террора* в отношении нейтрального и, особенно, сочувствующего нам населения. *Как военная сила*, при явном качественном и количественном превосходстве красных, вся совокупность имеющихся банд — а не только в отдельности каждая — *никакой угрозы не представляет*. Вся активность выражается в грабежах мирного населения, озорстве и пьянстве; повсеместное явление — насилие над женщинами и пьяные оргии.

#### Организация управления.

Административный аппарат басмачей для управления занятыми территориями построен по типу прежде существовавшей системы управления бухарского эмирата. В этом „наследовании“ вся суть „морального обоснования“ власти басмачества.

Сбор налогов, „суд“, расправа, письменные распоряжения, информация, обеспечение твердого тыла и т. п. проводятся через пособников (постоянных жителей кишлака) и аминов-аксакалов, поэтому на подбор их обращается очень большое внимание: на эти посты назначаются заведомо преданные люди.

По количеству состав пособников невелик (едва ли достигает 2—3% населения), но зато по качеству подобран основательно и размещен умело. В каждом кишлаке обязательно имеется действительно свой человек, „глаза и уши“ басмачей, нигде даже в самых больших кишлаках (отчасти в целях конспирации) число их не доводится свыше 5 человек.

Значительная часть пособников известна всему населению. Основными функциями пособников является поддержание связи между бандами и населением, информация о положении в районе, сборы плат, вернее, содействие сбору налогов, агитация, тайное снабжение оружием, скотом, охрана и сбережение личного достояния басмачей и т. д.

Значительная часть награбленного остается у пособников и сборщиков налога, так как никакого контроля ни со стороны басмачей, ни со стороны населения нет и не может быть. Вот эта „выгода“, в первую очередь, и побуждает этих лиц быть действительно верными бандам, с существованием которых сопряжено все их личное благополучие и превосходство над однокишлячниками. Басмачи и пособники образуют замкнутую круговую поруку, враждебно противостоя массе населения.

#### Состав пособников.

В массе своей, пособники комплектуются из баев, частью из бывших чиновников эмира (редко из духовных лиц), встречаются иногда и туенядцы-бедняки, любители легкой наживы, часть же пособников—родственники басмачей.

Пособническая деятельность при нынешних условиях сулит колоссальные доходы, „прямые“ и „косвенные“, и, кроме того, оперирование от имени басмачей дает возможность быть полными хозяевами в кишлаке, а иногда и в нескольких (проведение своих кандидатов, хозяйственная эксплуатация односельчан и т. д.). Насколько действительно все распоряжения пособников, можно судить хотя бы по тому, что полезные населению советские работники (работники Водхоза, С.-Х. Банка и т. д.) не подвергаются никаким нападениям, а представителям Хлопкома *прямо гарантирована безопасность раз'ездов* и, действительно, раз'езжая постоянно по волости без всякой охраны, они еще ни разу не подвергались никаким нападениям: ведь авансы Хлопкома все равно частью *попадают* басмачам в руки в форме налогов. Это надо признать весьма целесообразной и даже остроумной „финансовой политикой“.

#### Значение института пособников и метода управления басмачей.

Только при помощи пособников и части аминачкальского аппарата незначительная банда является не только фактическим хозяином в районе, но еще поддерживает искусственно определенное настроение среди дехканства и *парализует „живые“ и активные силы кишлака*.

Основным и единственным методом управления является самый беспощадный и зверский террор над всеми „инакомыслящими“ и дикая расправа на месте. Расстрелы, перерезывание горла, кромсание на куски и другие нечеловеческие издевательства по самому ничтожному поводу — вот *обычные меры воздействия со стороны басмачей*. Сожжение построек и имущества немудомыслию ждет каждого, лишь заподозренного в симпатии к красным, усомнившегося в правоте басмачей или проявившего малейшее сопротивление неносильным их требованиям (например, жены или дочери). Помимо индивидуального террора, наблюдается также и групповой. В одном кишлаке население, по уговору с амином, отказалось внести платежи, наложенные на них басмачами. Через год весь кишлак был сожжен и разграблен, при чем, в первую очередь, был вырезан сам амин со своей семьей. За текущий год было вырезано басмачами 120 дехкан парламентаров, пытавшихся примирить обе стороны. Подобные парламентары (в большинстве случаев лучшие из дехкан) неизменно платились головой.

Именно такая политика беспощадного и систематического террора и быстро о „суда на месте“ дают басмачеству известное преимущество в борьбе с нами.

Наше человеческое обращение с басмачами и их пособниками в конечном счете ослабляет наши позиции. Всякие послабления в изоляции преступных сил и наша мягкость в мерах воздействия, дехканством расценивается, как признак слабости.

Тем не менее переход на нашу сторону у населения начался давно и теперь охватил подавляющее большинство земледельцев и всех заинтересованных в поднятии экономики.

**Настроение дехканства.** Трудовое дехканство в массе (включая сюда и крупные хозяйства) решительно отмежевывается от морального воздействия басмачества и эмира, симпатизирует нам и только на нас начинает ориентироваться.

Даже группы наиболее зажиточных земледельцев (кулаков), связавших свою судьбу с восстановлением сельского хозяйства, торговцы, заинтересованные в развитии товарооборота, мелкие и крупные ремесленники, вместе со всем вообще городским населением, видят единственную перспективу для спокойной работы только в упрочении Советской власти и в полной ликвидации басмачества. Даже значительная часть духовенства, зависящая здесь, как нигде, от состояния экономики края, решительно против басмачества.

В успехах басмачества заинтересованы только лица, так или иначе связанные с ним и получающие от него материальные (и только материальные; обоснованиям идеологического порядка совершенно нет места) выгоды, да еще, может быть, небольшая группа бывших чиновников эмирата, живущих надеждой на его реставрацию.

Уже не сейчас и не вчера стали формироваться среди населения группы дехкан, готовые поддержать нас в борьбе с басмачами активно, вплоть до вооруженной помощи. Часть из них, рискуя ежеминутно погибнуть за „измену“, забросила свое хозяйство в кишлаках и переехала в город.

Не так давно, после незначительных усилий с нашей стороны из среды дехкан было организовано около 200 человек, готовых взяться за оружие, чтобы добить басмачество. Из этих именно „волонтеров“ был организован добровольческий мусотряд, в составе 60 сабель, оказавший серьезные услуги в борьбе с басмачами.

Отношение населения к красной армии вполне хорошее; никаких, даже единичных, выпадов против красноармейцев не наблюдается.

Конечно, были и отрицательные моменты во взаимоотношениях красной армии, с населением. К таковым надо отнести неудобства постоя, что особенно тяготит население, в связи с положением женщин (по шариату не полагается, чтобы чужой жил под одной крышей); необходимость снабжения расквартированных по кишлакам войсковых частей продовольствием и фуражем по ценам часто ниже рыночных. Тем не менее отмечено много случаев, когда население само настаивало на оставлении того или иного гарнизона, подлежащего переброске.

**Боевое настроение красной армии и тактика ее борьбы с басмачами.** Боевое настроение красноармейцев надо признать вполне удовлетворительным: ребята рвутся в бой. Это объясняется частично раздражением от вечной погони за невидимым врагом, что сопряжено с большими физическими лишениями и неудобствами постоя по кишлакам. У всех страстное желание скорее покончить с врагом и вернуться

на казарменное положение. Эта „война“ напоминает неудачную охоту за редким, но очень ценным зверем, который знает каждый наш шаг и легко уходит из-под ударов.

Низовые военные работники единогласно утверждают, что без вовлечения в борьбу с басмачами широких слоев дехканства, *без их активной нам помощи*—басмачей не переловить и банды не ликвидировать.

Раз'езжающий ныне добровольческий мусотряд одним появлением, иногда и без оружия, в упор ставит перед населением и местной властью (амин-аксакалами) вопрос о решительной борьбе с бандитизмом, о необходимости организации общественных сил и действия скопом (чтобы один не сваливал ответственность на другого), что легче всего и скорее всего ведет к параличу басмачества и к уничтожению их террора, под впечатлением которого живет современный кишлак.

Именно отряды из местного населения создают окончательный перелом, вовлекают в борьбу все большее и большее количество до того нейтральных дехкан и парализуют пособников. Последние перед лицом „общества“ вынуждены переменить фронт и порвать связь с басмачами.

Приходилось наблюдать, как группа амин-аксакалов, уже состоящих в отрядах, приезжала в Волревком и весьма настойчиво с угрозами требовала от имени добровольческого отряда „мобилизации“ остальных амин-аксакалов басмаческого района.

Перелом в борьбе с басмачами. В значительной мере благодаря этому перелому в психологии дехканства, за последнее время вполне явственно определился близкий конец басмачества. Участились случаи попыток со стороны басмачей к добровольной сдаче.

Ряд признаков характеризует растущую деморализацию и упадок духа в шайках. Например, участились случаи ограбления одних басмачей другими; участники банд концентрируют свое имущество в семьях, на крепость банды не надеются и не покидают ее окончательно лишь из боязни расправы тут же на месте, при первом подозрении в склонности к бегству.

Начало конца басмачества знаменует и такой, например, факт: после одного совещания курбашей (вблизи Китаба) было решено объявить террор всем, принимающим участие в „добровольном отряде“, после чего для „примера“ было вырезано несколько семей „доброотрядчиков“—это явная политика отчаяния.

## ГЛАВА II.

# Сельское хозяйство.

### Организация сельского хозяйства в прошлые годы.

Китабская волость находится в благоприятных для сельского хозяйства естественно-исторических условиях.

Климат, почва, орошение и проч. естественные факторы, как нельзя лучше благоприятствуя развитию интенсивных культур, создали историческую предпосылку для расцвета интенсивного сельского хозяйства района.

Бассейн реки Кашка-Дарьи, в который входит Китабская волость, представляет собою неширокую полосу поливных плодородных земель, окруженных со всех сторон богарой.

Высокие горы, расположенные с севера и северо-востока, отделяют эту долину от центрального Узбекистана, создавая некоторую замкнутость и изолированность ее сельского хозяйства.

Сведений об истории сельского хозяйства волости имеется крайне мало.

Известно лишь, что земледелие являлось главным занятием населения с древних времен. Еще во времена Тимура, жившего в последние годы XIV столетия в Шахрисябзе, местный виноград и гранаты славилась по всей Средней Азии. В горных и степных районах преобладало кочевое скотоводческое хозяйство (главным образом, овцеводство).

Многочисленные войны и потрясения, пронесшиеся над краем в последующие столетия, не уничтожили культурного земледелия края, попрежнему считавшегося одним из наиболее плодородных, богатых и населенных мест Бухары.

Недаром во времена Бухарского ханства прислужники эмира стремились получить бекство в этом районе.

Сравнительно небольшая, по площади, Шахрисябзская долина кормила 4 беков: Китабского, Шахрисябзского, Яккобагского и Чиракчинского.

Эта своеобразная «плотность» беков показывает, насколько богат был край.

О том важном значении, какое имел для Бухары Шахрисябзский район, можно судить по тому, что эмирское правительство незадолго до войны стремилось разными мерами административного и налогового порядка поощрить возделывание дехканами особо необходимых Бухарскому ханству культур (риса и хлопка).

Более или менее достоверные цифровые сведения о сельском хозяйстве волости имеются только за 1914 год.\*)

\*) В виду того, что за 14-й год имеются данные только по всему Китабскому бекству, мы даем анализ сельского хозяйства в прошлом по двум современным волостям: Китабской и Джинны-Дарьинской, составлявших ранее Китабское бекство. Так как Джинны-Дарьинская волость имеет преимущественно богарные земли, то, делая анализ полеводства на поливных землях Китабского бекства, мы с известной точностью можем распространять наши выводы на современную Китабскую волость.

Сравнение этих данных с данными административного опроса ЦСУ за 1924 год в некоторой мере может охарактеризовать главные направления в сельском хозяйстве волости.

Процентный состав культур на поливных землях характеризуется следующими цифрами:

| Годы обследования | Процентный состав культур |          |         |        |        | % площади виноградника к посевам |
|-------------------|---------------------------|----------|---------|--------|--------|----------------------------------|
|                   | Рис                       | Зерновые | Люцерна | Хлопок | Прочие |                                  |
| 1914              | 18.9                      | 58.4     | 16.1    | 1.2    | 5.4    | 13.2                             |
| 1924              | 28.6                      | 32.6     | 14.1    | 1.1    | 23.6   | 26.5                             |

Из таблицы видно, что хлопковые посевы, как в 1914, так и в 1924 г. имели небольшое значение.

Хлопок исключительно местный. Первые опыты с посевами американского хлопка относятся к 1916 году, когда по инициативе частных фирм было засеяно небольшое количество (около 100 десятин) американского хлопка, давшего, по заявлению дехкан, вполне удовлетворительные результаты.

В последующие годы разрыв торговых связей Бухары с Европейской Россией отрезал рынок сбыта американского хлопка, вследствие чего дехкане снова стали сеять гузу (местный хлопок) и другие культуры.

Анализируя далее таблицу видим, что процент риса возрос с 18.9% (в 14 году) до 28.6% (в 24 году). Зерновые культуры сильно сократились: с 58.4 до 32.6%.

Параллельно с возрастанием % риса растут прочие культуры, преимущественно лен и кунжут: с 5.4 до 23.6%.

Энергичный рост показывают виноградники, процент которых возрос в 2 раза (с 13.2 до 26.5%).

Таким образом, эволюция полеводства волости идет в сторону развития более интенсивных культур, главным образом—риса и винограда, за счет более экстенсивных зерновых культур (пшеница и ячмень).

Произошли также существенные изменения в животноводстве, характеризующиеся цифрами следующей таблицы:

| Годы обследования | Состав стада в % |          |       |               |             |
|-------------------|------------------|----------|-------|---------------|-------------|
|                   | Лошади           | Верблюды | Ишаки | Кр. рог. скот | Овцы и козы |
| 1914              | 7.3              | 0.4      | 3.5   | 20.3          | 68.5        |
| 1924              | 4.2              | 0.3      | 8.6   | 29.0          | 57.9        |

Процент овец и коз сократился с 68.5 в 14 году до 57.9% в 24 году.

За счет овец и коз растет крупно-рогатый скот, который увеличился с 20.3 до 29.0% и отчасти ишаки с 3.5% до 8.6%. Лошади дают некоторое уменьшение с 7.3 до 4.2%.

Таким образом, с общим процессом интенсификации сельского хозяйства в животноводстве усиливается разведение крупного рогатого скота (следует предполагать рабочего) за счет потребительских видов: овец и коз.

Но при этом следует иметь в виду, что сокращение овец и коз было вызвано не только изменением строя хозяйства под влиянием общего процесса интенсификации, но, как следует предполагать, и рядом внешних факторов (например, имевшим место отгоном скота в Афганистан).

Таким образом, за последнее десятилетие, как в полеводстве, так и в животноводстве произошли изменения в сторону развития более интенсивных отраслей хозяйства.

Неурожай 1917 года и последующие годы гражданской войны и басмачества несомненно внесли ряд существенных коррективов в экономику района, но не смогли, очевидно, разрушить общего строя развития сельского хозяйства, а, повидимому, лишь несколько замедлили нормальный темп развития процесса интенсификации.

Благоприятные естественно-исторические условия, своеобразная организация сельского хозяйства, обеспечивающая население главнейшими продуктами питания, все это способствовало тому, что сельское хозяйство волости вышло из тяжелых бедствий последних лет значительно менее разоренным, нежели, например, хозяйство Ферганы.

Рассмотрение организации сельского хозяйства в прошлые годы дает основание заключить, что Китабская волость представляет собою своеобразный экономический район с гармоничной организацией сельского хозяйства.

### Типы хозяйств.

Установленные тенденции развития сельского хозяйства характеризуют экономику волости, как единый производственный район.

Между тем, отмеченные в физико-географическом очерке особенности волости, как чрезвычайно пестрого и контрастного в естественно-историческом отношении района, заставляют полагать, что развитие сельского хозяйства в разных районах волости должно было идти разными путями.

Поэтому для дальнейшего анализа сельского хозяйства волости представляется необходимым ознакомиться с внутренней морфологией хозяйства отдельных районов, как результата действия процесса эволюции сельского хозяйства в различных конкретных естественно-исторических и экономических условиях,—иначе говоря, выявить типы сельского хозяйства волости.\*)

Сделанный нами краткий анализ сельского хозяйства за прошлые годы, а также имеющиеся общие сведения о направлении развития сельского хозяйства волости, дают основание предположить, что эволюция сельского хозяйства определяется, с одной стороны, развитием зерново-пастбищной системы хозяйства на богарных землях и, с другой стороны, виноградно-рисовой и рисово-зерново-масличной—на поливных землях.

---

\*) Материалом для выявления типов сельского хозяйства послужили поселенные данные административного опроса ЦСУ за 1924 г., а самое типирование произведено методом проф. Кажанова.

Соответственно этому все кишлаки волости нами были разделены на две большие группы: район богарного и район поливного хозяйства.\*)

В богарном районе выделились в особую группу кишлаки со значительным процентом виноградника на небольших участках поливной земли (по родникам и ключам в горном и предгорном районах).

Кишлаки поливного района разделились на три группы, в первой из которых обнаружилось антагонистическое изменение процента виноградника и риса, во второй—риса и зерновых и в третьей—риса и масличных.

Выделившиеся группы кишлаков составили следующие пять типов сельского хозяйства волости: (см. в приложении табличную характеристику типов хозяйств).

*I. Тип зернового хозяйства с пастбищным овцеводством и промышленным скотовыращиванием* представлен 30 кишлаками.

При анализе животноводства этого типа видим обратную корреляцию % овец с козами и % крупного рогатого скота. С уменьшением % овец и коз с 89.5% до 41.7%, процент крупного рогатого скота увеличивается с 7.2 до 42.2%.

Не имея достаточных данных для суждения о направлении в развитии крупного рогатого скота в хозяйствах данного типа, можно лишь сказать, что выращивание этого вида скота (на что указывает увеличение процента с 7.2 до 42.2) имеет целью сбыт его в соседние районы поливного земледелия, в которых за недостатком пастбищных площадей скотоводство не может развиваться. Районы богарного земледелия и пастбищного скотоводства служат источником, из которого поливные земледельческие районы получают скот для ремонта своих стад и куда сбывают негодный уже в своем хозяйстве, „отработанный“ скот.

Ослы, играющие немаловажную роль в хозяйствах этого типа, как незаменимое транспортное животное, показывают тенденцию к возрастанию с 2.1 до 12.7%.

Полеводство на богарных землях этого типа хозяйства характеризуется 100% зерновых культур (пшеница и ячмень).

Поливных земель кишлаки этого типа имеют десятки доли танапа.\*\*) Сеют на поливных землях преимущественно масличные культуры (лен, кунжут).

Связь полеводства с животноводством выражается в некоторой тенденции увеличения рабочего скота в хозяйстве с увеличением количества посевной площади.

Из внешних факторов, непосредственно влияющих на сельское хозяйство этого типа, следует отметить особенности климата гор и предгорий, от которого полностью зависят границы развития сельского хозяйства.

Этот район находится на сравнительно далеких расстояниях от базаров (20—40 вер.), что замедляет товаризацию хозяйства.

Деятельность баомачей сказывается здесь сильнее, чем в других районах, ибо их банды, теснящиеся в долинах, ищут спасения в горах, в частности, в районе этого типа хозяйства.

*II. Тип зерново-виноградный с пастбищным овцеводством и промышленным скотовыращиванием* включает 12 кишлаков. Анализ животноводства кишлаков этого типа дает, примерно, ту же картину, что и в предыдущем типе. Так, с уменьшением процента овец и коз с 81.5 до 14.7%, процент крупного рогатого скота растет от 13.8 до 62.1%. Выращивание крупного рогатого скота имеет ту же цель сбыта его в районы поливного земледелия.

Процент лошадей находится в обратной корреляции с ослиами: с уменьшением первых от 18.1 до 2.8%, ослы увеличиваются с 2.6 до 13.0%; увеличение ослов за счет лошадей объясняется большей приспособленностью ослов к гористому рельефу местности.

Полеводство на богарных землях характеризуется 100% зерновых культур (пшеница и ячмень).

Поливные земли, хотя имеются в незначительном количестве, но все же играют большее значение, нежели в предыдущем типе хозяйства.

Поливные земли (орошаемые небольшими горными речками и родниками) заняты преимущественно виноградником и, в меньшей мере, другими культурами (масличные, люцерна и проч.).

\*) При выявлении типов хозяйства бралось среднее арифметическое из данных по двум кишлакам. Из 110 кишлаков—13 не были приняты во внимание, так как хозяйства этих кишлаков сильно пострадали от басмачества.

\*\*) Бухарский танап равен  $\frac{1}{4}$  десятины.

Процент виноградника энергично растет (16.6 до 37.5%) и, несмотря на небольшое количество поливной земли, является серьезным подспорьем в хозяйстве.

Связь полеводства и животноводства этого типа хозяйства выражается в увеличении процента рабочего скота с ростом площадей посева и % виноградника.

Район этого типа хозяйства, будучи расположен в предгорной местности, находится в более благоприятных климатических и почвенных условиях, чем предыдущий тип хозяйства.

Меньшее расстояние от базарных центров и наличие рыночных культур способствуют развитию рыночных отношений хозяйства.

### *III. Тип рисово-зернового хозяйства, в который входит 26 кишлаков.*

Анализируя полеводство этого типа, видим, что с уменьшением процента зерновых культур от 69.8% до 20.9%, процент риса правильно возрастает от 0 до 69.2%. Люцерна дает тенденцию к понижению: процент ее падает от 27.5 до 0.6%.

Хлопок (местный) встречается редко и какого-либо серьезного значения в хозяйстве не имеет.

Количество посевов (поливных) на одно хозяйство дает некоторую тенденцию к повышению, увеличиваясь от 1.4 до 8.5 тапапов на хозяйство, в связи с расширением посевов риса.

В составе стада этого типа хозяйства наблюдается значительное преобладание рабочего скота (лошади и рабочие волы), составляющего в разных кишлаках от 29.2% (киш. Авез-Малик и Чечак) до 44.6% (киш. Урман-Тепе, Чаволяй).

Овцы, козы и ослы находятся в небольшом проценте.

Связь животноводства с полеводством выражается по линии увеличения рабочего скота с развитием интенсивной, в условиях волости, культуры риса.

Этот район имеет хорошо развитую систему орошения (река Кашка-Дарья и отводы из реки Ак-Су), что благоприятно влияет на возможность развития сельского хозяйства.

### *IV Тип рисово-масличный (льна-кунжутный) включает 16 кишлаков.*

Полеводство этого типа характеризуется возрастанием процента риса за счет прочих культур, которые состоят здесь преимущественно из масличных: льна и кунжута. С возрастанием процента риса от 22.5 до 44.8%, масличные падают от 54.9 до 28.3%.

Люцерна, находясь в небольшом проценте, показывает некоторую тенденцию к уменьшению: с 5.8 до 2.1%. Процент зерновых культур колеблется по разным кишлакам от 18.3 до 24.8%. Хлопок (местный) находится в небольшом проценте и связан, очевидно, с потребительскими нуждами хозяйства (выделка маты и прями).

Переходя к анализу ряда признаков, характеризующих животноводство, видим, что развитие его, как и в предыдущем типе, характеризуется высоким процентом рабочего скота, увеличивающегося с развитием культуры риса.

### *V. Тип виноградно-рисовый, в который входит 13 кишлаков.*

При рассмотрении полеводства этого типа видим, что культура риса, бывшая в других типах хозяйства выразителем интенсивного направления сельского хозяйства—в этом типе вытесняется новым, более выразительным признаком интенсификации—виноградниками.

Так, с уменьшением процента риса от 32.5% до 0, процент виноградника к посевам возрастает с 9.3 до 285.7%.

Столь энергичный рост % виноградников показывает, что эта отрасль земледелия имеет в районе крупное экономическое значение.

Рост садов и виноградников сопровождается ростом процента люцерны (с 6.0 до 42.8%), которая, повиному, наравне с виноградниками, является отчасти промышленной культурой хозяйства.

Зерновые культуры показывают тенденцию к повышению с 40.8 до 57.2%.

Хлопок туземный встречается редко и в малом проценте.

В районе этого типа небольшое значение имеет и богарное хозяйство. Так, среднее количество богарной земли на одно хозяйство колеблется по разным кишлакам с 1.8 до 9.7 тапапа.

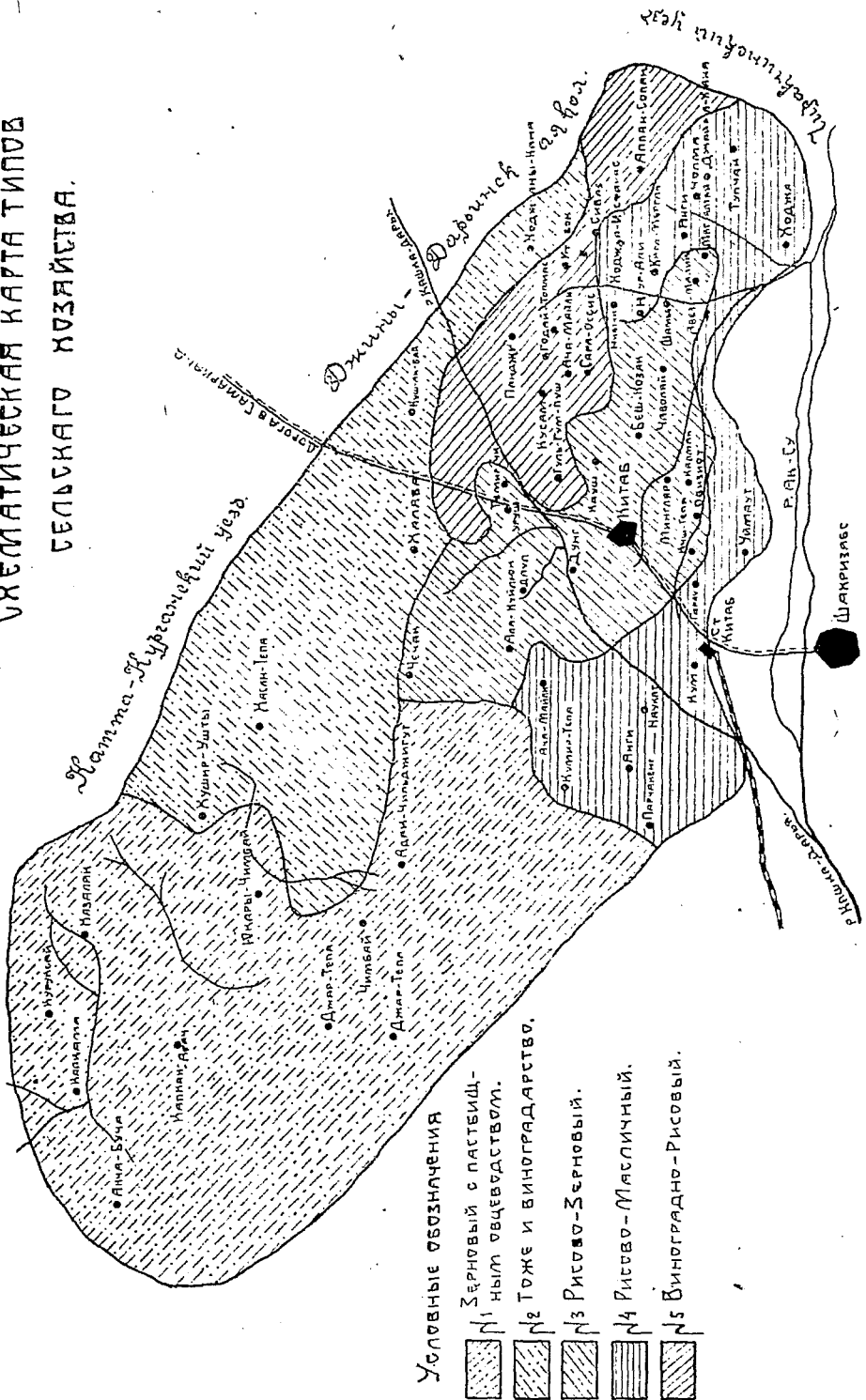
Богарная земля почти полностью засеивается зерновыми культурами (пшеница, ячмень).

Животноводство характеризуется, примерно, теми же тенденциями развития, что и в предыдущих типах.

Район этот граничит с южной частью Джинны-Дарьинской волости, представляющей главнейший виноградный район всей Шахрисабзской долины.

Установленные основные типы хозяйств волости географически распределяются следующим образом (см. схематич. карту типов с. х.):

БЖЕМАТИЧЕСКАЯ КАРТА ТИПОВ  
СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА.



Кишлаки первого типа занимают северо-западную часть волости (горный и предгорный район).

Второй тип хозяйства занимает северо-восточную предгорную часть волости, в виде длинной ленты, несколько расширяющейся в юго-восточной части.

Третий тип занимает центральную часть волости, располагаясь вокруг города Китаба.

Четвертый тип тянется узкой лентой, несколько расширяясь с запада и востока, по южной границе волости.

Кишлаки пятого типа располагаются между II и III типом хозяйства в восточной части волости.

Таким образом, указанные типы хозяйств образовали 5 самостоятельных сельско-хозяйственных районов.

### Современное состояние сельского хозяйства.

Районы, охваченные исследованием. Произведенным нами выборочным исследованием охвачено 19 кишлаков с 638 наличными хозяйствами, что к общему количеству хозяйств в волости составляет 30,7%.

Обстоятельства, в которых протекало исследование (басмачество, большая территория волости и проч.), не позволяли нам взять равное количество кишлаков из различных типов сельского хозяйства волости.

Совсем не удалось проникнуть в самую отдаленную, горную часть волости, вследствие чего первый район (зерново-пастбищный тип хозяйства), оказался совершенно не исследованным.

Исследованные кишлаки по установленным нами сельско-хозяйственным районам (типам хозяйств) распределяются следующим образом:

II район—зерново-виноградный тип хозяйства с пастбищным овцеводством и промышленным скотовыращиванием.

- |                         |             |
|-------------------------|-------------|
| 1) Макрит . . . . .     | 86 хозяйств |
| 2) Хасан-Тепе . . . . . | 36 «        |

Итого . . . . . 122 хозяйства

III район—рисово-зерновой тип хозяйства.

- |                         |             |                          |          |
|-------------------------|-------------|--------------------------|----------|
| 1) Авез-Малик . . . . . | 47 хозяйств | 5) Айля-Куйлюк . . . . . | 140 хоз. |
| 2) Беш-Казак . . . . .  | 39 «        | 6) Наматан . . . . .     | 59 «     |
| 3) Шамбе . . . . .      | 38 «        | 7) Сарай . . . . .       | 16 «     |
| 4) Дунг . . . . .       | 18 «        |                          |          |

Итого . . . . . 357 хоз.

IV район—рисово-масличный (льно-кунжутный) тип хозяйства.

- |                          |        |                            |         |
|--------------------------|--------|----------------------------|---------|
| 1) Чолма . . . . .       | 6 хоз. | 5) Нур-Али . . . . .       | 10 хоз. |
| 2) Янги . . . . .        | 14 «   | 6) Ходжа-Исфарас . . . . . | 31 «    |
| 3) Джайра-Хана . . . . . | 15 «   | 7) Тупчак . . . . .        | 19 «    |
| 4) Нимчи . . . . .       | 11 «   |                            |         |

Итого . . . . . 106 хоз.

V район—виноградно-рисовый тип хозяйства.

- |                           |         |                       |         |
|---------------------------|---------|-----------------------|---------|
| 1) Сиваз . . . . .        | 34 хоз. | 3) Хайрабад . . . . . | 10 хоз. |
| 2) Гадай-Топмас . . . . . | 9 «     |                       |         |

Итого . . . . . 53 хоз

В целях удобства анализа, описание сельского хозяйства в дальнейшем изложении будем вести по вышеустановленным сельско-хозяйственным районам.

**Некоторые черты  
современного земле-  
пользования,**

Порядки землепользования обследованных кишлаков представляют собой сложную сеть отношений и обычаев, освященных практикой многих столетий.

Все мельчайшие тонкости, все вопросы, могущие возникнуть в порядке пользования землею, всегда находят тот или иной ответ в шариае. Эти письменные комментарии к «книге всех книг»—корану, являются и гражданским и процессуальным кодексом мусульманина.

Влияние шариаа на характер землепользования обследованной волости чрезвычайно велико. Достаточно привести пример, когда дехкане с далеких гор едут в Китаб к «казн» (народному судье) для разрешения ничтожного земельного спора. Это влияние значительно сильнее, нежели в центральном Узбекистане.

До самого последнего времени шариаат был единственным сборником правовых отношений, единственной системой регулирования вопросов землепользования.

Но толковать закон можно по разному, а шариаат, не написанный специалистами—юристами,—в особенности. Поэтому решение земельных вопросов по шариаату часто сопряжено с большими трудностями. Например, порядок наследования земли, при наличии большого количества наследников представляется довольно сложным, так как земля передается, как по мужской, так и по женской линии, но доли наследства сыновей и дочерей не равны. При наличии дальних родственников, живших с владельцем земли, и они участвуют в получении наследства, но в неравных долях с прямыми наследниками и т. д.

Землепользование в обследованных кишлаках подворно-наследственное.

Подворно-наследственный характер землепользования сам по себе предполагает наличие чересполосицы и дальнотерритории, как следствия дробления наследственного участка земли на протяжении многих лет.

Отдельные участки земли у дехкан расположены нередко в нескольких местах, на сравнительно значительных расстояниях друг от друга.

Дробности участков способствовали порядки землепользования во времена эмирского правительства, когда вся земля в бекстве делилась на три основные категории:

1) Государственные земли «амляк». К этой категории земель относилось большее количество земель в ханстве. С лиц, в пользовании которых находились эти земли, взимался налог в размере  $\frac{1}{4}$ — $\frac{1}{5}$  урожая.

2) Частновладельческие земли «мюльк». Земли, находящиеся в пользовании преимущественно крупных землевладельцев, купцов, эмирских чиновников и, в меньшей части, в пользовании дехканства.

Мюльки по характеру обложения разделялись:

а) на «мюльк—хури-халис»—земли, совершенно освобожденные от податей, кроме обязательства выставлять рабочих на очистку ирригационной сети.

в) на «мюльк—ушр»—земли, облагаемые податями в размере  $\frac{1}{10}$  урожая.

с) на «мюльк—хераджи»—земли, облагаемые натуральными податями в размере  $\frac{1}{5}$  урожая.

3) Земли, принадлежащие различным учреждениям, главным образом школам и мечетям—«вакуф». Эти земли были совершенно освобождены от податей.

При таком распределении площадей в собственности дехканства находилось незначительное количество земель.

Так, например, поливные земли в Китабском бекстве распределялись следующим образом:

Амляк—58.9%, вакуф—14.0%, мюльк—27.1%.

Дехкане были принуждены работать на земле, арендованной у государства, у учреждений или у частных лиц, платя, зачастую, значительно большие подати, нежели установленные самим эмирским правительством.

После революции амлякские земли перешли в пользование дехканства, но вакуфные земли и земли, принадлежавшие частным лицам, по-прежнему остались у старых владельцев. Так, например, в IV районе в пользовании дехканства находится 188 десятин земли, а вакуфам принадлежит 63 десятины и крупным землевладельцам—36 дес.

Законы о национализации земли, об аренде и проч. пока еще не коснулись волости. Земля составляет частную собственность и является предметом купли—продажи. Хотя случаи продажи встречаются сравнительно редко, но не составляют исключения. Цена на землю колеблется в пределах от 50 до 100 р. за танап. Чаще продаются земли плохого качества: с недостаточным орошением, плохой почвой и проч. Сделки на продажу земли регистрируются у кази в Китабе.

Распределение земель по угодьям. Распределение земель по угодьям является, вообще, весьма характерным показателем организации земледелия. Очевидно, что в районе с ярко выраженным полеводческим направлением сельского хозяйства, каким является Китабская волость, процент пашни в составе прочих угодий должен быть достаточно высоким. Приводимая ниже таблица рельефно подтверждает это положение:

| №№ районов | Показания | В с е й с в о е й з е м л и |          |                           |             |           |             |       |           |        |      |           |
|------------|-----------|-----------------------------|----------|---------------------------|-------------|-----------|-------------|-------|-----------|--------|------|-----------|
|            |           | Поливной                    | Богарной | Под дворами и постройками | Виноградник | П а ш н я |             |       |           | Покоса | Леса | Неудобной |
|            |           |                             |          |                           |             | Всего     | В том числе |       | Пустующей |        |      |           |
|            |           |                             |          |                           |             |           | Посева      | Пара  |           |        |      |           |
| II         | %         | 11.4                        | 88.6     | 2.1                       | 3.4         | 94.5      | 54.8        | 39.7  | —         | —      | —    | —         |
|            | дес.      | 39.3                        | 305.1    | 7.4                       | 11.5        | 325.5     | 188.8       | 136.7 | —         | —      | —    | —         |
| III        | %         | 96.9                        | 3.1      | 3.0                       | 0.1         | 96.7      | 74.4        | 9.0   | 13.3      | 0.1    | 0.0  | 0.1       |
|            | дес.      | 706.7                       | 22.9     | 22.0                      | 0.8         | 705.4     | 542.7       | 65.4  | 97.3      | 0.5    | 0.1  | 0.8       |
| IV         | %         | 69.6                        | 30.4     | 2.9                       | 0.1         | 97.0      | 70.2        | 10.0  | 16.8      | —      | —    | —         |
|            | дес.      | 131.0                       | 57.3     | 5.4                       | 0.2         | 182.7     | 132.2       | 18.8  | 31.7      | —      | —    | —         |
| V          | %         | 67.7                        | 32.3     | 2.2                       | 8.6         | 89.2      | 63.8        | 8.2   | 17.2      | —      | —    | —         |
|            | дес.      | 74.7                        | 35.6     | 2.5                       | 9.5         | 98.3      | 70.4        | 9.0   | 18.9      | —      | —    | —         |

Как показывает приведенная таблица, вся земля обследованных кишлаков, за ничтожным исключением, занята пашней, виноградниками и усадьбой. Покос, лес и неудобная земля имеется только в одном районе (третьем) и составляет 1.4 дес. (0.2%).

Поливная земля имеет доминирующее значение во всех обследованных кишлаках, за исключением II-го района (зерново-виноградного). В районах поливного земледелия значительную роль играет и богара; в IV и V районах площадь ее равняется 57.3 и 35.6 десятинам (30.4—32.3%).

Площадь под виноградниками имеет некоторое значение лишь в обследованных нами кишлаках II-го и V-го районов (3,4 и 8.6%), в остальных же кишлаках она незначительна.

Процент земли, занятый под пашней, высок во всех кишлаках, но использование пашни под посев колеблется по разным районам в сравнительно широких пределах. Так во II районе под посевом занято всего около половины всей земли (54,8%), в III же районе этот процент поднимается до 74,4%.

В довольно значительных размерах колеблется и процент пара: от 8,2 в V районе, до 39,7% во II районе. Залежь отсутствует совершенно. Процент пустующей пашни невелик: 13,3—17,2%.

Наличие пустующей пашни является следствием неблагоприятных условий последних лет. По заявлениям дехкан, в прошлые годы пустующей пашни было ничтожное количество.

Конкретные причины наличия пустующей пашни характеризуются следующими данными:

| №№ районов | Показанн | Распределение пустующей пашни по причинам неэксплуатации |                                                    |                  |                      |
|------------|----------|----------------------------------------------------------|----------------------------------------------------|------------------|----------------------|
|            |          | Недостаток воды                                          | Недостаток рабочих рук, рабочего скота и инвентаря | Недостаток семян | Невыясненные причины |
| II         | —        | —                                                        | —                                                  | —                | —                    |
| III        | %        | 21.9                                                     | 73.7                                               | 4.4              | —                    |
|            | десят.   | 21.2                                                     | 72.0                                               | 4.1              | —                    |
| IV         | %        | 15.6                                                     | 30.8                                               | —                | 53.6                 |
|            | десят.   | 4.9                                                      | 9.8                                                | —                | 17.0                 |
| V          | %        | 3.3                                                      | 96.7                                               | —                | —                    |
|            | десят.   | 0.6                                                      | 18.3                                               | —                | —                    |

Из этих причин, как показывают цифры, главнейшее значение имеет недостаток рабочих рук, рабскота и инвентаря.

Средняя обеспеченность одного хозяйства главными угодьями представляется в следующем виде:

| №№ районов | В среднем на одно хозяйство приходится десятин |             |         |       |                          |         |
|------------|------------------------------------------------|-------------|---------|-------|--------------------------|---------|
|            | Всего земли                                    | В том числе |         | Пашни | Посева (своего и аренд.) |         |
|            |                                                | Поливн.     | Богарн. |       | Поливн.                  | Богарн. |
| II         | 2.8                                            | 0.3         | 2.5     | 2.7   | 0.2                      | 1.4     |
| III        | 2.1                                            | 2.0         | 0.1     | 2.0   | 1.7                      | —       |
| IV         | 1.8                                            | 1.3         | 0.5     | 1.7   | 1.3                      | 0.3     |
| V          | 2.1                                            | 1.4         | 0.7     | 1.9   | 1.3                      | 0.3     |

Средняя обеспеченность земель одного хозяйства колеблется по разным районам в небольших пределах. Лишь только II богарный район имеет небольшое повышение средней обеспеченности хозяйства до 2,8 десят., из которых 2,5 десятины приходится на богару.

Аналогичную, примерно, картину видим и в средней обеспеченности хозяйств пашней и посевами. Но средняя обеспеченность хозяйств землей, пашней и посевами, как увидим ниже, колеблется в широких пределах, в разных посевных группах.

Так, обеспеченность земель посевных групп колеблется в таких размерах:

Как следует из таблицы, общее для всех районов это то, что с повышением обеспеченности посевами повышается и обеспеченность хозяйств всей землей. Но эта обеспеченность повышается в разной степени по отдельным районам. Так, средняя обеспеченность земель одного хозяйства VI посевной группы равняется 3,2 десят., во II районе; 2,1—в III; 1,5 в IV и 2,9 в V\*).

По мере роста посевов, обеспеченность хозяйств землей растет неравномерно по отдельным районам. В IX посевной группе, например, обеспеченность хозяйств землей выше — в 16½ раз во II районе, в 1 раз в V районе.

\* ) Малый надел земли на 1 хозяйство в X посевной группе IV района объясняется тем, что хозяйства этой группы производят посев на арендованной земле.

| Группы по посеву | В среднем приходится на 1 хозяйство десятин всей своей земли |                                |                               |                               |                               |                               |                               |                               |                               |                               |                                |                         |                     |
|------------------|--------------------------------------------------------------|--------------------------------|-------------------------------|-------------------------------|-------------------------------|-------------------------------|-------------------------------|-------------------------------|-------------------------------|-------------------------------|--------------------------------|-------------------------|---------------------|
|                  | I                                                            | II                             | III                           | IV                            | V                             | VI                            | VII                           | VIII                          | IX                            | X                             | XI                             | XII                     | В среднем по району |
| №№ районов       | Без посева                                                   | С посевом от 0.01 до 0.25 дец. | С посевом от 0.26 до 0.5 дец. | С посевом от 0.51 до 1.0 дец. | С посевом от 1.01 до 1.5 дец. | С посевом от 1.51 до 2.0 дец. | С посевом от 2.01 до 3.0 дец. | С посевом от 3.01 до 4.0 дец. | С посевом от 4.01 до 6.0 дец. | С посевом от 6.01 до 8.0 дец. | С посевом от 8.01 до 10.0 дец. | С посевом свыше 10 дец. |                     |
|                  | 0.1                                                          | 0.5                            | 1.0                           | 1.5                           | 2.4                           | 3.2                           | 4.5                           | 5.6                           | 8.3                           | —                             | —                              | —                       | 2.8                 |
|                  | 0.7                                                          | 0.4                            | 0.8                           | 1.0                           | 1.7                           | 2.1                           | 2.9                           | 3.6                           | 5.9                           | 6.8                           | 27.2                           | 13.1                    | 2.1                 |
|                  | 1.2                                                          | 0.3                            | 1.0                           | 1.3                           | 1.7                           | 1.5                           | 2.1                           | 4.0                           | 3.7                           | 0.5                           | —                              | —                       | 1.8                 |
|                  | 1.1                                                          | 0.4                            | 0.9                           | 1.5                           | 1.4                           | 2.0                           | 3.2                           | 3.7                           | 5.4                           | —                             | —                              | —                       | 2.1                 |

Разница в обеспеченности земель разных групп особенно велика в III районе, где в XI группе обеспеченность хозяйства земель в 68 раз превышает обеспеченность II группы.

При этом хозяйства в различной степени используют землю под посев.

| Группы по посеву<br>№№ районов | На 100 десятин земли приходится своего посева |      |      |      |      |      |      |      |      |      |      |      | В среднем по району |
|--------------------------------|-----------------------------------------------|------|------|------|------|------|------|------|------|------|------|------|---------------------|
|                                | I                                             | II   | III  | IV   | V    | VI   | VII  | VIII | IX   | X    | XI   | XII  |                     |
| II.                            | —                                             | 33.9 | 41.0 | 56.5 | 54.9 | 55.1 | 54.9 | 62.0 | 54.4 | —    | —    | —    | 54.8                |
| III.                           | 41.2                                          | 66.9 | 55.3 | 73.6 | 70.1 | 74.3 | 77.7 | 79.9 | 82.2 | 98.6 | 47.8 | 98.3 | 74.4                |
| IV.                            | 70.2                                          | 76.5 | 57.5 | 63.2 | 72.2 | 67.2 | 82.2 | 67.7 | 65.4 | 94.3 | —    | —    | 70.2                |
| V.                             | 57.0                                          | 35.7 | 55.5 | 46.4 | 52.0 | 54.7 | 72.0 | 70.5 | 76.1 | —    | —    | —    | 63.8                |

Как видно из таблицы, степень использования земли под посев колеблется по разным кишлакам от 54.8 до 74.4%. Слабее всего земля используется в районе с большим процентом богарной земли, где, как мы видели ранее, значительное количество земли отводится под пар. Так, во втором районе на 100 десят. земли, как уже упоминалось, богарной приходится—88.6 десят. и используется она под посев всего в размере—54.8%; в III районе, имеющем самый меньший процент богарной земли (3.1), земля под посев используется интенсивнее всех других районов (74.4%).

Далее видим, что степень использования земли под посев колеблется в хозяйствах разных посевных групп.

С повышением посевной группы, хозяйства используют землю под посев в более широких размерах, нежели хозяйства низших групп. Например, в III районе третья группа из 100 десятин земли под посевом имеет 55.3 десят., а двенадцатая группа уже—98.3 десят.

Вследствие этого средняя обеспеченность хозяйств различных посевных групп посевами колеблется в еще больших пределах, нежели средняя обеспеченность земель.

| Группы по посеву<br>№№ районов | В среднем приходится на 1 хозяйство десятин своего и арендованного посева |     |     |     |     |     |     |      |     |     |      |      | В среднем |
|--------------------------------|---------------------------------------------------------------------------|-----|-----|-----|-----|-----|-----|------|-----|-----|------|------|-----------|
|                                | I                                                                         | II  | III | IV  | V   | VI  | VII | VIII | IX  | X   | XI   | XII  |           |
| II.                            | —                                                                         | 0.2 | 0.4 | 0.9 | 1.3 | 1.8 | 2.5 | 3.4  | 4.2 | —   | —    | —    | 1.6       |
| III.                           | —                                                                         | 0.2 | 0.5 | 0.9 | 1.4 | 1.9 | 2.6 | 3.6  | 5.0 | 6.7 | 10.0 | 12.6 | 1.7       |
| IV.                            | —                                                                         | 0.2 | 0.5 | 0.8 | 1.3 | 1.9 | 2.5 | 3.6  | 5.1 | 7.0 | —    | —    | 1.6       |
| V.                             | —                                                                         | 0.2 | 0.5 | 0.9 | 1.4 | 1.8 | 2.5 | 3.5  | 5.0 | —   | —    | —    | 1.6       |

Как видно из таблицы, обеспеченность высших посевных групп посевами превышает обеспеченность низших во II районе в 21 раз, в III в 63, в IV в 35 и в V в 25 раз. Таким образом, в районах со значительным процентом богарной земли (II и IV) колебания в обеспеченности посевами значительно меньшие, нежели в других районах.

Полеводство.

Организация полеводства обследованных кишлаков различна в разных районах и, в первую очередь, определяется характером земель. Состав культур в поливных районах сильно разнится от состава культур в богарных.

| №№<br>районов | Показания    | % сада к по-<br>севам | % виноградника<br>к посевам | Состав культур на поливных землях |            |             |            |               |            |              |                     |             |             |              |             |
|---------------|--------------|-----------------------|-----------------------------|-----------------------------------|------------|-------------|------------|---------------|------------|--------------|---------------------|-------------|-------------|--------------|-------------|
|               |              |                       |                             | Пшеница                           |            | Ячмень      |            | Рис           | Маш        | Лен          | Хлопок мест-<br>ный | Кунжут      | Бахчи       | Огороды      | Люцерна     |
|               |              |                       |                             | Озимая                            | Яровая     | Озимый      | Яровой     |               |            |              |                     |             |             |              |             |
| II.           | %<br>десять. | —<br>—                | 6.1<br>11.5                 | —<br>—                            | —<br>—     | —<br>—      | —<br>—     | —<br>—        | —<br>—     | —<br>—       | —<br>—              | 2.0<br>0.4  | —<br>—      | 98.0<br>20.5 |             |
| III.          | %<br>десять. | 0.1<br>0.3            | 0.1<br>0.5                  | 34.2<br>201.7                     | 1.2<br>6.9 | 4.1<br>24.5 | 0.1<br>0.4 | 25.7<br>151.7 | 1.0<br>5.9 | 10.6<br>62.4 | 2.8<br>16.5         | 8.8<br>52.3 | 3.5<br>20.6 | 3.0<br>17.8  | 5.0<br>29.5 |
| IV.           | %<br>десять. | —<br>—                | 0.1<br>0.2                  | 38.6<br>54.4                      | 0.1<br>0.2 | 5.8<br>8.2  | 0.6<br>0.8 | 32.1<br>45.3  | 1.2<br>1.7 | 6.0<br>8.5   | 2.2<br>3.1          | 9.9<br>13.9 | 0.8<br>1.1  | 0.1<br>0.1   | 2.6<br>3.7  |
| V.            | %<br>десять. | 1.1<br>0.8            | 12.5<br>8.7                 | 41.1<br>27.9                      | —<br>—     | 6.0<br>4.0  | —<br>—     | 29.4<br>19.9  | 1.0<br>0.7 | 5.2<br>3.5   | 1.1<br>0.8          | 9.0<br>6.1  | 0.4<br>0.3  | 0.8<br>0.5   | 6.0<br>21.0 |

Во втором районе на небольших участках поливных земель, как видим, засеваются почти исключительно люцерна. Очевидно, в этом районе поливные земли играют исключительно служебную роль, как кормовая база для скота.

В остальных поливных районах состав культур весьма разнообразен. Помимо зерновых культур, риса и масличных, в небольших размерах высевается маш, хлопок (местный), бахчи, огороды и люцерна.

Доминирующее значение в полеводстве на поливных землях во всех районах, кроме II-го, имеют зерновые культуры (пшеница и ячмень), составляющие от 39.6% в III районе до 47.1% в V. Из зерновых культур наибольшее значение имеет озимая пшеница (34.2—41.1%); яровая пшеница и ячмень занимают меньшие площади.

Второе место занимает культура риса, встречающаяся в наибольшем проценте (32.1%) в рисово-масличном (льно-кунжутном) — IV районе. В остальных районах процент риса также значителен (25.7% в III и 29.4% в V районе).

Масличные культуры — лен и кунжут занимают третье место, составляя от 14.2% в V районе, до 19.4% — в III.

Из других культур большее значение имеет люцерна. Остальные культуры: бахчи, огороды, хлопок (местный) и маш встречаются в небольшом количестве.

Сады занимают ничтожную площадь (0.1% в III районе и 1.1% — в V). Виноградники составляют значительный % только во II (6.1%) и в V (12.5%) районах, в остальных % их составляет десятые доли.

Рассматривая соотношение главных культур: риса, масличных и виноградников, являющихся, как говорилось об этом выше, выразителями интенсивного направления сельского хозяйства волости, можно заметить, что возрастание % риса идет только до IV района (32.1%). В V районе % риса падает (29.4%) и за его счет сильно растет % виноградника. Зерновые культуры не показывают той тенденции к уменьшению, какую мы видели при анализе типов хозяйства.

Очевидно, процесс вытеснения зерновых рисом протекает сравнительно медленно, а следующая ступень общего процесса интенсификации—развитие виноградников, имеет место только в V районе.

Но все же определенная тенденция роста риса и значительный процент виноградника показывают, что обследованные нами кишлаки представляют собой различные стадии интенсификации сельского хозяйства волости, отражая общий процесс развития в волости интенсивных культур за счет экстенсивных.

Рассмотрим теперь состав культур на богарных землях:

| №№ районов | Показания | Состав культур на богарных землях |        |        |        |      |        |
|------------|-----------|-----------------------------------|--------|--------|--------|------|--------|
|            |           | Пшеница                           |        | Ячмень |        | Лен  | Кунжут |
|            |           | Озимая                            | Яровая | Озимый | Яровой |      |        |
| II         | %         | 20.3                              | 57.1   | 6.7    | 15.8   | —    | 0.1    |
|            | десять.   | 34.0                              | 95.6   | 11.2   | 16.6   | —    | 0.3    |
| III        | %         | 56.0                              | 2.7    | 2.7    | —      | 31.9 | 6.7    |
|            | десять.   | 5.3                               | 0.3    | 0.3    | —      | 3.0  | 0.6    |
| IV         | %         | 17.3                              | 73.4   | 0.4    | 7.5    | 0.5  | 0.9    |
|            | десять.   | 4.9                               | 21.0   | 0.1    | 2.2    | 0.1  | 0.3    |
| V          | %         | 40.6                              | 36.3   | 3.1    | 1.3    | 15.8 | 2.6    |
|            | десять.   | 6.0                               | 5.3    | 0.5    | 0.2    | 2.3  | 0.4    |

На богарных землях зерновые культуры также имеют главное значение. Процент их, как видим, колеблется от 61,4 в III—районе до 99,9 во II. Следовательно, с уменьшением процента поливных земель в кишлаках, процент зерновых культур на богарных землях увеличивается. За счет зерновых культур в этих районах развиваются масличные культуры: лен и кунжут. В III районе лен и кунжут составляют значительный процент (38,6).

Из зерновых культур сеется преимущественно пшеница; ячменем заняты незначительные площади.

В районах, где богарное хозяйство имеет существенное значение (во II и IV и в меньшей степени в V районе), пшеница и ячмень засеваются преимущественно яровые, что объясняется сильной засоренностью озимых полей.

При озимых посевах сорняки представляют настоящий бич полей, нередко понижая урожай в 2 раза. Из сорняков сильный вред приносит овсюк. Поля, засоренные овсюком, дехкане предпочитают совсем не засеивать, а производят многократные вспашки, вплоть до полного уничтожения этого вида сорняка.

Кроме сорняков, вредителями полей являются: полевые мыши, тушканчики, воробьи. Значительный вред полям приносит также какой-то специфический вредитель, определить которого не удалось, так как к моменту обследования он исчез. Дехкане называют его «хосвак» и говорят, что вредитель этот нередко уничтожает до половины урожая. Хосвак немного больше мухи, похож на жука; вредит в мае месяце преимущественно зерновым культурам, выпивая сок из зерен пшеницы и ячменя. Распространена также, преимущественно в богарных районах, твердая и мокрая головня.

Само население каких-либо существенных мероприятий по борьбе с вредителями не предпринимает.

Агрономической помощи населению, строго говоря, до последнего времени не оказывалось.

Во времена Бухарской Народной Республики в г. Шахрисябзе был организован агрономический пункт, в район деятельности которого входил и Китабский кент. Такие же агропункты были организованы в Гузаре и в Карши.

Деятельность этих агропунктов и посейчас памятна населению, показывая, как не надо организовывать агрономическую помощь.

На должность агрономов были назначены люди, ничего общего с агрономией не имеющие. В Шахрисябзе, например, заведывал агропунктом не то конторщик, не то бухгалтер с железной дороги. Квалификация агрономов в Гузаре и в Карши была не выше.

Для примера постановки дела агропомощи населению, приведем случай борьбы Шахрисябзского агронома с вредителями виноградников. При агрономическом пункте был небольшой показательный виноградник. На этом винограднике никаких вредителей, собственно говоря, не было, но „агроном“ в целях предупреждения возможности появления их решил организовать ряд предупредительных мероприятий. По мнению „агронома“ вредители виноградника должны были обязательно находиться под корой. Для того, чтобы лишить их возможности нанести ущерб винограднику, „горе-агроном“ велит снять с него кору, следствием чего явилась почти полная гибель виноградника. Сухие ветви и сейчас видны на агропункте, напоминая о доблестной борьбе „агронома“ с вредителями.

Не менее эффектна работа по опытам с посевами американского хлопка. Несвоевременно посеянный и политый хлопок является показателем лишь того, как не надо сеять хлопок.

После национального размежевания „горе-агрономы“ были сняты и на их место (примерно в марте мес. 25 г.) были назначены новые.

Вновь назначенный в Шахрисябз агроном не успел еще поставить дело на новые рельсы и изменить создавшееся у населения мнение об агрономе. Но достаточный опыт и квалификация нового агронома и внимательное руководство со стороны органов НКЗ дают основание полагать, что агрономическая помощь вообще и помощь по борьбе с вредителями в частности, будет оказана. Большим препятствием для нормальной работы является почти полная невозможность выезда агронома на места без вооруженной охраны в виду значительного количества басмаческих шаек, оперирующих в уезде. Поэтому деятельность агропункта в первое время, очевидно, сведется к обслуживанию кишлаков, расположенных вблизи самого г. Шахрисябза.

В начале 25 года агропункт начал постепенно оборудоваться. Был получен значительный комплект земледельческих орудий и 4 трактора с обслуживающим персоналом. К сожалению, несвоевременное получение машин не дало возможности использовать их на все 100%.

Но все же работа трактора на землях строящегося около ст. Китаб хлопзавода является прекрасной агитацией среди дехканства за машинную обработку земли.

Со следующей весны агропунктом предполагается заложить ряд показательных участков и повести широкую агитацию за распространение машин.

Надо полагать, что имеющееся в Шахрисябзе отделение Госсельсклада будет иметь возможность широко распространять в кишлаках плуги, молотилки и проч. необходимые для сельского хозяйства машины.

**Система полеводства  
и севооборот.**

Рассмотрев процентный состав культур в обследованных кишлаках, перейдем теперь к анализу другого характерного элемента интенсификации сельского хозяйства—способов восстановления плодородия почвы.

В этом отношении наблюдается большое разнообразие: система полеводства, сводящаяся к применению пара, и севооборот имеют разное значение и характер не только в отдельных типах сельского хозяйства, но и в разных хозяйствах они варьируют в сильной степени.

Севооборот, в обычном российском понимании этого слова, не встречается. Хозяйства не применяют строго выдержанного, установленного чередования культур; порядок следования культур определяется не только одним стремлением хозяина восстановить плодородие почвы, но суммой ряда обстоятельств: экономических, ирригационных, климатических и проч.

Вследствие этого севооборота волости не представляется возможным подвести под классификацию обычных севооборотов России и даже не удастся все их выразить в форме таблицы—настолько они индивидуальны и связаны с конкретной обстановкой хозяйства.

Во—первых, имеется резкое отличие в системе полеводства и севооборота в поливных и богарных районах.

Богарные хозяйства (кишлаки Макрид и Хасан-Тепе), сравнительно хорошо обеспеченные землей, в значительно широких размерах применяют пар, как средство восстановления плодородия почвы и меру борьбы с сорняками.

В этих хозяйствах на 100 десятин своей земли приходится в среднем 39.7 дес. пара.

Хозяйства оставляют под паром в среднем около трети земли, остальная земля занята преимущественно, яровыми и, в меньшей мере, озимыми зерновыми культурами.

Землю под пар пашут весной в апреле месяце и оставляют до следующей весны, когда на ней сеют яровые культуры.

Пар не удобряют.

Таким образом система полеводства этих кишлаков несколько напоминает трехпольную систему русских хозяйств, но порядка следования озимых культур за яровыми дехкане не всегда придерживаются, нередко без перерыва по два—три года сея яровые культуры на одном и том же участке земли.

На поливных землях—в условиях сравнительной земельной тесноты—система полеводства носит иной характер.

Годовой пар применяется небольшим числом хозяйств и такого значения как на богаре—не имеет. В среднем на 100 десятин своей поливной земли под пар отводится от 8 до 10 дес.

Этот пар как и на богаре—весенний, пашется в апреле и весной следующего года, засеивается яровыми культурами.

Гораздо большее значение имеет, так называемый, «шутгар», короткий пар, который применяется большинством хозяйств.

Введение этого пара обуславливается, главным образом, тем положением, что после спуска воды с рисовых полей, занимающих значительные площади, земля высыхает и образует твердую корку, затрудняющую нормальную аэрацию (газообмен) почвы.

Вследствие этого большинство дехкан после сбора урожая производят тщательную многократную вспашку рисового поля, повторяя ее еще несколько раз в зимний период.

Весной следующего года на этих участках высеваются различные яровые культуры (лен, кунжут, пшеница, ячмень и проч.).

Свою землю дехкане в большинстве случаев разделяют на три участка, на которых чередуются посевы риса, яровых и озимых культур.

В эту систему не входит люцерна, которая занимает особое место.

Удобрение (навозное) применяется исключительно на люцерниках, другие культуры не удобряются.

Такого рода система полеводства в значительной мере определяет и севооборот.

| Культура                  | Обычное чередование культур и пара |                                                                                    |                          |              |
|---------------------------|------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------|--------------|
|                           | На следующий год                   | Через год                                                                          | Через 2 года             | Через 3 года |
| Р и с . . . . .           | Черный пар                         | $\frac{1}{2}$ земли под пшеницей (яровой), $\frac{1}{2}$ земли под кунжутом, гузой | Пшеница и ямень (озимые) | Р и с        |
| Рис+короткий пар. . . . . | Маш., лен и кунжут                 | Пшеница (озимая)                                                                   | Р и с                    |              |
| Т о ж е                   | Бахчи, огороды                     | Т о ж е                                                                            | Р и с                    |              |
| Т о ж е                   | Пшеница (яровая)                   | Лен, кунжут                                                                        | Пшеница (озимая)         | Р и с        |

В этой таблице представлены четыре варианта наиболее часто встречающихся севооборотов.

Общее, что можно заметить во всех вариантах, это то, что после риса всегда применяется пар и никогда не сеется озимых культур. Кроме того, после риса стремятся посеять культуры, менее истощающие почву, нежели зерновые: маш, бахчи, лен, кунжут.

Кроме приведенных севооборотов, встречается большое количество и других.

Люцерники, как уже отмечалось, занимают особое место и держатся в среднем от 3 до 6 лет. На десятину люцерны вывозят в среднем до 1000 пудов навоза.

**Техника полеводства.** Техника полеводства определяется составом культур, высеваемых дехканами, и орудиями обработки: омачем, малой и кетменем.

Примитивность этих орудий общеизвестна и на описании их останавливаться не будем. Заметим лишь, что в условиях малых участков земли, омач представляет, кроме известных отрицательных сторон, и некоторые положительные: большая подвижность, возможность захватить все углы поля, что не всегда можно сделать плугом и проч. Конечно, из этого не следует, что в условиях Китабской волости плуг будет менее рентабельным, нежели омач.

Обработка пашни различна для разных культур и, в общем, в достаточной мере тщательна. Вспашка многократная с частым прохождением малой (бороной). Особенно тщательно приготавливаются площади пашни под такие культуры, как рис, бахчи, масличные и ого-

родные. В среднем для этих культур производят от 3 до 10 вспашек с 2—3 боронованиями. Под зерновые пашут 2—3 раза.

Особенно старательно готовят пашню под рис. Обычно после весеннего полива производят тщательную двухкратную вспашку поля и боронование, после чего делают палы—невысокие земляные валы—разделяющие поле на ряд отдельных участков (для регулирования постоянного тока воды).

После этого производят напуск воды, и в воде, по колено в грязи, снова два раза пашут и боронят рисовое поле и лишь только после этого производят посев.

Работа эта утомительна и трудна, как для дехканина, так и для рабочего скота. Лошади совсем не выносят этой работы, почему вспашка рисового поля производится почти всегда на волах.

Сроки совершения главных операций различны для разных культур и колеблются в довольно значительных пределах, в зависимости от почвенных и климатических условий, от наличия в хозяйстве рабочей силы и скота, от сорта семян и т. д.

| Название<br>главных опе-<br>раций | Н а ч а л о и к о н е ц о п е р а ц и й |                      |             |              |                |
|-----------------------------------|-----------------------------------------|----------------------|-------------|--------------|----------------|
|                                   | По пшенице<br>озимой                    | По пшенице<br>яровой | По льну     | По рису      | По люцерне     |
| Вспашка . . .                     | 1—17/XI                                 | 1 II—11 IV           | 1—12 II     | 1—13 V       | 15 III—22 V    |
| Первый по-<br>лив . . .           | 12/III—1 V                              | 10 IV                | 1 V—1 VII   | 1 IV—5 V     | 1 V—1 VI       |
| Посев . . .                       | 1 X—1 II                                | 4 II—15 III          | 1 II—1 IV   | 25 III—20 VI | 3 IV—12 V      |
| Последний<br>полив . . .          | 1 V—15 V                                | —                    | —           | —            | 1 V II—1 V III |
| Сбор . . .                        | 15 VI—1 VI                              | 15 VI—17 IX          | 21 VI—1 VII | 1 IX—20 IX   | 1 VII—15 IX    |

Как видно из таблицы, вегетационный период для пшеницы (яровой) равен 4½—6, для риса—4—5 месяцам, для льна 4—4½ месяцам.

Полевые работы начинаются в феврале месяце и кончаются глубокой осенью в октябре—ноябре.

Время посева в особенно широких пределах колеблется для риса (с 25/III—20/VI), что объясняется тем обстоятельством, что в Китабской волости засеваются 4 сорта риса с различными вегетационными периодами:

I. Ходжа-Ахмети: посев 12/IV—1/VI, сбор 12/VIII—12/IX, вегетационный период—от 112 до 120 дней.

II. Мургоби: посев 25/III, сбор—12/VIII—17/IX, вегетационный период—137—147 дней.

III. Арпа-шола: посев 2/V, сбор—2/VIII, вегетационный период—90 дней.

IV. Сурха—шола: посев 1/VI—20/VI, сбор—20/IX, вегетационный период от 90 до 110 дней.

Как видно из этих цифр, период вегетации для риса колеблется от 90 до 147 дней.

Реже встречается сорт кара-килтык (черноостый), дающий хороший продукт.

Большой распространенностью пользуется арпа-шола, как наиболее выносливый и скороспелый.

Примерно, в середине вегетационного периода, дня на 2—4, воду с рисовых полей спускают и производят полку.

Сравнительно благоприятное количество атмосферных осадков и близость подпочвенных вод позволяют дехканам в умеренном количестве производить поливы посевов.

Среднее число поливов.

|                          |     |                     |     |
|--------------------------|-----|---------------------|-----|
| Пшеница озимая . . . . . | 0—2 | Бахчи . . . . .     | 2—3 |
| „ „ яровая . . . . .     | 1   | Гуза . . . . .      | 3—4 |
| Ячмень . . . . .         | 1—2 | Люцерна . . . . .   | 3—6 |
| Лен . . . . .            | 0—1 | Огородные . . . . . | 3—6 |
| Кунжут . . . . .         | 1—2 |                     |     |

Как показывают приведенные цифры, среднее количество поливов важнейших культур, сравнительно, невелико. Для сравнения укажем, что в некоторых районах Ферганы поливы хлопка производят до 10, а иногда и более раз в течение лета.

Наибольшее количество поливов требуют: люцерна, огородные, гуза и бахчи; остальные культуры довольствуются 1—2 поливами. Пшеница (озимая) и лен часто совсем не поливаются.

Большая масса воды, идущей на орошение, расходуется, главным образом, на рисовые поля, стоящие под водой от 3 до 4 месяцев.

Неисправность ирригационных сооружений за последние годы создала крайне неблагоприятные условия для нормального водопользования.

Ряд ирригационных сооружений, регулирующих поступление воды в магистральные арыки, не ремонтируемые в течение ряда лет, пришли в ветхость и плохо несут свою службу. Кишлаки, расположенные в верховьях арыков, бесконтрольно пользуются водой, часто в ущерб другим кишлакам, расположенным ниже по арыку.

Это положение самым отрицательным образом влияет на нормальное развитие хозяйства, нередко принуждая дехкан вследствие недостатка воды переходить к посеву менее ценных культур.

Так, например, в кишлаке Наматан посев риса ограничен размером не свыше  $\frac{1}{3}$  всей посевной площади, во избежание недостатка воды. В ряде кишлаков нами были зарегистрированы случаи посушки посева в результате несвоевременности полива.

Вследствие такого состояния ирригационной сети в большинстве кишлаков было введено в последние два года очередное пользование водой.

Очереди составляются с головы арыков. В зависимости от количества воды, проходящей по данному арыку, устанавливается очередь на определенное число хозяйств, поля которых могут быть политы данным количеством воды в арыке.

Очереди часами не ограничиваются, дехкане производят полив в таком количестве, в каком считают нужным.

За очередями наблюдает мираб, улаживающий недоразумения и споры, получающиеся при водопользовании.

Водная иерархия в Китабской волости несколько разнится по своей организации от центрального Узбекистана.

Помимо мирабов, вопросы водопользования и водораспределения составляют существенную часть обязанностей аминов и аксакалов.

Роль и значение мирабов ни в одном кишлаке не имеет такого значения, как, например, в Ферганской области.

Как общее правило, мираб является лишь исполнителем распоряжений аминов и аксакалов и не имеет почти никакой самостоятельности в своей работе.

Мирабы делятся на несколько категорий: катта-мираб, пал-мираб, просто мираб, мирабча, аврон и т. д. Под этими терминами скрываются определенные различия в функциях. Пал-мираб, мирабча и аврон—это просто рабочие, производящие поливку полей, требующую некоторых навыков (при чем аврон производит, по преимуществу, поливку рисовых полей).

Катта-мираб—это уже более значительная фигура. Катта-мирабы регулируют распределение воды в масштабе целого арыка.

Но как мирабы выполняют распоряжения аксакалов, так и катта-мираб лишь выполняет распоряжения аминов.

Особо острых недоразумений при водопользовании не бывает. Мена очередями, получение воды сверх очереди и проч. происходит при согласии заинтересованных хозяев и мираба.

Пользование водой происходит как днем, так и ночью. Ночью поливаются поля с ровной поверхностью и рисовые поля. Ночные поливы особого неудобства не причиняют.

Вода измеряется количеством, необходимым для работы водяной мельницы или толчеи (безотносительно от высоты падения струи и конструкции мельницы), при чем единица меры воды называется „тигерман“, „таш“ или „абджуаз“, что значит мельница, камень, жернов, толчея.

Для примера укажем количество воды, получаемое некоторыми из обследованных кишлаков:

1. Айля-Куйлюк. По арыку Ангар (отвод от Кашка-Дарьи) поступает в день около 1 абджуаз. По арыку Бек-Темир (родниковый арык, впадающий в Кашка-Дарью)—2 абджуаз. Раньше, в старое время, при исправности ирригационной сети, поступало 7 абджуаз.

2. Кишлак-Янги по Дам и Ак-Куш арыкам (отводы из Ак-Дарьи) получает около 3 абджуаз.

Уровень воды в арыках всецело зависит от уровня в Кашка-Дарье, которая, питаясь ледниками Самаркандских гор, как большинство рек Средней Азии, имеет самый высокий уровень воды в весенние и летние месяцы.

Значительный расход воды ведет к тому, что в периоды наиболее интенсивных поливов воды не хватает. Чаще этот период падает на конец мая и июнь месяцы.

Средняя густота высева и средний урожай для важнейших культур характеризуется следующими величинами\*):

| На десятину         | В п у д а х |        |       |        |      |       |     | Высев в пудах<br>урожай в штуках |      |
|---------------------|-------------|--------|-------|--------|------|-------|-----|----------------------------------|------|
|                     | Пшеница     | Ячмень | Рис   | Кунжут | Лен  | Гуза  | Ман | Арбузы                           | Дыни |
| Средний высев . . . | 8           | 8      | 6—8   | 0,5    | 2—3  | 2—4   | 1   | 0,1—0,4                          |      |
| Средний урожай . .  | 48—64       | 48—64  | 48—64 | 8—12   | 8—24 | 10—32 | 8   | 4000                             |      |

\*) Для сравнения приводим данные об урожайности по Вабкентской волости (Гиждуванского уезда, Зеравшанской области): пшеница—130 п., ячмень—135 п., кунжут—35 пудов, арбузы и дыни—1500 шт.

**Животноводство.** Энергичное развитие в волости таких культур, как риса, масличных и зерновых, предполагает усиление рабочего направления в животноводстве.

| №№<br>райо-<br>нов | Пока-<br>зания | Состав стада |                  |             |           | % рабочих лошадей к общему числу их | % рабочих быков к общему числу рог. скота | % молодняка крупного рогатого скота старше 1 г. к числу коров | % коров к общему числу рогатого скота |
|--------------------|----------------|--------------|------------------|-------------|-----------|-------------------------------------|-------------------------------------------|---------------------------------------------------------------|---------------------------------------|
|                    |                | Лошадей      | Круп. рог. скота | Овец и коз  | Ослы      |                                     |                                           |                                                               |                                       |
| II                 | %<br>Головы    | 8.4<br>100   | 32.0<br>381      | 52.3<br>622 | 7.3<br>86 | 83.0<br>83                          | 47.5<br>181                               | 31.3<br>39                                                    | 33.6<br>128                           |
| III                | %<br>Головы    | 19.9<br>285  | 66.8<br>957      | 11.9<br>170 | 1.4<br>20 | 82.8<br>236                         | 46.0<br>140                               | 43.6<br>116                                                   | 30.9<br>296                           |
| IV                 | %<br>Головы    | 20.8<br>70   | 77.4<br>161      | —<br>—      | 1.8<br>6  | 94.3<br>66                          | 45.6<br>119                               | 43.4<br>26                                                    | 29.1<br>76                            |
| V                  | %<br>Головы    | 14.3<br>35   | 63.2<br>155      | 18.4<br>45  | 4.1<br>10 | 91.4<br>32                          | 36.8<br>57                                | 35.4<br>9                                                     | 31.0<br>48                            |

Процент лошадей и крупного рогатого скота, как видно из таблицы, высок во всех районах; в IV районе, например, он достигает — 98.2%.

Овцы и козы имеют некоторое значение лишь во II-м районе (31,7 и 20,6%), в остальных же районах процент их невелик.

Главным рабочим скотом в волости являются рабочие быки, процент которых значительно выше процента лошадей.

Большой, чем в других районах, процент лошадей имеют хозяйства III и IV районов (19,9 и 20,8%), близко расположенных к центрам волости — Китабу и Шахрисябзу.

Ослы, как ценное транспортное животное, в большем проценте встречаются во II и V районах (7.3 и 4.1%), расположенных в предгорьях Самаркандских гор.

Выращивание лошадей имеет некоторое значение лишь во втором районе, где % конского молодняка к числу рабочих лошадей равняется 15.7%.

О направлении крупного рогатого скота дает представление процент молодняка крупного рогатого скота старше одного года к общему числу коров (от 31.3 до 43.6%) и процент коров в стаде крупного рогатого скота (от 29.1 до 33.6%). Процентное количество их сравнительно высоко и характеризует собою определенное молочно-продуктивное направление животноводства.

О размерах молочно-продуктивного направления можно судить по количеству членов семьи, приходящихся на 1 корову. По разным районам эти величины представляются в следующем виде: во II районе — 3,9 человека, в III — 5,4, в IV — 6,4 и в V — 5,4 человека.

Небольшое, сравнительно,\*) количество членов семьи, приходящееся на одну корову, показывает, что молочно-продуктивное направ-

\*) В Ниязбекской волости (Ташкентской области, см. выпуск I) на одну корову приходится от 11,2 до 16,2 человек.

ление имеет в хозяйстве не последнее значение. Очевидно, развитию этого направления способствует близость таких крупных центров, как Шахрисябз и Китаб.

Рассмотрим теперь, насколько обеспечена посевная площадь рабочим скотом:

| Группы хо-<br>зяйств по<br>посеву | На 100 десятин посева приходится рабочего скота в переводе<br>на силу взрослой лошади |       |       |       |       |      |      |       |      |      |      |                |
|-----------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------|-------|-------|-------|-------|------|------|-------|------|------|------|----------------|
|                                   | II                                                                                    | III   | IV    | V     | VI    | VII  | VIII | IX    | X    | XI   | XII  | В сред-<br>нем |
| Районы                            |                                                                                       |       |       |       |       |      |      |       |      |      |      |                |
| II                                | 377.0                                                                                 | —     | 147.9 | 144.7 | 111.1 | 91.4 | 72.7 | 101.4 | —    | —    | —    | 115.8          |
| III                               | 207.6                                                                                 | 137.8 | 168.0 | 133.7 | 105.7 | 87.5 | 66.8 | 52.9  | 82.2 | 67.5 | 22.8 | 94.4           |
| IV                                | 198.9                                                                                 | 171.8 | 157.1 | 137.0 | 103.7 | 83.1 | 67.4 | 46.7  | 25.0 | —    | —    | 91.7           |
| V                                 | 265.5                                                                                 | —     | 142.7 | 128.8 | 114.5 | 84.3 | 70.9 | 50.0  | —    | —    | —    | 90.7           |

Как видно, средняя обеспеченность 100 десятин посева рабочим скотом выражается в 115.8 единиц для II района, в 94,4 для III, в 91,7 для IV и в 90,7 единиц для V.

Таким образом, с развитием интенсивных культур риса и виноградарства (II-IV районы) правильно падает обеспеченность посевной площади рабочим скотом, что находится в связи с более полным использованием рабочего скота в интенсивных районах.

Аналогичную картину более рационального использования силы рабочего скота видим и в хозяйствах высших посевных групп. С повышением площади посева в хозяйстве, обеспеченность посевов рабочим скотом правильно уменьшается. Крупные хозяйства, хорошо обеспеченные посевами и рабочим скотом, естественно имеют возможность более рационально использовать рабочий скот, нежели хозяйства мало-мощные.

Средняя обеспеченность хозяйств рабочим скотом видна из следующих цифр:

| Группы хозяйств по посеву<br>Районы | На одно хозяйство, имеющее елот вообще, приходится рабeнoтa в переводе на силу взрослой лошади. |     |     |     |     |     |     |      |     |     |     |     | В среднем |
|-------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------|-----|-----|-----|-----|-----|-----|------|-----|-----|-----|-----|-----------|
|                                     | I                                                                                               | II  | III | IV  | V   | VI  | VII | VIII | IX  | X   | XI  | XII |           |
| II                                  | 0.8                                                                                             | 0.8 | 0.3 | 1.5 | 2.0 | 2.2 | 2.5 | 2.7  | 4.3 | —   | —   | —   | 2.0       |
| III                                 | 0.4                                                                                             | 0.7 | 0.8 | 1.5 | 1.9 | 1.3 | 2.3 | 2.4  | 2.7 | 5.5 | 6.8 | 3.4 | 1.8       |
| IV                                  | 0.6                                                                                             | 0.4 | 1.0 | 1.3 | 1.8 | 1.9 | 1.5 | 2.5  | 2.4 | 1.8 | —   | —   | 1.5       |
| V                                   | 0.7                                                                                             | 0.6 | 0.1 | 1.3 | 1.9 | 2.1 | 2.1 | 2.5  | 2.5 | —   | —   | —   | 1.5       |

Обеспеченность рабочим скотом хозяйств по посевным группам обнаруживает значительную разницу между крайними группами. Так, обеспеченность высших групп рабочим скотом превышает обеспеченность низших для II района в 5,4 раза, для III—в 17 раз, для IV—в 4 раза и для V—в 3,6 раза.

В поливных районах ремонт стада производится, в большинстве случаев, путем покупки скота на базаре. За недостатком пастбищ молодняк и отработанный скот продается и попадает чаще всего в богарные районы, где скот нагуливается, а затем идет на базары,

через которые часть его (главным образом, рабочие быки) поступают в хозяйства поливных районов.

Из обследованных кишлаков поливных районов специальные небольшие выгоны имеются лишь в кишлаках Сарай и Чолма,—в прочих скот пасется по случайным местам: по берегам арыков, по дорогам и проч.

Период стойлового содержания равняется для рабочего скота 120 дням и для коров 90 дням.

На зиму запасают следующее количество кормов:

| Виды скота | В среднем запасают на зиму на 1 голову скота |                            |              |                  |                                  |                      |
|------------|----------------------------------------------|----------------------------|--------------|------------------|----------------------------------|----------------------|
|            | Саману (пшенич. или ячменного) пудов         | Клевера снопов (сноп—5 ф.) | Ячменя пудов | Курма-ку*) пудов | Жмыха (кужжута и льняного) пудов | Рисовой соломы пудов |
| Лошадь . . | 35                                           | 160                        | 15           | 12               | —                                | —                    |
| Бык . . .  | 20                                           | —                          | —            | —                | 13                               | 80                   |
| Корова . . | 14                                           | —                          | —            | —                | —                                | 40                   |

Менее всего запасают кормов для коров, что объясняется тем обстоятельством, что и в короткий период стойлового содержания коров в ясную погоду выпускают на подножный корм.

Помещения для скота представляют собой обычные, туземного типа, легкие глинобитные постройки. Лошади большую часть времени проводят под навесом.

В горных и предгорных районах мелкий скот (овцы и козы) почти круглый год находятся на пастбищном содержании, за исключением дней плохой погоды. Крупный скот (лошади и крупн. рог. скот) проводит на пастбище почти всю весну, лето и осень.

Овцеводство в этих районах имеет преимущественно мясо-шерстное направление. Каракулевые овцы встречаются в небольшом количестве. Овец стригут два раза в год и снимают около 5 фунт. шерсти (в год).

Пастбища богарных районов расположены по предгорьям и долинам горных речек и дают в общем удовлетворительный корм для скота.

В обследованных кишлаках скот разводится исключительно местной породы. Каких-либо мероприятий, направленных к улучшению породы скота (породистые производители, матки и проч.), никогда не предпринималось. Жеребцы производители и быки, обслуживающие стадо, принадлежат местным дехканам и мало отличаются от обычных рабочих лошадей и волов.

Из болезней скота наибольшее распространение имеют: бандам—африканский сап (Limfagion), ящур (Aptae epizootica), нохана и ширманка. (Последняя—сравнительно редко встречающаяся болезнь, при которой лошади долго болеют: фыркают, дышат ртом, из ноздрей текут

\*) «Курмак»—сорняк рисовых полей; семена курмака идут на корм скоту.

выделения). Реже встречается мокрец, бешенство, карасан. При последней болезни волы и коровы болеют не более 3-х дней и издыхают.

Эпизоотии бывают редко. Последний раз сип был лет 10 тому назад.

В случае острых заболеваний скота, население, за отсутствием ветеринарной помощи,\*) обращается за советами к коновалам, которые имеются во многих кишлаках, или к знающим болезни дехканам.

Лечение скота отличается крайней примитивностью. Универсальным средством для лечения большинства болезней является кровопускание. Часто делают надрезы хвоста, вырезание хрящей из ноздрей, намазывают больные места колесной мазью и проч.

Встречается лечение заклинаниями и талисманами.

---

\*) В г. Шахриябзе есть ветеринарная лечебница, обслуживающая главным образом лишь город и его окрестности.

## ГЛАВА III.

**Социально-экономическая структура  
города и кишлака.****Общая характеристика.**

Своеобразный бухарский феодализм—таково наиболее верное определение того социального строя, из недр которого вышел современный город и кишлак в обследованной волости.

Отметим существеннейшие черты специфически-феодального порядка, полностью не разрушенного еще ни вторжением товарного хозяйства, ни начавшейся советизацией края.

Громадная перархическая лестница, которая восходит до венца всей бюрократической постройки—бека, живущего в замке почти европейски-средневекового типа. Строго регламентированы обязанности каждого, выработаны точные правила чиновничества, точно урегулировано право каждого грабить и обирать. Каждому винтику машины предоставлена специальная функция по делу эксплуатации крестьянства.

Право на обработку земли дехканни получал от землевладельца, правда, не за барщину, но за арендную плату натурой в чудовищном размере (оброк). Наиболее крупные землевладельцы являлись одновременно крупными эмирскими чиновниками, обеспеченными, кроме земельной собственности, целым рядом других феодальных привилегий. Историки уверяют, что, когда барщина дошла до 3 дней на обработку помещику-феодалу, то была вырвана всякая почва из-под ног этого строя. Он экономически сделался несостоятельным. Здесь же до сих пор фактически барщина больше 3-х дней в неделю. Только исключительно благоприятные естественные условия давали возможность дехканам выдерживать подобный режим.

Чем был занят этот, феодального типа аппарат, требовавший такого громадного накладного расхода на народное хозяйство? Он собирал налоги, т.-е. обслуживал самого себя, подводил «базу» под свой строй, под целый ряд институтов по охране изнутри и извне: армия (дружины), суд, церковь, раис, школы и т. д. Трудно себе представить большее сращение между церковью и государством, чем это наблюдалось в Китабе при эмирате. При участии эмира назначались имамы; имамы освящали эмира; нарушение корана и шариа кара-лось, как государственное преступление.

Яркий отпечаток наложили феодальные формы и на хозяйственный процесс: не говоря о кишлаках, г. Китаб со своими мельницами, маслобойками, промыслами, базаром—типичный центр феодального хозяйства.

Революция не успела еще основательно раскатать и разрушить выношенный столетиями социальный уклад.

В социальной структуре города и кишлака мы видим пеструю смесь феодализма и капитализма, высших форм интенсивного сельского хозяйства с пережитками родового быта, допотопную соху (омач) рядом

с развитым товарным хозяйством; словом, одни исторически-хозяйственные формы переплелись с другими, одна эпоха вклинивается в другую.

Пункты экономических соприкосновений даже наиболее отдаленных групп настолько переплетаются между собой, что крайне трудно схематизировать и определить их принадлежность к тому или иному социальному типу. Приведем для иллюстрации несколько комбинированных социальных типов.

Как квалифицировать социального субъекта, занимающегося разносной торговлей в базарные дни, кочующего по соседним базарам с грошевым товаром в курджуме, но в сезонный период полевых работ и даже в свободные дни недели занимающегося сельским хозяйством на своей клочке земли?

Куда отнести золотых дел мастера, торгующего в летнее время дынями и арбузами?

Что собой представляет имам, обрабатывающий личным трудом свои 3—4 танапа земли и сдающий в аренду свой абджуваз (маслобойня)?

На какую социальную полочку положить пекаря, занимающегося этим ремеслом в базарные дни в своей мастерской, при помощи нанятых рабочих, но в остальные дни недели занимающегося мардыкерством?

А вот чайханщик (торгующий кипятком), служащий одновременно караульщиком и нанимающийся на поденные работы (очистка улиц, рытье арыков, могил)?

Как классифицировать аксакала (получающего жалование), владельца большой пекарни, работающего там вместе со своими рабочими, но сдающего одновременно свои 20 танапов земли в аренду?

В какую социальную группу включить суффи, нанимающегося на поденную физическую работу?

Кем будет комиссионер, авантюрист, маклер на базаре, помимо этого побочного занятия ведущий трудовым порядком свое средняцкое земледельческое хозяйство?

А бывший эмирский чиновник, проживающий остатки своего имущества, присяжный третейский судья за мзду, ведущий одновременно свое трудовое хозяйство, полученное нетрудовым порядком?

И подобных примеров можно привести до бесконечности.

Все эти разнохарактерные экономические и социальные отношения лишь с большим сопротивлением поддадутся коренной ломке, ибо они исторически закрепились жестким переплетом застывшего быта и религиозных предрассудков. Тем не менее, несомненно, что последнее десятилетие внесло целый ряд серьезных изменений в эти, веками застывшие социальные формы; при чем, чтобы дальше не возвращаться к этому, необходимо упомянуть и о влиянии русского капитализма, отразившемся здесь лишь в меньшей степени, чем в других районах Туркестана. Проведение железной дороги к Китабу, развитие хлопководства, прокладка шоссе из Самарканда в Термез, конкуренция фабричных изделий с кустарным производством, конечно, пробили брешь в феодальном хозяйстве. Это сознают не только торговцы, не только горожане, но многие дехкане; они, что очень характерно, хорошо запомнили самый ход этого эволюционного процесса и отдельные этапы его.

## Общественные классы, сословия и группы в городе.

Торговцы и ростов-  
щики.

Из группы горожан с более или менее обособленными интересами надо выделить прежде всего торговцев и ростовщиков.

До революции эти группы, совершенно обособленные в хозяйственном отношении, почти потеряли связь с производительным трудом, хотя некогда вышли из недр дехканства.

Эти хозяйственные группы пользовались, наряду с другими привилегированными группами, покровительством эмирата, и налоги с них взимались по шарпату в относительно небольшом размере (2,5% с оборота).

Если иметь в виду широко развитую систему взяточничества, то станет ясным, что этот налог торговцам удавалось обходить или, во всяком случае, сокращать его в значительной степени.

Эти социальные группы так же, как духовенство, сельские кулаки и полупомещики, получившие от эмира «танхо» и «амлях»\*), меньше чем другие группы, чувствовали на себе гнет и тяжесть эмирата.

Статистических данных о численности торговцев за дореволюционный период не осталось, но, во всяком случае, это была значительная по количеству группа, которая концентрировалась, главным образом, в самом Кптабе.

Революция внесла целый ряд существенных изменений и сдвигов в структуру этой группы.

Прежде всего, численный состав ее значительно сократился (по примерному подсчету); об этом весьма убедительно говорят пустующие лавки на базарах, развалившиеся караван-сарай, заброшенные постоялые дворы.

Особенно большие изменения произошли в составе ростовщиков; теперь почти не осталось ростовщиков-профессионалов, специализировавшихся только в этой отрасли «работы». Ростовщичество практикуется лишь «по совместительству», как подсобное занятие у торговцев, помещиков или бывших эмирских чиновников.

Значительно расширился контингент *мелких торговцев* за счет крупных.

Вообще торговля и ростовщичество за период революции стали превращаться из обособленного, самостоятельного промысла в занятие наряду с другими делами; разорившиеся крупные торговцы стали заниматься земледелием, часто перенося центр тяжести своей деятельности на более «интенсивную» эксплуатацию земли.

Отмечены также случаи, когда торговцы избирали совершенно другие занятия, например, переходили на советскую службу, делались имамами, или садились на землю для производительного труда. Наряду с этим много разорившихся дехкан сделались мелкими торговцами, занимающимися торговлей, в качестве подсобного промысла в определенные дни (базарные) недели, особенно в зимний период.

Торговцы, уже значительно пострадавшие от гражданской войны и разрухи, продолжают еще сильно страдать от советской налоговой политики, хорошо помня покровительственное отношение со стороны эмирского режима.

При проверке деятельности финансового аппарата, обнаружилось, что действительно, до последнего периода практикуется недостаточно правильная политика по отношению к торговцам.

\*) Свообразные восточные бенефиции.

Благодаря слабости финансового аппарата, фактически учитывалась лишь небольшая часть всего состава торговцев (по городу Китабу лишь 60%, а по всей волости, в частности, по другим базарам—ни одного). Неравномерность обложения была очень велика: в то время, как некоторые торговцы облагались до 2%—3% с фактического оборота, были и такие, которые облагались свыше 20%. Многие разорились исключительно от чрезмерных налогов. Но торговцы стонут не столько даже от налогового обложения, сколько от всевозможных «добровольных» сборов: на воспитательные, культурные нужды, добрым п. т. п.

Никто (из городского населения) так не страдает от басмачей, как торговцы. Последние находятся между Сциллой и Харибдой. Им нужна, как воздух, немедленная и полная ликвидация басмачества, так как торговля требует гарантированных и безопасных путей сообщения; они жаждут окончательной ликвидации басмачества красными войсками, но ставка на окончательное укрепление Соввласти им не по нутру. Некоторые из них уверены, что налоги идут в Российскую казну, и что красная армия, собственно, для их выколачивания здесь и находится. Правда, подобные настроения владеют только теми группами торговцев, которые связаны всеми корнями с эмирским прошлым.

В лице большинства торговцев мы имеем вынужденных сотрудников, так как только в нашем лице они видят силу, могущую покончить с басмачеством. При правильной налоговой политике это настроение может укрепиться.

Группа торговцев не отличается былой классовой обособленностью, у них наблюдается общность интересов с трудовым дехканством, не только на почве торговых связей, но и на основе связи с сельско-хозяйственным производством.

**Крупные землевладельцы.** Это—помещики—зубры, в определенном смысле, напоминающие некоторые категории бывших русских помещиков\*). Они живут в городах, или полностью на нетрудовой доход, или, кроме абсолютной ренты, имеют целый ряд других паразитических доходов, например, сдача в аренду промышленных предприятий, ростовщичество. Связь этих помещиков с сельским хозяйством сводится лишь к получению арендной платы в виде продуктов, которые они потом пускают в ростовщический оборот. Многие из них, в свое время, были связаны с трудовым хозяйством, затем, постепенно нажившись на торговле и, главным образом, на близости к бюрократическому аппарату эмира, порвали трудовую связь с кишлаком.

Если взять для примера такого типичного бая-помещика, владельца 70 танапов хорошей поливной земли, то его нормальная доля дохода со сдаваемой земли составляет  $\frac{1}{3}$  валового урожая, что дает ему, без уплаты налога, который платит арендатор, почти фактическую половину чистого урожая. Эта ценность пускается в сеуду дехканам из 100% годовых и больше; в итоге получается, что нередко почти весь валовой доход дехкан остается через год в руках такого кулака-помещика. Общий механизм земельной кабалы этот случай отражает достаточно верно.

Значительные суммы народного дохода от сельского хозяйства оседают у этих «лендлордов», продолжающих владеть правом на землю и на легальный грабеж даже на 5-м году революции в Бухаре. Эта система земельных отношений не только перекладывает в карманы не-

\*) Напоминаем, что эта характеристика относится к лету 1925 г., т.-е. к тому периоду, когда басмачество было накануне окончательной ликвидации и подлинное хозяйственное строительство Соввласти еще только началось.

многих большую долю дохода, но подрывает корни самого сельского хозяйства: землероб, вынужденный отдавать третью часть валового урожая собственнику земли, теряет стимул к повышению урожайности, так как лишь наполовину он может использовать результаты своего интенсивного труда.

Только тысячелетняя школа эксплуатации, издевательства, тирании могла подготовить таких смиренных жертв, как китабские дехкане, которые в массе продолжают считать эти порядки «божьей правдой». Но и классовый инстинкт трудового дехканства начинает пробуждаться. Отмечается ряд отдельных протестов против откровенного грабежа этой, наиболее реакционной эксплуататорской группы.

Промышленники (кустарь и ремесленники).

В этой группе произошли также большие изменения за период революции. В целом, число кустарей-ремесленников расширилось, за исключением шелко-ткачей и некоторых других; мощность мелкой промышленности возросла, примерно, раза в полтора.

Здесь не произошло значительных перегруппировок сил: лишь те кустари\*), которые за несколько лет до революции забросили свое производство, вновь взялись за него, а кустари, занимавшиеся промыслом по совместительству с другими занятиями, стали больше внимания уделять этому делу. Однако, это относится не ко всем отраслям мелкой промышленности, а применимо лишь к отрасли, вырабатывающей продукты широкого потребления, заменяющие промтовары.

Наоборот, отрасли, перерабатывающие сельско-хозяйственные продукты (маслобойки, мельницы, рисорушки и т. п.) и вырабатывающие предметы роскоши (шелк, золотых дел мастера и пр.), оказались вынужденными больше прибегать к посторонним заработкам, так как доходность основного промысла оказывалась недостаточной.

Примеры: маслобойка ныне не может прокормить своего владельца, и он пополняет свой бюджет путем пшамства и сдачи земли в аренду; до революции маслобойка была загружена, примерно, в два раза больше.

Владельцы пекарни до войны кормились от нее почти полностью, теперь же в одном случае пекарь вынужден заниматься мелкой торговлей, в другом—аксакальством.

Виртуозный золотых дел мастер, славящийся на весь округ (до революции у него стояли в очереди заказчики), чтобы свести концы с концами теперь приторговывает дынями в базарные дни.

Определенные изменения произошли также и по линии организации производства в промыслах; до войны были развиты значительные, по местному масштабу, мануфактуры, где предприниматели эксплуатировали свыше 10 рабочих. Период разрухи, связанный с нехваткой рабочих сил, с изменением в экономике промыслов, привел к сокращению числа этих предприятий полукапиталистического типа.

Как общее правило, отдельные кустари номинально зарабатывают теперь значительно больше, чем до революции, что «компенсируется» падением реальной стоимости рубля.

В тех случаях, когда применяется наемная рабочая сила, коэффициент эксплуатации существенно не изменился. В исследованных случаях рабочие у кустарей (пекари, ткачи и проч.) получают путем сдельной оплаты за работу от зари до зари один рубль в день и то за факти-

---

\*) Термин «кустарь» употребляется здесь, как и далее, в собирательном смысле; нужно разуместь и кустаря и ремесленника.

ческую работу лишь в течение нескольких дней в неделю (например, у пекаря 4 дня).

В очерке о профсоюзах будет рассмотрена подробнее внутренняя организация кустарей, несущая на себе печать патриархального цехового устройства, которого революция коснулась лишь одной стороной: экономического влияния, но не социально-бытового.

**Городская беднота.** Китаб населен широкими прослойками городской бедноты, которая не имеет постоянного занятия, бросается от одного дела к другому, от одной профессии к другой, бедствует, не сводит концов с концами.

По виду легко определить этот элемент: рабочая одежда, засаленный рваный халат; по всему видно, что у него нет уверенности в завтрашнем дне. Это—носильщики, мусорщики, караульщики, парикмахеры, чайханщики и прочий городской люд, который не успел пристать к городу, порвав уже давно с кишлаком. Их существование висит в воздухе; из их среды поставляются обслуживающие всех и все.

Это—прибитая публика, и с их стороны мы встречали к себе больше, чем со стороны других, искреннее товарищеское отношение. Это они с особенной гордостью называли себя «работниками», ища в нашем лице защиту.

Можно утверждать, что эта социальная прослойка лучше всех других уяснила себе сущность Советской власти; из них многие бывали за пределами Китаба, в революционных центрах, даже в армии. Из них чаще встречаются понимающие по-русски.

Это—несомненно трудовой элемент, в достаточной мере деклассированный, но, во всяком случае, имеющий свою собственную физиономию.

**Паразиты.** В этой многообразной общественной смеси района, громадную группу составляют всякие мелкие паразиты.

Сюда относятся разные комиссионеры, маклера—цепные псы байства, торговцы и эмирские чиновники без занятий, крикуны (глашатаи), нищие, мелкие воры, проповедники и прочие. Этот люмпен-пролетариат составляет очень многочисленную группу.

Богатство района в старое время обеспечивало им крохи с барского стола, революционный же период выбил почву из-под их ног.

Мафлера, комиссионеры, держатели караван-сараев, прислужники—держались на богатом транзите и мощном товарообороте; теперь же, на сузившейся хозяйственной базе, они тщетно стремятся наживать былые барыши.

Разрушенный эмирский трон после себя оставил громадную плеяду всяких чиновников, начиная от крупных сановников—«владельцев князей»—землевладельцев, вплоть до мелких сошек: писарей и полицейских. Часть из них, наиболее значительная, уже сумела приспособиться на определенные занятия (быв. землевладельцы связали свою судьбу с землей, часть занялась торговлей, ростовщичеством, часть перешла на советскую службу), часть нищенствует, продавая пожитки, а определенная группа занялась паразитизмом во всех видах: старейшины родов, пособники басмачам, третейские судьи и т. д.; они всеми силами цепляются за прошлое, считая все новое за временное и проходящее; «продержаться»—вот их лозунг. Это—реакционный и вредный элемент.

**Люли (цыгане).** Китабский цветущий оазис, с прекрасным климатом, с большой площадью речных долин, давно привлекал к себе

цыган; их можно здесь встретить в большом количестве. Они живут чистым паразитизмом, который по многообразию и оригинальности своих форм вряд ли может найти конкурентов.

В базарные дни они наводняют базары, выпрашивают назойливо себе подавание, занимаются ворожбой. Женщины, с сумой через плечо ходят из дома в дом и к вечеру возвращаются с переполненными мешками.

Знахарство, таббство, лечение по всем методам—всепрizнанная специальность цыган, равно как коновальство.

Дехкане по инерции терпят паразитическое существование цыган, прибегают к их услугам, словом—рассматривают этот общественный гнойник и зло, как нечто неизбежное.

Советской власти еще придется взяться за этот очаг мошенничества и тунеядства, за этих людей, несомненно, одаренных и способных к труду.

## Духовенство, организаторы и интеллигенция.

Духовенство до революции.

В этом богатом районе до революции духовенство играло колоссальную роль, как организация, содействующая эксплуатации, духовному затемнению и закабалению масс.

Иерархия духовенства входила звеном в общую цепь государственной власти. Хотя сельские имамы и назначались или выбирались самим населением, тем не менее, эмирская власть всегда так или иначе влияла на эти назначения.

По городу Китабу кандидаты на духовные должности намечались и утверждались центральной властью.

В эмирском аппарате имелся значительный, по важности и влиянию, институт „раиса“, который охранял добрые нравы и наблюдал за правильностью мер и весов, в основном же, палочными ударами и тюрьмами, подкреплял приоритет церкви и авторитет духовенства. Здесь нет возможности остановиться подробно на тех ужасах изуверства, зверином издевательстве, которыми полна практика этой правой руки тиранов. Избитых до крови, до беспомощности, порой до смерти,\*) не потерявших после этой экзекуции дара речи—заставляли восхвалять аллаха или эмира и публично возвещать о совершенном ими преступлении на базарных площадях.

Многое население забыло, но этих палок не забывало. Нам приходилось беседовать с людьми, испытавшими на себе прелесть „раисовского нравоучения“, они вспоминают об этой умопомрачительной операции с сознательной беспредельной злобой. Раисовских палок не может простить даже выдавший виды эмирский подданный.

До сих пор в обследованном районе сохранились отдельные ишаны\*\*)—крупные землевладельцы. Как правило, все городские имамы являлись, если не землевладельцами, то владельцами кустарных промысловых предприятий, или того и другого вместе; они прежде большей частью сами не эксплуатировали этих предприятий, а сдавали в аренду.

\*) Орудием избиения служил широкий длинный и толстый ремень, с окованным жестью концом.

\*\*) Ишаны являются миссионерами суфизма—„тасавуфа“—дервишизма.

Церковная доходность городских имамов была весьма значительна, чего нельзя, однако, сказать в отношении кыштакных имамов.

#### Крупное духовенство и революция.

Революция произвела в размерах доходов духовенства весьма серьезные изменения, прежде всего тем, что лишила его „вакуфа“ (церковные доходы), а также и потому, что отошла в прошлое поддержка духовенства со стороны государственной власти; басмачество даже в период своего расцвета скоро само поддерживалось духовенством, чем наоборот.

Духовенство, потеряв материальную базу и лишившись поддержки государства, продолжало существовать только благодаря традициям, предрассудкам, религиозным навыкам населения и вообще по исторической инерции.

Советский удар по духовенству, выразившийся в отобрании вакуфов, сильно отразился на его экономическом и социальном положении, поскольку „вакуфы“ составляли основной доход, особенно у городского духовенства (в том числе не только служителей церкви, но и преподавателей конфессиональных школ), но, конечно, не доканал его.

Насколько известно, в других районах Бухары переход вакуфов в руки государства не лишил духовенство доходов окончательно: из вакуфных доходов как служителям школы, так и имамам, выплачивалось определенное жалованье. Здесь же с начала революции все больше и больше сокращался этот паек, а с текущего года в городах выдачу его полностью прекратили.

Все это, вместе взятое, предопределило перегруппировку сил в пределах духовной иерархии, коснувшись прежде всего крупного духовенства.

Общественное мнение, не подстегиваемое райсовской, нагайкой, стало относиться более критически к заслугам служителей культа и дешевле оценивать их труды.

Дань, собиравшаяся путем добровольных пожертвований, стала автоматически сокращаться, при чем не только по вышеуказанной причине, но и в связи с общим обеднением населения.

Общее разорение народного хозяйства существенно отразилось на материальном положении крупного духовенства. Его моральное влияние и идеологическая роль за последний период заметно потеряли свое значение.

Иллюстрировать это положение можно хотя бы следующим примером:

Один, известный в пределах волости, ишан был идейным вдохновителем главаря басмачества целого района, вел себя вызывающе по отношению к Советской власти и называл себя совершенно откровенно ставленником божьим и защитником эмира, но наши карательные органы щадили его, боясь раздражения населения. Несколько месяцев тому назад он был арестован. Надо откровенно признать, что наши предположения о глубоком идеологическом влиянии этого „пастыря“ на широкие массы совершенно не оправдались. Карательные органы, щадя этого реакционера в течение ряда лет, несомненно, просчитались.

Можно констатировать безошибочно, что подобные крупные „отцы“ в значительной мере потеряли доступ к „душе“ дехкан.

Доход крупного духовенства неизменно сокращается и теперь наблюдаются случаи, когда имамы, некогда зажиточные и влиятельные, ходят в потертых халатах. Они приходили к обследователям жаловаться на свою судьбу и, уходя, уверяли, что продолжают на-

деяться на Соввласть и клялись в преданности ей.\*) Надо им отдать справедливость, что активного сопротивления нам в подавляющей массе не только ишаны, но и белое духовенство теперь почти не оказывается.

**Среднее духовенство.** К среднему духовенству надо отнести потрепанных жизнью ишанов, подавляющее большинство городских (Китабских) имамов, преподавателей медресе\*\*) и т. п.

Эта прослойка духовенства, кормившаяся, главным образом, за счет вакуфов, потеряла, по сути дела, больше других групп, призывы же к населению о помощи не имеют никакого успеха, так как традиция приучила мало платить городским служителям, а теперь подачки еще более уменьшились. В результате среднее духовенство обеднело и прозябает.

Обследования пяти имамов по Китабу дали довольно точную картину их среднего дохода. С земель вакуфов, не отобранных в казну (прилегающие клочки к самой мечети), имам получает  $\frac{1}{3}$  урожая, что составляет—16 п. пшеницы; от смертей, свадеб и за лечение доход не превышает 30—40 руб. в год.

От такого раздолья имам давно бы умер голодной смертью, если бы у него не было других доходов: служа в крупной мечети, он в то же время имеет маслобойку, на которой в сезонное время работает постоянный работник (ответственное лицо) и чернорабочий. Это предприятие дает 200 руб. чистого дохода в год; кроме этого, он засеивает три танапа собственной земли, на которой работает сам, нанимая мардыкера.

Идеологическое влияние среднего духовенства весьма незначительно. Если имам имеет персональные заслуги, или является опытным стариком, то к нему относятся с уважением, но не с большим, чем к соседнему лавочнику—старiku, убежденному седи́нами.

Этот тип городского среднего духовенства больше всего потерял от революции, тем не менее всеми способами (мирными) старается приспособиться к новым условиям.

Некоторые из них переходят на советскую службу (примеры: Китабский кази, главный базарный аксакал, председатель профсоюзов и т. д.).

Одним из методов приспособления является бегство в кишлаки, так как сельские школы почти не пострадали от последних событий. Вакуфы в кишлаках не отобраны, и, кроме того, имамы живут там, как и раньше, на определенном жаловании, устанавливаемом согласно договора, большей частью устного, с кишлачным обществом. Их „ставки“ понизились за последние 5 лет фактически не более чем на 10—25%.

В этой области наблюдается такая же картина, как, примерно, в период НЭП'а в России, когда духовные академики с преосвященным удовольствием занимали хлебное место в сельском приходе.

**Кишлачное духовенство.**

Положение кишлачного духовенства осталось почти без изменений; попрежнему встречаются бродячие имамы, оставившие семью где-нибудь в Бухарских областях и приходящие на заработки на 1—2 сезона; что же касается временных „практикантов“ из высших духовных учебных заведений, как это широко наблюдалось до революции, то они теперь не встречаются.

\*) К обследователям приходили делегации, умоляли, если не вернуть вакуфы, то положить им хотя бы мизерный оклад; они угрожали в противном случае бросить свои посты, так как жить не на что.

\*\*) Высшая духовная школа.

Размер оплаты услуг кишлачного имама не только не уменьшился, но даже не изменились ее формы.

Оплата производится путем разверстки определенного количества сельскохозяйственных продуктов натурой, большей частью рисом и хлебом. Если имам не имеет своей земли, то ему дают ее не более 5—6 танапов и обрабатывают „ашаром“\*), но не редки случаи, когда сам имам принимает участие в полевых работах. Весь этот гонорар (ценностями и трудовой повинностью) распределяется в пределах кишлака, примерно, пропорционально доходности каждого хозяйства от посева и его мощности вообще.

К «твердому бюджету» надо добавить случайные поступления в той или иной форме, например, подачка в праздничные и базарные дни в виде угощения, а иногда в виде халата. Как правило, всюду пикурки убитых к празднику «Курбан» баранов дарят имаму.

Обучение в конфессиональных школах при мечетях производится теми же имамами во многих случаях бесплатно, или за гроши, в лучшем случае—за пуд хлеба в год.

В некоторых кишлаках, которые нам приходилось наблюдать, имеется на 30 дворов 3 мечети, но таких случаев мало, при чем в таких кишлаках в свое время население было значительно больше.

В общем надо сказать, что сельский имам—полунищий, получающий ничтожное содержание.

Недаром все чаще стали встречаться кишлаки, где нельзя найти «настоящего» имама, и дехкане выбирают из своей среды, хотя бы чуть-чуть грамотного, даже иногда не умеющего писать (такие встречаются довольно часто) односельчанина.

Нам приходилось наблюдать много таких горе-имамов, чувствующих себя абсолютно неловко в этой непривычной роли и даже рвущихся с нее. Дехкане уверяли нас в том, что вначале это всегда так, потом они войдут в роль. Такие имамы молчаливы, кажутся дурачками, и, не опасаясь впасть в ошибку, можно утверждать, что они таковы и на самом деле. Проще говоря, их подбирают со специальным подходом.

Тем не менее, по сравнению с городским имамом, не имеющим гарантированного пайка, положение кишлачного имама лучше; он всегда сыт, ничего фактически не делает и, потягиваясь под тенью развесистых карагачей подле мечети, попивает чаек. Скорее за счет постоянной праздности и недурного воздуха, чем за счет хорошего питания, надо отнести округленные физиономии и выдающиеся жиловы, которые выделяют имамов среди кишлачного населения.

Но несмотря на то, что каждый имам получает сравнительно малый доход—не более 130 руб. в год, содержание имама—значительная обуза, тяжесть и повинность для дехкан.

В каждом кишлаке, а в более крупном и в каждом квартале, в большинстве случаев имеется мечеть и собственный имам\*\*).

Обязательный налог на содержание имама в мелком кишлаке иногда поглощает значительную часть валового дохода в то время,

\*) Общественная помощь.

\*\*) В городе Китабе имеется до 50 мечетей с имамом и суфий в каждой; из 8 бывших до революции медресо 3 разрушены, остальные 5 имеют при себе учителей и продолжают функционировать; остальные учителя разъехались по кишлакам, где большей частью имамствуют. Примерно, при 25 мечетях имеются конфессиональные школы (мактабы), где преподает тот же имам. Наши подсчеты дают среднюю цифру по 30 дворов на мечеть, т.-е. на одного имама и очень часто к нему еще суфий. Содержание этого паразита (или двух) доходит во многих случаях до 7 руб. в год в среднем на хозяйство.

когда в крупном, на одно хозяйство падает небольшой расход. Своеобразная иллюстрация общего положения—«чем больше предприятие, тем соответственно меньше в нем накладные расходы».

**Низшее духовенство.** Следующую группу, если не духовенства, то во всяком случае претендующих на это звание, составляют суфи, дервиши (каляндары), \*) кликуши, попрошайки именем Магомета и пр.

Это—настоящие нищие, которые пробираются от случая к случаю, живут подающим, никакого «твердого бюджета» не имеют.

Возьмем наиболее распространенный тип суфи, который имеется почти при всех мечетях; в подавляющей массе это—бездомные бессемейные полубродяги, все имущество которых состоит из халата, да и то рваного. Живут они при мечетях, снят почти на голой земле, ничем не укрываясь.

Низшее духовенство, как мы его условно назвали, фактически нищенствует, но благодаря большому числу его представителей содержание их очень дорого обходится дехканам.

Например: дехканин приехал за 20 верст, чтобы продать 15 дынь, примерно, за 1 рубль, другой—приехал купить разных мелочей на такую же сумму. За отсутствием мелкой разменной монеты оба дали на базаре дервишу по «тепге»—(15 коп.), что составляет довольно высокий, хотя и добровольный, религиозный налог.

Если перевести на коммерческий расчет затрату на проезд, да еще и этот религиозный налог, то вряд ли себя окупит это хозяйственное мероприятие дехкан.

Общественное значение духовенства, несмотря на потерю целого ряда позиций, остается еще достаточно велико.

Если мы к тому же вспомним, что духовенству до сих пор принадлежат еще функции работников «народного просвещения» (конфессиональные школы) и «здравоохранения» (чтение религиозных стихов над больными), то еще более выразительной станет картина эксплуатации дехканской темноты и дехканского тощего кармана.

Наряду с забитым имамом, который ничем не отличается от рядового дехканина и только вчера был оторван от омача, чтобы занять этот духовный сан, мы встречали имамов с полным сознанием своего достоинства, не стесняющихся открыто высказывать свое недовольство Советской властью и резко обвиняющих ее за ухудшение своего положения.

В заключение можно отметить еще три характерных и важных пункта.

1. Несмотря на то, что религия владеет, повидимому, полностью и нераздельно умами масс, несмотря на то, что обряд занимает видное место в быту даже наиболее свободомыслящих дехкан, все же отношение к религии, к мечети и обрядности поверхностное и чисто формальное.

В результате специального изучения этого вопроса мы пришли к убеждению, что мечеть не внушает почти никакого уважения, как священное место. Мечеть—это нечто вроде проходного двора, куда во время базарных дней сотни людей приходят пользоваться уборной, брать ключевую воду, отдыхать под деревьями и лишь некоторые забегают, между прочим, отдать дань богу. При чем эти последние, отнюдь не бедняки, требующие моральной или фактической поддержки у аллаха, а люди хорошо выглядевшие, с прекрасным настроением, удовлетворенные результатами базарного дня.

\*) Нищенствующий духовный орден—по существу бездельники и шарлатаны, морочащие дехкан.

Лишь по пятницам, во время большого намаза, собираются человек 30—из 100 семей, тяготеющих к мечети—объекту нашего наблюдения.

2. Духовенство не представляет собой монолитного целого; отдельные группы с обособленными противоречивыми интересами, зачастую, враждебно сталкиваются. Наблюдались следующие случаи: имам, довольно зажиточный, имеющий предприятие и землю, с одной стороны, и суффи, низший из низших, вели продолжительную склоку между собой. Вражда началась на почве дележа добычи и кончилась крупным скандалом на весь Китаб.

Суффи объявил «забастовку», перестал созывать правоверных перед намазом, т. е. отказался выполнять свои основные функции, и однажды в пятницу во время большого богослужения остался во дворе, не зайдя в мечеть, чем поставил имама в безвыходное положение.

Подобные отдельные размолвки не мешают, конечно, духовенству выступать единым фронтом перед внешним миром. За всем тем, можно считать несомненным, что наблюдается определенный антагонизм между верхами и низами.

3. Советский принцип отделения церкви от государства далеко еще не уяснен ни духовенством, ни населением. Зачастую можно встретить взгляд, что Соввласть должна поддерживать религию, как она поддерживает, например, хлопководство и т. д. Реальные факты (например, отобрание церковных земель) еще не поняты массой во всей их принципиальной важности.

**Организаторы и интеллигенция.** В этой социальной группе произошли за период революции наиболее серьезные сдвиги. Если не считать аминно-аксакальского аппарата, почти полностью господствующего еще в кишлаке, а говорить о советских, партийных и общественных организациях, то в их составе из «бывших» людей теперь «у власти» можно насчитать лишь небольшую часть, примерно, 20-25% всех работающих в аппарате; остальные уже вполне советского происхождения: тут и вчерашние дехкане, кустари и ремесленники, их дети и дети торговцев (молодежь).

Если говорить не о социальном, а о «территориальном» происхождении волостных работников, то больше половины их укомплектовано из жителей этой волости, и значительно меньшую часть составляют пришлые из других районов: примерно, пополам из Шахриябзского уезда и других уездов Кашка-Дарьинской области. Есть кое-кто и из Бухары.

Важен вопрос: нет-ли тенденций к вырождению этой группы в самостоятельную касту, оторванную от масс, на подобие эмирских «организаторов»?

Можно с удовлетворением констатировать, что у значительной части работников чувствуется в определенном смысле преданность, добросовестность в работе и близость к массе.

Но есть и такие, главным образом, из прибывших со стороны, а также из находящихся давно на советской работе, которые напоминают тип бюрократа: работают „до 4-х“, формально относятся к своим обязанностям, без любви к делу и к массам. Но даже у этой группы редко можно обнаружить отсутствие честности в буквальном и грубом смысле слова, например, взяточничество, вымогательство, злоупотребление властью и т. п.

Есть среди них и такие, например, председатель волревкома, — которые искренно рвутся на низовую работу.

Все работники более или менее развиты; они значительно грамотней, как элементарно, так и политически, по сравнению с остальным населением волости. Критерий «интеллигентности» и грамотности кладется в основу при отборе людей; работники подобраны не столько по признаку классовому или признаку связи с массами и доверия к ним масс (например, председатель «Кощи» абсолютно не пользуется расположением масс и не пытается даже завоевать его), а, главным образом, с точки зрения их культурности и умения нести те или иные обязанности.

Интеллигенции, как обособленной группы, влияющей или организующей дехканство, нет. Некоторую, но не полную роль такой интеллигенции играет здесь духовенство, а в последний период начинают входить в эту роль, в том или ином случае, те или иные общественные и советские работники.

Решительную грань надо провести между организаторами советского типа и низовыми общественными воротилами (амины, аксакалы); в лице первой группы мы имеем, несмотря на все их недостатки, работников, порожденных советским периодом; они имеют на себе отпечаток чего-то советского (о полной классовой выдержке говорить не приходится); в то время как на низовых работниках лежит неизгладимая печать эмирской эпохи.

### Расслоение нишлана.

Экономика кишлака определяет собою не только организацию сельского хозяйства, рассмотрением которой мы занимались в предыдущем изложении, но и существенно влияет на моменты социально-экономического порядка.

Очевидно, что мелко-товарное дехканское хозяйство, в сильной степени зависимое от рынка, испытывает на себе влияние всех законов, свойственных товарно-денежному обществу. Развитие дехканского хозяйства в этом случае будет определяться не только уровнем техники данного периода времени, но и действием основного закона товарно-денежного хозяйства—законом концентрации средств производства. Поэтому наш анализ был бы недостаточен, если бы мы не дали анализа расслоения дехканских хозяйств, как основного результата действия этого закона в современном кишлаке.

Теоретической предпосылкой для анализа расслоения служит следующее положение\*).

Объем каждого крестьянского хозяйства зависит от наличия в нем рабочей силы и средств сельско-хозяйственного производства, находящихся между собой в определенном соотношении, различном для каждого конкретного хозяйства. Вызываемое концентрацией средств производства нарушение необходимого гармонического соотношения между рабочей силой и средствами производства в отдельных хозяйствах и в группах хозяйств ведет к образованию полярных групп кишлака (бедняков и зажиточных). Последние образуются за счет расслоения средняцкой группы, имеющей нормальное (гармоническое) в данных конкретно-исторических условиях, соотношение средств производства и рабочей силы.

\*) Подробнее о методе анализа расслоения см. предыдущие выпуски работ комиссии по обследованию кишлака и аула.

Таким образом, критерием определения социальной природы хозяйства берется соотношение двух факторов: рабочей силы и средств производства.

Анализ этого соотношения по различным группам позволяет нам наметить определенные формы в тенденциях расслоения, определить социально-экономическую структуру отдельных групп и, в связи с этим, установить удельный вес их в общей экономике кншлага.

Анализ расслоения  
по посевным груп-  
пам.

Для удобства анализа, исследование расслоения будем проводить по группам хозяйств, объединенных по площади посева.

Хозяйства по посевным группам в пределах каждого из описываемых селско-хозяйственных районов распределяются следующим образом:

| Группы хозяйств<br>по посеву | II район |       | III район |       | IV район |       | V район |       |
|------------------------------|----------|-------|-----------|-------|----------|-------|---------|-------|
|                              | Абс.     | %     | Абс.      | %     | Абс.     | %     | Абс.    | %     |
| I . . . .                    | 3        | 2.5   | 40        | 11.2  | 18       | 17.0  | 5       | 9.5   |
| II . . . .                   | 7        | 5.7   | 26        | 7.3   | 5        | 4.7   | 6       | 11.3  |
| III . . . .                  | 2        | 1.6   | 35        | 9.8   | 10       | 9.4   | 7       | 13.2  |
| IV . . . .                   | 16       | 13.3  | 47        | 13.2  | 13       | 12.3  | 6       | 11.3  |
| V . . . .                    | 39       | 31.9  | 54        | 15.1  | 16       | 15.1  | 6       | 11.3  |
| VI . . . .                   | 23       | 18.8  | 52        | 14.6  | 11       | 10.4  | 5       | 9.4   |
| VII . . . .                  | 29       | 23.8  | 50        | 14.0  | 17       | 16.0  | 10      | 18.9  |
| VIII . . . .                 | 2        | 1.6   | 37        | 10.4  | 9        | 8.5   | 6       | 11.3  |
| IX . . . .                   | 1        | 0.8   | 11        | 3.1   | 6        | 5.7   | 2       | 3.8   |
| X . . . .                    | —        | —     | 2         | 0.5   | 1        | 0.9   | —       | —     |
| XI . . . .                   | —        | —     | 1         | 0.3   | —        | —     | —       | —     |
| XII . . . .                  | —        | —     | 2         | 0.5   | —        | —     | —       | —     |
| Итого . .                    | 122      | 100.0 | 357       | 100.0 | 106      | 100.0 | 53      | 100.0 |

Как видим, посевные группы существенно разнятся по количеству хозяйств.

Более глубокие различия между группами вскрывает анализ соотношения рабочей силы и средств производства. (См. табл. на стр. 70).

В этой таблице приводится соотношение (в процентах к итогу по кншлаку) главных показателей: рабочей силы хозяйства (мужчин от 18 до 60 лет) и средства производства (посева и рабскота).\*)

Достаточно беглого взгляда на таблицу, чтобы увидеть значительную разницу между отдельными посевными группами. Нет ни одной группы, в которой бы рабочая сила уравнивалась средствами производства. В ряде групп рабочая сила в два и более раза превышает средства производства (группы, лежащие выше по посевной группировке) или, наоборот, средства производства превышают рабочую силу (группы, лежащие ниже по посевной группировке).

В разных районах различное количество групп имеет положительное\*\*) или отрицательное\*\*\*) соотношение рабочей силы и средств

\*) Первая, беспосевная группа в таблицу не вошла, т. к. хозяйства этой группы не представляют собою земельных хозяйственных единиц и совсем или частично оторваны от сельского хозяйства.

\*\*) Превышение средств производства над рабочей силой, обозначаемое в таблице плюсом.

\*\*\*) Превышение рабочей силы над средствами производства, обозначаемое в таблице минусом.

| Группы<br>хозяйств<br>по посеву | II район                 |        |         |            |         | III район                |        |         |            |         | IV район                 |        |         |            |         | V район                  |        |         |            |         |
|---------------------------------|--------------------------|--------|---------|------------|---------|--------------------------|--------|---------|------------|---------|--------------------------|--------|---------|------------|---------|--------------------------|--------|---------|------------|---------|
|                                 | Мужчин от<br>18 до 60 л. | Посева | Разница | Раб. скота | Разница | Мужчин от<br>18 до 60 л. | Посева | Разница | Раб. скота | Разница | Мужчин от<br>18 до 60 л. | Посева | Разница | Раб. скота | Разница | Мужчин от<br>18 до 60 л. | Посева | Разница | Раб. скота | Разница |
| II . .                          | 4.2                      | 0.67   | - 3.53  | 2.34       | -1.86   | 6.4                      | 0.96   | - 5.41  | 2.18       | -1.22   | 4.5                      | 0.52   | - 3.98  | 1.24       | -3.26   | 12.5                     | 1.37   | -11.13  | 4.85       | - 7.65  |
| III . .                         | 1.2                      | 0.43   | - 0.77  | 0.25       | -0.95   | 9.0                      | 2.75   | -6.25   | 4.09       | -1.91   | 8.1                      | 2.66   | - 5.44  | 5.69       | -2.41   | 10.9                     | 4.09   | - 6.81  | 0.82       | -10.08  |
| IV . .                          | 12.7                     | 7.16   | - 5.51  | 9.64       | -3.06   | 12.3                     | 6.80   | -5.50   | 12.31      | +0.01   | 13.5                     | 6.29   | - 7.21  | 12.05      | -1.45   | 10.9                     | 6.17   | - 4.73  | 10.18      | - 0.72  |
| V . .                           | 32.5                     | 26.62  | - 5.88  | 32.59      | +0.09   | 16.7                     | 12.28  | -4.42   | 17.58      | +0.88   | 17.2                     | 12.50  | - 4.70  | 20.92      | +3.72   | 12.5                     | 9.87   | - 2.63  | 14.97      | + 2.47  |
| VI . .                          | 19.9                     | 21.46  | + 1.56  | 20.75      | +0.85   | 18.2                     | 16.06  | -2.14   | 17.97      | -0.23   | 10.8                     | 11.95  | + 1.15  | 15.05      | +4.25   | 14.1                     | 10.96  | - 3.14  | 13.82      | - 0.28  |
| VII . .                         | 25.3                     | 37.80  | +12.50  | 30.48      | +5.18   | 15.8                     | 21.53  | +5.73   | 20.35      | +4.55   | 23.4                     | 24.88  | + 1.48  | 18.37      | -5.03   | 18.8                     | 29.71  | +10.91  | 28.39      | + 9.59  |
| VIII . .                        | 1.8                      | 3.61   | + 1.81  | 2.19       | +0.39   | 15.1                     | 22.29  | +7.19   | 15.88      | +0.78   | 13.5                     | 19.06  | + 5.56  | 15.37      | +1.87   | 15.6                     | 25.69  | +10.09  | 20.23      | + 4.63  |
| IX . .                          | 2.4                      | 2.22   | - 0.18  | 1.76       | -0.64   | 4.5                      | 9.22   | +4.72   | 5.29       | +0.79   | 7.2                      | 18.01  | +10.81  | 10.07      | +2.87   | 4.7                      | 12.14  | + 7.44  | 6.74       | + 2.04  |
| X . .                           | —                        | —      | —       | —          | —       | 1.2                      | 2.23   | +1.03   | 1.95       | +0.75   | 1.8                      | 4.13   | + 2.33  | 1.24       | -0.56   | —                        | —      | —       | —          | —       |
| XI . .                          | —                        | —      | —       | —          | —       | 0.4                      | 1.67   | +1.27   | 1.20       | +0.80   | —                        | —      | —       | —          | —       | —                        | —      | —       | —          | —       |
| XII . .                         | —                        | —      | —       | —          | —       | 0.4                      | 4.21   | +3.81   | 1.20       | +0.80   | —                        | —      | —       | —          | —       | —                        | —      | —       | —          | —       |

[illegible]

Рассматривая далее амплитуду колебания разницы в соотношении этих элементов, видим, что в разных районах она выражается с различной интенсивностью. Так, во II районе наибольшая разница в соотношении выражается в превышении площади посевов над рабочей силой в VII-й посевной группе в размере +12,5, в III районе в VIII-й

группе эта величина равна +7.19, в IV районе в IX-й посевной группе +10.81 и в пятом районе в VII-й группе +10.99.

Наибольшие отрицательные колебания выражаются для посева во II районе в V-й посевной группе в размере —5.88; в III районе в III-ей группе —6.25, в IV районе в IV-й группе —7.21 и в V районе во II-й группе —11.13.

Сравнивая далее колебания в соотношении рабочей силы с посевами и с рабочим скотом, видим, что во всех районах и во всех группах колебания в соотношении рабочей силы с посевами значительно больше, нежели колебания в соотношении рабочей силы и рабочего скота.

Таким образом, распределение посевов между группами значительно более неравномерно, нежели распределение рабочего скота. Имеет место нарушение нормального соотношения не только между рабочей силой и средствами производства, но и между отдельными видами средств производства (посевы и рабскот).

Приведенная выше группировка хозяйств по площади посева носит в значительной мере условный характер. Более ясное представление о расслоении дает группировка хозяйств в зависимости от соотношения рабочей силы и средств производства.

Произведя объединение посевных групп в социально-экономические группы:

а) бедняков, характеризующихся превышением рабочей силы над средствами производства;

в) средняков, имеющих соотношение рабочей силы и средств производства более или менее близкое к нормальному.

с) зажиточных, имеющих превышение средств производства над рабочей силой, получаем следующие результаты:

| Социально-экономич. группы. | II район                             |           |       | III район                               |           |       | IV район                                |           |       | V район                              |           |       |
|-----------------------------|--------------------------------------|-----------|-------|-----------------------------------------|-----------|-------|-----------------------------------------|-----------|-------|--------------------------------------|-----------|-------|
|                             | Группы по посеву                     | Число х-в |       | Группы по посеву                        | Число х-в |       | Группы по посеву                        | Число х-в |       | Группы по посеву                     | Число х-в |       |
|                             |                                      | Абс.      | В %   |                                         | Абс.      | В %   |                                         | Абс.      | В %   |                                      | Абс.      | В %   |
| Бедняки                     | I, II, III, IV, V, VI, VII, VIII, IX | 12        | 9.8   | I, II, III, IV, V, VI, VII, VIII, IX, X | 101       | 28.2  | I, II, III, IV, V, VI, VII, VIII, IX, X | 33        | 31.7  | I, II, III, IV, V, VI, VII, VIII, IX | 11        | 20.8  |
| Средняки                    |                                      | 78        | 64.0  |                                         | 203       | 56.9  |                                         | 57        | 53.8  |                                      | 34        | 64.2  |
| Зажиточн.                   |                                      | 32        | 26.2  |                                         | 53        | 14.9  |                                         | 16        | 15.1  |                                      | 8         | 15.0  |
| Итого                       |                                      | 122       | 100.0 |                                         | 357       | 100.0 |                                         | 106       | 100.0 |                                      | 53        | 100.0 |

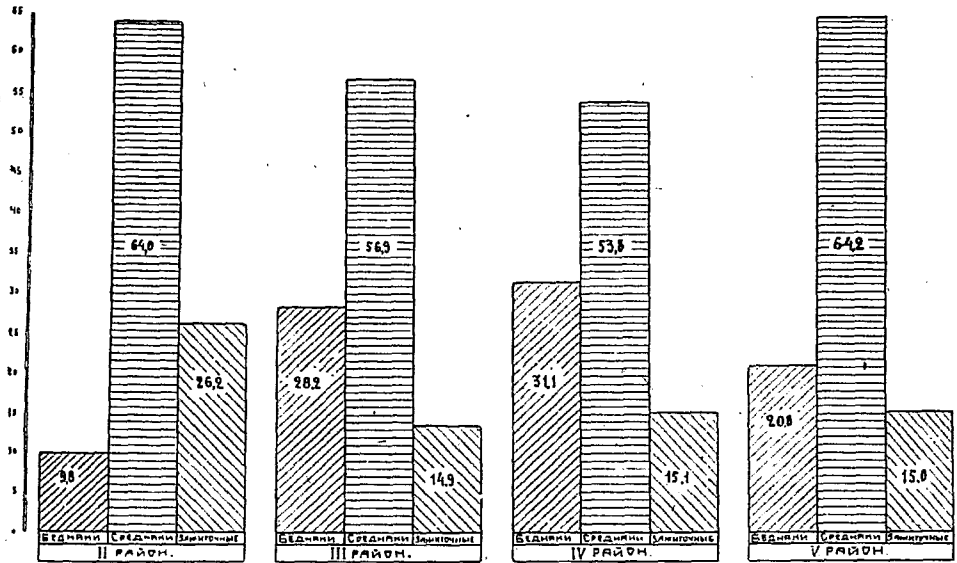
Соотношение социально-экономических групп различно в разных районах. Группа средняков составляет во всех районах более половины всех хозяйств; во втором и пятом районах (предгорных) эта

группа приблизительно одинакова (64,0 и 64,2%). Наименьший процент середняки составляют в четвертом (53,8%) и в третьем (56,9%) районах.

Процент бедняцких и зажиточных хозяйств колеблется по всем районам в небольших пределах, кроме второго района, в котором группа зажиточных составляет несколько больший, а бедняки—меньший процент, нежели в остальных районах. (См. график № 2).

График № 2.

Процентное соотношение хозяйств в социально-экономических группах.



Различное соотношение средств производства и рабочей силы сопровождается значительной разницей в средней обеспеченности хозяйств разных групп посевами и рабскотом.

Так, обеспеченность посевами одного хозяйства характеризуется следующим образом:

| Социально-экономические группы | II район                       |                                  |  | III район                      |                                  |  | IV район                       |                                  |  | V район                        |                                  |  |
|--------------------------------|--------------------------------|----------------------------------|--|--------------------------------|----------------------------------|--|--------------------------------|----------------------------------|--|--------------------------------|----------------------------------|--|
|                                | В среднем приходится на 1 хоз. | Посева в % ко всей посевн. площ. |  | В среднем приходится на 1 хоз. | Посева в % ко всей посевн. площ. |  | В среднем приходится на 1 хоз. | Посева в % ко всей посевн. площ. |  | В среднем приходится на 1 хоз. | Посева в % ко всей посевн. площ. |  |
| Бедняки . . . .                | 0.2                            | 1.1                              |  | 0.2                            | 3.7                              |  | 0.2                            | 3.2                              |  | 0.1                            | 1.3                              |  |
| Средняки . . . .               | 1.3                            | 55.3                             |  | 1.7                            | 56.7                             |  | 1.7                            | 55.7                             |  | 1.5                            | 60.8                             |  |
| Зажиточные . .                 | 2.6                            | 43.6                             |  | 4.5                            | 39.6                             |  | 4.4                            | 41.1                             |  | 3.9                            | 37.9                             |  |
| В среднем . .                  | 1.6                            | 100.0                            |  | 1.7                            | 100.0                            |  | 1.6                            | 100.0                            |  | 1.6                            | 100.0                            |  |

Бедняцкая группа во всех районах в ничтожной степени обеспечена посевами. Среднее количество посевов на 1 хозяйство этой группы, как видим, колеблется для разных районов от 0.1 до 0.2 десятин.

Средняя группа по всем районам обеспечена посевами, более или менее равномерно (1.3—1.7 дес.).

Более значительны колебания в обеспеченности посевами группы зажиточных. Так, на 1 хозяйство этой группы во втором районе приходится 2.6 десятины посева, а в третьем районе—4.5.

Особенно рельефно видно различие между группами в обеспеченности посевами, если обеспеченность посевами первой группы принять за 100.

| Районы. | Бедняки. | Средняки. | Зажиточные. |
|---------|----------|-----------|-------------|
| II      | 100,0    | 788.2     | 1517.7      |
| III     | 100.0    | 759.1     | 2036.4      |
| IV      | 100.0    | 868.4     | 2294.7      |
| V       | 100.0    | 1470.0    | 3900.0      |

Таким образом, обеспеченность посевами зажиточной группы превышает обеспеченность бедняцкой для второго района в 15 раз, для третьего в 20, для четвертого в 23 и для пятого в 39 раз.

Не столь велика, но все же значительна разница между группами в обеспеченности хозяйств рабочим скотом:

| Социально-экономические группы | II район                                                          |                                       | III район                                                         |                                       | IV район                                                          |                                       | V район                                                           |                                       |
|--------------------------------|-------------------------------------------------------------------|---------------------------------------|-------------------------------------------------------------------|---------------------------------------|-------------------------------------------------------------------|---------------------------------------|-------------------------------------------------------------------|---------------------------------------|
|                                | В среднем приходится на 1 хоз. имеющ. скот, раб. скота в переводе | Рабочего скота в % к итогу по кишлаку | В среднем приходится на 1 хоз. имеющ. скот, раб. скота в переводе | Рабочего скота в % к итогу по кишлаку | В среднем приходится на 1 хоз. имеющ. скот, раб. скота в переводе | Рабочего скота в % к итогу по кишлаку | В среднем приходится на 1 хоз. имеющ. скот, раб. скота в переводе | Рабочего скота в % к итогу по кишлаку |
| Бедняки . . . . .              | 0.7                                                               | 3.5                                   | 0.4                                                               | 7.6                                   | 0.5                                                               | 11.0                                  | 0.7                                                               | 9.3                                   |
| Средняки . . . . .             | 2.0                                                               | 62.3                                  | 1.3                                                               | 67.3                                  | 1.7                                                               | 63.5                                  | 1.5                                                               | 65.0                                  |
| Зажиточные . . . . .           | 2.6                                                               | 31.2                                  | 2.7                                                               | 25.1                                  | 2.4                                                               | 25.5                                  | 2.5                                                               | 25.7                                  |
| В среднем . . . . .            | 2.0                                                               | 100.0                                 | 1.8                                                               | 100.0                                 | 1.5                                                               | 100.0                                 | 1.5                                                               | 100.0                                 |

Бедняцкая группа по всем районам имеет около 0.5 единицы рабочего скота, средняя от 1.3 (III район) до 2.0 (II район) и зажиточные свыше 2.0 единиц рабочего скота на одно хозяйство.

На неравномерное распределение рабочего скота указывает также процент хозяйств, не имеющих рабочего скота. Во втором районе таких хозяйств имеется 5.8%, в третьем районе 19.0%, в четвертом 19.8% и в пятом 26,4%.

Таким образом, социально-экономические группы резко разнятся друг от друга как по обеспеченности посевами, так и по обеспеченности рабскотом.

Еще большее различие между группами вскрывает анализ степени концентрации в них рабочей силы и средств производства. Так, производственные ресурсы зажиточных хозяйств представляются в следующем виде:

| Районы | Производственные ресурсы зажиточных хозяйств в % к итогам по кишлаку |            |       |        |                                                   |        |
|--------|----------------------------------------------------------------------|------------|-------|--------|---------------------------------------------------|--------|
|        | Мужчин от 18 до 60 лет                                               | Всей земли | Пашни | Посева | Рабочего скота в переводе на силу взрослой лошади | Омачей |
| II     | 31.9                                                                 | 43.3       | 44.1  | 43.6   | 31.2                                              | 30.8   |
| III    | 20.1                                                                 | 36.5       | 37.0  | 39.6   | 25.1                                              | 25.3   |
| IV     | 20.0                                                                 | 31.1       | 31.4  | 41.1   | 25.5                                              | 23.6   |
| V      | 18.6                                                                 | 29.9       | 31.4  | 37.9   | 25.7                                              | 28.6   |

Как видим, главнейшие виды средств производства—рабочий скот и в особенности посевы—в значительной мере концентрируются в руках зажиточного дехканства.

За исключением второго района, во всех случаях видим значительное превышение средств производства над рабочей силой, достигающее, например, по посеву в IV-м районе 21.1.

Зажиточное дехканство энергично концентрирует средства производства, в особенности посевы (15.1% зажиточных хозяйств в IV и V районах имеют 41,1% и 37,9% посева).

Иную картину видим в соотношении средств производства и рабочей силы в бедняцкой группе:

| Районы | Производственные ресурсы бедняцких хозяйств |            |       |        |                                                   |        |
|--------|---------------------------------------------|------------|-------|--------|---------------------------------------------------|--------|
|        | Мужчин от 18 до 60 лет                      | Всей земли | Пашни | Посева | Рабочего скота в переводе на силу взрослой лошади | Омачей |
| II     | 7.1                                         | 1.8        | 1.4   | 1.1    | 3.5                                               | —      |
| III    | 21.3                                        | 9.2        | 8.6   | 3.7    | 7.6                                               | 4.9    |
| IV     | 22.4                                        | 17.9       | 17.6  | 3.2    | 11.0                                              | 6.4    |
| V      | 20.0                                        | 7.0        | 5.1   | 1.3    | 9.3                                               | —      |

Как видим, рабочая сила во всех районах превышает средства производства.

При этом особенно велика разница в соотношении рабочей силы и посева. Бедняцкие хозяйства владеют ничтожной частью посевов в кишлаке.

В этой группе налицо процесс отделения рабочей силы от средств производства, при чем это процесс, выражаясь в сравнительно слабой форме во втором районе; интенсивно развивается в других районах.

Наконец, в группе средних мы имеем относительное равновесие между средствами производства и рабочей силой:

| Районы | Производственные ресурсы средних хозяйств |            |       |        |                                                   |        |
|--------|-------------------------------------------|------------|-------|--------|---------------------------------------------------|--------|
|        | Мужчин от 18 до 60 лет                    | Всей земли | Пашни | Посева | Рабочего скота в переводе на силу взрослой лошади | Омачей |
| II     | 58.0                                      | 54.9       | 54.5  | 55.3   | 62.3                                              | 69.2   |
| III    | 58.6                                      | 54.3       | 54.4  | 56.7   | 67.3                                              | 69.8   |
| IV     | 57.6                                      | 51.0       | 51.0  | 55.7   | 63.5                                              | 70.0   |
| V      | 61.4                                      | 63.1       | 63.5  | 60.8   | 65.0                                              | 71.4   |

Таблица доходности хозяйств.

| №№ бюджетов | Показания | От полеводства |        |                              | От скотоводства |        |                              | От лесонасаждений |        |                              | От промыслов  |        |                              | Разные        |        |                              | Переработка с.-х. продуктов*) | Хозяйство в целом |        |                              | Семья владельца |        |                              |
|-------------|-----------|----------------|--------|------------------------------|-----------------|--------|------------------------------|-------------------|--------|------------------------------|---------------|--------|------------------------------|---------------|--------|------------------------------|-------------------------------|-------------------|--------|------------------------------|-----------------|--------|------------------------------|
|             |           | Валовой доход  | Расход | Чистый доход (+), убыток (-) | Валовой доход   | Расход | Чистый доход (+), убыток (-) | Валовой доход     | Расход | Чистый доход (+), убыток (-) | Валовой доход | Расход | Чистый доход (+), убыток (-) | Валовой доход | Расход | Чистый доход (+), убыток (-) | Чистый доход (+), убыток (-)  | Валовой доход     | Расход | Чистый доход (+), убыток (-) | Валовой доход   | Расход | Чистый доход (+), убыток (-) |
| 4           | абс.      | 142.95         | 211.09 | -68.14                       | 10.33           | 18.45  | -8.12                        | —                 | —      | —                            | 20.00         | 36.25  | -16.25                       | 36.46         | —      | +36.46                       | -10.59                        | 209.74            | 276.38 | -66.64                       | 275.87          | 206.07 | +69.80                       |
|             | %         | 68.2           | 76.4   | -102.3                       | 4.9             | 6.7    | -12.2                        | —                 | —      | —                            | 9.5           | 13.1   | -24.4                        | 17.4          | —      | +54.6                        | -3.8/-15.9                    | 100.0             | 100.0  | -100.0                       |                 |        |                              |
| 2           | абс.      | 45.70          | 77.74  | -32.04                       | 3.50            | 14.14  | -10.64                       | —                 | —      | —                            | 158.85        | 189.14 | -30.29                       | 28.82         | —      | +28.82                       | +2.36                         | 239.23            | 281.02 | -41.79                       | 384.63          | 342.81 | +41.82                       |
|             | %         | 19.1           | 27.7   | -76.6                        | 1.5             | 5.0    | -25.5                        | —                 | —      | —                            | 66.4          | 67.3   | -72.5                        | 12.0          | —      | +69.0                        | +1.0/+5.6                     | 100.0             | 100.0  | -100.0                       |                 |        |                              |
| 3           | абс.      | 145.29         | 209.07 | -63.78                       | 171.10          | 74.43  | +96.67                       | 15.60             | 9.60   | +6.00                        | 59.70         | 18.35  | +41.35                       | 75.58         | 2.30   | +73.28                       | -5.22                         | 467.27            | 318.97 | +148.30                      | 273.32          | 469.91 | -196.59                      |
|             | %         | 31.1           | 65.5   | -43.0                        | 36.6            | 23.3   | +65.2                        | 3.3               | 3.0    | +4.0                         | 12.8          | 5.9    | +27.9                        | 16.2          | 0.7    | +49.4                        | -1.6/-3.5                     | 100.0             | 100.0  | -100.0                       |                 |        |                              |
| 6           | абс.      | 140.90         | 246.25 | -105.35                      | 1.20            | 27.70  | -26.50                       | —                 | —      | —                            | 4.68          | 3.64   | +1.04                        | 24.03         | —      | +24.03                       | -10.56                        | 170.81            | 288.15 | -117.34                      | 322.36          | 294.75 | +27.61                       |
|             | %         | 82.5           | 85.5   | -89.8                        | 0.7             | 9.6    | -22.6                        | —                 | —      | —                            | 2.7           | 1.3    | +0.9                         | 14.1          | —      | +20.5                        | -3.6/-9.0                     | 100.0             | 100.0  | -100.0                       |                 |        |                              |
| 5           | абс.      | 188.74         | 237.59 | -48.85                       | 7.25            | 33.02  | -25.77                       | —                 | —      | —                            | 27.90         | 18.95  | +8.95                        | 25.91         | —      | +25.91                       | -39.52                        | 249.80            | 329.08 | -79.28                       | 369.49          | 344.16 | +25.33                       |
|             | %         | 75.5           | 72.2   | -61.6                        | 2.9             | 10.0   | -22.5                        | —                 | —      | —                            | 11.2          | 5.8    | +11.3                        | 10.4          | —      | +32.7                        | -12.0/-49.9                   | 100.0             | 100.0  | -100.0                       |                 |        |                              |
| 1           | абс.      | 140.70         | 321.11 | -180.41                      | 97.17           | 70.00  | +27.17                       | 4.00              | 3.33   | +0.67                        | 24.48         | 20.57  | +3.91                        | 39.68         | 0.47   | +39.21                       | -5.30                         | 306.03            | 420.78 | -114.75                      | 364.82          | 283.62 | +81.20                       |
|             | %         | 46.9           | 76.3   | -157.1                       | 30.4            | 16.6   | +23.6                        | 1.3               | 0.8    | +0.6                         | 8.2           | 4.9    | +3.4                         | 13.2          | 0.1    | +34.1                        | -1.3/-4.6                     | 100.0             | 100.0  | -100.0                       |                 |        |                              |
| Сред.       | абс.      | 134.05         | 217.14 | -83.09                       | 48.42           | 39.62  | +8.80                        | 3.27              | 2.16   | +1.11                        | 49.27         | 47.82  | +1.45                        | 38.41         | 0.46   | +37.95                       | -11.47                        | 273.42            | 318.67 | -45.25                       | 331.75          | 323.55 | +8.20                        |
|             | %         | 49.0           | 68.1   | -183.6                       | 17.7            | 12.4   | +19.4                        | 1.2               | 0.7    | +2.5                         | 18.0          | 15.0   | +3.2                         | 14.1          | 0.2    | +83.8                        | -3.6/-25.3                    | 100.0             | 100.0  | -100.0                       |                 |        |                              |

\*) Для переработки с.-х. продуктов приведен только результат переработки, который в случае отрицательной величины присоединялся к валовому доходу хозяйства, в случае положительной величины—к валовому расходу (% и в том и другом случае показан числителем), знаменателем указан % результата переработки к чистому доходу или расходу хозяйства.

Средняя группа ни в одном районе не представляет собою группу с совершенно нормальным соотношением производственных факторов и рабсилы. Везде видим или превышение рабсилы над отдельными видами средств производства или обратное соотношение.

Несомненно, эти колебания еще более значительны в отдельных хозяйствах этой группы. Лишь только в сумме, хозяйства этой группы дают более или менее нормальное, по сравнению с группами бедняков и зажиточных, соотношение. Очевидно, средняя группа не представляет из себя однородной, постоянной группы, но является источником, питающим полярные группы бедняков и зажиточных.

Но все же средняя группа представляет значительный социальный массив кишлака, абсолютно превышающий другие социально-экономические группы.

В отношении удельного веса в сумме средств производства в кишлаке, средняя группа занимает первое место, владея в среднем более, чем половиной всех посевов и  $\frac{2}{3}$  рабочего скота.

Группа зажиточного дехканства, хотя и энергично концентрирует средства производства, все же не представляет собою главной экономической силы в кишлаке (см. график № 3 на стр. 77).

Выделенные нами группы бедняков, середняков и зажиточных не являются устойчивыми группами, включающими в себя однородные хозяйства.

В каждой социально-экономической группе имеются отдельные прослойки, подгруппы, значительно разнящиеся друг от друга.

Поэтому для ясного представления об основных социальных массах кишлака, попытаемся дать краткую характеристику основным элементам, слагающим социально-экономические группы.

1) *Группа бедняков.* В эту группу входят самые разнообразные по своему социальному положению отдельные хозяйства и группы хозяйств. Так, из 157 хозяйств, входящих в эту группу, имеются, наряду с 5 нищенствующими хозяйствами, 3 мельника и содержателя толчей; в эту же группу входят 11 бобылей-стариков и 9 хозяйств, имеющих рабочую силу, но сдающих землю в аренду (от 2 до 3 танапов) и живущих, главным образом, получением своей доли урожая.

Главную массу бедняков составляют 84 хозяйства (53,5%), отпускающие труд на сторону. Из этих 84 хозяйств—34 не имеют посева и 59—рабочего скота. 13 хозяйств из них отдают свой труд в форме найма годовыми рабочими. Остальные—71 хозяйство—работают, поденно—«мардыкеры».

Далее, здесь имеются 13 служащих (аксакалы, мирабы, милиционеры и проч.), 3 имама, 3 мелких торговца, 1 сапожник, 2 хозяйства, сдающие свой рабочий скот в аренду.

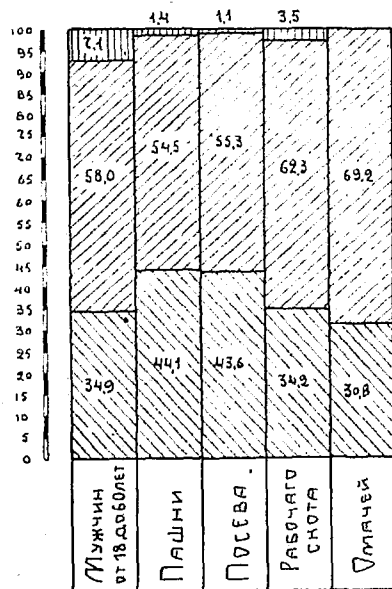
Интересна небольшая группа женских хозяйств (11). Преимущественно вдовы и старухи, нередко имеющие на своем иждивении детей и внуков, они упорно борются за самостоятельное существование. Большинство из них, несмотря на отсутствие рабскота и инвентаря, все же производят небольшие посевы (0.5—2 танапа) и еле сводят концы с концами. Часть этих женщин даже работает мардыкерами (поденные с.-х. работы). Таким образом, вопреки ходячему мнению, женщина-мардыкер не представляет собою исключения даже в таком глухом месте, каким является Бухарский кишлак.

Наконец, 12 хозяйств рабочих на сторону не отпускают и живут преимущественно доходами от своего сельского хозяйства ( $\frac{1}{4}$ — $\frac{1}{2}$  десятины).

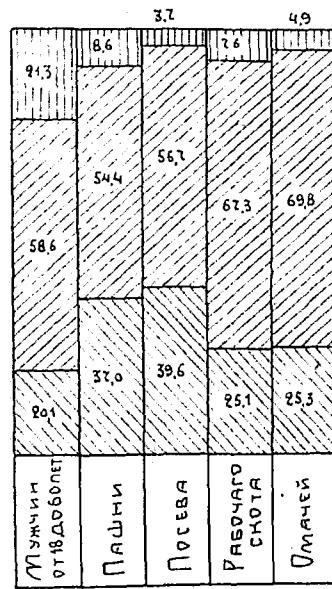
# УДЕЛЬНЫЙ ВЕС СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ГРУПП В ОБЩЕЙ СУММЕ РАБОЧЕЙ СИЛЫ И СРЕДСТВ ПРОИЗВОДСТВА В ПРОЦЕНТАХ.

 ГРУППА БЕДНЯЧКИХ ХОЗЯЙСТВ. 
  ГРУППА СРЕДНЯЧКИХ ХОЗЯЙСТВ. 
  ГРУППА ЗАЖИТОЧНЫХ ХОЗЯЙСТВ.

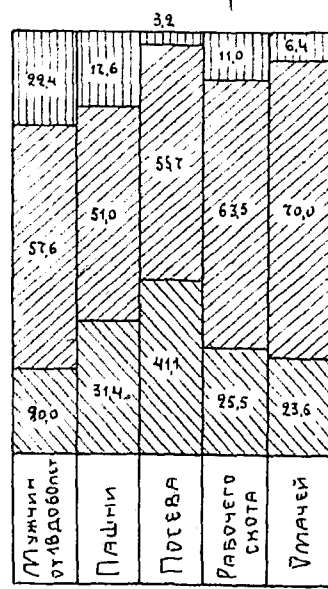
II РАЙОН.



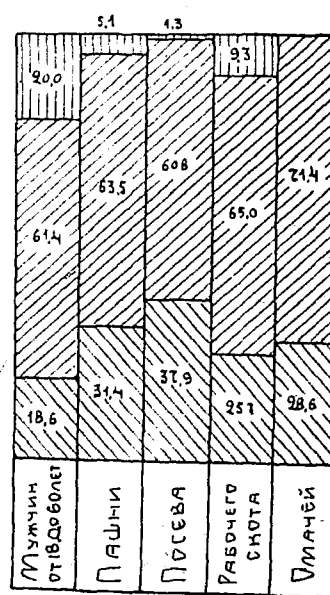
III РАЙОН.



IV РАЙОН.



V РАЙОН.



Бедняки создают обособленную группу; их сразу видно в кишлаке; они одеты в отрепья, держатся совершенно в стороне; ими поноукает всякий, их презрительно называют «науца» (работник) и «камбагал-дехкан» (бедняк).

Эта прослойка имеет относительно более выявленные классовые интересы; в ней уже налицо признаки пробуждающегося классового инстинкта. Это их представители в свое время укомплектовали (главным образом под влиянием коптр-революционной агитации) басмаческие отряды; это они получают в последнюю очередь воду на свои клочки земли и т. д. И из этой же группы (диалектика социального процесса) были в последнее время укомплектованы «штаты» мирабов и даже в отдельных случаях имамов.

Представители этой группы платят больше за кредит и прибегают к нему чаще всех. Они подчас вынуждены сдавать в аренду свои земли и почти никогда не арендуют сами.

Среди бедноты наблюдается немало случаев продажи земли, когда иным способом нельзя свести концы с концами, нельзя избежать голодной смерти. Этим подрубается последний сук, но другого выхода нет для предоставленных самим себе маломощников. В этой среде мы наблюдаем больше всего случаев ликвидации хозяйств и даже усадеб и переезда в город, где бедняк превращается в пролетария или люмпен-пролетария.

Они должны изобретать, изворачиваться, чтобы в течение сезонной работы обеспечить себя на зиму, работать на своем клочке и наниматься к хозяину на полевые работы. Их жены работают чаще всего и больше всего на полях, или занимаются кустарными промыслами (шитье тюбетеек), их дети с раннего возраста отдаются в «науца» (работники), нанимаются в пастухи. Эти дехкане только по названию дехкане, а по существу — полупролетарии, которым уже очень труден возврат к своему хозяйству.

В этой группе мы больше всего могли бы найти опору, но до сих пор местные «деятели» Советской власти опирались преимущественно на другие элементы. В союз «Юшчи» их демонстративно не брали, от них представителей никто не посылал, даже на митинги они не ходили и не приглашались.

2) Не менее разнообразна по своему составу группа *средняков* (372 хозяйства). Здесь имеются отдельные прослойки, тяготеющие как к группе зажиточных, так и к группе бедняков.

В эту группу входят, с одной стороны, 31 хозяйство, отпускающие труд — преимущественно в форме поденного найма, 38 хозяйств, арендующих от 3 до 10 танавов и платящих за аренду, примерно,  $\frac{1}{3}$  долю урожая, и с другой стороны, имеются 90 хозяйств, имеющих от 1 до 3 работников на хозяйство и систематически применяющих наемный труд (только срочной и годовой паем).

Лишь 177 двора (46,2%) представляют собою вполне самостоятельных хозяев — крепких середняков, живущих исключительно от своего сельского хозяйства.

Остальные 46 хозяйств частью не имеют важнейших средств производства (например, рабскота или инвентаря), частью занимаются службой и промыслами (имама, аскалы, мирабы, мельники, мелкие торговцы и проч.).

Как правило, применение наемного труда и отпуск рабочей силы на сторону в хозяйствах середняков практикуется в меньшей степени, чем в других хозяйствах. Эти хозяйства в меньшей мере, чем другие группы (кроме бедняков), прибегают также к аренде

земли. Словом, этот тип хозяйства питает свою силу в самом себе, являя пример, сравнительно, замкнутого и самодовлеющего земледельческого хозяйства.

Несмотря на то, что на этих средняках держится кншлачное хозяйство, они в большинстве стоят в стороне от политической жизни, не принимают почти никакого активного участия в ней. Активной роли они не играют потому, что есть «постарше» их, роли же пассивного орудия в руках старших они не играют потому, что слишком заняты своим хозяйством, чтобы заниматься общественными делами.

Словом, средняк—это тип, обслуживающий хозяйство района, кряжистее и выносливее всех и на котором все ездят, потому что и податливость у него безграничная.

3. Более однородна по своему составу группа *закиточных*. Из 109 хозяйств группы лишь 8 хоз-в занимаются промыслами и, отчасти, службой.

Все остальные 101 хозяйство являются крепкими однородными хозяйствами, систематически применяющими наемный труд и в меньшей мере сдающими свою землю в аренду.

**Наемный труд.** Установив основные моменты концентрации средств производства в социально-экономических группах, перейдем теперь к рассмотрению основного признака классового расслоения—применения наемного труда.

Прежде всего, обратимся к рассмотрению обеспеченности социально-экономических групп своей рабочей силой.

| Социально-экономические группы | % х о з я й с т в |                |                         |               |                |                         |               |                |                         |               |                |                         |
|--------------------------------|-------------------|----------------|-------------------------|---------------|----------------|-------------------------|---------------|----------------|-------------------------|---------------|----------------|-------------------------|
|                                | II район          |                |                         | III район     |                |                         | IV район      |                |                         | V район       |                |                         |
|                                | Без работника     | С 1 работником | С 2 и более работниками | Без работника | С 1 работником | С 2 и более работниками | Без работника | С 1 работником | С 2 и более работниками | Без работника | С 1 работником | С 2 и более работниками |
| Бедняки . . .                  | —                 | 100 0          | —                       | 10.9          | 82.2           | 6.9                     | 24.2          | 66.7           | 9.1                     | —             | 72.7           | 27.3                    |
| Средняки . .                   | 1.3               | 59.0           | 39.7                    | 3.0           | 67.4           | 29.6                    | 7.1           | 63.2           | 29.8                    | 2.9           | 76.5           | 20.6                    |
| Закиточные .                   | —                 | 40.6           | 59.4                    | 1.9           | 32.1           | 66.0                    | —             | 43.8           | 56.2                    | —             | 50.0           | 50.0                    |

Из таблицы видно, что с понижением процента хозяйств с одним работником процент хозяйств с 2 и более работниками возрастает от группы бедняков к группе закиточных. Группа закиточных, таким образом, характеризуется большим, по сравнению с другими группами, процентом хозяйств высшей обеспеченности рабочей силой (2 и более работника на одно хозяйство). Но в то же время в этой группе также значителен процент хозяйств с 1 работником. В пятом районе, например, половина закиточных имеет 1 работника на хозяйство, между тем как в среднем по этой группе на одно хозяйство приходится 1,63 работника.

Из этого следует, что в закиточных группах, при одновременном повышении средней обеспеченности хозяйств своей рабочей силой, имеется значительный процент хозяйств меньшей обеспеченности рабочей силой, нежели в среднем по всей группе.

Иначе говоря, в зажиточных группах рост рабочей силы параллельно с ростом объема хозяйства имеет место не во всех хозяйствах группы.

Подтверждение этому выводу можно видеть также из цифр следующей таблицы:

| Социально-экономические группы | В среднем приходится на одно хозяйство |                      |            |                      |            |                      |            |                      |
|--------------------------------|----------------------------------------|----------------------|------------|----------------------|------------|----------------------|------------|----------------------|
|                                | II район                               |                      | III район  |                      | IV район   |                      | V район    |                      |
|                                | Работников                             | Своей паши-ни десят. | Работников | Своей паши-ни десят. | Работников | Своей паши-ни десят. | Работников | Своей паши-ни десят. |
| Бедняки . . .                  | 1.0                                    | 0.39                 | 0.96       | 0.60                 | 0.85       | 0.97                 | 1.27       | 0.46                 |
| Средняки . .                   | 1.26                                   | 2.27                 | 1.32       | 1.86                 | 1.26       | 1.63                 | 1.26       | 1.84                 |
| Зажиточные .                   | 1.84                                   | 4.48                 | 1.74       | 4.92                 | 1.56       | 3.59                 | 1.63       | 3.86                 |

Как видим, рост рабочей силы хозяйства от группы бедняков к группе зажиточных значительно отстает от роста главнейшего вида средств производства—пашни.

Таким образом, концентрация средств производства в высших группах не вызывает аналогичного процесса концентрации своей рабочей силы, создавая тем самым предпосылку для применения наемного труда.

В условиях Кптабской волости, где юридическое запрещение применения наемного труда не имело места, пользование наемной рабочей силой практикуется в широких размерах.

| Социально-экономические группы | % хозяйств, пользующихся наемным трудом |           |          |         |
|--------------------------------|-----------------------------------------|-----------|----------|---------|
|                                | II район                                | III район | IV район | V район |
| Бедняки . . . . .              | —                                       | 3.0       | —        | —       |
| Средняки . . . . .             | 9.0                                     | 35.0      | 38.6     | 44.1    |
| Зажиточные . . . .             | 31.3                                    | 71.7      | 87.5     | 100.0   |
| В среднем . . . . .            | 13.9                                    | 31.4      | 34.0     | 43.4    |

Лишь только во II богарном районе наемный труд применяется, сравнительно, редко—в остальных районах в среднем более трети всех хозяйств прибегают к наемному труду.

При этом наемным трудом пользуются не только зажиточные, но в сравнительно широких размерах, и средняки (35.0—44.1%).

Таким образом, применение наемного труда не является следствием случайных причин (болезнь или смерть работника и проч.), но, очевидно, вытекает из всей организационной структуры хозяйства.

Доказательством этого положения могут служить следующие данные о характере найма:

| Социально-экономические группы | II район               |                           | III район        |                           | IV район         |                           | V район          |                           |
|--------------------------------|------------------------|---------------------------|------------------|---------------------------|------------------|---------------------------|------------------|---------------------------|
|                                | % хозяйств, нанимающих |                           |                  |                           |                  |                           |                  |                           |
|                                | Поденных рабочих       | Годовых и срочных рабочих | Поденных рабочих | Годовых и срочных рабочих | Поденных рабочих | Годовых и срочных рабочих | Поденных рабочих | Годовых и срочных рабочих |
| Бедняки . .                    | —                      | —                         | 3.0              | —                         | —                | —                         | —                | —                         |
| Средняки . .                   | 1.3                    | 7.7                       | 8.4              | 26.6                      | 7.0              | 31.6                      | 8.8              | 35.3                      |
| Зажиточные                     | —                      | 31.3                      | 13.2             | 58.5                      | 6.3              | 81.2                      | —                | 100.0                     |
| В среднем . .                  | 0.8                    | 13.1                      | 7.6              | 23.8                      | 4.7              | 29.3                      | 5.7              | 37.7                      |

Из таблицы видно, что поденный найм встречается редко и имеет небольшое значение лишь в средняцкой группе. Главная масса хозяйств, применяющих наемный труд, нанимает годовых и срочных рабочих.

В особенно широких размерах к найму годовых и срочных рабочих прибегают зажиточные хозяйства; в V районе, например, процент таких хозяйств достигает 100%.

Аналогичную картину можно видеть при рассмотрении размеров поденного и срочного найма:

| Социально-экономические группы | II район                                          |                           | III район       |                           | IV район        |                           | V район         |                           |
|--------------------------------|---------------------------------------------------|---------------------------|-----------------|---------------------------|-----------------|---------------------------|-----------------|---------------------------|
|                                | В среднем на одно нанимающее хозяйство приходится |                           |                 |                           |                 |                           |                 |                           |
|                                | Поденщин в днях                                   | Годовых и срочных рабочих | Поденщин в днях | Годовых и срочных рабочих | Поденщин в днях | Годовых и срочных рабочих | Поденщин в днях | Годовых и срочных рабочих |
| Бедняки . .                    | —                                                 | —                         | 3.7             | —                         | —               | —                         | —               | —                         |
| Средняки . .                   | 0.6                                               | 0.9                       | 7.2             | 0.9                       | 3.9             | 0.7                       | 7.0             | 1.0                       |
| Зажиточные                     | —                                                 | 1.0                       | 7.9             | 0.8                       | 5.1             | 1.1                       | 7.0             | 1.1                       |
| В среднем . .                  | 0.3                                               | 0.9                       | 7.3             | 0.9                       | 4.4             | 0.9                       | 7.0             | 1.1                       |

Таким образом, кроме того, что к поденному найму прибегает небольшое количество хозяйств, размер этого найма незначителен и не превышает 8 человеко-дней на хозяйство.

Этим Киптабская волость значительно отличается от хлопковых областей центрального Узбекистана, в которых доминирующей формой применения наемного труда является найм поденных и сдельных рабочих.

Это отличие объясняется, очевидно, отсутствием в условиях сельского хозяйства Киптабской волости той особой перенапряженности и сезонности полевых работ, которые являются главными причинами применения наемного труда в хлопковом хозяйстве.

Что же стимулирует хозяйство к применению наемного труда?

Ответ на этот вопрос можно получить только из рассмотрения отдельных категорий нанимающих хозяйств.

В этом отношении особый интерес представляют собою средняцкие хозяйства, нанимающие годовых и срочных рабочих.

Эта группа, несомненно, тяготеет к группе зажиточных и является прекрасной иллюстрацией неустойчивости средняцкого хозяйства.

Из 90 таких хозяйств лишь 16 хозяйств имеют по два своих работника. Все остальные 74 хозяйства имеют по одному своему работнику. Большинство этих хозяйств сеют более 2-х десятин посева и имеют по 2 головы рабскота.

Характерно, что треть хозяйств (30) арендует землю.

Таким образом, эта группа средняков является хозяйствами, энергично расширяющими объем своего производства и уже в данное время представляющими потенциальные (возможные) нетрудовые хозяйства.

Еще более ярко нетрудовой характер выражен в группе 60 зажиточных хозяйств, нанимающих годовых и срочных рабочих.

Более половины (36) этих хозяйств имеют всего лишь по одному своему работнику на хозяйство и в широких размерах применяют наемный труд (до 3 годовых работника на хозяйство + поденный наем).

Здесь уже мы не имеем обычного крупного крестьянского хозяйства, в котором количество членов семьи и работников во много раз больше, нежели в мелких хозяйствах. Здесь перед нами явно нетрудовые хозяйства, в которых владелец хозяйства уже по размеру своего производства принужден отрываться от непосредственного ведения своего хозяйства и исполнять, по преимуществу, организующие функции.

В качестве примера приведем несколько типичных хозяйств.

1. Ходжам-Ходжа-Абдуваны-Ходжа (кишлак Ходжа-Исфарас). Семья состоит из 6 человек. Хозяйство имеет лишь одного своего работника. Наемных работников два — науча (годовые рабочие) плюс 20 поденщин. Хозяйство имеет 6 десятин поливного посева, пару волов, лошадь и двух коров.

2. Мурат Худайберды (кишлак Шамбе). Хозяйство имеет семью из 6 человек, из которых два работника. Нанимает 3 годовых рабочих. Средства производства хозяйства состоят из 10.75 десятин поливного посева (+0.5 дес. сдает чайрикеру), трех рабочих быков, лошади, двух коров и полного комплекта крупного и мелкого инвентаря.

3. Садык-Алим (кишлак Авес-Малик). Семья состоит из 5 человек. Хозяйство имеет одного своего работника и двух наемных. Хозяйство имеет 5 десятин поливных посевов, две пары рабочих быков, лошадь, две коровы, два омача, малу, по три кетменя и урака и проч.

Между прочим, любопытно отметить, что эти хозяйства сеют большое количество самых разнообразных культур (например, одно из этих хозяйств сеет: пшеницу, ячмень, рис, гузу, лен, кунжут, дыни, арбузы, люцерну и огородные). Таких примеров можно было бы привести большое количество.

Из всего изложенного с несомненностью следует, что годовой и срочной наем является в хозяйствах, применяющих такой вид наемного труда, определенным источником накопления и расширения объема своего хозяйства.

В заключение остановимся на характеристике оплаты труда рабочих.

В Китабской волости существует две категории годовых и сроковых рабочих: науча и тиллякор \*), существенно различных по принципам оплаты.

*Тиллякор* представляет обычный тип с.-х. рабочего, получающего установленную при найме плату. Тиллякоры получают плату, преимущественно, натурой. Обычная плата тилляктору за 8—12 месяцев работы равна 48 пудам пшеницы. Бывает плата и больше и меньше, в зависимости от качества и возраста работника и от богатства хозяина. Кроме того, тиллякор всегда получает хозяйские харчи и одежду (последнюю раз в год).

*Науча* в противоположность тилляктору, не получает заранее обусловленной платы, а участвует, если можно так выразиться, в прибылях хозяйства, получая одну пятую часть всего урожая главных культур (кроме арбузов, дынь и культур, идущих только на личное потребление хозяина).

Как и тиллякор, науча получает хозяйские харчи и одежду.

Как общее правило, науча получает больше тиллякора. Так, например, в одном хозяйстве науча получает: 16 пуд. пшеницы, 24 пуда риса, 8 пудов ячменя, 1 пуд. льна, 2 пуда кунжута; в другом хозяйстве: 40 пуд. шалы и 40 пуд. пшеницы и т. д.

**Интенсификация сел. хоз. в связи с расслоением.** Установив в общих чертах основные моменты дифференциации дехканского хозяйства, перейдем теперь к рассмотрению связи процесса расслоения и организации хозяйства. В частности, представляется важным определить взаимодействие процесса расслоения кишлака и интенсификации сельского хозяйства, как одного из характерных показателей организации хозяйства.

Очевидно, что одностороннее направление сельского хозяйства в форме энергичного разведения одной или немногих интенсивных рыночных культур (например, хлопка), содействуя товаризации хозяйства, является вообще фактором, усиливающим процессы расслоения.

Такого рода специализация сельского хозяйства вызывает прогресс техники, увеличивает затраты капиталов на сельское хозяйство и, что особенно важно, является необходимой предпосылкой развития применения наемного труда—основного и характерного признака расслоения.

В условиях Китабской волости, как мы уже видели раньше, выразителем интенсификации сельского хозяйства является развитие, преимущественно, культуры риса. Сады и виноградники, хотя также характеризуют высокую степень интенсификации, пока по своему удельному весу в экономике кишлака уступает место рису.

Большая степень развития в полеводстве культуры риса связывается со степенью расслоения:

| Районы. | % риса в составе **)<br>прочих культур. | % хозяйств в группе<br>средняков. |
|---------|-----------------------------------------|-----------------------------------|
| II      | 0 0                                     | 64,0                              |
| V       | 20,0                                    | 64,2                              |
| III     | 25,3                                    | 56,9                              |
| IV      | 26,8                                    | 63,8                              |

\*) В переводе тиллякор значит работающий за золото, науча—добрый молодец, молодец. Эти названия показывают, что когда-то эти категории работников носили иной характер. Науча в старое время, при патриархальных отношениях был, повидимому, не просто годовым рабочим за обусловленную плату, но являлся чем то вроде члена семьи хозяина.

\*\*) К общей площади поливных и богарных посевов.

С углублением интенсификации сельского хозяйства, в форме развития культуры риса, идет развитие процесса расслоения кншлага, выражающегося в уменьшении % группы средняков.

II и V, по преимуществу, богарные районы, с мало-товарным, сравнительно, хозяйством, имеют больший процент средняцких хозяйств, нежели III и IV поливные районы, с более интенсивным и товарно-денежным хозяйством.

С этим моментом тесно увязывается расстояние районов от крупных базарных центров, влияющие на развитие товарных культур.

Достаточно беглого взгляда на карту районов (см. карту типов хозяйств на стр. 37), чтобы увидеть связь дифференциации с расстоянием нов от торговых центров волости.

С увеличением расстояния района от крупнейших в волости базаров, Китаба и Шахрисябза, средняцкая группа количественно увеличивается.

Так, в третьем и четвертом районах, расположенных на небольших расстояниях от Китаба и Шахрисябза, процент хозяйств в средняцкой группе значительно меньше, нежели во II и V районах, находящихся значительно дальше.

Таким образом, расслоение дехканского хозяйства находится в прямой связи с его интенсификацией, при чем близость рынка, содействуя разведению товарно-денежных интенсивных культур (в нашей волости—риса), является фактором, благоприятствующим развитию процессов дифференциации дехканского хозяйства.

Но этим положением не исчерпывается взаимосвязь процессов расслоения и организации хозяйства.

При анализе расслоения по социально-экономическим группам было отмечено, что в результате концентрации средств производства социально-экономические группы существенно разнятся между собой, как по соотношению рабсилы и средств производства, так и по средней обеспеченности рабскотом и посевами.

Столь существенные различия между отдельными группами дехканских, хозяйств, несомненно, должны вызывать и различия в организации хозяйства.

Обращаясь к конкретному материалу, мы находим следующее цифровое подтверждение высказанному взгляду:

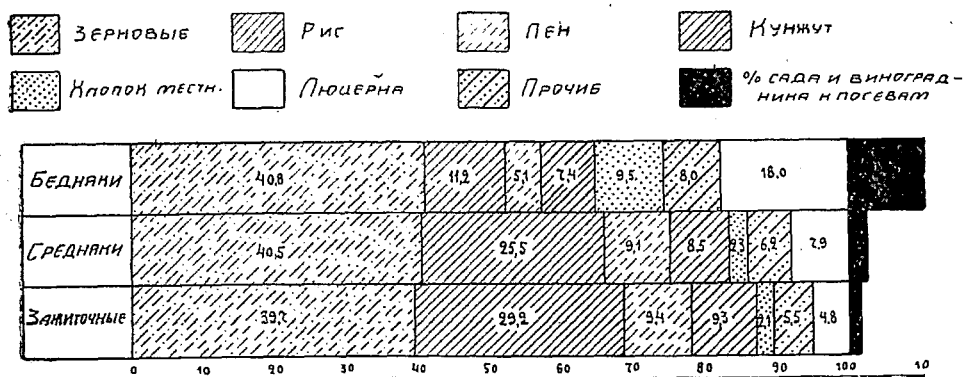
| Социально-экономические группы. | % сада и виноградника к площади посевов | % состав культур на поливных землях |      |     |        |                |        |         |
|---------------------------------|-----------------------------------------|-------------------------------------|------|-----|--------|----------------|--------|---------|
|                                 |                                         | Зерновые                            | Рис  | Лен | Кунжут | Хлопок местный | Прочие | Люцерна |
| Бедняки . . . . .               | 10.8                                    | 40.8                                | 11.2 | 5.1 | 7.4    | 9.5            | 8.0    | 18.0    |
| Средняки . . . . .              | 2.7                                     | 40.5                                | 25.5 | 9.1 | 8.5    | 2.3            | 6.2    | 7.9     |
| Зажиточные . . . . .            | 1.8                                     | 39.7                                | 29.2 | 9.4 | 9.3    | 2.1            | 5.5    | 4.8     |

Процент интенсивных в условиях волости культур: риса, льна и кунжута правильно повышается от группы бедняков к группе зажиточных. Исключение составляют лишь сады и виноградники, % которых понижается от бедняков к зажиточным. Последнее объясняется

тем, что разведение садов и виноградников на небольших приусадебных участках земли представляется наиболее целесообразным в условиях земельной тесноты бедняцких хозяйств. (См. график № 4).

График № 4.

# ПРОЦЕНТНЫЙ СОСТАВ КУЛЬТУР В СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ГРУППАХ



Таким образом, в противоположность многим хлопковым районам УзССР, в Китабской волости зажиточные хозяйства более интенсивны, нежели бедняцкие.

Экономические взаимоотношения между соц.эконом. группами. Наблюдаемые в предыдущем изложении явления концентрации средств производства в зажиточных группах, отделение рабочей силы от средств производства в бедняцких группах и проч., создают особые условия для экономических взаимоотношений между отдельными группами кишлака.

Важное значение имеют взаимоотношения на почве пользования рабочим скотом, являющимся, как мы видели ранее, основным видом средств производства.

В зависимости от обеспеченности рабочим скотом хозяйства обследованных кишлаков группируются следующим образом:

| РАЙОНЫ        | Х о з я й с т в а: |                        |                      |                         |                      |                                 |                      |
|---------------|--------------------|------------------------|----------------------|-------------------------|----------------------|---------------------------------|----------------------|
|               | без раб. скота     | с 1 головой раб. скота |                      | с 2 головами раб. скота |                      | с 3 и более головами раб. скота |                      |
|               | % хо-зяйств        | % хо-зяйств            | у них раб. скота в % | % хо-зяйств             | у них раб. скота в % | % хо-зяйств                     | у них раб. скота в % |
| II . . . . .  | 5.8                | 24.6                   | 11.3                 | 18.0                    | 16.7                 | 51.6                            | 72.0                 |
| III . . . . . | 19.0               | 20.4                   | 10.8                 | 22.4                    | 23.7                 | 33.2                            | 65.5                 |
| IV . . . . .  | 19.8               | 19.8                   | 11.3                 | 27.4                    | 31.4                 | 33.0                            | 57.3                 |
| V . . . . .   | 26.4               | 18.9                   | 11.2                 | 15.1                    | 18.0                 | 39.6                            | 70.8                 |
| В среднем . . | 17.2               | 21.0                   | 11.0                 | 21.8                    | 22.9                 | 40.0                            | 66.1                 |

В среднем по всем районам 17,2% хозяйств совершенно не имеют рабочего скота и 21% хозяйств обеспечены им в недостаточной степени (1 голова на хозяйство). С другой стороны, 40% всех хозяйств, наиболее обеспеченных (3 и выше головы рабочего скота на 1 хозяйство), имеют 66,1% всего рабочего скота в кишлаке.

Еще более неравномерное распределение рабочего скота имеет место в V районе, где, как видно из таблицы, группа хозяйств без рабочего скота составляет 26,4%. В этом районе 45,3% всех хозяйств (группы хозяйств, не имеющих рабочего скота или имеющие 1 голову на 1 хозяйство) имеют 11,2% всего рабочего скота, а 39,6% хозяйств (3 и выше головы скота на 1 хозяйство) имеют 70,8% всего рабочего скота в кишлаке.

Момент обеспеченности хозяйств рабочим скотом тесно связан с группировкой хозяйств в социально-экономические группы.

| Районы | Группы          | % хозяйств в группах: |                        |                         |                                 |
|--------|-----------------|-----------------------|------------------------|-------------------------|---------------------------------|
|        |                 | без раб. скота        | с 1 головой раб. скота | с 2 головами раб. скота | с 3 и более головами раб. скота |
| II     | { Бедняки . . . | 59.0                  | 41.7                   | 8.3                     | —                               |
|        | { Средняки . .  | 1.3                   | 30.8                   | 20.5                    | 47.4                            |
|        | { Зажиточные .  | —                     | 3.1                    | 15.6                    | 81.3                            |
| III    | { Бедняки . . . | 60.4                  | 31.7                   | 7.9                     | —                               |
|        | { Средняки . .  | 3.1                   | 20.3                   | 30.0                    | 46.3                            |
|        | { Зажиточные .  | —                     | —                      | 20.8                    | 79.2                            |
| IV     | { Бедняки . . . | 60.6                  | 24.2                   | 15.2                    | —                               |
|        | { Средняки . .  | 1.8                   | 22.8                   | 36.8                    | 38.6                            |
|        | { Зажиточные .  | —                     | —                      | 18.8                    | 81.2                            |
| V      | { Бедняки . . . | 45.5                  | 54.5                   | —                       | —                               |
|        | { Средняки . .  | 26.5                  | 11.8                   | 23.5                    | 38.2                            |
|        | { Зажиточные .  | —                     | —                      | —                       | 100.0                           |

Как видно из таблицы, во всех районах в группе бедняков нет ни одного хозяйства, имеющего 3 головы рабочего скота на 1 хозяйство, в группе зажиточных нет хозяйств, не имеющих рабочего скота.

По всем районам группа бедняков характеризуется количественным преобладанием хозяйств, не имеющих рабочего скота, или имеющих 1 голову.

В группе середняков преобладают хозяйства, имеющие свыше 2-х голов скота на 1 хозяйство и, наконец, группа зажиточных имеет значительное преобладание хозяйств, имеющих 3 и выше голов скота на 1 хозяйство.

В особенно рельефной форме распределение рабочего скота между группами видно в V районе, где группа бедняков на 100% состоит из хозяйств, или совершенно не имеющих рабочего скота, или имеющих 1 голову на 1 хозяйство, а группа зажиточных полностью состоит из хозяйств наивысшей обеспеченности рабочим скотом.

Группы хозяйств, совершенно необеспеченные или малообеспеченные рабочим скотом, принуждены прибегать к помощи хозяйств более обеспеченных.

О взаимоотношениях между группами на почве пользования рабочим скотом дает представление следующая сводная таблица:

| Группы хозяйств<br>по рабочему<br>скоту       | Число<br>хозяйств | В том числе обрабатывающих пашню: |               |         |        |                                                          | Число<br>хозяйств<br>не име-<br>ющих<br>посева |
|-----------------------------------------------|-------------------|-----------------------------------|---------------|---------|--------|----------------------------------------------------------|------------------------------------------------|
|                                               |                   | своим<br>скотом                   | супря-<br>гой | Помощью |        | Наемн.<br>скотом<br>или скотом<br>сдат-<br>чика<br>земли |                                                |
|                                               |                   |                                   |               | Ашар    | Альгау |                                                          |                                                |
| Без раб. скота.                               | 110               | —                                 | —             | 21      | 31     | 10                                                       | 48                                             |
| С 1 головой<br>раб. скота .                   | 134               | —                                 | 84            | 10      | 16     | 8                                                        | 16                                             |
| С 2 головами<br>раб. скота .                  | 139               | 73                                | 63            | 1       | —      | —                                                        | 2                                              |
| С 3 и более го-<br>ловами раб.<br>скота . . . | 255               | 255                               | —             | —       | —      | —                                                        | —                                              |
| Итого . .                                     | 638               | 328                               | 147           | 32      | 47     | 18                                                       | 66                                             |

Из 638 обследованных хозяйств, 66—не имеют посева. Из этих 66 хозяйств—48 хозяйств не имеют также рабочего скота, т.е. являются пролетаризированными слоями кишлака и, новидимому, представляют собою наемную рабочую силу.

Остальные 18 хозяйств (60—48) своего посева не имеют, но имеют рабочий скот и являются, следует полагать, преимущественно, сдатчиками скота. Соседняя графа дает число хозяйств, прибегающих к наемному скоту или скоту сдатчика, также равное 18. Очевидно, эти хозяйства получают рабочий скот, преимущественно, у группы из 18 хозяйств, имеющих свободный скот (не имеющих посева).

Далее, 79 хозяйств обрабатывают пашню путем ашара и альгау (безвозмездная помощь и помощь за отработку). Эта группа, очевидно, получает скот у тех хозяйств, у которых он оказывается в избытке.

Наконец, 147 хозяйств прибегают к супряге.

Как видим из таблицы, из 147 хозяйств, прибегающих к супряге 84 хозяйства имеют 1 голову и 63—2 головы скота на 1 хозяйство. То обстоятельство, что хозяйства, имеющие 2 головы на 1 хозяйство, прибегают к супряге, объясняется тем, что в этих хозяйствах имеются лошади и бык, супряга которых крайне затруднительна и почти никогда не применяется.

Таким образом: 48 хозяйств (без посева и рабскота) находятся в зависимости от зажиточных групп кишлака по линии найма рабочей силы, 18 хозяйств по линии наемного скота, 79 хозяйств (ашар и альгау) по линии отработки за скот и помощи.

Другим важным фактором экономических взаимоотношений между социально-экономическими группами являются взаимоотношения на почве *аренды и сдачи земли*.

При описании современного состояния сельского хозяйства мы указывали, что в Китабской волости имеется значительное количество, так называемых, «мюльковых» (частно-владельческих) земель, которые до последнего времени оставались в руках прежних владельцев: торговцев, кустарей, духовенства и проч., проживающих в Китабе и Шахрисябзе и сдающих свою землю в аренду.

Это положение создало благоприятные условия для развития арендных взаимоотношений, которые в волости, сравнительно, широко распространены.

В обследованных кишлаках III, IV и V районов (во II районе аренды нет) было зарегистрировано 159 случаев аренды и 46 случаев

сдачи—всего 205 хозяйств, участвующих в арендных взаимоотношениях, что в процентах к общему количеству наличных хозяйств в этих районах составляет 30.8% аренды и 8.9% сдачи земель.

По районам аренда и сдача распределяются следующим образом:

|                             |     |                 |    |       |     |
|-----------------------------|-----|-----------------|----|-------|-----|
| III район—наличных хозяйств | 357 | из них—арендует | 97 | сдаст | 27. |
| IV « « «                    | 106 | « « «           | 44 | «     | 15. |
| V « « «                     | 53  | « « «           | 18 | «     | 4.  |

|       |   |   |     |   |   |   |     |   |     |
|-------|---|---|-----|---|---|---|-----|---|-----|
| Всего | « | « | 516 | « | « | « | 159 | « | 46. |
|-------|---|---|-----|---|---|---|-----|---|-----|

Наиболее распространена аренда и сдача в четвертом районе, где более половины всех хозяйств (55.7%) прибегает к аренде и сдаче земли.

Сравнительно высокий процент хозяйств, арендующих землю, показывает, что аренда в волости—не случайное явление, а имеет под собой серьезную почву.

Для выяснения причин аренды сравним среднюю обеспеченность своей землей одного хозяйства по каждому из районов со средней обеспеченностью хозяйств, арендующих землю.

| Районы | У хозяйств, арендующих землю, на 100 десятин своей земли приходится десятин арендованной | У хозяйств, арендующих землю | В среднем на 1 хозяйство приходится десятин земли | На 1 арендующее хозяйство приходится десятин земли |        |
|--------|------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------|---------------------------------------------------|----------------------------------------------------|--------|
|        |                                                                                          |                              |                                                   | Своей                                              | Аренд. |
| III    | 46.1                                                                                     | 27.2                         | 2.1                                               | 1.8                                                | 0.8    |
| IV     | 75.2                                                                                     | 41.5                         | 1.8                                               | 1.8                                                | 1.3    |
| V      | 41.8                                                                                     | 34.0                         | 2.1                                               | 2.0                                                | 0.9    |

Как видно из таблицы, разница в средней обеспеченности по району и у хозяйств, арендующих землю, невелика. В четвертом районе, где аренда земли особенно распространена, средняя обеспеченность хозяйств по всему району и хозяйств, арендующих землю, одна и та же (1.8 десят.).

Несколько иную картину видим из сопоставления этих величин по социально-экономическим группам.

В среднем приходится десятин своей земли

|                      | На одно наличное хозяйство | На одно хозяйство, арендующее землю |
|----------------------|----------------------------|-------------------------------------|
| Бедняки . . . . .    | 0.8                        | 0.3                                 |
| Средняки . . . . .   | 1.9                        | 1.3                                 |
| Зажиточные . . . . . | 4.6                        | 3.1                                 |

Из этих цифр следует, что во всех группах обеспеченность своей землей арендующих хозяйств, ниже средней обеспеченности хозяйств всей группы.

Это обстоятельство позволяет сделать вывод о том, что основной причиной аренды является недостаточная обеспеченность хозяйств землей. Этот вывод подтверждается и рассмотрением отдельных категорий арендующих хозяйств в группах.

В группе бедняков из 11 хозяйств, арендующих землю—8 совсем не имеют земли, или имеют не более  $\frac{1}{4}$  десят. Хозяйства эти, преимущественно, отпускают рабочую силу (мардыкеры и годовые рабочие) и

имеют от  $\frac{1}{4}$  до  $\frac{1}{2}$  десят. посева. Большинство этих хозяйств, не имея рабочего скота обрабатывают пашню наемным скотом или за отработку (альгау).

Три других бедняцких хозяйства имеют от 1.5 до 2.5 десятин на хозяйство и арендуют в среднем 0.5 десятин. Эти хозяйства, сравнительно, крепкие: имеют рабочий скот и инвентарь и, повидимому, временно выбиты из колеи болезнью своего работника.

В группе середников из 105 хозяйств, арендующих землю, 23—безземельные, или имеют до 0.5 дес. земли на хозяйство. Арендуют в среднем около 1 десятины. Большинство из них имеет 1 голову рабочего скота и 1 работника на хозяйство. Повышая путем аренды свой надел до 1.5 десят., они имеют возможность, сравнительно, нормально вести свое хозяйство.

Далее, 62 хозяйства имеют от 0.5 до 2 дес. и арендуют около 0,5 десятины на хозяйство и, наконец, 20 хозяйств имеют свыше 2 десятины своей земли и арендуют более 1 десятины. Эти хозяйства, имея в среднем по 2 головы рабочего скота и по 2 работника, являются крепкими середняками, нередко применяющими наемный труд.

Из 43 зажиточных—25 имеют от 0,5 до 3 десятины своей земли и арендуют в среднем 1.5—2 дес. Хозяйства эти хорошо обеспечены рабочим скотом (2 головы на хозяйство) и рабочей силой (2 работника). 15 зажиточных хозяйств обеспечены своей землей в размере 3—5 десятин и арендуют 1—1.5 десят. Эти хозяйства—многосемейные, имеют 3—4 работников; большинство из них применяет, кроме того, наемный труд.

Наконец, 3 хозяйства имеют 5—8 десятин и арендуют не более 0.5 дес.

Из этого краткого обзора отдельных категорий арендующих хозяйств следует, что большинство из них, имея меньшую обеспеченность своей землей, нежели среднее хозяйство группы, принуждено прибегать к аренде.

Таким образом, в большинстве, аренда земли является трудовой, но встречаются случаи и явно капиталистической аренды.

10 средняцких и 12 зажиточных хозяйств, арендующих землю и одновременно применяющих наемный труд, несомненно, представляют собой тип нетрудовых хозяйств, которым становится тесно в рамках своего землепользования.

Имея одинаковую (а иногда и большую) сравнительно с прочими хозяйствами своей группы обеспеченность землей, эти хозяйства арендуют от 1 до 3 десятины земли и, применяя в широких размерах наемный труд, являются хозяйствами накапливающими.

Вообще же все зажиточные хозяйства по сути организации своего хозяйства стремятся к расширению и, если не сейчас, то в дальнейшем будут использовать аренду, как средство нетрудового накопления.

Это можно видеть хотя бы из того, что зажиточные хозяйства и сейчас в широких размерах прибегают к аренде земли, особенно в тех случаях, когда они слабо обеспечены землей, но хорошо—рабочей силой и рабочим скотом.

| Районы        | Бедняки                                                              |                               | Средняки                                                             |                             | Зажиточные                                                             |                             |
|---------------|----------------------------------------------------------------------|-------------------------------|----------------------------------------------------------------------|-----------------------------|------------------------------------------------------------------------|-----------------------------|
|               | На одно хозяйство, арендуемое землю, приходится десятин аренд. земли | % хозяйств, арендующих землю. | На одно хозяйство, арендуемое землю, приходится десятин аренд. земли | % хозяйств арендующих землю | На одно хозяйство, арендуемое землю, приходится десятин арендов. земли | % хозяйств арендующих землю |
| III . . . . . | 0.3                                                                  | 6.9                           | 0.8                                                                  | 33.0                        | 1.2                                                                    | 45.3                        |
| IV . . . . .  | 0.4                                                                  | 9.1                           | 0.9                                                                  | 50.9                        | 2.6                                                                    | 75.0                        |
| V . . . . .   | 0.3                                                                  | 9.1                           | 0.9                                                                  | 29.4                        | 1.1                                                                    | 87.5                        |

В пятом районе 87.5% всех хозяйств группы зажиточных арендуют землю. Значителен также процент арендаторов-зажиточных и в других районах.

Средняки слабее зажиточных участвуют в арендных взаимоотношениях, но все же более трети всех середняков арендуют землю.

Реже всех других групп прибегают к аренде бедняки (6—9%).

Размер аренды в общем небольшой, лишь зажиточные хозяйства арендуют более 1.5 десят., средняки и бедняки арендуют менее 1 десят. на хозяйство.

Арендуются, преимущественно, земля, принадлежащая жителям Шахрисябза и Китаба и земли вакуфов.

| Социально-экономические группы | Всего хозяйств, арендующих землю | В том числе арендующих |              |              |                               |          |                 |
|--------------------------------|----------------------------------|------------------------|--------------|--------------|-------------------------------|----------|-----------------|
|                                |                                  | У бедняков             | У середняков | У зажиточных | У жителей Китаба и Шахрисябза | У вакуфа | В чужом селении |
| Бедняки . .                    | 11                               | 4                      | 3            | —            | 2                             | 1        | 1               |
| Средняки . .                   | 105                              | 14                     | 11           | 1            | 53                            | 11       | 15              |
| Зажиточные .                   | 43                               | 10                     | 2            | —            | 21                            | 9        | 1               |
| Итого . .                      | 159                              | 28                     | 16           | 1            | 76                            | 21       | 17              |

Более половины всех хозяйств (97) арендуют земли Китабских и Шахрисябзских баев и вакуфов. У дехкан своего кишлака арендует всего 45 хозяйств, при чем сдатчиками земли чаще бывают бедняки (28 хозяйств).

Относительно больше других групп к аренде у баев и вакуфов прибегают зажиточные (30 из 43 хозяйств), что объясняется, видимо, возможностью таким путем арендовать большие участки земли, нежели при аренде земли у дехкан своего кишлака.

Наличие большого арендного фонда из земель Китабских и Шахрисябзских баев создает благоприятные условия для систематической долгосрочной аренды.

В противоположность областям центрального Узбекистана, в Китабской волости широко распространена долгосрочная аренда.

| Социально-экономические группы | Число хозяйств, арендующих землю | В том числе арендующих на сроти |           |            |             |              |                         |
|--------------------------------|----------------------------------|---------------------------------|-----------|------------|-------------|--------------|-------------------------|
|                                |                                  | На 1 год                        | На 2 года | На 3—5 лет | На 6—10 лет | Свыше 10 лет | Без определенного срока |
| Бедняки . . .                  | 11                               | 9                               | —         | —          | —           | —            | 2                       |
| Средняки . . .                 | 105                              | 57                              | 11        | 16         | 2           | 1            | 18                      |
| Зажиточные . . .               | 43                               | 19                              | 3         | 9          | —           | 1            | 11                      |
| Итого . . .                    | 159                              | 85                              | 14        | 25         | 2           | 2            | 31                      |

Почти половина всех арендующих хозяйств (74) арендуют землю на срок более 1 года, из них 29 хозяйств арендуют на срок от 3 до 15 лет.

Столь значительный процент долгосрочной аренды указывает на то важное значение, какое имеет аренда в Китабской волости.

К долгосрочной аренде чаще прибегают зажиточные (24 из 43) и средняцкие хозяйства (48 из 105).

Аренда почти исключительно издольная. Из 159 хозяйств, арендующих землю, лишь 3 средняка арендуют за натуру и один бедняк — бесплатно.

Остальные 155 хозяйств арендуют за разные доли урожая.

| Социально-экономические группы | Число хозяйств, арендующих издольно | В том числе арендующих |        |            |            |             |
|--------------------------------|-------------------------------------|------------------------|--------|------------|------------|-------------|
|                                |                                     | из 1/2                 | из 2/3 | из 3/4—4/5 | из 1/1—1/3 | из 7/8—9/10 |
| Бедняки . . . . .              | 10                                  | 1                      | 5      | 3          | 1          | —           |
| Средняки . . . . .             | 102                                 | 14                     | 53     | 30         | 2          | 3           |
| Зажиточные . . . . .           | 43                                  | 6                      | 28     | 7          | —          | 2           |
| Итого . . . . .                | 155                                 | 21                     | 86     | 40         | 3          | 5           |

Чаще всего арендная плата сводится к плате сдатчику земли (86 хозяйств) или 1/4—1/5 урожая (40 хозяйств). Испольная и прочая аренда встречается реже и практикуется чаще средняками (13 хозяйств).

Получая в общем солидную арендную плату, сдатчик земли, как общее правило, в обработке земли не участвует.

| Социально-экономические группы | Число хозяйств, арендующих издольно | В том числе на следующих условиях: |                                    |                   |
|--------------------------------|-------------------------------------|------------------------------------|------------------------------------|-------------------|
|                                |                                     | Работа арендатора, скот сдатчика   | Работа арендатора, скот арендатора | Совместная работа |
| Бедняки . . . . .              | 10                                  | 1                                  | 9                                  | —                 |
| Средняки . . . . .             | 102                                 | —                                  | 91                                 | 11                |
| Зажиточные . . . . .           | 43                                  | —                                  | 38                                 | 5                 |

Из 155 случаев издольной аренды лишь в—16 сдатчик земли участвует в работе своим трудом и в одном случае—рабочим скотом. Во всех остальных случаях, как работа, так и скот—арендатора. Таким образом, сдатчик земли, не затрачивая ни труда, ни капитала, получает чистый доход.

В заключение дадим краткую характеристику отдельным группам сдатчиков:

*Сдатчики—бан, жители Шахрисабза и Китаба*, не нуждаются в пояснении. Это—преимущественно помещики, торговцы, духовенство, кустары и проч. Осенью, во время сбора урожая, тучи этих тунеядцев выезжают в кишлаки для сбора арендной платы. Этим исчерпываются все «заботы» их о земле. Среди этой группы сдатчиков есть крупные землевладельцы, имеющие до 40 десятин поливной земли в 5—10 кишлаках. Ни один сдатчик из этой группы не работает на сдаваемой земле. Все работы выполняются арендатором.

*Сдатчики—деҳкане*. В эту группу входят, преимущественно, бедняки и средняки. О причинах сдачи говорит следующая таблица:

| Социально-экономические группы | Всего хозяйств, сдающих землю | В том числе                                       |                                               |                                              |                                |
|--------------------------------|-------------------------------|---------------------------------------------------|-----------------------------------------------|----------------------------------------------|--------------------------------|
|                                |                               | Не имеющие работника (идовы, старики, малолетние) | Мало обеспеченные рабочим скотом и инвентарем | Имеющие излишки земли, но недостаток рабсилы | Сдающие по неизвестным мотивам |
| Бедняки . . . .                | 28                            | 9                                                 | 15                                            | 2                                            | 2                              |
| Средняки . . . .               | 16                            | 1                                                 | 5                                             | 8                                            | 2                              |
| Зажиточные . .                 | 1                             | —                                                 | —                                             | 1                                            | —                              |
| Итого . . . .                  | 45                            | 10                                                | 20                                            | 11                                           | 4                              |

Из 45 хозяйств, сдающих землю в аренду, 30 не имеет излишков земли и сдает или в виду отсутствия рабочей силы (10 хозяйств), или рабскота и инвентаря (20 хозяйств).

11 хозяйств сдают излишки земли в виду недостаточной обеспеченности рабсилой.

Лишь 4 хозяйства хорошо обеспечены рабсилой и средствами производства и предпочитают всю свою землю не обрабатывать, сдавая ее в аренду (специфический тип лодыря—преимущественно бедняка).

**Формы и методы эксплуатации кишлака.** Земля и вода—основа производственного процесса дехкан—одновременно являются узловыми пунктами сложной системы эксплуатации\*). Мирабы\*\*)—распределители воды—во всех наблюдаемых случаях являются ставленниками крупных землевладельцев, даже в том случае, когда мираб сам бедняк.

Весь господствующий порядок водопользования ясно говорит о тенденции обеспечить в первую очередь, и в большем размере, поливку полей крупных хозяйств.

Приходилось встречаться с убежденными заявлениями мирабов, что при недостатке воды богом положено, в первую очередь, поливать земли баев, так как они могут много потерять, тогда как бедняку терять нечего.

\*) Для характеристики роли, которую играет искусственное орошение, достаточно указать, что в зависимости от обеспеченности водой, земля расценивается от 50 до 100 рублей за тапал.

\*\*) Кишная выборная водная администрация.

Приходилось встречаться и с такими случаями: за баем, в свое время проводившем на свои средства арык на свой участок земли, при нехватке воды, угрожающей гибелью десяткам хозяйств, все признают право на воду в первую очередь.

Для характеристики экономического засилья байства показательны такие массовые явления, когда бедняк платит богачу за арендуемую у него землю до  $1\frac{1}{2}$  урожая.

Если средняк дает в ссуду батман пшеницы до урожая, то он за него или ничего не получает или получает очень мало, байский же (ростовщический) кредит „оплачивается“ значительно дороже.

Экономическое засилье байства проявляется во всех отраслях хозяйственной жизни, парализуемое лишь отчасти, как развитием трудовой помощи „ашар“ или взаимопомощью „альгау“, так и первыми попытками Советской помощи бедноте и организованного Советского вмешательства в экономические процессы.

Влияние байства не исчерпывается одними чисто экономическими признаками. Лишь в отдельных случаях низовые административные и хозяйственные должности замещаются вопреки желаниям байства; в громадном же большинстве не только амины\*), аксакалы\*\*), мирабы, но и общественный циркульник и имам являются прямыми, не прикрытыми никакой демократической фразеологией, ставленниками сильных кишлака.

Совершенно откровенно авторитетные силы кишлака не только присваивают себе право говорить от имени всех, но и выбирают власть, решают общественные дела, водные и земельные споры и т. д. Социальная природа влиятельных, за небольшим исключением, определяется принадлежностью к более обеспеченным группам кишлака; они—вожди, они—идеологи, они всеми способами присваивают значительную часть доходов кишлака.

Этому общему правилу отнюдь не противоречат отдельные случаи несоответствия между экономической силой отдельных лиц и их морально-политическим влиянием.

Приходилось наблюдать очень богатых баев, держащих в экономическом порабощении и зависимости многих дехкан и при этом пользующихся сравнительно ничтожным авторитетом; с другой стороны, мы наблюдали бедняков, за которыми идет кишлак, но эти бедняки, как общее правило, не сознают своей классовой сущности, и в конечном счете держат сторону богачей. В последнем счете руководящую роль играют даже и в таких случаях хозяйственно сильные субъекты.

Вообще социальные противоречия в кишлаке сильно стусеваны в сознании их носителей: существенные расхождения интересов прикрываются колпаком патриархального быта—создается иллюзия трогательного единения, лишь в отдельных случаях нарушаемая резкими жалобами на чрезмерную арендную плату за землю, на тяжесть оплаты общественных служителей и т. п.

Советская власть и общественные организации, как политический фактор, с одной стороны, и хозяйственная деятельность Советских органов—с другой стороны (Хлопком, Сельхозбанк, Кооперация), уже стали вмешиваться в эти закоренелые социальные отношения\*\*\*).

\* Амин—выборное лицо, управляющее группой кишлаков.

\*\* Аксакал—старшина (выборный) кишлака.

\*\*\*) Хлопком в этом году впервые приступил к организации посевов и уже достиг успехов. Дехканство рвется к посевам советского хлопка. Начинает восстанавливаться основной капитал земледельца, растет товарность хозяйства. И в результате современный кишлак уже больше уповает на Хлопком, чем на всех баев, вместе взятых: Хлопком уже кредитовал дехканство волости на 65.500 р., Сельхозбанк на сумму около 35.000 р.

Экономическое значение этого государственного вмешательства огромно, хотя формы его порой уродливо преломляются через бытовую и психологическую призму кишлака: агента Хлопкома, например, зачастую расценивают ни более ни менее, как крупного бая, к которому необходим подход со старой меркой задабривания, заискивания.

Классовый характер власти, как новой власти, представляющей и защищающей интересы бедноты, еще не вполне понятен консервативному сознанию дехканства.

Благодаря своеобразным условиям развития края и очень позднему приходу Советской власти, при том в значительно извращенных формах (как указано выше, хозяйственная советизация края еще только что началась), и исключительной темноте массы, последняя затрудняется понимать власть нового типа. Тем более это кажется затруднительным, что низовой аппарат этой власти по необходимости состоит в значительной мере из старых людей, будь это непосредственно представители имущих слоев, будь это бедняки, „воспитанные“ под тем же байским гнетом. Пока еще мало людей, которые по-советски, проводя определенную классовую линию, могли бы исполнять необходимейшие организационные функции в кишлаке.

Без замены, сегодня трудно убрать „авторитеты“—завтра в кишлаке будет хаос и анархия. Некому будет, хотя-бы по-байски, решать водные споры, некому будет выполнять функции третейских судей, не будет свидетелей при заключении гражданских договоров и сделок. Некому будет позаботиться о найме подходящего цирюльника, который брил бы, не разрезая кожи и не обдирая шкуры. Имам заломил бы цену вдвое большую, чем он теперь получает. Некому будет подтянуть зарвавшегося мужа, позаботиться о провалившемся мостике, об организации праздничных скачек. Могла бы пойти беспринципная поножовщина по поводу избрания мираба, аксакала. Значительно труднее было бы собрать и советский налог. Словом, эксплуататоры не только эксплуатируют, но и несут определенные общественно-полезные функции. Не только наживаются, но и организуют.

Мы этим хотим сказать, что подходить к ломке старого кишлака приходится сугубо-осторожно, умеючи, рассчитывая широкие достижения на многие годы\*).

Задача осложняется бесконечным количеством социальных, религиозных и бытовых предрассудков, для преодоления которых испытанные методы агитации, пропаганды и организации могут дать результаты только при умелом применении к обстановке.

---

\*) К сожалению, наши местные работники себе этого часто не представляют и грубо вламываются в веками установившийся строй кишлака, присылая в качестве председельревкомз горячего комсомольца, или закатывая перед кишлачной аудиторией 3-хчасовой доклад о МОПР-е, о воздушном флоте, или создавая организации, совершенно непонятные дехканам, по принципу мобилизации на началах государственной повинности и т. п.

# ГЛАВА IV.

## Бюджеты хозяйств.

Обследованные хозяйства и их типичность.

В результате анализа массового подворного материала мы установили основные моменты организации дехканского хозяйства Кптабской волости.

Приступая к анализу бюджета дехканского хозяйства, мы стремимся уточнить и детализировать эти основные выводы, рассмотреть из каких элементов складывается хозяйственная деятельность индивидуального дехканского хозяйства, взаимодействие между собою этих элементов, и, главное, установить, какие итоги дают хозяйства к концу года и в каком состоянии оказываются к этому сроку их капиталы.

Обстоятельства, в которых протекало обследование (например, необходимость всему обследовательскому отряду ездить с вооруженной охраной), не позволили бюджетное описание типичных хозяйств, требующее сравнительно больших затрат времени, произвести во всех районах (типах хозяйств) волости. Вследствие этого пришлось ограничиться описанием 5 типичных хозяйств из ближайшего к Китабу (центру волости) III-го с.-х. района (зерново-рисового типа хозяйства) и одного хозяйства из II-го с.-х. района (зерново-виноградный тип с пастбищным овцеводством).

Хозяйства, на которые были составлены бюджетные описания, принадлежат к следующим кишлакам:

| №№ бюджетов | Названия кишлаков | Название районов                                       |
|-------------|-------------------|--------------------------------------------------------|
| 1           | Айля-Куйлюк       | III-й с.-х. район (зерново-рисовый тип хозяйства)      |
| 2           | «                 |                                                        |
| 3           | Наматан           |                                                        |
| 5           | «                 |                                                        |
| 6           | «                 |                                                        |
| 4           | Макрит            | II-ой с.-х. район (зерново-виноградный тип хозяйства). |

При выборе объектов для бюджетного описания мы стремились найти из них такие, которые были бы типичными представителями хозяйств данного типа.

Приводимая ниже таблица показывает, что основные показатели организации хозяйства по подворным материалам и по бюджетам близки между собою; расхождение в средних величинах по району и по бюджетам не превышает в большинстве случаев 0.6.

| Районы | В среднем приходится на 1 хозяйство |                    |                   |             |                            |             |          |        |                |             |                    |                   | Поназания                          |
|--------|-------------------------------------|--------------------|-------------------|-------------|----------------------------|-------------|----------|--------|----------------|-------------|--------------------|-------------------|------------------------------------|
|        | Мужчин от 18 до 60 лет              | Всего членов семьи | Всего земли своей | Пашни своей | Посева своего и арендован. | В том числе |          |        | Рабочего скота | Всего скота | Крупного инвентаря | Мелкого инвентаря |                                    |
|        |                                     |                    |                   |             |                            | Риса        | Зерновых | Прочих |                |             |                    |                   |                                    |
| II.    | 1.4                                 | 4.1                | 2.8               | 2.7         | 1.6                        | —           | 1.5      | 0.1    | 2.00           | 4.20        | 1.1                | 2.4               | В среднем по району<br>По бюджету  |
|        | 2.0                                 | 3.0                | 2.12              | 2.12        | 1.12                       | —           | 1.0      | 0.1    | 1.75           | 2.13        | 1.0                | 2.0               |                                    |
| III.   | 1.3                                 | 4.5                | 2.1               | 2.0         | 1.7                        | 0.4         | 0.7      | 0.6    | 1.80           | 3.10        | 0.9                | 2.8               | В среднем по району<br>По бюджетам |
|        | 1.0                                 | 3.8                | 1.0               | 1.6         | 1.4                        | 0.4         | 0.5      | 0.5    | 1.50           | 2.28        | 1.4                | 2.0               |                                    |

Аналогичную картину видим при сравнении организации полеводства по бюджетам и по всему району:

| Районы | Показания                 | % состав культур на поливных землях |        |      |      |         |      |       |        |         |     |
|--------|---------------------------|-------------------------------------|--------|------|------|---------|------|-------|--------|---------|-----|
|        |                           | Пшеница                             | Ячмень | Рис  | Лен  | Кукуруз | Гуза | Бахчи | Огород | Люцерна | Маш |
| II.    | По бюджету . . . . .      | —                                   | —      | —    | —    | —       | —    | —     | —      | 100.0   | —   |
|        | По всему району . . . . . | —                                   | —      | —    | —    | —       | —    | 2.0   | —      | 98.0    | —   |
| III.   | По бюджетам . . . . .     | 30.5                                | 9.6    | 26.6 | 7.6  | 6.7     | 2.0  | 9.3   | 3.9    | 3.8     | —   |
|        | По всему району . . . . . | 35.4                                | 4.2    | 25.7 | 10.6 | 8.8     | 2.8  | 3.5   | 3.0    | 5.0     | 1.0 |

Таким образом, из рассмотрения приведенных таблиц можно сделать заключение, что монографически описанные хозяйства, как по сочетанию основных элементов хозяйства, так и по организации полеводства являются типичными представителями соответствующих с.-х. районов.

Социально-экономическая характеристика хозяйств.

Будучи типичными в организационно-производственном отношении, бюджетно-описанные хозяйства по своей социально-экономической природе относятся к различным группам кишлака.

| №№ бюджетов | Названия кишлаков     | №№ посевных групп | №№ районов | % отношение к итогу средней группы по району |       |        |                |        |  |
|-------------|-----------------------|-------------------|------------|----------------------------------------------|-------|--------|----------------|--------|--|
|             |                       |                   |            | Рабочей силы (мужчин от 18 до 60 лет)        | Пашни | Посева | Рабочего скота | Омачей |  |
| 4.          | Макрит . . . . .      | V                 | II         | 0.32                                         | 0.21  | 0.14   | 0.21           | 0.26   |  |
| 2.          | Айля-Куйлюк . . . . . | III               | III        | 0.16                                         | 0.05  | 0.06   | 0.12           | —      |  |
| 3.          | Наматан . . . . .     | V                 | III        | 0.16                                         | 0.17  | 0.16   | 0.21           | 0.20   |  |
| 6.          | « . . . . .           | V                 | III        | 0.16                                         | 0.19  | 0.16   | 0.13           | 0.26   |  |
| 3.          | « . . . . .           | VI                | III        | 0.16                                         | 0.21  | 0.24   | 0.13           | 0.26   |  |
| 1.          | Айля-Куйлюк . . . . . | VII               | III        | 0.16                                         | 0.15  | 0.25   | 0.31           | 0.26   |  |

В этой таблице вычислены в % основные элементы рабочей силы и средств производства каждого хозяйства к итогу средняцкой группы районов.

Вычисленные таким путем величины дают возможность рассмотреть существующее в каждом хозяйстве соотношение рабочей силы и средств производства и, следовательно, определить социально-экономическую структуру этих хозяйств.

Из приведенной таблицы можно видеть, что соотношение рабочей силы и средств производства в большинстве хозяйств характерно для средняцких групп, т.-е. % средств производства в них, сравнительно близок к % рабочей силы. Но в то же время в некоторых хозяйствах рабочая сила, сравнительно, значительно превышает средства производства (хозяйство № 2 и 4) или, наоборот, средства производства превышают рабочую силу (хозяйства № 5 и 1).

Таким образом, бюджетно описанные хозяйства по своей социально-экономической природе отражают неоднородность состава группы средняков.

Еще рельефнее различие между хозяйствами видно из нижеследующей таблицы, в которой приведено соотношение рабочей силы и средств производства и по бюджетам и по основным социально-экономическим группам районов, при чем % рабочей силы принят за 100.

| №№ районов | Показания             | Соотношение рабочей силы и средств производства |       |       |              |       |
|------------|-----------------------|-------------------------------------------------|-------|-------|--------------|-------|
|            |                       | Рабочая сила<br>(мужчин<br>с 18 до<br>60 л.)    | Пашня | Посев | Рабочий скот | Омачи |
| II         | По бюджету № 4 . . .  | 100.0                                           | 05.6  | 43.8  | 65.6         | 81.3  |
|            | По группе средняков . | 100.0                                           | 94.1  | 95.5  | 107.6        | 119.5 |
| III        | По группе бедняков .  | 100.0                                           | 40.8  | 17.4  | 35.7         | 23.0  |
|            | По бюджету № 2 . . .  | 100.0                                           | 31.3  | 37.5  | 75.0         | 0.0   |
|            | По группе средняков . | 100.0                                           | 92.8  | 96.7  | 114.9        | 119.1 |
|            | По бюджету № 3 . . .  | 100.0                                           | 106.3 | 100.0 | 131.3        | 162.5 |
|            | « « № 6 . . .         | 100.0                                           | 118.8 | 100.0 | 81.3         | 162.5 |
|            | « « № 5 . . .         | 100.0                                           | 131.3 | 150.0 | 81.3         | 162.5 |
|            | « « № 1 . . .         | 100.0                                           | 93.8  | 156.3 | 193.8        | 162.5 |
|            | По группе зажиточных  | 100.0                                           | 184.1 | 197.0 | 124.9        | 125.9 |

Из таблицы видно, что по соотношению рабочей силы и средств производства наши хозяйства имеют вполне определившуюся тенденцию к переходу в сторону обеих полярных групп (бедняков и зажиточных).

Хозяйство № 4 (к. Макрит—II район), по сравнению с соотношением рабочей силы и средств производства в группе средняков, показывает некоторое превышение рабочей силы над средствами производства, но это превышение значительно меньше нежели в хозяйстве № 2 (к. Айля-Кулюк), которое по своей социально-экономической природе несомненно ближе к группе бедняков, нежели к группе средняков.

Хозяйства № 3 и 6 (к. Наматан) близки к нормальному средняцкому хозяйству.

Хозяйства № 5 и 1 имеют вполне определившуюся тенденцию перехода в группу зажиточных, имея близкое для последней группы соотношение рабочей силы и средств производства.

Социально-экономическая природа наших хозяйств станет еще более ясной, если мы приведем данные о найме и отпуске рабочей силы.

Хозяйства № 4 и 3 (средняцкие) отпуска и найма рабочей силы не производят. Хозяйство № 2 (бедняцкое) отпускает труд в количестве 91 дня. Хозяйства № 5 и 6 нанимают по одному годовому работнику, и, наконец, хозяйство № 1, хотя и не прибегает к найму чужой рабочей силы, но несомненно относится к хозяйствам, расширяющим свой объем путем аренды земли (арендует 0.50 дес. при 1.69 десят. своей земли).

Таким образом, из рассмотрения социально-экономической структуры наших хозяйств мы можем классифицировать хозяйство № 2, стоящим ближе к группе бедняков, хозяйство № 3 и 4—как середняков, и хозяйство № 5, 1 и отчасти № 6,—как хозяйства, близкие к группе зажиточных.

**Общая характеристика хозяйств.**

Прежде чем перейти к анализу бюджета, необходимо в общих чертах ознакомиться с некоторыми основными чертами организации обследованных нами хозяйств.

В первую очередь рассмотрим размеры и использование угодий.

| №№<br>бюджетов | Землепользование (свое) |                     |        |                |                                                 |                                    |
|----------------|-------------------------|---------------------|--------|----------------|-------------------------------------------------|------------------------------------|
|                | Пар                     | Перелог<br>и залежь | Посева | Всего<br>земли | Всего посева<br>(своего)<br>на 1 работ-<br>ника | Всего земли<br>на 1 работ-<br>ника |
| 4              | 1.00                    | —                   | 1.12   | 2.12           | 0.56                                            | 1.06                               |
| 2              | —                       | —                   | 0.50   | 0.50           | 0.50                                            | 0.50                               |
| 3              | —                       | 0.50                | 1.25   | 1.75           | 1.25                                            | 1.75                               |
| 6              | —                       | 0.75                | 1.25   | 2.00           | 1.25                                            | 2.00                               |
| 5              | —                       | 0.25                | 1.88   | 2.13           | 1.88                                            | 2.13                               |
| 1              | —                       | —                   | 1.69   | 1.69           | 1.69                                            | 1.69                               |

Из таблицы видно, что вся земля в обследованных хозяйствах пригодна для обработки: неудобной земли нет ни в одном хозяйстве. Залежь имеется в 3-х хозяйствах (№№ 3, 5 и 6) и является следствием недостатка воды (хоз. № 3) и рабочих рук (хоз. № 6 и 5).

Пар имеет лишь одно хозяйство № 4.

Социально-экономическая природа хозяйств тесно связана с моментом обеспеченности их землей и посевами. Бедняцкое хозяйство (№ 2) имеет наименьшую обеспеченность землей (0.50 десят. на хозяйство и работника), лучше обеспечены середняцкие хозяйства (1.06—2.00 десят.). Хозяйство № 5, тяготеющее к группе зажиточных, имеет свыше 2 десятин земли на работника. Хозяйство № 1, имеющее 1.69 десят. на хозяйство и работника, еще арендует 0.5 дес. поливной пашни.

Рассмотрим теперь организацию полеводства, характеризующуюся цифрами следующей таблицы:

| №№ бюджетов           | Показания | Всего посева | Соотав культур на поливных землях в $\frac{\%}{\%}$ абс. величинах |        |      |      |         |      |       |          |          |
|-----------------------|-----------|--------------|--------------------------------------------------------------------|--------|------|------|---------|------|-------|----------|----------|
|                       |           |              | Пшени-ца                                                           | Ячмень | Рис  | Лен  | Кукуруз | Гуза | Бахчи | Огоро-ды | Люцер-на |
|                       |           |              |                                                                    |        |      |      |         |      |       |          |          |
| 4                     | %%        | 100.0        | —                                                                  | —      | —    | —    | —       | —    | —     | —        | 100.0    |
|                       | абс.      | 0.12         | —                                                                  | —      | —    | —    | —       | —    | —     | —        | 0.12     |
| 2                     | %%        | 100.0        | 50.0                                                               | 25.0   | —    | —    | 25.0    | —    | —     | —        | —        |
|                       | абс.      | 0.50         | 0.25                                                               | 0.13   | —    | —    | 0.12    | —    | —     | —        | —        |
| 3                     | %%        | 100.0        | 20.0                                                               | 20.0   | 40.0 | —    | 10.0    | —    | 10.0  | —        | —        |
|                       | абс.      | 1.25         | 0.25                                                               | 0.25   | 0.50 | —    | 0.13    | —    | 0.12  | —        | —        |
| 6                     | %%        | 100.0        | 20.0                                                               | —      | 40.0 | —    | —       | —    | 20.0  | 10.0     | 10.0     |
|                       | абс.      | 1.25         | 0.25                                                               | —      | 0.50 | —    | —       | —    | 0.25  | 0.13     | 0.12     |
| 5                     | %%        | 100.0        | 26.6                                                               | —      | 20.6 | 26.6 | —       | —    | 6.4   | 6.9      | 6.9      |
|                       | абс.      | 1.88         | 0.50                                                               | —      | 0.50 | 0.50 | —       | —    | 0.12  | 0.13     | 0.13     |
| 1                     | %%        | 100.0        | 44.4                                                               | 14.8   | 14.8 | —    | 11.2    | 7.7  | 7.1   | —        | —        |
|                       | абс.      | 1.69         | 0.75                                                               | 0.25   | 0.25 | —    | 0.19    | 0.13 | 0.12  | —        | —        |
| В средн. по I району  | %%        | 100.0        | —                                                                  | —      | —    | —    | —       | —    | —     | —        | 100.0    |
|                       | абс.      | 0.12         | —                                                                  | —      | —    | —    | —       | —    | —     | —        | 0.12     |
| В средн. по II району | %%        | 100.0        | 30.5                                                               | 9.6    | 26.6 | 7.6  | 6.7     | 2.0  | 9.3   | 3.9      | 3.8      |
|                       | абс.      | 6.57         | 2.00                                                               | 0.63   | 1.75 | 0.5  | 0.44    | 0.13 | 0.61  | 0.26     | 0.25     |

На поливных землях наши хозяйства высевают преимущественно зерновые культуры (пшеницу и ячмень) и рис.

Характеризующая известный прогресс в полеводстве волости культура риса в наших хозяйствах достигла, примерно, такой же степени развития, как во всей волости (в среднем 26.6%).

Кроме поливных посевов, два хозяйства: № 1 и 4, имеют еще богарные посевы: № 1—0,5 десят. подо льном и № 4—1 десят. под зерновыми.

Таким образом, полеводство на поливных и богарных землях будет характеризоваться в разных хозяйствах преобладанием следующих культур: хозяйства № 4, 2 и 1—зерновые (пшеница и ячмень), № 6—рис, и № 5 и 3—смешанные (рис и зерновые.)

Продукция культур в значительной степени идет на удовлетворение потребительских нужд хозяйства.

| Наименование<br>продуктов | №№ бюджетов | Получено в своем хозяйстве |                | Отчуждено  |              | % товарности |
|---------------------------|-------------|----------------------------|----------------|------------|--------------|--------------|
|                           |             | Количество                 | Сумма в рублях | Количество | Сумма в руб. |              |
| Пшеница . . . . .         | 4           | 54.00 пуд.                 | 60.30          | 18.75 пуд. | 32.10        | 53.2         |
|                           | 2           | 38.00 «                    | 28.80          | 7.25 «     | 5.80         | 20.1         |
|                           | 3           | 28.00 «                    | 22.40          | 4.50 «     | 3.60         | 16.1         |
|                           | 6           | 39.50 «                    | 34.20          | 3.50 «     | 2.80         | 8.2          |
|                           | 5           | 27.00 «                    | 21.40          | 4.75 «     | 3.80         | 17.8         |
|                           | 1           | 44.00 «                    | 35.20          | 9.40 «     | 7.50         | 21.3         |
| Ячмень . . . . .          | 4           | 20.00 «                    | 35.20          | 12.00 «    | 24.00        | 76.9         |
|                           | 2           | 10.00 «                    | 9.00           | 0.13 «     | 0.38         | 1.2          |
|                           | 3           | 22.00 «                    | 22.95          | 22.00 «    | 22.95        | 100.0        |
|                           | 1           | 24.00 «                    | 21.60          | 6.50 «     | 5.85         | 27.1         |
| Шала . . . . .            | 6           | 55.00 «                    | 83.50          | 18.00 «    | 28.00        | 33.5         |
|                           | 5           | 78.00 «                    | 111.00         | 26.00 «    | 33.00        | 20.7         |
|                           | 1           | 16.00 «                    | 37.00          | 9.50 «     | 27.25        | 73.6         |
| Р и с . . . . .           | 3           | 27.38 «                    | 85.33          | 13.00 «    | 35.00        | 41.0         |
|                           | 6           | 12.00 «                    | 39.00          | 10.00 «    | 32.00        | 82.1         |
|                           | 5           | 20.00 «                    | 55.55          | 15.00 «    | 38.05        | 68.3         |
| Люцерн . . . . .          | 4           | 23.13 «                    | 30.25          | 6.25 «     | 10.00        | 33.1         |
|                           | 6           | 15.00 «                    | 6.00           | —          | —            | —            |
|                           | 5           | 7.50 «                     | 9.00           | —          | —            | —            |
| Кукуруза . . . . .        | 2           | 3.03 «                     | 12.09          | 3.60 «     | 12.00        | 99.3         |
|                           | 3           | 4.09 «                     | 12.28          | —          | —            | —            |
|                           | 1           | 1.59 «                     | 6.78           | 1.50 «     | 6.50         | 95.9         |
| Арбузы и дыни . .         | 3           | 200 штук.                  | 20.00          | —          | —            | —            |
|                           | 6           | 150 «                      | 14.00          | 40 штук.   | 3.00         | 21.4         |
|                           | 1           | 200 «                      | 20.00          | —          | —            | —            |
|                           | 5           | 100 «                      | 7.50           | 40 «       | 1.50         | 20.0         |
| Морковь . . . . .         | 6           | 25.00 пуд.                 | 49.00          | 24.00 пуд. | 48.00        | 97.9         |
|                           | 5           | 48.00 «                    | 40.00          | 40.00 «    | 32.00        | 80.0         |
| Л е н . . . . .           | 5           | 5.50 «                     | 15.50          | 3.00 «     | 8.00         | 51.6         |
|                           | 1           | 5.00 «                     | 15.00          | 4.00 «     | 12.00        | 80.0         |
| Хлопок-сырец (гуза)       | 3           | 1.00 «                     | 3.50           | —          | —            | —            |
|                           | 1           | 1.50 «                     | 5.00           | 0.50 «     | 1.50         | 30.0         |

Наиболее товарными культурами (в среднем свыше 50% товарности) являются: лен, кукуруза, рис и ячмень; менее товарна пшеница (в среднем около 25% товарности) и, наконец, люцерн, гуза и бахчи почти полностью потребляются в хозяйстве.

Животноводство в описанных хозяйствах характеризуется значительным преобладанием в составе стада рабочего скота:

| №№<br>бюджетов | С о с т а в   с т а д а |                   |        |        |                     |                   |                                 |
|----------------|-------------------------|-------------------|--------|--------|---------------------|-------------------|---------------------------------|
|                | Лошади<br>рабочие       | Быки ра-<br>бочие | Коровы | Потелы | Телята до<br>1 года | Пняки<br>взрослые | Конский<br>молодняк<br>2-3 лет. |
| 4              | 1                       | 1                 | —      | —      | —                   | —                 | 1                               |
| 2              | 1                       | —                 | —      | 1      | —                   | —                 | —                               |
| 3              | 1                       | 1                 | 1      | —      | 1                   | —                 | —                               |
| 6              | —                       | 1                 | —      | —      | —                   | 1                 | —                               |
| 5              | —                       | 1                 | 1      | —      | —                   | 1                 | —                               |
| 1              | 1                       | 2                 | 1      | —      | 1                   | —                 | —                               |

Из таблицы видим, что рабочий скот (лошади и быки) во всех хозяйствах составляют свыше 50% общего поголовья.

За исключением № 4 и 6, все хозяйства имеют продуктивный скот (коров, потелей и телят).

Все хозяйства имеют также и транспортный скот—лошадей (хоз. № 4, 2, 3 и 1) и пняков (хоз. № 5 и 6).

Рассмотрим теперь запасы рабочей силы наших хозяйств:

| №№ бюджетов | Мужчин от 18 до 60<br>лет (своих) | Всего членов семьи | Работников в семье<br>в переводе на парс. м.ч. | Отпуск труда в днях | Наемного труда в днях | Апар в днях | Годовых и сезонных<br>рабочих | Супруга в днях | Альтер. людьми |
|-------------|-----------------------------------|--------------------|------------------------------------------------|---------------------|-----------------------|-------------|-------------------------------|----------------|----------------|
| 4           | 2                                 | 3                  | 2.8                                            | —                   | —                     | —           | —                             | —              | —              |
| 2           | 1                                 | 5                  | 2.6                                            | 91.2                | —                     | —           | —                             | 8.93           | 10.0           |
| 3           | 1                                 | 3                  | 2.6                                            | —                   | —                     | 6.8         | —                             | 23.55          | 14.3           |
| 6           | 1                                 | 4                  | 1.8                                            | —                   | 1 0                   | 4.3         | 1                             | 37.60          | —              |
| 5           | 1                                 | 3                  | 1.8                                            | —                   | —                     | —           | 1                             | 34.40          | —              |
| 1           | 1                                 | 4                  | 1.8                                            | —                   | —                     | —           | —                             | —              | —              |

Число членов семьи в хозяйстве колеблется от 3 до 5 человек; в большинстве хозяйств имеется только один свой работник (за исключением хозяйства № 4, в котором 2 работника).

Два хозяйства—№ 6 и 5 нанимают, кроме того, по одному годовому работнику: хозяйство № 6—пастух (15 лет.), хозяйство № 5—годового с.х. рабочего «пауча» (25 лет.).

Пастух получает за год работы 30 рублей деньгами и хозяйские харчи (15 руб. 29 коп.), пауча получает 1/3 урожая: 3 пуда пшеницы (2 р. 40 к.), 8 п. шалы (12 р.), 1 п. льна (3 р.) и хозяйские харчи (32 р. 85 к.).

За исключением № 4 и 1, остальные хозяйства прибегают к суп-ряге от 8.9 (№ 2) до 37.6 (№ 6) дней.

Два хозяйства: № 2 и 3 в небольших размерах прибегают к взаимопомощи людьми (альгау—10—14, 3 дня).

Все хозяйства занимаются подсобными занятиями—сбором сена и яптак (верблюжей колючки). Различные хозяйства затратили на эти работы от 2.4 дн. (хоз. № 6) до 22 дн. (хоз. № 4), а получили валовой продукции на сумму от 4 р. 68 к. до 20 руб.

Хозяйство № 2, как уже упоминалось, помимо сбора сена и яптак занималось мардыкерством (поденные сельско-хозяйственные работы), затратив 91.2 дня работы и получив 89 р. (кроме харчей).

**Интенсивность хозяйств.** В заключение общей характеристики рассмотрим интенсивность наших хозяйств, под которой мы понимаем сумму всех затрат труда и капитала (в ценностном выражении) на единицу площади посева\*). Сравнение этой величины по отдельным хозяйствам позволит нам установить, с какой интенсивностью отдельные хозяйства используют земельную площадь и, следовательно, более точно определить организационно-производственный тип каждого хозяйства.

| №.№. хозяйства | Затраты труда и капитала на 1 хозяйство<br>на 1 десятину посева |             |                |                 |                   |            |                    |                  | Площадь посевов<br>в десятинах | Преобладающая<br>в полеводстве<br>культура |
|----------------|-----------------------------------------------------------------|-------------|----------------|-----------------|-------------------|------------|--------------------|------------------|--------------------------------|--------------------------------------------|
|                | Всего расхода                                                   | В том числе |                |                 |                   |            |                    |                  |                                |                                            |
|                |                                                                 | Капиталов   | Труда<br>людей | Работы<br>скота | % на ка-<br>питал | Налогов**) | Общие рас-<br>ходы | Аморти-<br>зации |                                |                                            |
| 4              | 229.51                                                          | 16.75       | 134.11         | 35.68           | 2.71              | 2.06       | 37.08              | 1.15             | 1.12                           | Зерновые                                   |
|                | 204.95                                                          | 14.95       | 119.74         | 31.86           | 2.42              | 1.84       | 33.11              | 1.03             |                                |                                            |
| 2              | 91.88                                                           | 6.99        | 42.07          | 25.62           | 3.47              | 4.55       | 2.15               | 7.03             | 0.50                           | Зерновые                                   |
|                | 183.76                                                          | 13.98       | 84.14          | 51.24           | 6.94              | 9.10       | 4.30               | 14.00            |                                |                                            |
| 3              | 293.10                                                          | 31.41       | 133.01         | 61.39           | 12.13             | 21.95      | 30.04              | 3.17             | 1.25                           | Смешанные                                  |
|                | 234.48                                                          | 25.13       | 106.41         | 49.10           | 9.70              | 17.56      | 24.04              | 2.54             |                                |                                            |
| 6              | 273.95                                                          | 22.61       | 180.13         | 44.69           | 3.42              | 16.61      | 1.30               | 5.19             | 1.25                           | Рис                                        |
|                | 219.16                                                          | 18.09       | 144.10         | 35.75           | 2.74              | 13.29      | 1.01               | 4.15             |                                |                                            |
| 5              | 270.61                                                          | 34.22       | 160.66         | 39.83           | 3.17              | 14.73      | 14.28              | 3.72             | 1.88                           | Смешанные                                  |
|                | 143.94                                                          | 18.20       | 85.45          | 21.19           | 1.69              | 7.83       | 7.60               | 1.98             |                                |                                            |
| 1              | 396.37                                                          | 56.18       | 261.39         | 50.82           | 6.39              | 5.75       | 10.30              | 5.54             | 2.19                           | Зерновые                                   |
|                | 181.00                                                          | 25.65       | 119.36         | 23.21           | 2.92              | 2.63       | 4.70               | 2.53             |                                |                                            |

\*) Подробное о принятом понимании термина интенсивности и о методе исследования см. предыдущие выпуски работ Комиссии по обследованию кишлака и аула.

\*\*) Часть налогов, падающая на с.-х. отрасли: полеводство и животноводство.

Анализ приведенной таблицы позволяет констатировать следующие положения:

1. Хозяйство с преобладанием в полеводстве культуры риса (№ 6) затрачивает на десятину больше труда и капитала, нежели хозяйства с преобладанием зерновых культур (№ 1, 2 и 4), что подтверждает полученный в результате анализа массового подворного материала, вывод о большей, сравнительно, интенсивности рисовых хозяйств.

2. Хозяйства № 5 и 1, тяготеющие к группе зажиточных, имеют меньшие затраты на единицу площади, нежели хозяйства № 4, 6 и 3, являющиеся нормальными (сравнительно) средняцкими хозяйствами.

3. Во всех хозяйствах затраты труда людей и работы скота значительно превышают затраты капиталов.

Последнее положение с особой наглядностью видно из следующей таблицы, в которой данные о затратах труда и капитала приведены в относительных цифрах:

| № №<br>бюджетов | Показания | Всего затрат<br>на<br>десятину | В том числе                   |                   |
|-----------------|-----------|--------------------------------|-------------------------------|-------------------|
|                 |           |                                | Труда людей и<br>работы скота | Прочие<br>затраты |
| 5               | абс.      | 143.94                         | 106.64                        | 37.30             |
|                 | %%        | 100.0                          | 74.09                         | 25.91             |
| 1               | абс.      | 181.00                         | 142.57                        | 38.43             |
|                 | %%        | 100.0                          | 78.77                         | 21.33             |
| 2               | абс.      | 183.76                         | 135.38                        | 48.38             |
|                 | %%        | 100.0                          | 73.67                         | 26.33             |
| 4               | абс.      | 201.95                         | 151.60                        | 53.35             |
|                 | %%        | 100.0                          | 73.67                         | 26.03             |
| 6               | абс.      | 219.16                         | 179.85                        | 39.31             |
|                 | %%        | 100.0                          | 82.06                         | 17.94             |
| 3               | абс.      | 234.48                         | 155.51                        | 78.97             |
|                 | %%        | 100.0                          | 66.32                         | 33.58             |

**Капиталы хозяйств.** Установив общие черты развития хозяйств, перейдем теперь к рассмотрению важнейшего показателя организации хозяйства—капиталов и их движения. (См. таблицу движения всего капитала).

Из таблицы видим, что капиталы в хозяйствах невелики по своим размерам (в среднем 361 руб.); максимальный размер капиталов (561 р.) имеет хозяйство № 3, минимальный—хозяйство № 6—210 р.

Рассматривая соотношение отдельных видов капитала и их удельный вес в общей сумме капиталов, видим, что главную массу (59,9—85,9% всего актива) составляет основной капитал (постройки, живой и мертвый инвентарь, продуктивный скот и домашнее имущество).

Строение капитала наших хозяйств в известной мере связано с организацией полеводства:

| №№ бюджетов | Преобладающая в полеводстве культура | Всего основного капитала в % | Всего основного капитала без домашних имущ. в % | Всего оборотного капитала в % | Всего собственного капитала в абс. цифрах |
|-------------|--------------------------------------|------------------------------|-------------------------------------------------|-------------------------------|-------------------------------------------|
| 4           | Зерновые.                            | 59.9                         | 47.5                                            | 40.1                          | 435.50                                    |
| 2           | «                                    | 81.5                         | 34.0                                            | 15.5                          | 303.05                                    |
| 1           | «                                    | 84.0                         | 68.9                                            | 16.0                          | 347.50                                    |
| 6           | Рис . . .                            | 75.4                         | 49.2                                            | 24.6                          | 209.69                                    |
| 3           | Смешанные                            | 85.9                         | 76.3                                            | 14.1                          | 561.06                                    |
| 5           | «                                    | 75.2                         | 57.6                                            | 24.8                          | 302.56                                    |
|             |                                      | 81.3                         | 51.5                                            | 15.8                          | 325.28                                    |
|             |                                      | 80.6                         | 67.0                                            | 19.4                          | 431.81                                    |

Хозяйство с преобладанием в полеводстве культуры риса имеет меньший размер всего капитала, нежели хозяйства с преобладанием зерновых, или имеющих смешанный состав культур.

В то же время рисовое хозяйство имеет относительно больше оборотного капитала, чем другие хозяйства.

Рассмотрим теперь строение основного капитала и его движение.

В общей сумме основного капитала, в среднем около половины (33,5—67,2%) всего актива, падает на долю домашнего имущества и построек, т.-е. частей капитала, в небольшой мере участвующих в производстве.

Капитал в постройках колеблется от 15 руб. 41 коп. (7,3% всего актива) в хоз. № 6 до 213 руб. 30 к., в хоз. № 3 (38,1% всего актива).

Постройки наших хозяйств представляют собой обычный тип туземных строений, материалом для которых служат лес в каркасе и глина. Хозяйство № 4 имеет юрту.

Хозяйственные постройки состоят из навеса, реже—небольшой конюшни для скота, амбара — „саманхана“ и глиняного забора — „дувала“.

Около половины всего капитала в постройках приходится на долю жилых строений:

| №№ бюджетов         | Всего капитала в постройках | В том числе |                 |
|---------------------|-----------------------------|-------------|-----------------|
|                     |                             | В жилых     | В хозяйственных |
| 4                   | 115.34                      | 85.25       | 30.09           |
| 2                   | 51.94                       | 21.11       | 30.83           |
| 3                   | 213.30                      | 71.50       | 141.80          |
| 6                   | 15.41                       | 10.25       | 5.16            |
| 5                   | 60.00                       | 36.00       | 24.00           |
| 1                   | 73.83                       | 23.33       | 50.50           |
| В среднем . . . . . | 88.30                       | 41.24       | 47.06           |

К концу года во всех хозяйствах, за исключением № 2, капиталы в постройках уменьшились (амортизация построек). Размер уменьшения колеблется от 10 р. (хоз. № 5) до 28,84 руб. (хоз. № 4).

Ремонт построек производили три хозяйства: № 6, 2 и 3 на сумму от 10,80 руб. (хоз. № 6) до 25 руб. (хоз. № 2). Ремонт состоял в смазке крыш глиной.

Домашнее имущество\*) составляет от 9,6 (хоз. № 3) до 50,5% (хоз. № 2) всего актива, со стоимостью от 52,55 (хоз. № 1) до 157,60 р. (хоз. № 2).

К концу года капитал в домашнем имуществе во всех хозяйствах уменьшился. Средний размер этого уменьшения равняется 5,85 р.

Расходы на восстановление домашнего имущества составляют значительную часть всех денежных расходов хозяйства. Так, хозяйство № 4 из 63 руб. 70 к. всех денежных расходов потратило на приобретение предметов домашнего обихода 31 руб. Денежные расходы других хозяйств на домашнее имущество колеблются от 19 р. 95 к. (хоз. № 3) до 29 р. 42 к. (хоз. № 2). Покупается, главным образом, фабричная мануфактура, мата, обувь и посуда (пиалы).

Стоимость амортизации и износа домашнего имущества равняется от 22 р. 83 к. (хоз. № 3) до 47 р. 02 к. (хоз. № 2).

Активно участвующие в производстве части капитала—скот и с.-х. инвентарь, составляют от 17,3 до 47,7% всего актива.

За хозяйственный год капиталы в рабочем и продуктивном скоте претерпели некоторые изменения. Так, в хоз. № 4 стоимость рабочего и продуктивного скота от роста и ухода увеличилась к концу года на 20 руб.; хоз. № 2 приобрело за 20 руб. одного теленка; хоз. № 3 продало за 18 руб. одного бычка и получило приплод (теленка), стоимостью в 5 руб.; хоз. № 6 за 30 руб. продало корову и хоз. № 1 получило приплод (теленка), стоимостью в 6 руб. В остальных хозяйствах к концу года капитал в рабочем и продуктивном скоте остался без изменений.

Капитал в сельскохозяйственном инвентаре\*\*) составляет ничтожную часть всего актива: от 1,2% в хоз. № 3, до 2,6% в хоз. № 4, со стоимостью от 6,51 до 11 р. 48 к.

К концу года капитал в с.-х. инвентаре почти не изменился. Амортизационное уменьшение почти полностью компенсировалось приобретением хозяйствами мелкого инвентаря: лопат, вил, ярма, тыша (наконечник для омача).

Из рассмотрения движения основного капитала можно сделать следующий вывод: к концу года в большинстве хозяйств весь основной капитал несколько уменьшился. Уменьшение основного капитала произошло, главным образом, за счет амортизации и износа построек и домашнего имущества. Капиталы в с.-х. инвентаре, рабочем и продуктивном скоте к концу года остались в большинстве хозяйств почти без изменения.

Перейдем теперь к анализу оборотного капитала и его движения.

К началу года оборотный капитал составлял в различных хозяйствах от 14,1 до 40,1% всего актива, со стоимостью от 79,37 до 174,78 руб., при чем главной составной частью оборотного капитала

\*) Домашнее имущество дехканина состоит из нескольких одеял и подушек, одежды, обуви, кошом, чайника—самовара („кунгана“), нескольких пиал, казана и других мелких хозяйственных вещей.

\*\*) С.-х. инвентарь в хозяйстве состоит из омача, малы, кетменп, урака, деревянных вил, лопаты и сбруи (седла, уздечки и ярмо).

# Д в и ж е н и е   в с е г о   к а п и т а л а

| Движение капитала<br><br>Виды капитала                            |           | Показания       | № № Б Ю Д Ж Е Т О В |                 |                 |                 |                 |                 |                 |                 |                 |                 |                 |                 |                 |                 |                 |                 |                 |                 |                 |                 |                 |                 |                 |              |
|-------------------------------------------------------------------|-----------|-----------------|---------------------|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|--------------|
|                                                                   |           |                 | 4                   |                 |                 |                 | 2               |                 |                 |                 | 3               |                 |                 |                 | 6               |                 |                 |                 | 5               |                 |                 |                 | 1.              |                 |                 |              |
|                                                                   |           |                 | К началу года       | Приход          | Расход          | К концу года    | К началу года   | Приход          | Расход          | К концу года    | К началу года   | Приход          | Расход          | К концу года    | К началу года   | Приход          | Расход          | К концу года    | К началу года   | Приход          | Расход          | К концу года    | К началу года   | Приход          | Расход          | К концу года |
| Постройки . . . . .                                               | руб.<br>% | 115.34<br>26.5  | —<br>—              | 28.84<br>13.8   | 86.50<br>19.7   | 51.94<br>16.7   | 25.00<br>12.1   | 17.94<br>8.3    | 59.00<br>19.5   | 213.30<br>38.1  | 12.93<br>7.1    | 25.23<br>11.0   | 201.00<br>39.1  | 15.41<br>7.3    | 10.80<br>5.7    | 11.21<br>4.4    | 15.00<br>10.4   | 60.00<br>19.8   | —<br>—          | 10.00<br>4.6    | 50.00<br>18.7   | 73.83<br>21.2   | —<br>—          | 13.83<br>10.1   | 60.00<br>19.3   |              |
| Инвентарь . . . . .                                               | руб.<br>% | 11.48<br>2.6    | 1.35<br>0.6         | 1.13<br>0.5     | 11.70<br>2.7    | 3.95<br>1.3     | 0.75<br>0.4     | 0.85<br>0.4     | 3.85<br>1.3     | 6.51<br>1.2     | 1.50<br>0.8     | 1.51<br>0.7     | 6.50<br>1.3     | 2.83<br>1.3     | —<br>—          | 0.68<br>0.3     | 2.15<br>1.5     | 1.25<br>1.4     | 5.50<br>3.1     | 2.65<br>1.2     | 7.10<br>2.7     | 5.60<br>1.6     | 1.00<br>1.0     | 1.30<br>0.9     | 5.30<br>1.7     |              |
| Рабочий скот . . . . .                                            | руб.<br>% | 70.00<br>16.1   | 10.00<br>4.7        | —<br>—          | 80.00<br>18.2   | 50.00<br>16.0   | —<br>—          | —<br>—          | 50.00<br>16.5   | 150.00<br>26.7  | —<br>—          | —<br>—          | 150.00<br>29.3  | 55.00<br>26.2   | —<br>—          | —<br>—          | 55.00<br>38.2   | 90.00<br>29.8   | —<br>—          | —<br>—          | 90.00<br>33.8   | 130.00<br>37.5  | —<br>—          | —<br>—          | 130.00<br>41.6  |              |
| Продуктив. скот . . . . .                                         | руб.<br>% | 10.00<br>2.3    | 10.00<br>4.7        | —<br>—          | 20.00<br>4.6    | —<br>—          | 20.00<br>9.7    | —<br>—          | 20.00<br>6.6    | 58.00<br>10.3   | 5.00<br>2.7     | 18.00<br>7.8    | 45.00<br>8.8    | 30.00<br>14.4   | —<br>—          | 30.00<br>11.8   | —<br>—          | 20.00<br>6.6    | —<br>—          | —<br>—          | 20.00<br>7.5    | 30.00<br>8.6    | 6.00<br>5.9     | —<br>—          | 36.00<br>11.6   |              |
| Итого основного капитала                                          | руб.<br>% | 206.82<br>47.5  | 21.35<br>10.0       | 29.97<br>14.3   | 198.20<br>45.2  | 105.89<br>34.0  | 45.75<br>22.2   | 18.79<br>8.7    | 132.85<br>43.9  | 427.81<br>76.3  | 19.43<br>10.6   | 44.74<br>19.5   | 402.50<br>78.5  | 103.24<br>49.2  | 10.80<br>5.7    | 41.89<br>16.5   | 72.15<br>50.1   | 171.25<br>57.6  | 5.50<br>3.1     | 12.65<br>5.8    | 167.10<br>62.7  | 239.43<br>68.0  | 7.00<br>6.9     | 15.13<br>11.0   | 231.30<br>74.2  |              |
| Домашнее имущество . .                                            | руб.<br>% | 53.90<br>12.4   | 37.00<br>17.4       | 40.90<br>19.5   | 50.00<br>11.4   | 157.60<br>50.5  | 29.42<br>14.3   | 17.02<br>21.8   | 140.00<br>46.1  | 53.88<br>9.6    | 19.95<br>11.0   | 22.83<br>9.0    | 51.00<br>9.9    | 55.00<br>26.2   | 25.00<br>13.3   | 30.00<br>11.8   | 50.00<br>34.7   | 53.15<br>17.6   | 26.00<br>14.5   | 29.15<br>13.5   | 50.00<br>18.7   | 52.55<br>15.1   | 28.20<br>27.9   | 30.75<br>22.4   | 50.00<br>16.1   |              |
| Весь основной капитал .                                           | руб.<br>% | 260.72<br>59.9  | 58.35<br>27.4       | 70.87<br>33.9   | 248.20<br>56.6  | 263.49<br>84.5  | 75.17<br>36.5   | 65.81<br>30.5   | 272.85<br>90.0  | 481.69<br>85.9  | 39.38<br>21.6   | 67.57<br>29.4   | 453.50<br>88.4  | 158.24<br>75.4  | 35.80<br>19.0   | 71.89<br>28.3   | 122.15<br>84.8  | 227.40<br>75.2  | 31.50<br>17.6   | 41.80<br>19.3   | 217.10<br>81.4  | 291.98<br>84.0  | 35.20<br>34.8   | 45.88<br>33.4   | 281.30<br>00.3  |              |
| Касса . . . . .                                                   | руб.<br>% | 100.00<br>23.0  | 87.00<br>40.9       | 63.70<br>30.4   | 123.30<br>28.1  | 12.32<br>3.9    | 101.00<br>48.9  | 113.32<br>52.7  | —<br>—          | —<br>—          | 86.00<br>47.3   | 83.40<br>36.1   | 2.60<br>0.5     | 5.15<br>2.5     | 131.00<br>69.4  | 136.15<br>53.5  | —<br>—          | —<br>—          | 98.30<br>51.8   | 98.25<br>45.7   | 0.05<br>0.0     | —<br>—          | 39.50<br>39.0   | 35.90<br>26.1   | 3.60<br>1.2     |              |
| Запас продуктов . . . . .                                         | руб.<br>% | 4.80<br>1.1     | 12.45<br>5.9        | 4.80<br>2.3     | 12.45<br>2.8    | 24.69<br>7.9    | 20.66<br>10.0   | 24.69<br>11.5   | 20.66<br>6.8    | 58.01<br>10.3   | 43.85<br>24.1   | 58.01<br>25.2   | 43.85<br>8.6    | 7.60<br>3.6     | 13.95<br>7.4    | 7.60<br>3.0     | 13.95<br>9.7    | 31.80<br>10.5   | 7.10<br>4.0     | 31.80<br>14.8   | 7.10<br>2.7     | 21.76<br>6.3    | 16.92<br>16.7   | 21.76<br>15.9   | 16.92<br>5.4    |              |
| Переходящие затраты . .                                           | руб.<br>% | 69.98<br>16.1   | 54.71<br>25.8       | 69.98<br>33.4   | 54.71<br>12.5   | 11.42<br>3.7    | 9.57<br>4.0     | 11.42<br>5.3    | 9.57<br>3.2     | 21.36<br>3.8    | 12.82<br>7.0    | 21.36<br>9.3    | 12.82<br>2.5    | 38.70<br>18.5   | 7.86<br>4.2     | 38.70<br>15.2   | 7.86<br>5.5     | 42.36<br>14.0   | 42.36<br>23.6   | 42.36<br>19.7   | 42.36<br>15.9   | 33.76<br>9.7    | 9.60<br>9.5     | 33.76<br>24.6   | 9.60<br>3.1     |              |
| Должники . . . . .                                                | руб.<br>% | —<br>—          | —<br>—              | —<br>—          | —<br>—          | —<br>—          | —<br>—          | —<br>—          | —<br>—          | —<br>—          | —<br>—          | —<br>—          | —<br>—          | —<br>—          | —<br>—          | —<br>—          | —<br>—          | 1.00<br>0.3     | —<br>—          | 1.00<br>0.5     | —<br>—          | —<br>—          | —<br>—          | —<br>—          | —<br>—          |              |
| Весь оборотный капитал .                                          | руб.<br>% | 174.78<br>40.1  | 151.16<br>72.6      | 138.48<br>66.1  | 190.46<br>43.4  | 48.43<br>15.5   | 131.23<br>63.5  | 149.43<br>69.5  | 30.23<br>10.0   | 79.37<br>14.1   | 142.67<br>78.4  | 162.77<br>70.6  | 59.27<br>11.6   | 51.45<br>24.6   | 152.81<br>81.0  | 182.45<br>71.7  | 21.81<br>15.2   | 75.16<br>24.8   | 147.76<br>82.4  | 173.41<br>80.7  | 49.51<br>18.6   | 55.52<br>16.0   | 66.02<br>65.2   | 91.42<br>66.6   | 30.12<br>9.7    |              |
| Весь актив . . . . .                                              | руб.<br>% | 435.50<br>100.0 | 212.51<br>100.0     | 209.35<br>100.0 | 438.66<br>100.0 | 311.92<br>100.0 | 206.40<br>100.0 | 215.24<br>100.0 | 303.08<br>100.0 | 561.06<br>100.0 | 182.05<br>100.0 | 230.34<br>100.0 | 512.77<br>100.0 | 209.69<br>100.0 | 188.61<br>100.0 | 254.34<br>100.0 | 143.96<br>100.0 | 302.56<br>100.0 | 179.26<br>100.0 | 215.21<br>100.0 | 266.61<br>100.0 | 317.50<br>100.0 | 101.22<br>100.0 | 137.30<br>100.0 | 311.42<br>100.0 |              |
| Весь пассив . . . . .                                             | руб.<br>% | —<br>—          | —<br>—              | —<br>—          | —<br>—          | 8.87<br>2.8     | —<br>—          | 8.87<br>4.1     | —<br>—          | —<br>—          | —<br>—          | —<br>—          | —<br>—          | —<br>—          | 24.00<br>12.7   | —<br>—          | 24.00<br>16.7   | —<br>—          | 18.00<br>10.0   | —<br>—          | 18.00<br>6.8    | —<br>—          | —<br>—          | —<br>—          | —<br>—          |              |
| Свой капитал . . . . .                                            | руб.<br>% | 435.50<br>100.0 | 212.51<br>100.0     | 209.35<br>100.0 | 438.66<br>100.0 | 303.05<br>97.2  | 206.40<br>100.0 | 206.37<br>95.9  | 303.08<br>100.0 | 561.06<br>100.0 | 182.05<br>100.0 | 230.34<br>100.0 | 512.77<br>100.0 | 209.69<br>100.0 | 164.31<br>87.3  | 254.34<br>100.0 | 119.96<br>83.3  | 302.56<br>100.0 | 161.26<br>90.0  | 215.21<br>100.0 | 248.61<br>93.2  | 317.50<br>100.0 | 101.22<br>100.0 | 137.30<br>100.0 | 311.42<br>100.0 |              |
| Прирост (+), или убыль<br>(—) своего капитала за<br>год . . . . . | руб.<br>% | —<br>—          | —<br>—              | —<br>—          | +3.16<br>+ 0.7  | —<br>—          | —<br>—          | —<br>—          | +0.03<br>+ 0.0  | —<br>—          | —<br>—          | —<br>—          | —48.29<br>— 9.4 | —<br>—          | —<br>—          | —<br>—          | —89.73<br>—62.3 | —<br>—          | —<br>—          | —<br>—          | —53.95<br>—20.2 | —<br>—          | —<br>—          | —<br>—          | —36.08<br>—11.6 |              |

являлись переходящие затраты (затраты труда и капитала до бюджетного года для бюджетного года) запасы продуктов и касса.

Таким образом, к началу хозяйственного года наши хозяйства обладали весьма скромными наличными средствами.

При рассмотрении состава оборотного капитала в разных хозяйствах обращает на себя внимание непропорционально большой размер кассы в хозяйстве № 4 (100 рублей).

Наличие, сравнительно, значительных денежных средств в этом хозяйстве не является случайным, а вытекает из тех своеобразных условий, в которых развивалось сельское хозяйство II с.-х. района, представителем которого является хозяйство № 4.

В разделе „Организация сельского хозяйства волости в прошлые годы“ мы имели случай указывать, что период времени с 1917 по 1923 год явился для волости периодом деградации сельского хозяйства. При этом разрушительное влияние неурожая и голода 1917 г. на богарных землях сказалось значительно сильнее, нежели на поливных.

В частности, кишлак Макрит, в котором находится хозяйство № 4, от голода и неурожая 1917 года пострадал значительно сильнее, нежели кишлаки с поливным хозяйством—Наматан и Айля-Куйлюк, в которых находятся остальные описанные хозяйства.

Из опроса населения выяснилось, что во время голода 1917 года более 2/3 всех хозяйств кишлака Макрит принуждены были ликвидировать большую часть своего имущества и идти на заработки в районы поливных земель.

Не избежало этой участи и хозяйство № 4, принужденное в течение 7 лет заниматься на сельско-хозяйственные работы в поливных районах.

Лишь к началу бюджетного года хозяйство смогло, на скопленные за время заработков сбережения, приобрести необходимый сельско-хозяйственный живой и мертвый инвентарь и приступить к посевам.

Но и в текущем году хозяйство, как видно, решило воздержаться от полного развития деятельности, сохранив (и даже несколько увеличив) свою кассу к концу года. Это положение объясняется, повидимому, тем обстоятельством, что кишлак Макрит, будучи расположен на значительном, сравнительно, расстоянии от центра волости, является объектом налетов басмаческих шаек, почему хозяйства предпочитают иметь наличные средства, чтобы спасти от разгрома, по возможности, большую часть ценностей хозяйства.

Эти условия и явились причиной того, что хозяйство № 4 и к началу и к концу года имеет в кассе, сравнительно, значительные средства.

В остальных хозяйствах касса, а также запасы продуктов и переходящие затраты и к началу и к концу года составляют незначительную величину.

Несмотря на небольшой, сравнительно, размер оборотного капитала, наши хозяйства дали значительный оборот ценностей, достигавший 587 руб. 20 коп. в хозяйстве № 3.

(См. таблицу движения оборотного капитала на стр. 108 и 109).

Главная масса прихода в хозяйствах падает на поступления от полеводства и переработки продуктов сельского хозяйства, составляющих в среднем около половины всех приходов.

Поступления от животноводства составляют заметную часть прихода лишь в двух хозяйствах: № 3 и 1 (получены молоко, шерсть,

навоз); в остальных хозяйствах поступления от животноводства не превышают 2, 8% всего прихода.

Промыслы дают значительную часть (54%) всех приходов лишь в хозяйстве № 2; в других хозяйствах поступления от промыслов колеблются от 1,5 до 8,9%.

Основной частью расходов наших хозяйств являются расходы на содержание семьи и на переработку продуктов с.-х. (в среднем более половины всех расходов).

На основную отрасль хозяйств—полеводство, расходуются незначительные средства. Например, хоз. № 3, имеющее под посевом 1,25 дес., на полеводство затрачивает материальных ценностей всего на 9 руб. 81 к. или 1,7% всего баланса.

Затраты всех хозяйств на полеводство ограничиваются затратами на семена. Лишь одно хозяйство № 6 произвело затраты на удобрение (навоз) на сумму 3 руб. 50 коп.

Расходы на животноводство в целом, связанные, главным образом, с затратами кормов, занимают в общей сумме расходов хозяйств несколько большее место, составляя от 5,8 до 14,6% всех расходов.

Два хозяйства: № 6 и 5, продуктами полеводства произвели расчет с наемными рабочими, первое на сумму 46 руб. 29 коп. (15,2%), второе—50 руб. 25 к. (13%).

Из рассмотрения движения оборотного капитала можно сделать следующие выводы:

Поступления от основных отраслей хозяйства—полеводства и животноводства—почти полностью расходуются на содержание семьи (питание, одежда, обувь) и на уплату налогов и повинностей. Вследствие отсутствия свободных оборотных средств, затраты наших хозяйств на полеводство и животноводство незначительны в общей массе расходов и связаны почти исключительно с затратами семян для посева и корма для скота.

К концу года капиталы всех хозяйств, за исключением № 4 и 2, уменьшились. Уменьшение коснулось не только основного капитала, о чем уже говорилось выше, но и оборотного. К концу года у большинства хозяйств уменьшилась касса, запасы продуктов, и отчасти переходящие затраты.

Размер уменьшения колеблется от 36 р. 08 к. до 89 р. 73 коп. Сильнее других пострадало рисовое хозяйство № 6, где уменьшение достигает 89 р. 73 к., или 62,3% всего основного капитала.

Хозяйства №№ 3 и 5, со смешанным составом культур, пострадали менее сильно: уменьшение капиталов в этих хозяйствах равняется в первом—48 р. 29 к. и во втором 53 р. 95 к.

Наконец, из 3 хозяйств, с преобладанием в полеводстве зерновых культур, лишь только в хозяйстве № 1 капиталы к концу года уменьшились (на 36 р. 08 к.); в хозяйстве № 2 капиталы к концу года остались без изменения, а в хозяйстве № 4 имело место увеличение капитала на 3 р. 16 к. .

Денежный оборот хозяйств.

Для уточнения анализа строения оборотного капитала и его движения, рассмотрим состав денежного расхода и прихода наших хозяйств.

## Д в и ж е н и е о б ъ е м а

| Наименование поступлений                            | Показатели | Б ю д ж е т ы |        |        |        |        |        |
|-----------------------------------------------------|------------|---------------|--------|--------|--------|--------|--------|
|                                                     |            | 4             | 2      | 3      | 6      | 5      | 1      |
| I. Остатки и началу года.                           |            |               |        |        |        |        |        |
| а) касса . . . . .                                  | рублн      | 100.00        | 12.32  | —      | 5 15   | —      | —      |
|                                                     | %          | 32.0          | 4.2    | —      | 1.7    | —      | —      |
| б) продукты . . . . .                               | рублн      | 4.80          | 24.69  | 58.01  | 7.60   | 31.80  | 21.76  |
|                                                     | %          | 1.5           | 8.3    | 9.9    | 2.5    | 8.4    | 6.4    |
| в) переходящие затраты . . . . .                    | рублн      | 8.60          | 2.50   | 3.40   | 3 60   | 4.70   | 8.50   |
|                                                     | %          | 2.8           | 0.9    | 0.6    | 1.2    | 1.2    | 2.5    |
| Итого остатков к началу года . . . . .              | рублн      | 113.40        | 39.51  | 61.41  | 16.35  | 36.50  | 30.26  |
|                                                     | %          | 36.3          | 13.4   | 10.5   | 5.4    | 9.6    | 8.9    |
| II. Поступления за год.                             |            |               |        |        |        |        |        |
| а) от полеводства на своей земле . . . . .          | рублн      | 142.95        | 45.70  | 145.29 | 140.90 | 188.74 | 117.90 |
|                                                     | %          | 45.8          | 15.5   | 24.7   | 46.4   | 50.1   | 34.7   |
| б) от полеводства на арендован. земле . . . . .     | рублн      | —             | —      | —      | —      | —      | 22.80  |
|                                                     | %          | —             | —      | —      | —      | —      | 6.7    |
| в) от животновод. а) эксплуатац. рабскота . . . . . | рублн      | 1.47          | 4.56   | 2.25   | 2.30   | 2.25   | 3.83   |
|                                                     | %          | 0.5           | 1.6    | 0.4    | 0.8    | 0.0    | 1.2    |
| в) эксплуат. кр. рог. скота . . . . .               | рублн      | 0.33          | 3.50   | 147.59 | 1.20   | 7.25   | 64.17  |
|                                                     | %          | 0.1           | 1.2    | 25.1   | 0.4    | 1.9    | 18.9   |
| г) от переработки продуктов с.-х. . . . .           | рублн      | 33.90         | 41.98  | 126.05 | 84.45  | 95.26  | 65.35  |
|                                                     | %          | 10.9          | 14.3   | 21.5   | 27.8   | 25.3   | 10.3   |
| д) от промыслов . . . . .                           | рублн      | 20.00         | 158.85 | 52.50  | 4.68   | 27.90  | 6.40   |
|                                                     | %          | 6.4           | 54.0   | 8.9    | 1.5    | 7.4    | 1.9    |
| е) от реализации основного капитала . . . . .       |            |               |        |        |        |        |        |
| а) построек . . . . .                               | —          | —             | —      | —      | —      | —      | —      |
| в) инвентаря . . . . .                              | —          | —             | —      | —      | —      | —      | —      |
| с) крупного продукт. скота . . . . .                | рублн      | —             | —      | 18.00  | 30.00  | —      | —      |
|                                                     | %          | —             | —      | 3.1    | 9.8    | —      | —      |
| д) домашнего имущества . . . . .                    | —          | —             | —      | —      | —      | —      | —      |
| ж) от лесонасаждений . . . . .                      | рублн      | —             | —      | 15.60  | —      | —      | 4.00   |
|                                                     | %          | —             | —      | 2.7    | —      | —      | 1.2    |
| з) от товарообмена . . . . .                        | рублн      | —             | —      | 7.20   | —      | —      | 18.08  |
|                                                     | %          | —             | —      | 1.2    | —      | —      | 5.0    |
| и) от получения долгов . . . . .                    | рублн      | —             | —      | —      | —      | 1.00   | —      |
|                                                     | %          | —             | —      | —      | —      | 0.3    | —      |
| к) от разных доходов . . . . .                      | рублн      | —             | —      | 11.40  | —      | —      | 7.60   |
|                                                     | %          | —             | —      | 1.9    | —      | —      | 2.2    |
| л) от займов . . . . .                              | рублн      | —             | —      | —      | 24.00  | 18.00  | —      |
|                                                     | %          | —             | —      | —      | 7.9    | 4.8    | —      |
| Итого поступлений за год . . . . .                  | рублн      | 198.65        | 254.59 | 525.79 | 287.53 | 340.40 | 310.13 |
|                                                     | %          | 63.7          | 86.6   | 89.5   | 94.6   | 90.4   | 91.1   |
| Б а л а н с . . . . .                               | рублн      | 312.05        | 294.10 | 587.20 | 303.88 | 376.90 | 340.39 |
|                                                     | %          | 100.0         | 100.0  | 100.0  | 100.0  | 100.0  | 100.0  |

## н о г о н а п и т а л а .

| Наименование расходов                              | Показатели | Б ю д ж е т ы |        |        |        |        |        |
|----------------------------------------------------|------------|---------------|--------|--------|--------|--------|--------|
|                                                    |            | 4             | 2      | 3      | 6      | 5      | 1      |
| I. Остатки и концу года.                           |            |               |        |        |        |        |        |
| а) касса . . . . .                                 | рубли      | 123.30        | —      | 2.60   | —      | 0.05   | 3.60   |
|                                                    | %          | 30.5          | —      | 0.4    | —      | 0.0    | 1.1    |
| б) продукты . . . . .                              | рубли      | 12.45         | 20.66  | 43.85  | 13.95  | 7.10   | 16.92  |
|                                                    | %          | 4.0           | 7.0    | 7.5    | 4.6    | 1.9    | 5.0    |
| в) переходящие затраты . . . . .                   | рубли      | 6.60          | 2.50   | 1.60   | 1.60   | 4.70   | 9.60   |
|                                                    | %          | 2.1           | 0.8    | 0.2    | 0.5    | 1.3    | 2.8    |
| Итого остатков к концу года . . . . .              | рубли      | 142.35        | 23.16  | 48.05  | 15.55  | 11.85  | 30.12  |
|                                                    | %          | 45.6          | 7.8    | 8.1    | 5.1    | 3.2    | 8.0    |
| II. Расходы за год.                                |            |               |        |        |        |        |        |
| а) на полевод. на своей земле а) удобрен.          | рубли      | —             | —      | —      | 3.50   | —      | —      |
|                                                    | %          | —             | —      | —      | 1.2    | —      | —      |
| в) семена . . . . .                                | рубли      | 8.60          | 2.59   | 9.81   | 9.60   | 16.80  | 12.71  |
|                                                    | %          | 2.8           | 0.0    | 1.7    | 3.2    | 4.5    | 3.7    |
| б) на полевод. на аренд. земле а) семена . . . . . | рубли      | —             | —      | —      | —      | —      | 3.20   |
|                                                    | %          | —             | —      | —      | —      | —      | 0.9    |
| в) плата арендатору . . . . .                      | рубли      | —             | —      | —      | —      | —      | 5.63   |
|                                                    | %          | —             | —      | —      | —      | —      | 1.7    |
| в) на животновод. а) эксплуат. рабскота            | рубли      | 22.95         | 18.10  | 65.12  | 27.30  | 37.74  | 12.19  |
| а) корма . . . . .                                 | %          | 7.4           | 6.2    | 11.1   | 0.0    | 10.0   | 3.6    |
| в) прочие расходы . . . . .                        | рубли      | —             | —      | —      | 0.87   | —      | —      |
|                                                    | %          | —             | —      | —      | 0.3    | —      | —      |
| в) эксплуат. кр. рог. скота. а) корм . . . . .     | рубли      | 8.15          | 3.90   | 3.00   | 8.63   | 17.42  | 6.85   |
|                                                    | %          | 2.5           | 1.3    | 0.5    | 2.8    | 4.6    | 2.0    |
| в) прочие расходы . . . . .                        | рубли      | —             | 0.50   | —      | 0.88   | —      | 0.79   |
|                                                    | %          | —             | 0.2    | —      | 0.3    | —      | 0.2    |
| г) на переработку продуктов с. х. . . . .          | рубли      | 20.20         | 30.90  | 93.90  | 77.90  | 93.00  | 50.70  |
|                                                    | %          | 6.5           | 10.5   | 16.0   | 25.6   | 24.8   | 11.0   |
| д) на промыслы . . . . .                           | —          | —             | —      | —      | —      | —      | —      |
| е) на восстановление основн. капитала . . . . .    |            |               |        |        |        |        |        |
| а) постройки . . . . .                             | рубли      | —             | 5.00   | 0.43   | 0.80   | —      | —      |
|                                                    | %          | —             | 1.7    | 0.1    | 0.3    | —      | —      |
| в) инвентарь . . . . .                             | рубли      | 1.35          | 0.75   | 1.50   | —      | 5.50   | 1.00   |
|                                                    | %          | 0.4           | 0.3    | 0.3    | —      | 1.5    | 0.3    |
| с) крупн. продукт. скота . . . . .                 | рубли      | —             | 20.00  | —      | —      | —      | —      |
|                                                    | %          | —             | 6.8    | —      | —      | —      | —      |
| д) домашнее имущество . . . . .                    | рубли      | 37.00         | 29.42  | 19.95  | 25.00  | 26.00  | 28.20  |
|                                                    | %          | 11.0          | 10.0   | 3.4    | 8.2    | 6.9    | 8.3    |
| ж) на лесонасаждения . . . . .                     | —          | —             | —      | —      | —      | —      | —      |
| з) на товарообмен . . . . .                        | рубли      | —             | —      | 8.10   | —      | —      | 13.50  |
|                                                    | %          | —             | —      | 1.4    | —      | —      | 4.0    |
| и) на уплату долгов . . . . .                      | рубли      | —             | 3.20   | —      | —      | —      | —      |
|                                                    | %          | —             | 1.1    | —      | —      | —      | —      |
| к) на разные расходы . . . . .                     | рубли      | —             | —      | 1.35   | —      | —      | —      |
|                                                    | %          | —             | —      | 0.2    | —      | —      | —      |
| л) на общие расходы . . . . .                      | рубли      | —             | 0.60   | 2.70   | —      | —      | —      |
|                                                    | %          | —             | 0.2    | 0.5    | —      | —      | —      |
| м) налоги и повинности . . . . .                   | рубли      | 2.50          | 3.80   | 26.70  | 19.50  | 18.05  | 5.58   |
|                                                    | %          | 0.8           | 1.3    | 4.5    | 6.4    | 4.8    | 1.6    |
| н) на наем 1) рабочих . . . . .                    | рубли      | —             | —      | —      | 46.29  | 50.25  | —      |
|                                                    | %          | —             | —      | —      | 15.2   | 13.0   | —      |
| 2) скота . . . . .                                 | рубли      | —             | —      | —      | —      | 3.00   | —      |
|                                                    | %          | —             | —      | —      | —      | 0.8    | —      |
| о) на содержание семьи . . . . .                   | рубли      | 68.95         | 152.18 | 306.59 | 68.06  | 97.29  | 169.92 |
|                                                    | %          | 22.1          | 51.7   | 52.2   | 22.4   | 25.9   | 40.9   |
| Итого расходов за год . . . . .                    | рубли      | 169.70        | 270.94 | 539.15 | 288.33 | 365.05 | 310.27 |
|                                                    | %          | 54.4          | 92.2   | 91.9   | 94.9   | 96.8   | 91.1   |
| Б а л а н с . . . . .                              | рубли      | 312.05        | 294.10 | 587.20 | 303.88 | 376.90 | 340.39 |
|                                                    | %          | 100.0         | 100.0  | 100.0  | 100.0  | 100.0  | 100.0  |

Прежде всего рассмотрим соотношение между натуральной и денежной частями всего оборота ценностей в наших хозяйствах:

| №№ бюджетов | П р и х о д                |               |      |               |      | Р а с х о д                |               |      |               |      |
|-------------|----------------------------|---------------|------|---------------|------|----------------------------|---------------|------|---------------|------|
|             | Всего<br>прихода<br>рублей | В том числе   |      |               |      | Всего<br>расхода<br>рублей | В том числе   |      |               |      |
|             |                            | Натурой       |      | Деньгами      |      |                            | Натурой       |      | Деньгами      |      |
|             |                            | На сум-<br>му | %    | На сум-<br>му | %    |                            | На сум-<br>му | %    | На сум-<br>му | %    |
| 4           | 198.65                     | 111.65        | 56.4 | 87.00         | 43.6 | 169.70                     | 106.00        | 62.5 | 63.70         | 37.5 |
| 2           | 254.59                     | 153.59        | 60.3 | 101.00        | 39.7 | 270.94                     | 157.62        | 58.2 | 113.32        | 41.8 |
| 3           | 525.79                     | 439.79        | 83.7 | 86.00         | 16.3 | 539.15                     | 455.75        | 84.5 | 83.40         | 15.5 |
| 6           | 287.53                     | 156.53        | 54.4 | 131.00        | 45.6 | 288.33                     | 152.18        | 52.8 | 136.15        | 47.2 |
| 5           | 341.40                     | 243.10        | 71.2 | 98.30         | 28.8 | 365.05                     | 266.80        | 73.1 | 98.25         | 26.9 |
| 1           | 310.13                     | 270.63        | 87.3 | 39.50         | 12.7 | 310.27                     | 274.37        | 88.4 | 35.90         | 11.6 |

В графах „Приход и расход натурой“ приведены данные об обращении различных продуктов и материалов почти исключительно внутри самих хозяйств, так как все наши хозяйства, за малым исключением, каких-либо внехозяйственных платежно-меновых операций натурой не производили. Следовательно, приведенная таблица показывает степень денежности наших хозяйств и, с известным приближением, степень вовлечения их в рыночный оборот.

Из приведенной таблицы видно, что степень вовлечения в денежные отношения различна в разных хозяйствах. Наиболее денежными являются рисовое хозяйство № 6 и зерновые хозяйства № 4 и 2. Хозяйства со смешанным составом культур (№ 5 и 3) и зерновое хозяйство № 1 вовлечены в денежные отношения, в общем, в слабой степени.

Рассмотрим теперь состав денежных приходов и расходов наших хозяйств:

[illegible]

| №№ бюджетов | Денежный расход за год |               |                             |             |             |               |                    |                   |                |                     |                |                   |
|-------------|------------------------|---------------|-----------------------------|-------------|-------------|---------------|--------------------|-------------------|----------------|---------------------|----------------|-------------------|
|             | в рублях               |               |                             |             |             |               |                    |                   |                |                     |                |                   |
|             | в ‰ ‰ ‰                |               |                             |             |             |               |                    |                   |                |                     |                |                   |
|             | В том числе на:        |               |                             |             |             |               |                    |                   |                |                     |                |                   |
|             | Всего                  | скотовод-ство | переработ-ку с.х. продуктов | постройки   | инвентарь   | покупку скота | домашнее имущество | покупку продуктов | разные расходы | налоги и повинности | наем рабо-чих  | содержа-ние семьи |
| 4           | 63.70<br>100.0         | 1.25<br>1.9   | 1.00<br>1.6                 | —           | 1.35<br>2.1 | —             | 31.00<br>48.7      | —                 | —              | 2.50<br>3.9         | —              | 26.60<br>41.8     |
| 2           | 113.32<br>100.0        | 0.50<br>0.4   | —                           | 5.00<br>4.4 | 0.75<br>0.7 | 20.00<br>17.6 | 29.42<br>26.0      | —                 | 0.60<br>0.5    | 3.00<br>2.6         | —              | 54.05<br>47.8     |
| 3           | 83.40<br>100.0         | 8.75<br>10.5  | —                           | —           | 1.50<br>1.8 | —             | 19.95<br>23.9      | —                 | 2.70<br>3.2    | 21.00<br>25.2       | —              | 29.50<br>35.4     |
| 6           | 136.15<br>100.0        | 5.00<br>3.7   | 25.00<br>18.4               | 1.00<br>0.7 | —           | —             | 25.00<br>18.4      | 4.00<br>2.9       | —              | 15.00<br>11.0       | 30.00<br>22.00 | 31.15<br>22.9     |
| 5           | 98.25<br>100.0         | 2.00<br>2.0   | 6.40<br>6.5                 | —           | 5.50<br>5.6 | —             | 26.00<br>26.5      | —                 | —              | 15.00<br>15.3       | —              | 43.35<br>44.1     |
| 1           | 35.90<br>100.0         | —             | 9.80<br>27.3                | —           | 1.00<br>2.8 | —             | 6.50<br>18.1       | —                 | —              | —                   | —              | 18.60<br>51.8     |

Из таблицы денежных приходов видим, что денежные поступления наших хозяйств почти полностью исчерпываются продажей продуктов сельского хозяйства. Исключение составляет лишь хозяйство № 2, в котором главная масса денежного прихода падает на поступления от промыслов (поденные с.-х. работы).

При рассмотрении этой таблицы заслуживает внимание то обстоятельство, что ни одно из обследованных хозяйств, за исключением № 5, не получало денежного кредита. Несомненно, что неполучение нашими хозяйствами денежного кредита объясняется не тем, что они не испытывают нужды в нем, а, главным образом, почти полным отсутствием в волости как государственного, так и частного денежного кредита.

К натуральному кредиту (у знакомых и родственников) прибегало 2 хозяйства: №№ 2, и 6. Хозяйство № 6 получило 16 пудов шалы; уплаты долга в бюджетном году не производило. Хозяйство № 2 уплатило полученные в предыдущем году 4 пуда пшеницы. Все хозяйства получали кредит без процентов.

Денежные расходы наших хозяйств состоят, главным образом, из расходов по содержанию семьи.

В среднем более  $\frac{2}{3}$  денежных средств хозяйств расходуется на покупку предметов питания, мануфактуры, обуви, освещения и проч.

Расходы на корм скоту и покупку инвентаря и общехозяйственных вещей составляют незначительную часть всех денежных расходов.

Уплата налога поглощает сравнительно значительную часть денежных средств лишь в хоз. №№ 3, 6 и 5, в остальных хозяйствах расходы на уплату налогов не превышают 3,9% всех денежных расходов. Хозяйство № 1 уплату налога производило продуктами и трудом.

Организация труда  
людей и работы  
скота.

При рассмотрении уровня интенсивности наших хозяйств мы видели, что затраты труда людей и работы скота составляют от 66,32% до 82,06% всех затрат на единицу площади.

При столь значительных затратах людского труда и работы скота вопросы рационального использования рабочей силы в дехканском хозяйстве имеют не менее важное значение, чем организация капиталов. Поэтому непосредственно после анализа средств производства перейдем к рассмотрению организации труда людей и работы скота.

Обратимся, прежде всего, к выяснению годового запаса рабочей силы семьи и его использования:

| № бюджетов | Преобладающая в полеводстве культура | Всего своих работников в переводе на взрослого муж. работ. | Годовой запас рабочей силы семьи в днях | Всего затрачено за год труда семьи в днях | % использования труда семьи за год | Средние величины |
|------------|--------------------------------------|------------------------------------------------------------|-----------------------------------------|-------------------------------------------|------------------------------------|------------------|
| 4          | Зерновые                             | 2.8                                                        | 1008                                    | 201.4                                     | 20.0                               | 25.9             |
| 2          | "                                    | 2.6                                                        | 936                                     | 275.2                                     | 29.4                               |                  |
| 1          | "                                    | 2.6                                                        | 936                                     | 263.8                                     | 28.2                               |                  |
| 6          | Р и с                                | 1.8                                                        | 648                                     | 230.4                                     | 35.0                               | 35.6             |
| 3          | Смешанные                            | 1.8                                                        | 648                                     | 206.1                                     | 31.8                               | 37.2             |
| 5          | "                                    | 1.8                                                        | 648                                     | 275.9                                     | 42.6                               |                  |
| Среднее    |                                      | 2.23                                                       | 804                                     | 242.1                                     | 30.1                               | 30.1             |

При среднем годовом запасе рабочей силы в 804 дня использовано всего 242,1 дня, или 30,1%. Более 2/3 всего запаса рабочей силы семьи остается, таким образом, неиспользованным.

Если даже допустить, что при бюджетном обследовании, когда затраты труда, произведенные хозяйством в течение бюджетного года учитывались по памяти хозяина, часть фактически произведенных затрат труда не была учтена, то все же мы получим значительный излишек неиспользованной рабочей силы.

Наиболее полно используется труд в хозяйствах со смешанным составом культур, несколько менее в рисовом хозяйстве, и, наконец, в хозяйствах с преобладанием в полеводстве зерновых культур труд семьи используется слабее всех других хозяйств. Особенно выделяется богарное хозяйство № 4, в котором 1/3 запаса труда семьи остались неиспользованными.

Тесная связь организации труда с составом высеваемых культур станет еще более ясной, если мы рассмотрим затраты труда на 1 десятину отдельных культур.

| № бюджетов           | 1                 |                     | 2                 |                     | 3                 |                     | 4                 |                     | 5                 |                     | 6                 |                     |
|----------------------|-------------------|---------------------|-------------------|---------------------|-------------------|---------------------|-------------------|---------------------|-------------------|---------------------|-------------------|---------------------|
| Наименование культур | Труд людей в днях | Работа скота в днях | Труд людей в днях | Работа скота в днях | Труд людей в днях | Работа скота в днях | Труд людей в днях | Работа скота в днях | Труд людей в днях | Работа скота в днях | Труд людей в днях | Работа скота в днях |
| Рис . . . . .        | 98.9              | 55.6                | —                 | —                   | 63.4              | 54.2                | —                 | —                   | 89.2              | 40.4                | 124.3             | 77.6                |
| Пшеница . . . .      | 64.7              | 40.6                | 42.2              | 35.2                | 61.6              | 64.0                | 73.7              | 32.7                | 66.2              | 32.4                | 139.6             | 76.8                |
| Л е н . . . . .      | 51.0              | 36.0                | —                 | —                   | —                 | —                   | —                 | —                   | 61.4              | 20.0                | —                 | —                   |
| Кунжут . . . . .     | 60.0              | 44.7                | 68.9              | 10.5                | 55.0              | 35.0                | —                 | —                   | —                 | —                   | —                 | —                   |
| Прочие культуры      | 107.0             | 51.9                | 42.1              | 28.8                | 53.1              | 47.6                | 92.1              | 33.3                | 97.5              | 31.5                | 95.2              | 35.9                |

Наиболее трудоемкой культурой является рис, поглощающий до 124.3 дня людских поденьщин; затем идут зерновые, лен и кунжут.

Нерациональность организации труда станет еще более ясной, если мы рассмотрим распределение затрат труда по отдельным отраслям хозяйства.

| №№ бюджетов | Преобладающая в полеводстве культура | Распределение затрат труда по отраслям в % |                   |                                |                      |                              |                 |               |               |
|-------------|--------------------------------------|--------------------------------------------|-------------------|--------------------------------|----------------------|------------------------------|-----------------|---------------|---------------|
|             |                                      | На земледелие                              | На уход за скотом | На переработку с.-х. продуктов | Ирригационные работы | Промыслы и внехоз. заработки | Домашние работы | Прочие работы | На все работы |
| 4           | Зерновые . . . . .                   | 41.7                                       | 15.1              | 4.2                            | —                    | 9.9                          | 28.9            | 0.2           | 100.0         |
| 2           | „ . . . . .                          | 8.5                                        | 9.1               | 0.7                            | 0.7                  | 39.1                         | 30.2            | 11.7          | 100.0         |
| 1           | „ . . . . .                          | 58.2                                       | 16.6              | 2.6                            | 0.4                  | 1.5                          | 19.2            | 0.2           | 100.0         |
| 6           | Рис . . . . .                        | 33.1                                       | 10.6              | 2.6                            | 1.0                  | 1.0                          | 51.3            | 0.4           | 100.0         |
| 3           | Смешанные . . . . .                  | 31.2                                       | 13.8              | 4.3                            | 1.9                  | 1.6                          | 38.7            | 8.5           | 100.0         |
| 5           | „ . . . . .                          | 26.4                                       | 9.4               | 5.4                            | 0.6                  | 3.9                          | 52.2            | 1.1           | 100.0         |

На сельское хозяйство (земледелие, уход за скотом и ирригационные работы) расходуется в среднем около половины всех трудовых затрат, или 15% всего запаса рабочей силы хозяйства.

Около 1/3 трудовых затрат расходуется на домашние работы, т.-е. на работы по обслуживанию потребностей семьи владельца.

Применяется свой труд на работах вне своего хозяйства (промысла и внехозяйственные заработки) в очень небольших размерах: за исключением хозяйства № 2, все хозяйства затрачивают на промысла не свыше 10% всех трудовых затрат, или не более 3% всего запаса рабочей силы хозяйства.

При рассмотрении использования работы скота получаем еще менее благоприятную картину.

| №№ бюджетов | Преобладающая в полеводстве культура | Годовой запас рабочей силы скота в днях | Всего затрачено за год дней | % использования труда за год | Средние величины |
|-------------|--------------------------------------|-----------------------------------------|-----------------------------|------------------------------|------------------|
| 4           | Зерновые . . . . .                   | 630.0                                   | 62.0                        | 9.8                          | } 10.3           |
| 2           | „ . . . . .                          | 360.0                                   | 37.2                        | 10.3                         |                  |
| 1           | „ . . . . .                          | 900.0                                   | 97.6                        | 10.8                         |                  |
| 6           | Рис . . . . .                        | 378.0                                   | 76.2                        | 20.2                         | } 20.2           |
| 3           | Смешанные . . . . .                  | 630.0                                   | 94.8                        | 15.1                         |                  |
| 5           | „ . . . . .                          | 378.0                                   | 77.1                        | 20.4                         |                  |

В среднем более 4/5 годового запаса рабочей силы скота остаются неиспользованными. Даже в хозяйстве с преобладанием культуры риса, требующей значительных затрат тяговой силы, используется всего лишь 1/5 запаса.

Работа скота используется, главным образом, на земледелие и домашние работы.

| №№ бюджетов | Распределение работы скота по отраслям в % |                                       |                                                     |                         |                    |                    |
|-------------|--------------------------------------------|---------------------------------------|-----------------------------------------------------|-------------------------|--------------------|--------------------|
|             | На земле-<br>делье                         | На перера-<br>ботку с.-х.<br>продукт. | На промы-<br>сла и вне-<br>хозяйствен.<br>заработки | На домаш-<br>ние работы | Прочие ра-<br>боты | На все ра-<br>боты |
| 4           | 54.8                                       | 9.7                                   | 3.2                                                 | 32.3                    | —                  | 100.0              |
| 2           | 11.6                                       | 5.4                                   | 44.4                                                | 38.6                    | —                  | 100.0              |
| 1           | 81.6                                       | 1.0                                   | —                                                   | 17.4                    | —                  | 100.0              |
| 6           | 27.7                                       | 2.5                                   | —                                                   | 20.5                    | 49.3               | 100.0              |
| 3           | 40.4                                       | 7.4                                   | —                                                   | 27.4                    | 24.8               | 100.0              |
| 5           | 37.8                                       | 5.8                                   | —                                                   | 16.2                    | 40.2               | 100.0              |

В хозяйствах № 6, 3 и 5 значительная часть работы скота используется на различные общехозяйственные поездки (в различные учреждения и проч.) и в № 2 и 4—на промыслы.

Чтобы составить ясное представление об организации труда в наших хозяйствах, остается еще рассмотреть распределение труда во времени, которое указано в графике № 5, на стр. 115.

Главная масса затрат труда семьи используется в течение 5—6 месяцев; в остальное время труд семьи используется в незначительных размерах.

Периоды максимального напряжения труда для хозяйств с преобладанием в полеводстве культуры зерновых (№ 1, 2 и 4) приходится на март и апрель (вспашка), июль (жатва); для рисового хозяйства (№ 6) и для хозяйств со смешанным составом культур (№ 3 и 5)—на апрель и май (вспашка), июль (полка) и сентябрь (жатва).

Но и в месяцы особого напряжения ни одно хозяйство не использует полностью запасов рабочих сил своей семьи. Наибольшее напряжение труда имеют хозяйства № 6 (апрель) и № 1 (июль), используя около 80% всего запаса труда. В остальных хозяйствах даже в месяцы наиболее напряженной работы используется не более 65% запаса труда.

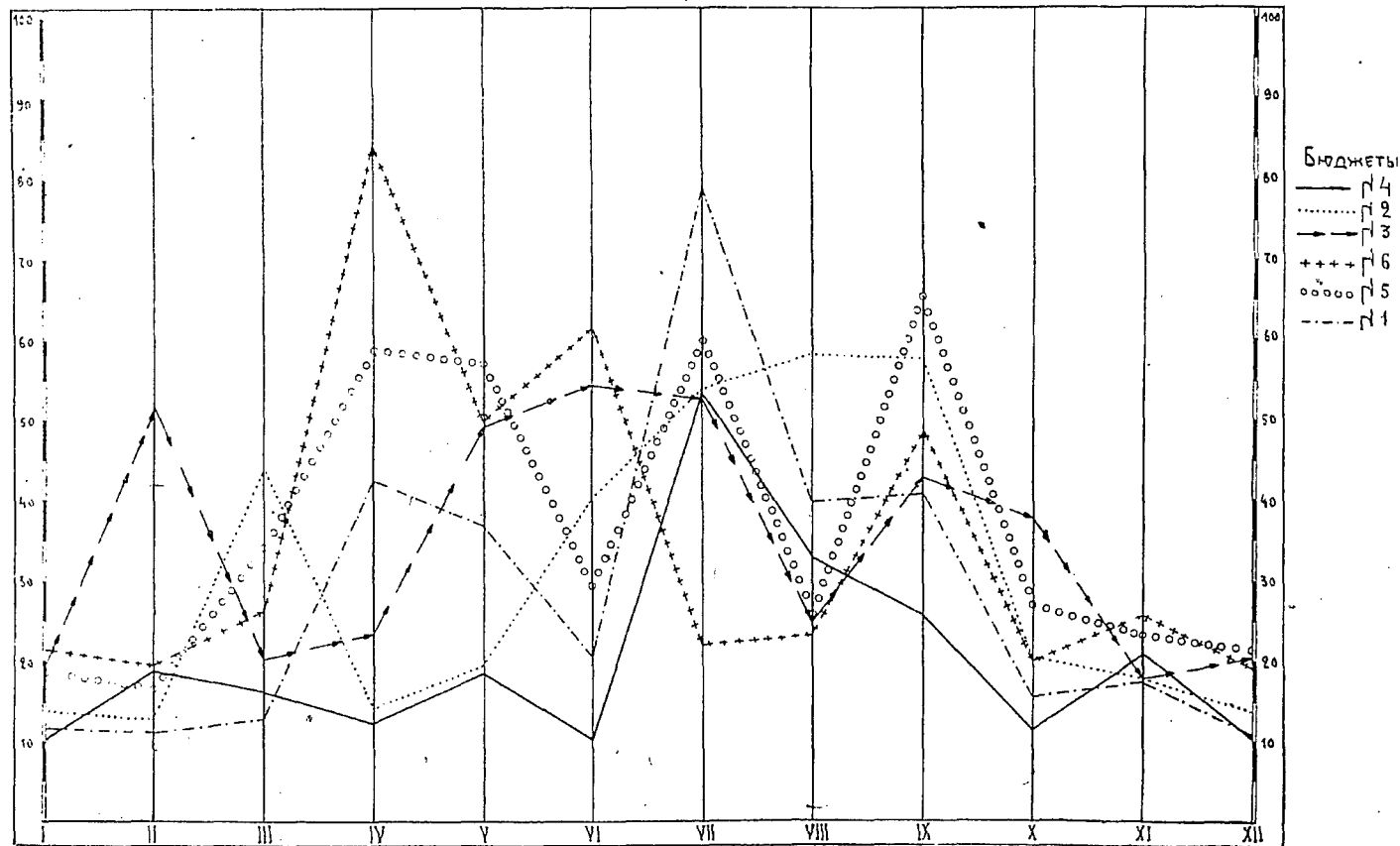
Но для того, чтобы иметь ясное представление о той напряженности труда, какая имеет место в дехканском хозяйстве, нам придется рассмотреть отдельно распределение труда во времени мужчин и женщин.

Использование рабочей силы мужчин (своих) видно на графике № 6 «в» на стр. 116.

Хозяйство № 2 в течение июля, августа и сентября, а хозяйство № 1 в течение июля используют от 120 до 140% запаса рабочей силы мужчин. В эти месяцы, следовательно, дехкане работают значительно больше 10 часов в день, не празднуя пятниц и других праздников. Остальные хозяйства труд мужчин используют также в значительной степени.

Потребность в рабочей силе в эти месяцы бывает настолько велика, что хозяйства № 2 и 3 принуждены прибегать к чужой рабочей силе (в форме альгау), в размере от 10.0 до 14.3 дней, а хозяйства №№ 5 и 6—к найму годовых и сроковых рабочих.

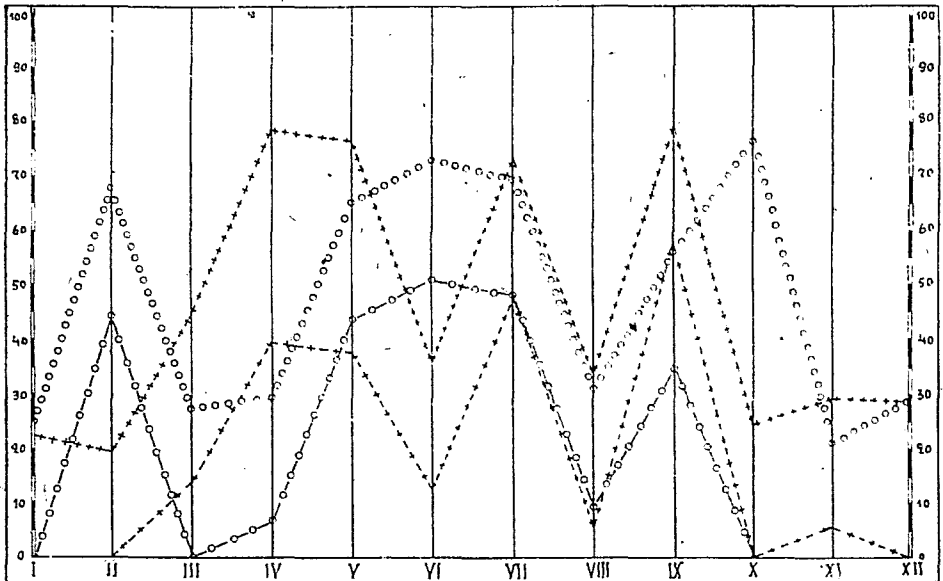
## ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ВСЕГО ЗАПАСА ТРУДА СЕМЬИ ПО МЕСЯЦАМ.



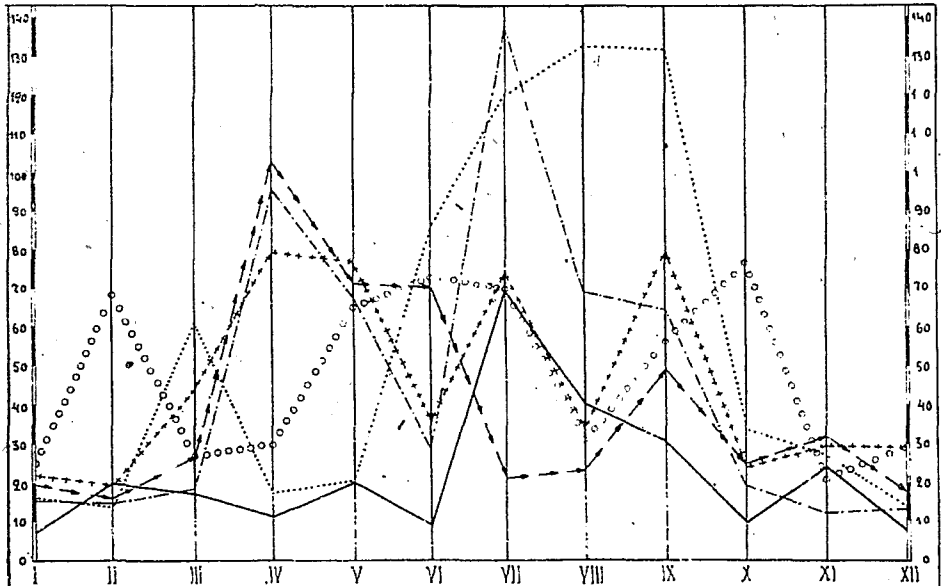
Последние два хозяйства, имея солидный запас наемной рабочей силы, не имеют такого большого напряжения труда, как остальные хозяйства. (См. график № 6 «а»).

График № 6

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ РАБОЧЕЙ СИЛЫ МУЖЧИН ОТ 18 ДО 60 Л. (СВОИХ И НАЕМНЫХ).



ИСПОЛЬЗОВАНИЕ РАБОЧЕЙ СИЛЫ МУЖЧИН ОТ 18 ДО 60 ЛЕТ (СВОИХ)



Бюджеты: — п4 ..... п2 —→ п3 — п1  
 +++ п6 + + + п6 о о о о о п5 о о о о о п5  
 (своих) (наемных) (наемных) (своих)

Иную картину видим при рассмотрении распределения по месяцам труда женщин:

| №№ бюджетов | Месячные затраты труда женщин от 16 до 55 лет в переводе на 10-ти часовой рабочий день |     |     |     |     |     |     |      |     |     |     |     | Месячный запас труда женщин в днях |
|-------------|----------------------------------------------------------------------------------------|-----|-----|-----|-----|-----|-----|------|-----|-----|-----|-----|------------------------------------|
|             | I                                                                                      | II  | III | IV  | V   | VI  | VII | VIII | IX  | X   | XI  | XII |                                    |
| 4           | 4.0                                                                                    | 3.9 | 3.2 | 3.2 | 3.2 | 3.2 | 3.2 | 3.2  | 3.2 | 3.2 | 3.2 | 4.0 | 24.0                               |
| 2           | 5.7                                                                                    | 5.7 | 5.8 | 5.7 | 5.9 | 5.7 | 6.0 | 5.7  | 5.7 | 5.7 | 5.7 | 5.7 | 48.0                               |
| 3           | 5.5                                                                                    | 5.5 | 6.0 | 6.5 | 5.5 | 5.5 | 5.5 | 5.5  | 4.7 | 6.2 | 4.3 | 5.1 | 24.0                               |
| 6           | 5.5                                                                                    | 5.1 | 5.9 | 5.4 | 5.5 | 5.4 | 5.5 | 5.5  | 5.4 | 5.5 | 5.4 | 5.5 | 24.0                               |
| 5           | 8.7                                                                                    | 8.7 | 8.8 | 8.8 | 8.7 | 8.8 | 8.7 | 8.7  | 8.7 | 8.7 | 8.7 | 8.7 | 24.0                               |
| 1           | 3.5                                                                                    | 3.3 | 3.6 | 3.5 | 5.6 | 5.4 | 4.8 | 3.7  | 5.4 | 5.6 | 9.2 | 3.6 | 24.0                               |

Во все месяцы наблюдается устойчивый, незначительный процент использования труда женщин, не превышающий 40% месячного запаса. Труд женщин применяется, главным образом, в домашних работах и в уходе за скотом. В полеводстве женщины принимали участие в 4 хозяйствах (полка огорода, бахчей, гузы, посадка бахчей и в одном хозяйстве жатва пшеницы), при чем затраты женского труда на полеводство ни в одном хозяйстве не превышали 8 дней.

Перейдем теперь к рассмотрению использования во времени работы скота. (См. график № 7 на стр. 118).

За исключением № 2, все остальные хозяйства, имеющие по одному волу, прибегают к супряге.

Необходимость прибегать к супряге создает такое положение, при котором запасы рабочей силы своего скота могут быть использованы в незначительных размерах.

График № 7 показывает, что даже в месяцы наибольшего напряжения использование рабочей силы своего скота не превышает 70%.

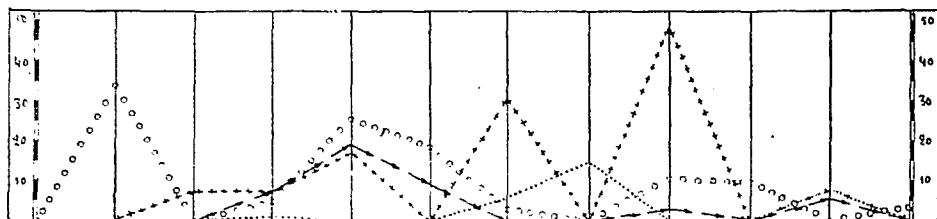
Периодами наибольшего напряжения работы скота являются март и апрель (а для хозяйства № 5—февраль), когда производится вспашка, затем июль (молотьба зерновых), а для хозяйств, имеющих в составе культур рис (хоз. № 6), наступает значительное напряжение в сентябре месяце, совпадающие с уборкой и молотьбой риса.

В периоды наибольшего напряжения работы скота наши хозяйства в большей мере прибегают к супряге. В остальные месяцы супряга практикуется в незначительных размерах.

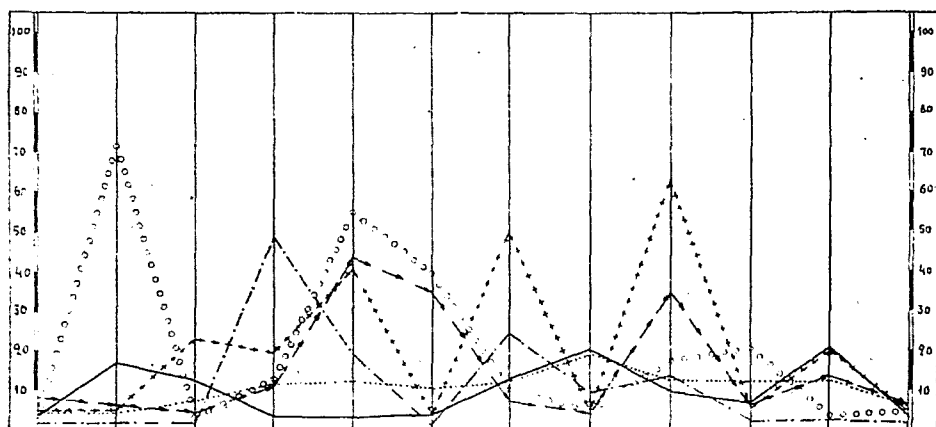
Наибольшим напряжением труда выделяются хозяйства № 5 и 6. Это обстоятельство объясняется тем, что эти хозяйства имеют лишь по одному рабочему волу, между тем как остальные хозяйства (кроме № 2) имеют по 1 лошади и по 1 волу. В последних хозяйствах лошадь участвует в полевых работах в незначительных размерах, а так как мы брали при построении графика общий месячный запас тяговой силы (лошади и быка), то значительное напряжение труда вола в этих хозяйствах (в общем не меньше, нежели в хоз. № 5 и 6) несколько скрадывается большим месячным запасом тяговой силы.

В зимние месяцы работа скота используется в незначительных размерах. Так, во всех хозяйствах вол в течение 6—7 месяцев совершенно не работает, а лошадь в течение 4—6 месяцев работает не больше 2 дней в месяц.

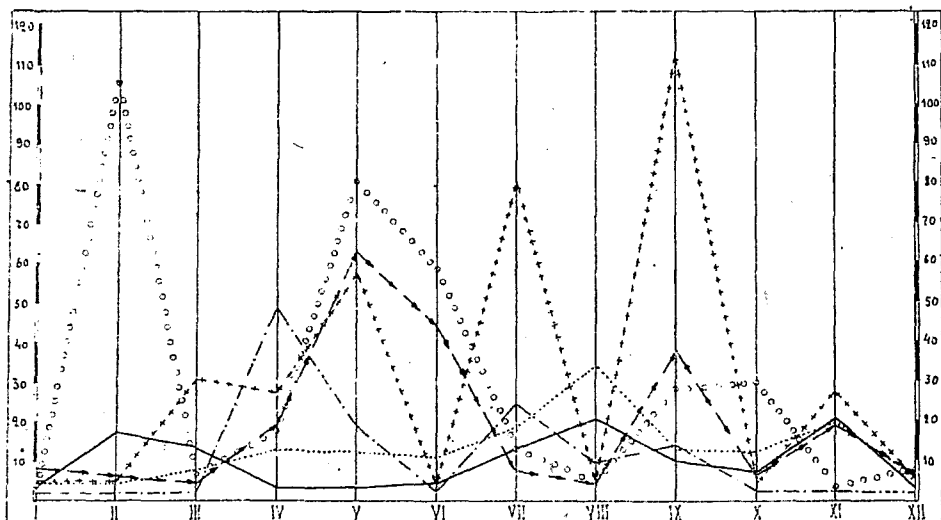
ГРАФИК №1.  
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ РАБОТЫ СКОТА ПО МЕСЯЦАМ В %%.  
РАБОТА НАЕМНОГО СКОТА.



РАБОТА СВОЕГО СКОТА.



РАБОТА СКОТА СВОЕГО И НАЕМНОГО В ОБЩЕЙ СЛОЖНОСТИ.



БЮДЖЕТЫ — p4 ..... p2 ..... p5 —→ p3 ——— p6 ——— p1

**Доходность хозяйств.** Ознакомившись с основными чертами организации производства, перейдем теперь к рассмотрению итогов хозяйственной деятельности наших хозяйств за бюджетный год.

Доходность хозяйства в целом и его отдельных отраслей видна из следующей таблицы. (См. таблицу доходности хозяйств).

Таблица показывает, что в результате хозяйственной деятельности все наши хозяйства, за исключением № 3, получили убыток, размер которого колеблется от—41, 79 р. (хоз. № 2) до 117, 34 р. (хоз. № 6).

При рассмотрении доходности отдельных отраслей хозяйства видим, что главную часть всего убытка хозяйства в целом составляет убыток от полеводства. Полеводство является убыточной отраслью во всех хозяйствах, в том числе и в № 3, закончившим хозяйственный год с чистым доходом в 148,30 руб. При этом, как видим из таблицы, полеводство является основной отраслью, дающей в среднем почти половину всего валового дохода наших хозяйств (49,0%).

Животноводство (молочный и продуктивный скот) даст сравнительно значительную сумму поступлений в двух хозяйствах: № 3 и № 1 (36,6 и 30,4% валового дохода). В этих хозяйствах животноводство дает чистый доход: в хоз. № 3 на сумму 96,67 руб., в хоз. № 1—27,17 руб. В остальных хозяйствах животноводство дает незначительную часть всего валового дохода и, в конечном счете, убыток от 8,12 р. (хоз. № 4) до 26,50 р. (хоз. № 6).

Промыслы дают нашим хозяйствам не более 12,8% всего валового дохода. Исключением является хоз. № 2, в котором поступления от промыслов составляют  $\frac{2}{3}$  валового дохода.

Кроме двух хозяйств, №№ 4 и 2, все хозяйства получили от промыслов чистый доход, размер которого колеблется от 1,04 р. в хоз. № 6, до 41,35 р. в хоз. № 3.

Наконец, поступления от лесонасаждений в «разные» (увеличение стоимости, подарки и проч.) составляют от 10,4 (хоз. № 5) до 19,5% (хоз. № 3) валового дохода и во всех хозяйствах дают чистый доход от 24,03 р. до 79,28 руб.

Таким образом, из рассмотрения доходности разных отраслей хозяйства мы можем заключить, что убыток большинства хозяйств зависит, главным образом, от убыточности полеводства.

Поэтому, чтобы уяснить себе причины убыточности наших хозяйств в целом, нам необходимо подробнее ознакомиться с доходностью отдельных культур. (См. табл. на стр. 120).

В целях сравнения, в этой таблице данные о доходности разных культур приведены по расчету на 1 десятину. Сравнение доходности 1 десятины разных культур в разных хозяйствах дает нам возможность установить причины различной убыточности хозяйств.

Из таблицы видим, что за исключением гузы, высеваемой всего лишь одним хозяйством, наиболее убыточной является культура пшеницы, десятина которой в среднем дает 95,13 р. убытка.

Затем в порядке уменьшения убыточности идут: ячмень, убыток десятины которого равен 69,50 р.; лен—64,49 р.; кукуруза—45,50 р.; рис—32,31 р.; люцерна—27,06 р. и бахчи—26,80 р. Города в среднем дают чистый доход в 34,78 руб. с десятины. При этом следует отметить, что колебания этих средних величин в отдельных хозяйствах весьма значительны. Так, убыток 1 десятины пшеницы колеблется от 71,06 р. в хозяйстве № 5, до—199,20 р. в хозяйстве № 6.

Столь значительные колебания доходности культур в разных хозяйствах являются следствием различного размера и соотношения валового дохода и расхода, а также состава валового дохода.

| Наименование культур. | Доходность 1 десятины разных культур. |                  |               |                                         |
|-----------------------|---------------------------------------|------------------|---------------|-----------------------------------------|
|                       | №№<br>бюджет.                         | Валовой<br>доход | Расход        | Чистый до-<br>ход (+) или<br>убыток (—) |
| Пшеница . . . . .     | 4                                     | 99.33            | 170.40        | — 71.07                                 |
| “ . . . . .           | 2                                     | 88.00            | 163.44        | — 75.44                                 |
| “ . . . . .           | 3                                     | 41.60            | 173.20        | — 131.60                                |
| “ . . . . .           | 6                                     | 33.60            | 232.80        | — 199.20                                |
| “ . . . . .           | 5                                     | 27.60            | 98.66         | — 71.06                                 |
| “ . . . . .           | 1                                     | 42.93            | 137.87        | — 91.94                                 |
| “ . . . . .           | <i>среднее</i>                        | <i>58.65</i>     | <i>153.78</i> | <i>— 95.13</i>                          |
| Ячмень . . . . .      | 4                                     | 152.80           | 213.12        | — 60.32                                 |
| “ . . . . .           | 2                                     | 84.00            | 147.68        | — 63.68                                 |
| “ . . . . .           | 3                                     | 101.40           | 169.96        | — 68.56                                 |
| “ . . . . .           | 1                                     | 100.80           | 184.72        | — 83.92                                 |
| “ . . . . .           | <i>среднее</i>                        | <i>112.78</i>    | <i>182.28</i> | <i>— 69.50</i>                          |
| Рис . . . . .         | 3                                     | 144.48           | 179.64        | — 35.16                                 |
| “ . . . . .           | 6                                     | 127.00           | 214.60        | — 87.60                                 |
| “ . . . . .           | 5                                     | 191.48           | 162.20        | + 29.28                                 |
| “ . . . . .           | 1                                     | 158.00           | 197.24        | — 39.24                                 |
| “ . . . . .           | <i>среднее</i>                        | <i>154.85</i>    | <i>187.1</i>  | <i>— 32.31</i>                          |
| Гуза . . . . .        | 1                                     | 40.00            | 295.60        | — 225.60                                |
| Кунажут . . . . .     | 2                                     | 105.60           | 147.36        | — 41.76                                 |
| “ . . . . .           | 3                                     | 138.40           | 139.28        | — 0.88                                  |
| “ . . . . .           | 1                                     | 35.79            | 113.11        | — 77.32                                 |
| “ . . . . .           | <i>среднее</i>                        | <i>84.77</i>     | <i>130.27</i> | <i>— 45.50</i>                          |
| Бахчи . . . . .       | 3                                     | 160.00           | 128.40        | + 31.60                                 |
| “ . . . . .           | 5                                     | 60.00            | 214.16        | — 154.16                                |
| “ . . . . .           | 1                                     | 160.00           | 117.84        | + 42.16                                 |
| “ . . . . .           | <i>среднее</i>                        | <i>126.67</i>    | <i>153.47</i> | <i>— 26.80</i>                          |
| Огороды . . . . .     | 6                                     | 165.79           | 190.53        | — 24.74                                 |
| “ . . . . .           | 5                                     | 389.60           | 175.28        | + 214.32                                |
| “ . . . . .           | <i>среднее</i>                        | <i>223.40</i>    | <i>188.62</i> | <i>+ 34.78</i>                          |
| Люцерна . . . . .     | 4                                     | 242.00           | 240.08        | + 1.92                                  |
| “ . . . . .           | 6                                     | 48.00            | 66.80         | — 18.80                                 |
| “ . . . . .           | 5                                     | 72.00            | 136.32        | — 64.32                                 |
| “ . . . . .           | <i>среднее</i>                        | <i>120.67</i>    | <i>147.73</i> | <i>— 27.06</i>                          |
| Лен . . . . .         | 5                                     | 28.00            | 82.88         | — 54.88                                 |
| “ . . . . .           | 1                                     | 24.00            | 98.10         | — 74.10                                 |
| “ . . . . .           | <i>среднее</i>                        | <i>26.00</i>     | <i>90.49</i>  | <i>— 64.49</i>                          |



Анализ приведенных в этих таблицах данных о составе валового расхода на десятину риса и пшеницы, а также данные предыдущей таблицы о чистой доходности и о валовом расходе на единицу площади всех культур, высеваемых нашими хозяйствами, позволяет сделать следующие выводы:

1. Увеличение валового расхода на 1 десятину, в большинстве случаев не сопровождается одновременным повышением чистого дохода (или уменьшением убытка). Скорее имеет место обратное явление. В частности для риса, пшеницы и некоторых других культур можно отметить, что, за малым исключением, с уменьшением валового расхода уменьшается убыток 1 десятины культуры.

2. В большинстве случаев, с увеличением абсолютной и относительной доли расходов по оплате людского труда, убыток десятины культуры увеличивается. Это обстоятельство указывает на тесную зависимость убыточности наших хозяйств от нерациональной организации труда, отмеченной в предыдущем разделе.

Таким образом, убыточность большинства наших хозяйств является следствием, с одной стороны, нерациональной организации средств производства, при которой хозяйства не имеют возможности произвести какие-либо материальные затраты, направленные к повышению доходности (удобрение, машинная обработка, более рациональные севообороты с введением новых культур и проч.), и, с другой стороны, нерациональной организации труда.

Различный размер валового дохода, расхода и убытка наших хозяйств обусловлен преобладанием в полеводстве той или иной культуры:

| № хозяйства | Преобладающая культура | Валовой доход | Средние величины | Валовой расход | Средние величины | Чистый доход хозяйства (+), убыток (-) | Средние величины |
|-------------|------------------------|---------------|------------------|----------------|------------------|----------------------------------------|------------------|
| 4           | Зерновые . . . .       | 209.74        | 251.07           | 276.38         | 326.06           | -66.64                                 | -74.39           |
| 2           | « . . . .              | 239.23        |                  | 281.02         |                  | -41.79                                 |                  |
| 1           | « . . . .              | 306.03        |                  | 420.78         |                  | -114.75                                |                  |
| 3           | Рис . . . . .          | 170.81        | 170.81           | 288.15         | 288.15           | -117.34                                | -117.34          |
| 5           | Смешанные . . . .      | 467.27        | 358.54           | 318.97         | 324.03           | +148.30                                | +34.51           |
| 5           | « . . . .              | 249.80        |                  | 329.08         |                  | -79.28                                 |                  |

Хозяйства с преобладанием культуры зерновых получили больший убыток, нежели хозяйство со смешанным составом культур, что находится, несомненно, в связи с большей убыточностью культуры зерновых по сравнению с другими культурами.

Исключение составляет рисовое хозяйство № 6, в котором убыток выше, нежели в хозяйствах с преобладанием культуры зерновых, несмотря на то, что рис, как мы видели ранее, является в среднем менее убыточной культурой, нежели зерновые. Это обстоятельство объясняется тем, что рис в хоз. № 6 дал значительно больший убыток, нежели в других хозяйствах (см. табл. на стр. 120).

При рассмотрении последней таблицы нужно отметить, что абсолютные величины валового и чистого дохода являются в данном случае мало показательными. Эти величины зависят от размеров землепользования и дают лишь приблизительное представление о действительной производительности хозяйства.

Для суждения о производительности отдельных хозяйств является необходимым измерить уровень валового и чистого дохода в относительных величинах.

В этом отношении, наиболее удобным методом для сравнения производительности отдельных хозяйств является отнесение валового и чистого дохода на 1 десятину посева и на 1 работника.

| Общий размер                                                | № № Б ю д ж е т о в |         |        |         |         |         |                   |
|-------------------------------------------------------------|---------------------|---------|--------|---------|---------|---------|-------------------|
|                                                             | 4                   | 2       | 3      | 5       | 6       | 1       | В<br>сред-<br>нем |
| Валового дохода *)<br>на 1 хозяйство .                      | 173.28              | 210.41  | 391.69 | 223.89  | 146.78  | 266.35  | 235.01            |
| Валового дохода на<br>1 работника . .                       | 86.64               | 210.41  | 391.69 | 223.89  | 146.78  | 266.35  | 201.43            |
| Валового дохода на<br>1 члена семьи .                       | 57.76               | 42.08   | 130.57 | 74.63   | 36.70   | 66.59   | 64.09             |
| Валового дохода на<br>1 деспт. посева                       | 154.72              | 420.82  | 313.35 | 119.09  | 117.42  | 157.60  | 183.36            |
| Валового расхода *)<br>на 1 хозяйство .                     | 276.38              | 281.02  | 316.67 | 329.08  | 288.15  | 420.31  | 318.21            |
| Валового расхода на<br>1 работника . .                      | 138.19              | 281.02  | 316.67 | 329.08  | 288.15  | 420.31  | 272.75            |
| Валового расхода на<br>1 члена семьи .                      | 92.13               | 56.20   | 105.56 | 109.69  | 72.04   | 105.08  | 86.78             |
| Валового расхода на<br>1 десят. посева                      | 246.77              | 562.04  | 253.33 | 175.04  | 230.52  | 248.70  | 248.28            |
| Чистого дохода *)<br>(+), убытка (—)<br>на 1 хозяйство .    | —103.10             | —70.61  | +75.02 | —105.19 | —141.37 | —153.96 | —83.20            |
| Чистого дохода (+),<br>убытка (—) на 1<br>работника . . .   | —51.55              | —70.61  | +75.02 | —105.19 | —141.37 | —153.96 | —71.32            |
| Чистого дохода (+),<br>убытка (—) на 1<br>члена семьи . .   | —34.37              | —14.12  | +25.01 | —35.06  | —35.34  | —38.49  | —22.69            |
| Чистого дохода (+),<br>убытка (—) на 1<br>десят. посева . . | —92.05              | —141.22 | +60.02 | —55.95  | —113.10 | —91.10  | —64.92            |

При рассмотрении величины чистого дохода на 1 работника в разных хозяйствах, видим, что наиболее производителен труд рабочей силы в средняцких хозяйствах №№ 3 и 4, в которых величина убытка на 1 работника значительно меньше, нежели в других хозяйствах.

Почти такую же картину видим при рассмотрении производительности 1 десятины посева.

**Потребительский бюджет.** Убыток, который получило большинство наших хозяйств не мог не отразиться на размерах потребительского бюджета.

Из таблицы доходности различных отраслей хозяйств (см. табл. доходности хозяйств), мы видели, что большинство хозяйств по счету семьи получило чистый доход; размер которого колеблется от 25,33 до 81,20 руб., т.е. оплата труда семьи средствами на ее существование оказа-

\*) Вез «разных поступлений и расходов».

лась значительно ниже средней оплаты труда с.-х. рабочего, принятой нами при разработке бюджетных материалов \*).

Таким образом, по сравнению с хозяйством, где труд семьи оплачивается нормально (т.-е. по средней оплате труда с.-х. рабочего), семья владельца в наших хозяйствах недополучила значительную часть потребительского бюджета. Следствием этого явилось недостаточное питание семьи наших хозяйств.

О неблагоприятном положении в этом отношении говорит сравнение количества калорий, потребляемых в день 1 едоком в наших хозяйствах и в хозяйствах других районов.

Китабская волость — 2,049 калорий

Ташкентская обл. — 3,878 «

Самарская губерния — 3,644 «

Тверская губерния — 3,893 «

Из сопоставления этих величин видим, что в отношении питания Китабский дехканин находится в более худшем положении, нежели дехканин в Ташкентской области.

Несколько более благоприятную картину видим при рассмотрении состава пищи дехканина (см. табл. на стр. 125).

Состав продуктов потребления наших хозяйств сравнительно разнообразен.

Кроме основных продуктов питания: муки, риса, мяса и масла, почти все хозяйства потребляют виноград, арбузы, дыни, морковь и лук.

Затем, в перечне продуктов потребления некоторых хозяйств фигурируют такие продукты, как молоко (в особенно большом количестве — 73 ведра — в хоз. № 3), картофель, птицы (куры), сыр, сахар, халва. Но все эти продукты (кроме молока в хоз. № 3) как мы видим, потребляются в очень небольших количествах.

Обычное питание дехканина за день состоит из кислого молока, шурпы (супа) — часто без мяса, овощей, фруктов и реже плова.

Прием пищи приурочивается обычно к вечеру; весь день дехканин обходится чаем и лепешками.

Потребляются преимущественно продукты растительного происхождения:

|                        | % состав пищи: |      |      |      |      |             |
|------------------------|----------------|------|------|------|------|-------------|
| №№ бюджетов            | 4              | 2    | 3    | 6    | 5    | 1 в среднем |
| Животной . . . . .     | 25,6           | 22,1 | 61,9 | 7,1  | 20,2 | 47,8 41,4   |
| Растительной . . . . . | 74,4           | 77,9 | 38,1 | 92,9 | 79,8 | 52,2 58,6   |

Значительное, сравнительно, количество животной пищи потребляют лишь хозяйства № 3 и 1. Больший, по сравнению с другими хозяйствами, % животной пищи в этих хозяйствах связан с значительным потреблением в этих хозяйствах молока. По составу других продуктов питания эти хозяйства, как это мы увидим ниже, мало отличаются от остальных хозяйств.

Остальные хозяйства на 3/4 потребляют растительную пищу.

\*) Подробнее о методике разработки бюджетов см. вып. 1 работ Комиссии по обследованию кизилска и аула.

| Количество потребляемых<br>продуктов                     | Мера   | №№ бюджетов |      |       |       |       |       |
|----------------------------------------------------------|--------|-------------|------|-------|-------|-------|-------|
|                                                          |        | 4           | 2    | 3     | 6     | 5     | 1     |
| Наименование продук-<br>тов потребления                  |        |             |      |       |       |       |       |
| <b>А. Продукты полеводства</b>                           |        |             |      |       |       |       |       |
| Мука . . . . .                                           | пуд.   | 18.6        | 25.0 | 15.5  | 30.0  | 16.2  | 31.10 |
| Рис . . . . .                                            | «      | 0.5         | 3.5  | 7.38  | 1.5   | 5.0   | 2.25  |
| Акташ . . . . .                                          | «      | —           | —    | —     | —     | 4.0   | 0.75  |
| Мах . . . . .                                            | «      | —           | —    | 4.0   | 2.0   | —     | —     |
| <b>В. Продукты огорода, бахчей и<br/>виноградника</b>    |        |             |      |       |       |       |       |
| Картофель . . . . .                                      | «      | —           | —    | —     | —     | 0.5   | —     |
| Арбузы и дыни . . . . .                                  | шт.    | 25.0        | 30.0 | 200.0 | 110.0 | 60.0  | 200.0 |
| Морковь . . . . .                                        | фунт.  | 15.0        | 30.0 | —     | 40.0  | 320.0 | 24.0  |
| Лук . . . . .                                            | «      | 10.0        | 30.0 | —     | —     | 120.0 | 24.0  |
| Перец (приправа) . . . . .                               | шт.    | —           | —    | 20.0  | —     | —     | —     |
| Виноград свежий . . . . .                                | пуд.   | —           | —    | 1.0   | 1.0   | 1.0   | 0.5   |
| <b>С. Продукты животноводства</b>                        |        |             |      |       |       |       |       |
| Молоко . . . . .                                         | ведро. | —           | —    | 73.0  | —     | 3.0   | 31.50 |
| Говядина и баранина . . . . .                            | пуд.   | 0.75        | 2.0  | 3.0   | 1.0   | 3.0   | 1.75  |
| Сало баранье . . . . .                                   | фунт.  | 5.0         | —    | —     | —     | —     | —     |
| Сыр (курт) . . . . .                                     | «      | 15.0        | —    | —     | —     | —     | —     |
| Птицы . . . . .                                          | шт.    | —           | —    | —     | —     | 2.0   | —     |
| <b>Д. Продукты фабрично-заводской<br/>промышленности</b> |        |             |      |       |       |       |       |
| Мануфактура (ситец) . . . . .                            | арш.   | —           | 45.0 | 26.0  | 9.0   | 10.0  | 14.0  |
| Сахар . . . . .                                          | фунт.  | —           | —    | —     | —     | 4.0   | —     |
| Спички . . . . .                                         | короб. | —           | —    | —     | 10.0  | 20.0  | 10.0  |
| Керосин . . . . .                                        | фунт.  | 5.0         | 10.0 | 20.0  | 16.0  | 40.0  | —     |
| Чай . . . . .                                            | «      | —           | —    | 1.5   | 1.0   | 3.0   | —     |
| <b>Е. Товары мелкой промышленности</b>                   |        |             |      |       |       |       |       |
| Масло льняное . . . . .                                  | пуд.   | 0.25        | —    | —     | 0.75  | 0.75  | —     |
| Масло кунжутное . . . . .                                | «      | —           | 1.25 | 1.5   | —     | —     | 1.0   |
| Соль . . . . .                                           | «      | 0.75        | 0.5  | 2.0   | 0.87  | 1.0   | 1.5   |
| Мыло . . . . .                                           | фунт.  | 2.5         | 9.0  | 12.0  | 7.5   | 24.0  | 12.0  |
| Обувь (пачки и галоши) . . . . .                         | пара   | 2.0         | 1.0  | 2.0   | 1.0   | 4.0   | 3.0   |
| Халпа . . . . .                                          | фунт.  | 2.5         | —    | —     | —     | —     | —     |
| Мата . . . . .                                           | кусок  | 8.0         | —    | 1.5   | 4.0   | 4.0   | 1.0   |
| Платки . . . . .                                         | шт.    | 1.0         | —    | —     | —     | —     | —     |
| Пинки . . . . .                                          | фунт.  | 6.0         | —    | —     | —     | —     | —     |

Расходы на пищу составляют главную статью потребительского бюджета.

| №№ бюджетов | Показаний | Общий размер потребительского бюджета | С о с т а в е г о |             |                 |                      |                          |            |                         |      |                   |                   |
|-------------|-----------|---------------------------------------|-------------------|-------------|-----------------|----------------------|--------------------------|------------|-------------------------|------|-------------------|-------------------|
|             |           |                                       | Всего на пищу     | В том числе |                 |                      | На отопление и освещение | На гигиену | На духовные потребности | Чай  | На одежду и обувь | На разные расходы |
|             |           |                                       |                   | На животную | На растительную | На приправы и специи |                          |            |                         |      |                   |                   |
| 4           | руб.      | 105.95                                | 46.85             | 11.50       | 23.40           | 1.95                 | 20.50                    | 0.60       | —                       | —    | 37.00             | 1.00              |
|             | %         | 100.0                                 | 44.2              | 10.0        | 31.5            | 1.8                  | 19.4                     | 0.6        | —                       | —    | 34.9              | 0.0               |
|             | на едока  | 37.84                                 | 16.73             | 4.11        | 11.93           | 0.69                 | 7.32                     | 0.21       | —                       | —    | 13.22             | 0.36              |
| 2           | руб.      | 181.50                                | 126.18            | 27.82       | 97.87           | 0.49                 | 23.45                    | 2.45       | —                       | —    | 29.42             | —                 |
|             | %         | 100.0                                 | 69.5              | 15.3        | 53.9            | 0.3                  | 12.8                     | 1.5        | —                       | —    | 16.2              | —                 |
|             | на едока  | 58.55                                 | 40.70             | 8.97        | 31.57           | 0.16                 | 7.57                     | 0.79       | —                       | —    | 9.49              | —                 |
| 3           | руб.      | 326.54                                | 263.38            | 162.00      | 99.58           | 1.80                 | 29.81                    | 4.95       | 1.35                    | 3.60 | 23.45             | —                 |
|             | %         | 100.0                                 | 80.7              | 49.6        | 30.5            | 0.6                  | 9.1                      | 1.5        | 0.4                     | 1.1  | 7.2               | —                 |
|             | на едока  | 163.27                                | 131.69            | 81.00       | 49.79           | 0.90                 | 14.90                    | 2.48       | 0.68                    | 1.89 | 11.72             | —                 |
| 6           | руб.      | 93.06                                 | 56.96             | 3.95        | 51.58           | 1.43                 | 2.55                     | 2.00       | 1.95                    | 3.60 | 25.00             | 1.00              |
|             | %         | 100.0                                 | 61.2              | 4.2         | 55.4            | 1.6                  | 2.7                      | 2.1        | 2.1                     | 3.0  | 26.9              | 1.1               |
|             | на едока  | 35.12                                 | 21.49             | 1.49        | 19.46           | 0.54                 | 0.96                     | 0.75       | 0.74                    | 1.36 | 9.43              | 0.39              |
| 5           | руб.      | 122.29                                | 63.94             | 12.50       | 49.41           | 2.00                 | 19.40                    | 7.20       | 0.75                    | 6.00 | 25.00             | —                 |
|             | %         | 100.0                                 | 52.3              | 10.2        | 40.4            | 1.7                  | 15.0                     | 5.0        | 0.6                     | 4.0  | 20.4              | —                 |
|             | на едока  | 58.23                                 | 30.45             | 5.95        | 23.54           | 0.96                 | 9.24                     | 3.43       | 0.35                    | 2.86 | 11.90             | —                 |
| 1           | руб.      | 197.62                                | 159.19            | 75.30       | 82.39           | 1.50                 | 6.53                     | 3.30       | 0.90                    | —    | 27.70             | —                 |
|             | %         | 100.0                                 | 80.6              | 38.1        | 41.7            | 0.8                  | 3.3                      | 1.7        | 0.5                     | —    | 13.9              | —                 |
|             | на едока  | 68.14                                 | 54.89             | 25.97       | 28.40           | 0.52                 | 2.25                     | 1.14       | 0.31                    | —    | 9.55              | —                 |
| Среднее     | руб.      | 171.16                                | 119.42            | 48.85       | 69.01           | 1.53                 | 17.64                    | 3.42       | 0.83                    | 2.20 | 27.92             | 0.33              |
|             | %         | 100.0                                 | 69.8              | 28.5        | 40.4            | 0.0                  | 10.0                     | 2.0        | 0.5                     | 1.3  | 16.3              | 0.1               |
|             | на едока  | 66.04                                 | 46.08             | 18.85       | 26.64           | 0.59                 | 6.57                     | 1.32       | 0.32                    | 0.85 | 10.77             | 0.13              |

Общий размер потребительского бюджета наших хозяйств колеблется от 93,06 до 326,54 руб., при средней в 171,16 руб.; при расчете же на едока от 35,12 до 163,27 руб., или в среднем—66,04 руб.

Основной частью потребительского бюджета являются расходы на пищу, составляющие в среднем более  $\frac{2}{3}$  всех расходов, или 46,08 руб. на едока.

Из других расходов более значительны затраты на покупку одежды и обуви, составляющие в среднем 16,3% всех расходов, и на отопление и освещение (верблюжья колючка, хворост, керосин, спички)—10%.

На гигиену (покупка мыла) тратится в среднем всего лишь 1,32 руб. на едока. Хозяйство же № 4, состоящее из 3 человек за весь год израсходовало 2,5 ф. мыла на сумму 60 коп.

Чай покупают всего 3 хозяйства, при чем этот расход не превышает 2,86 руб., на едока.

На духовные потребности (совершение религиозных обрядов) 4 хозяйства затратили от 75 коп. до 1,95 руб.

Расходов на какие-либо культурные цели ни одно хозяйство не производило. Все члены семей наших хозяйств неграмотны.

Значительная часть продуктов потребления приобретается на рынке.

# Рыночность потребительского бюджета.

| №№ бюджетов                                                |      | 4          |       | 2          |       | 3          |       | 6          |       | 5          |       | 1          |       |
|------------------------------------------------------------|------|------------|-------|------------|-------|------------|-------|------------|-------|------------|-------|------------|-------|
| Количество и стоимость потребленного                       |      | Количество | Сумма | Количество | Сумма | Количество | Сумма | Количество | Сумма | Количество | Сумма | Количество | Сумма |
| Наименование предметов потребления, приобретенных на рынке |      |            |       |            |       |            |       |            |       |            |       |            |       |
| Рис . . . . .                                              | пуд. | 0.50       | 3.00  | 3.5        | 12.50 | —          | —     | —          | —     | —          | —     | —          | —     |
| Маш . . . . .                                              | —    | —          | —     | —          | —     | —          | —     | 2.00       | 2.00  | —          | —     | —          | —     |
| Морковь . . . . .                                          | фун. | 15.00      | 0.60  | 30.0       | 1.50  | —          | —     | —          | —     | —          | —     | 24.00      | 0.75  |
| Лук . . . . .                                              | —    | 10.00      | 0.45  | 30.0       | 1.50  | —          | —     | —          | —     | —          | —     | 24.00      | 0.75  |
| Дыни и арбузы . . . . .                                    | шт.  | 25.00      | 3.00  | 30.0       | 2.00  | —          | —     | —          | —     | —          | —     | —          | —     |
| Картофель . . . . .                                        | пуд. | —          | —     | —          | —     | —          | —     | —          | —     | 0.5        | 1.50  | —          | —     |
| Виноград свежий . . . . .                                  | —    | —          | —     | —          | —     | 1 0        | 2.50  | 1.00       | 2.00  | 1.0        | 1.00  | 0.50       | 0 75  |
| Перец . . . . .                                            | шт.  | —          | —     | —          | —     | 20.0       | 0.30  | —          | —     | —          | —     | —          | —     |
| Мясо . . . . .                                             | пуд. | 0.75       | 7.00  | 2.0        | 17.00 | 3.0        | 16.00 | 1.00       | 5.00  | 3.0        | 12.00 | 1.75       | 12.30 |
| Сало баранье . . . . .                                     | фун. | 5.00       | 3.00  | —          | —     | —          | —     | —          | —     | —          | —     | —          | —     |
| Сыр (курт) . . . . .                                       | фун. | 15.00      | 1.50  | —          | —     | —          | —     | —          | —     | —          | —     | —          | —     |
| Птица . . . . .                                            | шт.  | —          | —     | —          | —     | —          | —     | —          | —     | 2.0        | 0.75  | —          | —     |
| Масло льняное . . . . .                                    | фун. | 10.00      | 4.00  | —          | —     | —          | —     | 30.00      | 11.25 | 15.0       | 7.50  | —          | —     |
| Масло кунжутное . . . . .                                  | фун. | —          | —     | 50.0       | 16.00 | —          | —     | —          | —     | —          | —     | —          | —     |
| Мыло . . . . .                                             | фун. | 2.50       | 0.60  | 9.0        | 2.25  | 12 0       | 3.60  | 7.50       | 2.00  | 24.0       | 7.20  | 12.00      | 2.40  |
| Соль . . . . .                                             | пуд. | 0.75       | 0.45  | 0.5        | 0.30  | 2.0        | 1.50  | 0.87       | 1 75  | 1.0        | 1.00  | 1.50       | 1.50  |
| Халва . . . . .                                            | фун. | 2.50       | 1.50  | —          | —     | —          | —     | —          | —     | —          | —     | —          | —     |
| Обувь . . . . .                                            | пара | 2.00       | 4.50  | 1.0        | 7.50  | 2.0        | 3.75  | 1.00       | 5.00  | 4.0        | 12.00 | 3.00       | 6.00  |
| Мата . . . . .                                             | кус  | 8.00       | 24.00 | —          | —     | 1.50       | 3.00  | 4.00       | 16.00 | 4.0        | 10.00 | 1.00       | 3.00  |
| Платки . . . . .                                           | шт.  | 1.00       | 2.50  | —          | —     | —          | —     | —          | —     | —          | —     | —          | —     |
| Мануфактура . . . . .                                      | арш. | —          | —     | 45.0       | 21.92 | 26.0       | 13.20 | 9.00       | 4.00  | 10.0       | 3.00  | 14.00      | 6.80  |
| Чай . . . . .                                              | фун. | —          | —     | —          | —     | 1.5        | 3.60  | 1.00       | 3.60  | 3.0        | 6.00  | —          | —     |
| Керосин . . . . .                                          | фун. | 5.00       | 0.50  | 10.0       | 1.00  | 20.0       | 2.00  | 16.00      | 2.40  | 40.0       | 4.00  | —          | —     |
| Спички . . . . .                                           | кор. | —          | —     | —          | —     | —          | —     | 10.00      | 0.15  | 20.0       | 0.40  | 10.00      | 0.15  |
| Сахар . . . . .                                            | фун. | —          | —     | —          | —     | —          | —     | —          | —     | 4.0        | 2.00  | —          | —     |
| И т о г о . . . . .                                        |      |            | 56.60 |            | 83.47 |            | 49.45 |            | 55.15 |            | 68.35 |            | 34.40 |

Стоимость продуктов потребления, приобретенных на рынке, равняется от 34,40 до 83,47 руб., или от 17,4% (хоз. № 1) до 62,2% (хоз. № 6) со средними 34% всего потребительского бюджета.

На рынке покупаются, преимущественно, товары фабрично-заводской и кустарной промышленности. Продукты сельского хозяйства составляют относительно меньший процент.

Больше всего расходуется на приобретение маты и мануфактуры: от 9,80 до 26,50 руб.; затем идут мясо, масло и другие предметы питания.

В общем, следует признать, что несмотря на неблагоприятные условия последних лет, дело снабжения кишлака промтоварами обстоит не так плохо. В частности, мануфактура фабрично-заводского производства весьма успешно конкурирует с матой.

Очевидно, что с ликвидацией басмачества и общим подъемом благосостояния хозяйства роль промтоваров в бюджете дехкан значительно увеличится.

**Налоги и повинности.** В бюджетном году наши хозяйства платили 3 категории налогов: сельско-хозяйственный, пригационный и местный (местным властям).

| №№ бюджетов | Показания | Всего налогов и повинностей |               |                   |              | В том числе   |                |                      |              |                      |               |              |                      | отношение суммы налогов к валовому доходу хозяйства |                      |           |            |
|-------------|-----------|-----------------------------|---------------|-------------------|--------------|---------------|----------------|----------------------|--------------|----------------------|---------------|--------------|----------------------|-----------------------------------------------------|----------------------|-----------|------------|
|             |           | Из них:                     |               |                   |              | Сел.-хозяйст. |                | Пригационн.          |              | Местный              |               | Из них:      |                      |                                                     |                      |           |            |
|             |           |                             |               |                   |              | Всего         | Из них:        | Всего                | Из них:      | Всего                | Из них:       |              |                      |                                                     |                      |           |            |
|             |           | Всего                       | Деньгами      | Продукт. и матер. | Трудом       | Всего         | Деньгами       | Продукт. и материал. | Всего        | Продукт. и материал. | Трудом        | Всего        | Продукт. и материал. | Всего                                               | Продукт. и материал. | Сел.-хоз. | Пригаци.   |
| 4           | Руб.<br>% | 2.50<br>100.0               | 2.50<br>100.0 | —<br>—            | —<br>—       | 2.50<br>100.0 | 2.50<br>100.0  | —<br>—               | —<br>—       | —<br>—               | —<br>—        | —<br>—       | —<br>—               | —<br>—                                              | 1.2                  | 1.2       | —<br>—     |
| 2           | Руб.<br>% | 6.30<br>100.0               | 3.00<br>47.0  | 0.80<br>12.7      | 2.50<br>39.7 | 3.00<br>47.6  | 3.00<br>100.0  | —<br>—               | 2.50<br>39.7 | —<br>—               | 2.50<br>100.0 | 0.80<br>12.7 | 0.80<br>100.0        | —<br>—                                              | 2.6                  | 1.2       | 1.0<br>0.3 |
| 3           | Руб.<br>% | 31.70<br>100.0              | 21.00<br>66.2 | 5.70<br>18.0      | 5.00<br>15.8 | 21.00<br>66.2 | 21.00<br>100.0 | —<br>—               | 6.90<br>21.8 | 1.90<br>33.3         | 5.00<br>100.0 | 3.80<br>12.0 | 3.80<br>66.7         | —<br>6.8                                            | 4.5                  | 1.5       | 0.8        |
| 6           | Руб.<br>% | 22.50<br>100.0              | 15.0<br>66.7  | 4.50<br>20.0      | 3.0<br>13.3  | 15.0<br>66.7  | 15.0<br>100.0  | —<br>—               | 5.15<br>22.9 | 2.15<br>47.8         | 3.00<br>100.0 | 2.35<br>10.1 | 2.35<br>52.2         | —<br>13.2                                           | 8.8                  | 3.0       | 1.4        |
| 5           | Руб.<br>% | 20.05<br>100.0              | 15.0<br>74.8  | 3.05<br>15.2      | 2.00<br>10.0 | 15.00<br>74.8 | 15.00<br>100.0 | —<br>—               | 3.55<br>17.7 | 1.55<br>50.8         | 2.00<br>100.0 | 1.50<br>7.5  | 1.50<br>49.2         | —<br>8.0                                            | 6.0                  | 1.4       | 0.6        |
| 1           | Руб.<br>% | 6.83<br>100.0               | —<br>—        | 5.58<br>81.7      | 1.25<br>18.3 | 2.77<br>40.5  | —<br>—         | 2.77<br>49.6         | 2.06<br>30.2 | 0.81<br>14.5         | 1.25<br>100.0 | 2.00<br>29.3 | 2.00<br>35.9         | —<br>2.3                                            | —<br>0.9             | —<br>0.7  | —<br>0.7   |
| Среднее     | Руб.<br>% | 14.98<br>100.0              | 9.42<br>62.8  | 3.27<br>21.8      | 2.29<br>15.4 | 9.88<br>66.0  | 9.42<br>100.0  | 0.46<br>4.1          | 3.36<br>22.4 | 1.07<br>32.7         | 2.29<br>100.0 | 1.74<br>11.6 | 1.74<br>53.2         | —<br>5.5                                            | 3.0                  | 1.3       | 0.6        |

Общий размер всех налогов на хозяйство равен от 2,50 до 31,70 руб., при среднем размере в 14,98 руб.

Больше половины всех налогов платили деньгами, остальное продуктами и трудом.

Сельско-хозяйственный налог взимался исключительно деньгами (кроме хоз. № 1, уплатившего с.-х. налог продуктами), пригационный—трудом и отчасти продуктами (плата мирабу), местный—только про-

дуктами. Главная масса налогового бремени падает на сельско-хозяйственный налог, составляющий в среднем  $\frac{2}{3}$  всех налогов (66%).

Размер сельско-хозяйственного налога колеблется от 2,50 до 21,00 руб., или от 0,9 до 8,8% валового дохода; со средним размером налога в 9,88 руб., или 3,6% валового дохода хозяйства. Такой размер с.-х. налога, даже принимая во внимание общее тяжелое положение хозяйства волости, следует признать в общем необременительным. Для сравнения указываем, что для Европейской России за 1923-24 гг. все налоги в хозяйстве составляли 9,6% от валового дохода \*), между тем как наши хозяйства платили всех налогов всего лишь в среднем 5,5%.

Обращает на себя внимание сравнительно равномерное распределение налогового бремени. Кроме хоз. № 6, платившего с.-х. налог относительно несколько больше, остальные хозяйства облагались в достаточной мере равномерно; соответственно величине валового дохода.

Чрезвычайно важное значение этого факта станет ясным, если мы сравним налоговую систему, проводимую сейчас финорганами, с налоговой системой эмирского правительства и быв. Бухарской Народной Республики.

При эмире, с амлякских (эмирских) земель, на которых дехкане и производили, главным образом, свои посевы, взимался налог в размере  $1\frac{1}{3}$  урожая, что, примерно, раза в 3—4 больше ставок с.-х. налога.

Кроме этого, амлякдары (сборщики податей) при сборе налога обвешивали, обмеривали и обсчитывали дехкан. Помимо этого основного налога взималось большое количество и других „законных“ и „незаконных“ налогов.

К этому надо добавить, что сборы налогов производились с беспощадной строгостью.

Вообще налоговая система быв. Бухарского ханства была единственной в своем роде по величине налогов и жестокости выколачивания их.

Во времена БНСР положение мало изменилось к лучшему. Хотя старые формы выколачивания налога были уничтожены и размеры налога несколько уменьшились, все же налоговая система БНСР лежала тяжелым бременем на шее дехкан.

Так называемый „ушур“ налог собирался следующим образом. Сумма налога, подлежащая сбору с данного кента (волости) и определенная, обычно, при полном отсутствии каких-либо цифровых материалов, разверстывалась между кишлаками амином (часто быв. эмирским чиновником) в присутствии аксакалов и наиболее богатых баев.

Разверстка налога между отдельными хозяйствами кишлака производилась аксакалом при содействии имама и почетных дехкан, т.-е. опять-таки баев.

Понятно, что при такой системе разверстки налога, сколько-нибудь равномерного распределения быть не могло.

По сравнению с эмирскими налогами размер ушур-налога на хозяйство мало изменился.

Так, например, в к. Наматан практиковались следующие ставки:— с 1 танала пшеницы—1,50 руб.; клевера—1,50 руб.; риса—1,50 руб., льна—1,25 руб.; кунжута—1,75 руб. С рабочего скота налога не брали; с овец и коз—с головы 40 коп. и т. д.

\*) А. М. Вольшаков. «Современная деревня в цифрах». Ленинград 1925 г. стр. 35.

Помимо ушур-налога, ирригационного и местного, взимался еще целый ряд налогов. По чьей инициативе и для чего собирались эти налоги, дехкане точно не знают. Одни говорят, что это в помощь государству, другие в пользу воздухофлота и т. д.

Сельско-хозяйственный налог в 1924 году собирался в первый раз. Раскладка налога производилась обычным путем финорганами, после предварительного учета объектов обложения.

Несомненно, что удачно проведенная в этом году кампания сбора с.-х. налога явилась одним из энергичных факторов советизации района.

В заключение остановимся в нескольких словах на местном и ирригационном налогах.

Из таблицы видим, что содержание местных властей (аминов и аксакалов) обходится хозяйству довольно дорого. В среднем хозяйство затрачивает на содержание местных властей разных продуктов (пшеницы, ячменя и шалы) на сумму 1,74 руб. или 0,6% валового дохода. Если к этому прибавим плату имаму, суфи и прочим духовным лицам, то получим сравнительно значительный расход на хозяйство.

Ирригационный налог составляет в среднем 22,4% всех налогов или 1,3% всего валового дохода (3,36 руб.). Ирригационный налог состоит из затрат труда по очистке ирригационной сети и из расходов на содержание мирабов (продуктами).

Оплата труда водной и кишлачной администрации регулирована определенными нормами. Так, например, в к. Аvez-Малик аксакал, пал-мираб и имам получают каждый с хозяйств кишлака следующее количество продуктов:

С урожая высеянных: 8 пудов риса—2 п. шалы, 8 пудов пшеницы—1,5 пуд., 1 пуда льна—0,5 пуд., 1 пуд. кунжута—10 фун. 8 пуд. ячменя—1,5 пуд.

Амины получают столько же, но с 18 кишлаков. Должность амина, таким образом, оказывается весьма прибыльной.

Аврон—(смотрит за поливом риса) получает: с урожая высеянных 8 пудов риса—3 п. шалы, с урожая 8 пуд. пшеницы—1 п. зерна.

## ГЛАВА V.

# Промыслы, торговля и кредит.

## Промыслы.

К земледелию, как основному занятию сельского населения волости, присоединяется еще целый ряд подсобных занятий, вызванных, в одних случаях, диспропорцией производственных факторов внутри единичных хозяйств, в других случаях—целями рационального их использования. Определяя эти побочные занятия общим термином «промысловость», мы попытаемся в дальнейшем выявить основные причины, способствующие развитию промысловости, а также общее направление промысловой деятельности сельского населения. Это даст нам возможность судить об организационных формах крестьянского хозяйства и о системе межхозяйственных связей.

Настоящий очерк разбивается на два отдела. В первом отделе дана общая характеристика промысловости, как побочной деятельности сельского населения, служащей в целях пополнения доходной части бюджета. Эта характеристика охватывает подавляющую массу кишлачного населения, собственно дехкан-землеробов. Второй отдел включает в себе монографические описания отдельных неземледельческих промыслов, наиболее развитых в данном районе; существенное отличие этих промыслов от промыслов первого отдела то, что они, в большинстве случаев, являются главным занятием, в то время как сельское хозяйство или совсем отсутствует или играет второстепенную, подсобную роль. Суб'ектами этих промыслов являются кустари-ремесленники.

Материалом для настоящего очерка послужили: для первого отдела—данные подворного опроса 19 обследованных кишлаков, для второго отдела—монографические описания промыслов, сконцентрированных в Китабе, Шахрисязбе и в некоторых кишлаках, из коих часть не была захвачена подворным обследованием.

Общая характеристика промысловости. Обращаясь к территориальному распределению промысловости, нужно заметить, что большая часть кишлаков из числа обследованных 19 расположена в долинной части Китабской волости, на расстоянии от Китаба, не превышающем 10—15 верст.

Распределив кишлаки, по районам\*) (описание районов дано в очерке о сельском хозяйстве), мы видим, что направление убывания

\*) I район—зерновой с пастбищным овцеводством. Не обследован.

II район—зерново-виноградный с пастбищным овцеводством и промышленным скотовыращиванием. Кишлаки: Макрид и Хасан-Тепе.

III район—рисово-зерновой.

Кишлаки: Авез-Малк, Беш-Козак Шамбе, Дунг, Ала-Куйлюк, Наматан и Сарай.

IV район—рисово-масличный.

Кишлаки: Чалма, Янгп, Джайрахана, Нимчи, Нур-Али, Ходжа-Исфарас и Тупчак.

V район—виноградно-рисовый.

Кишлаки: Сиваз, Гадай-Топмас и Хайрабад.

промысловости идет от V района к II, т.е. от районов интенсивного полеводства к районам экстенсивным. Так, в V районе, где тип хозяйства определяется как виноградно-рисовый, промысловые хозяйства составляют 39.6%, в то время как во II районе (тип зерново-виноградный с пастбищным овцеводством и промышленным скотовыращиванием) только 15.6%. Соответственно располагаются и проценты промыслового населения: в V районе 14.0%, во II районе 5.8% (по отдельным кишлакам %% промысловых хозяйств варьируют в пределах 5.1%—50.0%, а промыслового населения в пределах 1.9%—22.1%).

| Р а й о н ы     | Число хозяйств |                                   | %%<br>промы-<br>словых<br>хоз. | Населения обоего<br>пола*) |                                     | % промысло-<br>вого населения |
|-----------------|----------------|-----------------------------------|--------------------------------|----------------------------|-------------------------------------|-------------------------------|
|                 | Наличных       | В том чи-<br>сле про-<br>мысловых |                                | Всего                      | В том чи-<br>сле занято<br>промышл. |                               |
| V               | 53             | 21                                | 39.6                           | 171                        | 24                                  | 14.0                          |
| III             | 357            | 113                               | 31.6                           | 1067                       | 141                                 | 13.2                          |
| IV              | 106            | 30                                | 28.3                           | 322                        | 33                                  | 10.2                          |
| II              | 122            | 19                                | 15.6                           | 344                        | 20                                  | 5.8                           |
| Итого . . . . . | 638            | 183                               | 28.7                           | 1904                       | 218                                 | 11.5                          |

Сосредоточение наибольшей промысловости в более трудоемких районах указывает на то, что процесс расслоения в кишлаках V района зашел дальше, чем во II районе. Несоответствие в соотношении производственных факторов внутри промысловых хозяйств идет по линии недостатка рабочего скота и пашни. В V районе 71.4% промысловых хозяйств не имеют рабочего скота, в то время как во II районе бесскотных хозяйств только 10.5%. Беспашенность хозяйств V района хотя и не наибольшая (наибольшая в IV районе—26.7% против 19.0% в V районе), но все же значительно превышает процент беспашенных хозяйств во II районе (5.3%).

О величине этих процентов можно судить уже по тому, что в непромысловых хозяйствах V района бесскотных хозяйств—6,3%, а во II районе—4.9% при отсутствии беспашенных хозяйств в обоих районах. Беспашенные хозяйства из числа непромысловых встречаются в III и в IV районах, достигая незначительных размеров—1.2% и 6.6%.

\*) Под «непромысловым населением» везде, за исключением тех случаев, где говорится о «семье» понимается «самодеятельное» население, т.е. мужчины, в возрасте от 14 до 60 лет и женщины в возрасте от 12 до 55 лет. Под «промысловым населением» понимаются лица, занятые тем или иным промыслом, независимо от возрастных норм. Сумма лиц этих двух групп населения даст количество учтенного «самодеятельного» населения в каждом районе.

| Р а й о н ы | Число промысловых хозяйств | В том числе  |           |           |           | Число непромысловых хозяйств | В том числе  |           |           |           |
|-------------|----------------------------|--------------|-----------|-----------|-----------|------------------------------|--------------|-----------|-----------|-----------|
|             |                            | В абс. числ. |           | В %%      |           |                              | В абс. числ. |           | В %%      |           |
|             |                            | Бее скота    | Без пашни | Бее скота | Без пашни |                              | Бее скота    | Без пашни | Бее скота | Без пашни |
| V           | 21                         | 15           | 4         | 71.4      | 19.0      | 32                           | 2            | —         | 6.3       | —         |
| III         | 113                        | 58           | 17        | 51.3      | 15.0      | 244                          | 13           | 3         | 5.3       | 1.2       |
| IV          | 30                         | 13           | 8         | 43.3      | 26.7      | 76                           | 8            | 5         | 10.5      | 6.6       |
| II          | 19                         | 2            | 1         | 10.5      | 5.3       | 103                          | 5            | —         | 4.9       | —         |
| Итого . . . | 183                        | 88           | 30        | 48.1      | 16.4      | 455                          | 28           | 8         | 6.2       | 1.8       |

Нужно иметь в виду, что бесскотность и беспашенность непромысловых хозяйств покрывается взаимопомощью (альгау).

Состав семьи не влияет на промысловость. По всем районам средний состав семьи в промысловых хозяйствах значительно меньше, чем в непромысловых. Наименьшая семья наблюдается как-раз в промысловых хозяйствах V района, составляя только 75.0% от среднего состава семьи в непромысловых хозяйствах этого же района. В то же время во II районе мы видим наибольшее приближение среднего состава семьи в промысловых хозяйствах к среднему составу семьи в хозяйствах непромысловых; здесь промысловая семья составляет 95.1% от непромысловой семьи.

| Р а й о н ы     | Средний состав семьи       |                          | % отношение среднего состава промысловой семьи к непромысловой |
|-----------------|----------------------------|--------------------------|----------------------------------------------------------------|
|                 | В непромысловых хозяйствах | В промысловых хозяйствах |                                                                |
| V               | 5.6                        | 4.2                      | 75.0                                                           |
| III             | 4.8                        | 3.6                      | 75.0                                                           |
| IV              | 4.8                        | 3.9                      | 81.2                                                           |
| II              | 4.1                        | 3.9                      | 95.1                                                           |
| В среднем . . . | 4.7                        | 3.8                      | 80.9                                                           |

Из видов промысловых занятий в V районе наибольшее значение имеют земледельческие промыслы, а во II районе—неземледельческие. В V районе только земледельческими промыслами занято 66.7% промысловых хозяйств, кроме того, 14.3% хозяйств занято земледельческими и неzemледельческими промыслами, т.-е. всего земледельческими промыслами занято 81.0% промысловых хозяйств. Во II же районе число хозяйств, занятых земледельческими промыслами, составляет только 36.8%, остальные хозяйства заняты неzemледельческими промыслами.

Соответственно этому процент населения, занятого сельскохозяйственными промыслами, составляет в V районе 66.7% от числа всего промыслового населения, а во II районе — 40.0%.

| Р а й о н ы | Число промысловых хозяйств | В том числе занято промыслами |                              |                             |                         |                              |                             | Число промыслового населения | В том числе занято сельскохозяйственными промыслами |      |
|-------------|----------------------------|-------------------------------|------------------------------|-----------------------------|-------------------------|------------------------------|-----------------------------|------------------------------|-----------------------------------------------------|------|
|             |                            | В абс. числах                 |                              |                             |                         | В %%                         |                             |                              | В абс. числах                                       | В %% |
|             |                            | Только земледельческими       | Только сельскохозяйственными | Земледельческ. и не-землед. | Только земледельческими | Только сельскохозяйственными | Земледельческ. и не-землед. |                              |                                                     |      |
|             |                            |                               |                              |                             |                         |                              |                             |                              |                                                     |      |
| V           | 21                         | 14                            | 4                            | 3                           | 66.7                    | 19.0                         | 14.3                        | 24                           | 16                                                  | 66.7 |
| III         | 113                        | 67                            | 39                           | 7                           | 59.3                    | 34.5                         | 6.2                         | 141                          | 89                                                  | 63.1 |
| IV          | 30                         | 17                            | 11                           | 2                           | 56.7                    | 36.7                         | 6.6                         | 33                           | 18                                                  | 54.5 |
| II          | 19                         | 7                             | 12                           | —                           | 36.8                    | 63.2                         | —                           | 20                           | 8                                                   | 40.0 |
| Итого . . . | 183                        | 105                           | 66                           | 12                          | 57.4                    | 36.1                         | 6.5                         | 218                          | 131                                                 | 60.1 |

Рассматривая соотношение производственных факторов в хозяйствах, занятых тем или иным видом промыслов, мы констатируем факт большей бескотности и беспашенности хозяйств, занятых сельскохозяйственными промыслами. В V районе в хозяйствах, занятых сельскохозяйственными промыслами, бескотных—78.6%, беспашенных—28.6%; во II районе—бескотных 28.6% при отсутствии беспашенных. Заметим, кстати, что в V районе беспашенность, а во II районе бескотность встречаются только в хозяйствах, занятых сельскохозяйственными промыслами.

| Р а й о н ы | Число хозяйств, занятых сельскохозяйственными промыслами | В том числе  |           |           |           |
|-------------|----------------------------------------------------------|--------------|-----------|-----------|-----------|
|             |                                                          | В абс. числ. |           | В %%      |           |
|             |                                                          | Без скота    | Без пашни | Без скота | Без пашни |
| V           | 14                                                       | 11           | 4         | 78.6      | 28.6      |
| III         | 67                                                       | 40           | 14        | 59.7      | 20.9      |
| IV          | 17                                                       | 10           | 4         | 58.8      | 23.5      |
| II          | 7                                                        | 2            | —         | 28.6      | —         |
| Итого . . . | 105                                                      | 63           | 22        | 60.0      | 21.0      |

В хозяйствах, занятых несельскохозяйственными промыслами, а также теми и другими одновременно, %% бескотных и беспашенных меньше, причем во II районе беспашенность встречается только в хозяйствах, занятых несельскохозяйственными промыслами.

| Районы | Число хозяйств, занятых неzemледельческими промыслами | В том числе       |           |           |           | Число хозяйств, занятых земледельческими и неzemледельческими промыслами | В том числе       |           |           |           |
|--------|-------------------------------------------------------|-------------------|-----------|-----------|-----------|--------------------------------------------------------------------------|-------------------|-----------|-----------|-----------|
|        |                                                       | В абсолют. числах |           | В %%      |           |                                                                          | В абсолют. числах |           | В %%      |           |
|        |                                                       | Без скота         | Без пашни | Без скота | Без пашни |                                                                          | Без скота         | Без пашни | Без скота | Без пашни |
| V      | 4                                                     | 3                 | —         | 75.0      | —         | 3                                                                        | 1                 | —         | 33.3      | —         |
| III    | 39                                                    | 13                | 2         | 33.3      | 5.1       | 7                                                                        | 3                 | 1         | 42.9      | 14.3      |
| IV     | 11                                                    | —                 | 4         | 18.2      | 36.4      | 2                                                                        | 1                 | —         | 50.0      | —         |
| II     | 12                                                    | —                 | 1         | —         | 8.3       | —                                                                        | —                 | —         | —         | —         |
| Итого. | 66                                                    | 18                | 7         | 27.2      | 10.6      | 12                                                                       | 5                 | 1         | 41.7      | 8.3       |

Что касается среднего состава семьи в хозяйствах, занятых тем или иным видом промыслов, то отклонение от среднего состава семьи в промысловых вообще хозяйствах в сторону превышения наблюдается во всех районах в хозяйствах с неzemледельческими промыслами, достигая в V районе максимальной цифры в 119.0%, а минимальной (в IV районе) в 102.6%, при среднем для всех районов превышении в 105.3%. В хозяйствах, занятых земледельческими и смешанными (земледельческими и неzemледельческими) промыслами, средняя для всех районов дает отклонение от среднего состава семьи в промысловых вообще хозяйствах: в первых—в сторону уменьшения, составляя 94,7%, а во вторых—в сторону превышения, составляя 102.6%.

| Районы    | Средний состав семьи    |                                       |                    |                                       | % соотношение среднего состава семьи в промысловых вообще хозяйствах и хозяйствах, занятых промыслами |                    |                                       |
|-----------|-------------------------|---------------------------------------|--------------------|---------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------|---------------------------------------|
|           | В промыслов. хозяйствах | В том числе в хозяйствах с промыслами |                    |                                       | Земледельческими                                                                                      | Неземледельческими | Земледельческими и неzemледельческими |
|           |                         | Земледельческими                      | Неземледельческими | Земледельческими и неzemледельческими |                                                                                                       |                    |                                       |
| V         | 4.2                     | 3.8                                   | 5.0                | 4.7                                   | 90.5                                                                                                  | 119.0              | 111.9                                 |
| III       | 3.6                     | 3.4                                   | 3.9                | 3.3                                   | 94.4                                                                                                  | 108.3              | 91.7                                  |
| IV        | 3.9                     | 3.8                                   | 4.0                | 5.0                                   | 97.4                                                                                                  | 102.6              | 128.2                                 |
| II        | 3.9                     | 3.7                                   | 4.1                | —                                     | 94.9                                                                                                  | 105.1              | —                                     |
| В среднем | 3.8                     | 3.6                                   | 4.0                | 3.9                                   | 94.7                                                                                                  | 105.3              | 102.6                                 |

Наконец, рассматривая промысловость по соотношению местных и отхожих промыслов\*), мы констатируем преобладание во всех районах местных промыслов. Отхожие промыслы встречаются только во II и III районах, давая во II районе 0.8% от числа наличных хозяйств и 5.3% от числа промысловых хозяйств района, а в III районе—соответственно—2.0% и 6.2%.

\*) Под местными промыслами понимаются промыслы, находящиеся в пределах описанной волости; под отхожими—промыслы, находящиеся за ее пределами.

| Районы  | Число наличных хозяйств | Хозяйств с промыслами |          | % хозяйств, занятых промыслами (к числу налич. хоз.) |          | Из 100 промысловых хоз. занято промыслами |          |
|---------|-------------------------|-----------------------|----------|------------------------------------------------------|----------|-------------------------------------------|----------|
|         |                         | Местными              | Отхожими | Местными                                             | Отхожими | Местными                                  | Отхожими |
| V       | 53                      | 21                    | —        | 39.6                                                 | —        | 100.0                                     | —        |
| III     | 357                     | 106                   | 7        | 29.6                                                 | 2.0      | 93.8                                      | 6.2      |
| IV      | 106                     | 30                    | —        | 28.3                                                 | —        | 100.0                                     | —        |
| II      | 122                     | 18                    | 1        | 14.8                                                 | 0.8      | 94.7                                      | 5.3      |
| Итого . | 638                     | 175                   | 8        | 27.4                                                 | 1.3      | 95.6                                      | 4.4      |

Так же незначительны проценты населения, занятого отхожими промыслами во II и III районах. Во II районе население, занимающееся отхожими промыслами, составляет 0.3% от числа всего наличного населения и 5.0% от числа промыслового населения этого района; в III районе—соответственно—0.7% и 5.7%.

| Районы  | Число наличного населения | Занятого промыслами |          |          |          | Из 100 промышленяющих лиц занято промыслами |          |
|---------|---------------------------|---------------------|----------|----------|----------|---------------------------------------------|----------|
|         |                           | В абсол. числах     |          | В %%     |          | Местными                                    | Отхожими |
|         |                           | Местными            | Отхожими | Местными | Отхожими |                                             |          |
| V       | 171                       | 24                  | —        | 14.0     | —        | 100.0                                       | —        |
| III     | 1067                      | 133                 | 8        | 12.5     | 0.7      | 94.3                                        | 5.7      |
| IV      | 322                       | 33                  | —        | 10.2     | —        | 100.0                                       | —        |
| II      | 344                       | 19                  | 1        | 5.5      | 0.3      | 95.0                                        | 5.0      |
| Итого . | 1934                      | 209                 | 9        | 11.0     | 0.5      | 95.9                                        | 4.1      |

Подводя итоги анализу территориального распределения промысловости, мы приходим к следующим выводам:

1. Наибольшая концентрация промысловости имеет место в районах интенсивного полеводства, а следовательно, и в более трудоемких районах. В основе причинной обусловленности большей промысловости лежит диспропорция производственных факторов, направленная в сторону бескотности и беспашенности. Направление промысловости в этих районах идет по линии развития местных и земледельческих промыслов.

2. Наименьшая промысловость наблюдается в экстенсивных районах. Здесь в основе причинной обусловленности занятия промыслами лежат отчасти бескотность и беспашенность (относительно меньшие, чем в первых районах), причем большее значение приобретает средний состав промысловой семьи, более близкий к среднему составу

непромысловой семьи, чем в других районах. Направление промысловости идет по линии отхожих и неземледельческих промыслов; в числе отхожих промыслов фигурируют торговля (в одном случае соединенная с маклерством), сбор и продажа топлива и домашние работы.

3. Для всех районов характерен факт превышения среднего состава семьи в хозяйствах с неземледельческими промыслами по сравнению с другими видами промыслов и со средним составом промысловой вообще семьи. Это превышение более заметно в интенсивных районах и менее заметно в экстенсивных.

Переходим к анализу промысловости по связи промысловых хозяйств с земледелием. Распределяя хозяйства и население по посевным группам, мы видим, что наибольшее число промысловых хозяйств и населения приходится на первые пять посевных групп. Эти же группы выделяют и большие проценты промысловых хозяйств и населения, причем проценты уменьшаются при переходе от низших посевных групп к высшим. Исключением из этого правила является XI группа, где имеется всего одно наличное хозяйство, оказавшееся промысловым, в силу чего XI группа дает 100% промысловых хозяйств и 12.5% промыслового населения.

| Группы хозяйств<br>по посеву | Число хозяйств |                          | Населения |                           | % промысловых |                |
|------------------------------|----------------|--------------------------|-----------|---------------------------|---------------|----------------|
|                              | Налич-<br>ных  | В т. ч. про-<br>мысловых | Всего     | В т. ч. про-<br>мыслового | Хо-<br>зяйств | Населе-<br>ния |
| I                            | 66             | 57                       | 141       | 70                        | 86.4          | 49.6           |
| II                           | 44             | 32                       | 89        | 40                        | 72.7          | 44.9           |
| III                          | 54             | 40                       | 136       | 48                        | 74.1          | 35.3           |
| IV                           | 82             | 21                       | 230       | 22                        | 25.6          | 9.6            |
| V                            | 115            | 18                       | 323       | 23                        | 15.7          | 7.1            |
| VI                           | 91             | 2                        | 298       | 2                         | 2.2           | 0.7            |
| VII                          | 106            | 7                        | 340       | 7                         | 6.6           | 2.1            |
| VIII                         | 54             | 5                        | 226       | 5                         | 9.3           | 2.2            |
| IX                           | 20             | —                        | 80        | —                         | —             | —              |
| X                            | 3              | —                        | 21        | —                         | —             | —              |
| XI                           | 1              | 1                        | 8         | 1                         | 100.0         | 12.5           |
| XII                          | 2              | —                        | 12        | —                         | —             | —              |
| Всего . . . . .              | 638            | 183                      | 1904      | 218                       | 28.7          | 11.5           |

Половое распределение промыслового населения по посевным группам показывает, что наибольшие проценты мужчин, занятых промыслами, выделяют первые три посевные группы, а женщин—первая беспосевная группа, на долю которой приходится 56.7% всех женщин, занятых промыслами. В перечне женских промыслов мы встречаем сель.-хоз. рабочих, тубетейщиц, прядильщиц, ткачих и портних. В сельско-хозяйственных работах занято 53.4% всех промышленяющих женщин, тубетейщиц—26.7%, прядильщиц—13.3%, ткачих—3.3% и портних—3.3%.

| Группы по посеву | Наличное население |        | Население занятые промыслами |        | % промыслового населения |        | Женские промыслы                 |
|------------------|--------------------|--------|------------------------------|--------|--------------------------|--------|----------------------------------|
|                  | Мужчин             | Женщин | Мужчин                       | Женщин | Мужчин                   | Женщин |                                  |
| I                | 69                 | 72     | 53                           | 17     | 76.8                     | 23.6   | 11 с.-х. раб., 3 тубет., 3 пряд. |
| II               | 46                 | 43     | 38                           | 2      | 82.6                     | 4.7    | 1 с.-х. раб., 1 тубетейщица.     |
| III              | 68                 | 68     | 42                           | 6      | 61.8                     | 8.8    | 4 с.-х. раб., 2 тубетейщицы.     |
| IV               | 120                | 110    | 21                           | 1      | 17.5                     | 0.9    | 1 портниха.                      |
| V                | 182                | 141    | 20                           | 3      | 11.0                     | 2.1    | 2 тубетейщицы, 1 ткачиха.        |
| VI               | 173                | 125    | 2                            | —      | 1.2                      | —      |                                  |
| VII              | 197                | 143    | 6                            | 1      | 3.0                      | 0.7    | 1 прядильщица.                   |
| VIII             | 135                | 91     | 5                            | —      | 3.7                      | —      |                                  |
| IX               | 50                 | 30     | —                            | —      | —                        | —      |                                  |
| X                | 14                 | 7      | —                            | —      | —                        | —      |                                  |
| XI               | 4                  | 4      | 1                            | —      | 25.0                     | —      |                                  |
| XII              | 7                  | 5      | —                            | —      | —                        | —      |                                  |
| Итого            | 1065               | 839    | 188                          | 30     | 17.7                     | 3.6    |                                  |

Распределение местных и отхожих промыслов по посевным группам показывает, что к отхожим промыслам прибегают хозяйства первых четырех групп, а также VII и VIII группы. Эти последние две группы дают большие проценты хозяйств (14.1% и 20.0%) и лиц (14.1% и 20.0%), занятых отхожими промыслами.

| Группы хозяйств по посеву | Число промысловых хозяйств | В т. ч. занятых промыслами |          |          |          | Число промыслового населения | В т. ч. занятых промыслами |          |          |          | Из 100 промыслов. хоз. занято промыслами |          | Из 100 промысляющих занято промыслами |          |
|---------------------------|----------------------------|----------------------------|----------|----------|----------|------------------------------|----------------------------|----------|----------|----------|------------------------------------------|----------|---------------------------------------|----------|
|                           |                            | В абс. числ.               |          | В %      |          |                              | В абс. числ.               |          | В %      |          | Местными                                 | Отхожими | Местными                              | Отхожими |
|                           |                            | Местными                   | Отхожими | Местными | Отхожими |                              | Местными                   | Отхожими | Местными | Отхожими |                                          |          |                                       |          |
| I                         | 57                         | 56                         | 1        | 32.0     | 12.5     | 70                           | 69                         | 1        | 33.0     | 11.1     | 98.2                                     | 1.8      | 98.6                                  | 1.4      |
| II                        | 32                         | 29                         | 3        | 16.6     | 37.5     | 40                           | 37                         | 3        | 17.7     | 33.3     | 90.7                                     | 9.3      | 92.5                                  | 7.5      |
| III                       | 40                         | 39                         | 1        | 22.3     | 12.5     | 48                           | 47                         | 1        | 22.5     | 11.1     | 97.5                                     | 2.5      | 97.9                                  | 2.1      |
| IV                        | 21                         | 20                         | 1        | 11.4     | 12.5     | 23                           | 20                         | 2        | 9.5      | 22.3     | 95.2                                     | 4.8      | 90.9                                  | 9.1      |
| V                         | 18                         | 18                         | —        | 10.3     | —        | 23                           | 23                         | —        | 11.0     | —        | 100.0                                    | —        | 100.0                                 | —        |
| VI                        | 2                          | 2                          | —        | 1.1      | —        | 2                            | 2                          | —        | 1.0      | —        | 100.0                                    | —        | 100.0                                 | —        |
| VII                       | 7                          | 6                          | 1        | 3.4      | 12.5     | 7                            | 6                          | 1        | 2.9      | 11.1     | 85.9                                     | 14.1     | 85.9                                  | 14.1     |
| VIII                      | 5                          | 4                          | 1        | 2.3      | 12.5     | 5                            | 4                          | 1        | 1.9      | 11.1     | 80.0                                     | 20.0     | 80.0                                  | 20.0     |
| IX                        | —                          | —                          | —        | —        | —        | —                            | —                          | —        | —        | —        | —                                        | —        | —                                     | —        |
| X                         | —                          | —                          | —        | —        | —        | —                            | —                          | —        | —        | —        | —                                        | —        | —                                     | —        |
| XI                        | 1                          | 1                          | —        | 0.6      | —        | 1                            | 1                          | —        | 0.5      | —        | 100.0                                    | —        | 100.0                                 | —        |
| XII                       | —                          | —                          | —        | —        | —        | —                            | —                          | —        | —        | —        | —                                        | —        | —                                     | —        |
| Итого.                    | 183                        | 175                        | 8        | 100.0    | 100.0    | 218                          | 209                        | 9        | 100.0    | 100.0    | 95.6                                     | 4.4      | 95.9                                  | 4.1      |

Резюмируя все вышесказанное о связи промысловости с земледелием, мы заключаем, что связь с землей большинства промысловых хозяйств крайне слабая. Промыслы, как источник пополнения доходной части бюджета, приобретают большое значение для хозяйств, в той

или иной мере ослабленных малоземельем и отсутствием (или недостатком рабочего скота. В высших посевных группах дисгармония в соотношении производственных факторов проявляется не в такой резкой форме и там промысловость в значительной мере заполнена slučajбой в аппарате сельской администрации; с другой стороны, накопленные свободные капиталы помещаются в торговлю, в предприятия по переработке сел.-хоз. сырья (мельницы, маслобойки, толчеи и проч.).

Наконец, чтобы закончить общую характеристику промысловости, посмотрим какой удельный вес в промысловости занимают отдельные промыслы. Из пом. ниже таблицы мы видим, что первое место по числу промысловых хозяйств принадлежит селско-хозяйственным рабочим (57,4%), затем идут служащие (9.8%), затем свободные профессии (в том числе служители религиозных культов), пастухи и черно-рабочие (по 4.4%), торговцы, содержатели мельниц и маслобоек (по 2.7%), прядильщицы и тубетейщики (по 2.2%), ткачи (1.6%), сапожники, парикмахеры, сборщики и продавцы топлива (по 1.1%) и, наконец, плотники, портные, кузнецы и содержатели рисовых толчей (по 0.55%).

В перечне отхожих промыслов мы встречаем торговцев, чернорабочих и сборщиков и продавцов топлива \*).

Большая часть промыслов—местные (95.6%) и сезонные (66.1%). В числе промыслов, которыми занимаются круглый год, мы встречаем сапожников, парикмахеров, прядильщиц и свободные профессии.

| Название промысла        | Число промысловых хозяйств | В том числе работающих |        |         |        |            |        |         |        |
|--------------------------|----------------------------|------------------------|--------|---------|--------|------------|--------|---------|--------|
|                          |                            | В абсолютн. числах     |        |         |        | В %        |        |         |        |
|                          |                            | Кругл. год             |        | Сезонно |        | Кругл. год |        | Сезонно |        |
|                          |                            | Местн.                 | Отхож. | Местн.  | Отхож. | Местн.     | Отхож. | Местн.  | Отхож. |
| Сел.-хоз. рабочие . . .  | 105                        | 15                     | —      | 90      | —      | 14.3       | —      | 85.7    | —      |
| Служащие . . . . .       | 18                         | 16                     | —      | 2       | —      | 88.8       | —      | 11.2    | —      |
| Пастухи . . . . .        | 8                          | 2                      | —      | 6       | —      | 25.0       | —      | 75.0    | —      |
| Чернорабочие . . . . .   | 8                          | 1                      | —      | 4       | 3      | 12.5       | —      | 50.0    | 37.5   |
| Свободн. п. офесс. . . . | 8                          | 8                      | —      | —       | —      | 100.0      | —      | —       | —      |
| Содержат. мельниц . . .  | 5                          | 2                      | —      | 3       | —      | 40.0       | —      | 60.0    | —      |
| « маслобоек . . . . .    | 5                          | 4                      | —      | 1       | —      | 80.0       | —      | 20.0    | —      |
| Торговцы . . . . .       | 5                          | —                      | 3      | 2       | —      | —          | 60.0   | 40.0    | —      |
| Шитье тубетеек . . . .   | 4                          | 1                      | —      | 3       | —      | 25.0       | —      | 75.0    | —      |
| Пряхи . . . . .          | 4                          | 4                      | —      | —       | —      | 100.0      | —      | —       | —      |
| Ткачи . . . . .          | 3                          | 1                      | —      | 2       | —      | 33.3       | —      | 66.7    | —      |
| Сапожники . . . . .      | 2                          | 2                      | —      | —       | —      | 100.0      | —      | —       | —      |
| Парикмахеры . . . . .    | 2                          | 2                      | —      | —       | —      | 100.0      | —      | —       | —      |
| Сбор и продажа топл. . . | 2                          | —                      | 1      | —       | 1      | —          | 50.0   | —       | 50.0   |
| Плотники . . . . .       | 1                          | —                      | —      | 1       | —      | —          | —      | 100.0   | —      |
| Портные . . . . .        | 1                          | —                      | —      | 1       | —      | —          | —      | 100.0   | —      |
| Кузнецы . . . . .        | 1                          | —                      | —      | 1       | —      | —          | —      | 100.0   | —      |
| Содержат. толчей . . .   | 1                          | —                      | —      | 1       | —      | —          | —      | 100.0   | —      |
| Итого . . . . .          | 183                        | 58                     | 4      | 117     | 4      | 31.7       | 2.2    | 63.9    | 2.2    |

\*) Последний промысел отнесен к отхожим потому, что сбор топлива производится за пределами Китабской волости, хотя реализуется оно в ее пределах.

Монографии неземледельческих промыслов.

1. Общие замечания:

а) география промыслов.

Переходя к монографическому описанию неземледельческих промыслов, мы должны обратить внимание на некоторые особенности в распределении их в пределах обследованного района. Дело в том, что в территориальном распределении неземледельческих промыслов мы можем выделить три концентрических пояса.

*Первый пояс*—центр кустарно-ремесленной промышленности района—города Шахриябз и Китаб.

*Второй пояс*—непосредственно к Китабу и Шахриябзу прилегающая территория (III, IV и V сельско-хозяйственные районы) со значительно разреженной (относительно) неземледельческой промысловостью (здесь встречаются, главным образом, шитье тюбетеек, выделка маты и хлопчато-бумажной пряжи).

Этот пояс испытывает на себе непосредственное влияние Китаба и Шахриябза. снабжение промыслов материалами и реализация готовых изделий проходят через Китабский и Шахриябзский базары, которые являются ценоустанавливающими центрами для кишлачных мастеров (существенным моментом ценообразования являются скупные операции китабских и шахриябзских мастеров—о них будет сказано ниже).

Наконец, *третий пояс* (I и II сельско-хозяйственные районы), отстоящий от Китаба на 10-15 верст и начинающийся, примерно, у границы поливных и богарных земель, с относительно более заметной, чем во втором поясе, промысловостью \*), включающий мату, изделия из шерсти, сбор топлива и т. д.; этот пояс захватывает весь богарный район нашей волости,—кстати сказать, почти не охваченный подворным обследованием. Нужно заметить, что в этом усилении промысловости в третьем поясе базары (периферические) не играют столь существенной роли, как оно казалось бы, исходя из представления о тесноте промыслов к базарам, ибо, например, в районе Калкама большая часть каюв (мешков) входит во внебазарный оборот (см. следующий очерк настоящей главы—о торговле).

Общие условия работы заставляли держаться больше в долинной части Китабско-Шахриябзского района и поэтому большая часть внимания (в смысле изучения неземледельческих промыслов района) была направлена на Китаб и Шахриябз.

Из этих двух гнезд кустарной промышленности первенствующее положение принадлежит Шахриябзу; но Шахриябз не входил в сферу нашего обследования, как лежащий вне пределов Китабской волости и в то же время нельзя было обойти его, ибо его значение в экономике района и, в частности, в области кустарной промышленности больше, чем Китаба. Поэтому, после того, как были взяты на учет имеющиеся и тут и там кустарно-ремесленные предприятия, было решено обследовать в Китабе те производства, которые мало отличались (количественно) от шахриябзских при большей или меньшей качественной устойчивости в этих обоих городах.

По сведениям, собранным в профсоюзе «Кассоба» и по личному опросу знающих лиц, в Китабе и Шахриябзе есть следующие промыслы:

\*) Об относительном значении неземледельческих промыслов во втором и третьем поясах (I и V районы) мы говорили выше.

| Название промыслов                                 | Число мастеров       |              |
|----------------------------------------------------|----------------------|--------------|
|                                                    | В Китабе и в волости | В Шахрисябзе |
| Матовый и шелковый . . . . .                       | 189 <sup>1)</sup>    | Неизвестно   |
| Кожевенный (кунчи, чарымгар) . . . . .             | 50                   | «            |
| Красильный (бункчи) . . . . .                      | 2                    | 26           |
| Кузнечный (тимурчи) <sup>2)</sup> . . . . .        | 27                   | 16           |
| Медночеканный (мисгар) . . . . .                   | —                    | 11           |
| Деревообделочный (друдгар) <sup>3)</sup> . . . . . | 60                   | 76           |
| Ювелирный (заргар) . . . . .                       | 2                    | 10           |
| Гончарный (кулал) . . . . .                        | 10                   | Неизвестно   |
| Мыловаренный и свечной (сабунчи) . . . . .         | Неизвестно           | 6            |
| Чугунно-литейный . . . . .                         | «                    | Неизвестно   |
| Выделка шпачьих седел . . . . .                    | 4                    | 6            |
| Тюбетеечный . . . . .                              | Неизвестно           | Неизвестно   |
| Выделка изделий из шерсти . . . . .                | «                    | «            |
| « яхчува <sup>3)</sup> . . . . .                   | 1                    | «            |
| Парикмахеры (сартараш) <sup>2)</sup> . . . . .     | 22                   | «            |
| Чайханщики . . . . .                               | 10                   | «            |
| Портные . . . . .                                  | 71                   | 10-15        |
| Сапожники (штыкчи) <sup>2)</sup> . . . . .         | 3                    | Неизвестно   |
| Хлебники (нонвой) . . . . .                        | 10                   | «            |
| Штукатурщики <sup>2)</sup> . . . . .               | Неизвестно           | «            |

Кроме того, в Китабском и Шахрисябзском «Кассоба» зарегистрированы следующие группы рабочих (число их неизвестно): *кассом* (*мир-ошидй*)—обмыватели покойников, *шолкиун*—мельники и рисовщики (по перемалыванию зерна и очистке шалы), *фаррош*—караульщики и поливальщики, *ошпаз-тиргучи*—повара (торговцы жареной рыбой), *джу-вазди-салмфаси*—чернорабочие на маслобойках, *жалвопоз*—конфетчики (по выделке халвы), *кумурчи*—угольщики (по обжиганию угля), *таразуи*—весовщики и *извозчики*<sup>1)</sup>. В Китабе обследованы производства: гончарное, кожевенное, матовое и шелко-придильно-ткацкое<sup>5)</sup>.

На долю Шахрисябза были оставлены производства, отсутствующие в Китабе—во-первых, и, во-вторых, более развитые, нежели в Китабе. В Шахрисябзе обследованы производства: кузнечное, медночеканное, ювелирное, красильные заведения и выделка шпачьих седел простой конструкции.

В кишлаках (во втором поясе) обследованы два промысла: тюбетеечный (в кишлаке Наматан) и матовый (в кишлаке Сары-Ассия)<sup>6)</sup>. Кроме того, попутно при раз'ездах по кишлакам мы останавливались на кишлачных предприятиях по переработке сельско-хозяйственных продуктов, как-то: мельницы, рисовые толчен и маслобойки.

Что касается кишлачных раз'ездных ремесленников, то учет и обследование их затруднялось их подвижностью. Судя по некоторым данным, картина распределения кишлачных ремесленников предстает

<sup>1)</sup> В том числе в Китабе 93 (из них 4 с переработкой коконов в пряжу).

<sup>2)</sup> В кишлаках есть раз'ездные ремесленники.

<sup>3)</sup> Сосуды для растительного масла, приготовляемые из смеси «тараш» (кожаная стружка) и «камыш-куль» (камышевая зола).

<sup>4)</sup> Об арбакешах, а также о харкешах (ишаководов) из Уруш-кишлака будет сказано в очерке о торговом обороте.

<sup>5)</sup> Для Китаба время обследования: 27—29 июля 1925 года, для Шахрисябза: 9—12 августа.

<sup>6)</sup> Тюбетеечный промысел описан 8 июля 1925 года, матовый—17 июля.

вляется в следующем виде: в некоторых кишлаках, представляющих из себя опорные пункты ремесленников, проживают: парикмахер, кузнец, штукатурщик, сапожник, плотник (необязательно, конечно, все вместе в одном кишлаке). Каждый из них имеет несколько кишлаков, которые он периодически посещает и откуда получает заказы. На учете они нигде не состоят и цифровые сведения о них можно было бы получить, побывав в этих опорных пунктах; сделать это мы не могли, ибо наша собственная подвижность сильно стеснялась необходимостью ездить с военной охраной.

**б) Территориальное расположение производственных единиц в отдельных отраслях промышленности.** В территориальном расположении обследованных промыслов наблюдается некоторая система. Так, в Китабе гончарный и кожевенный промыслы сгруппированы на окраинах селения и связаны с местным базаром хорошими колесными дорогами. Из китабских промыслов исключение составляют матовый и шелко-прядельно-ткацкий промыслы, разбросанные в разных частях Китаба. В Шахрисябзе все описанные промыслы сконцентрированы на базаре, являясь его составной частью. Ближе к центру базара помещаются серебряных дел мастера, за ними красильщики, медники и, наконец, на окраине базара — кузнецы. В силу такой тесной связи с базаром, где ограниченность территории не позволяет отдельным мастерам расширять свои помещения, мы видим, что в Шахрисябзе жилые помещения кустарей находятся вдали от мастерских, вне базарной территории, в то время как в Китабе, обычно, жилые помещения находятся рядом с мастерскими, а в отдельных случаях и совмещаются.

Китабские и шахрисябзские мастера работают круглый год; исключение составляет выделка шелковой пряжи, производимая только в июле и августе. В производственной практике мастеров не встречается случаев раз'ездов по кишлакам для работы. Лица, имеющие нужду в услугах китабских и шахрисябзских мастеров, сами приезжают в Китаб и Шахрисябз, причем к шахрисябзским кузнецам и медникам, например, приезжают из Калкама, Китаба, Чиракчи, Якобага и др. Наиболее регулярно обслуживается территория радиусом 20—25 верст от Шахрисябза.

Что касается кишлачных промыслов, то они, обычно, разбросаны по всему кишлаку. Шитьем тюбетеек заняты исключительно женщины, в силу чего занятием этим промыслом — периодические, приуроченные ко времени окончания полевых работ, когда в хозяйстве освобождаются рабочие руки, когда во всяком случае женщина избавляется от необходимости выходить в поле.

Ткачеством маты в кишлаке Сары-Ассия заняты в течение всего года. Это один из специализировавшихся на мате кишлаков. В нем около 50% всех наличных хозяйств занимаются производством маты на рынок. Кроме Сары-Ассия, сильной промысловостью отличаются кишлаки Итбаг, Ходжаинкана (также мата). В остальных обследованных кишлаках матовое производство зарегистрировано в кишлаке Сиваз. В кишлаке Авсз-Малик делают «салля» (головные уборы).

**в) Социально-экономическая обусловленность производств.** Время возникновения промыслов неизвестно. Только возникновение шелко-прядельно-ткацкого промысла в Китабе относят, примерно, к 1889 году, когда «некто», приехав из Андижана, научил местных жителей прядельно-ткацкому делу. Под его руководством были сооружены рабочие инструменты.

Следует думать, что шахрисябзская мелкая промышленность имеет за собой многовековую давность. Достаточно вспомнить богатую историю Шахрисябзского оазиса, чтобы прийти к заключению, что там, где некогда жизнь была ключом, где благоприятные естественно-исторические условия дополнялись правительственными мероприятиями по насаждению иноземной культуры, где в течение нескольких веков происходили напластования различных культур и влияний,—там естественно создавались благоприятные условия и для развития мелкой промышленности. Китаб же всегда был связан с Шахрисябзом и одно время составлял с ним одно неразрывное целое, будучи обнесенным одной общей стеной («чим»), остатки которой сохранились и до настоящего времени.

Как ни широки были в отдельные эпохи интерлокальные связи, все же рост местных потребностей выдвигал необходимость организации собственного производства, а наличие платежеспособного спроса, обусловленного высотой общего культурного благосостояния местного населения, стимулировало переход к тому или иному промыслу.

Процессам социальной дифференциации, несомненно, способствовали экономические процессы, происходившие в местном сельском хозяйстве. Растущая пролетаризация деревни отвлекала в городские центры людей, оторвавшихся от сельского хозяйства и примыкавших к кадрам городских ремесленников. Процесс отрыва от сельского хозяйства в настоящее время зашел настолько далеко, что для большинства китабских и шахрисябзских ремесленников их промыслы являются единственным источником средств к существованию.

Влияние времени заметно на отношениях отдельных производственных единиц друг к другу. Раньше промыслы представляли из себя сплоченное целое, получавшее социальную и производственную регламентацию из единого источника—шариата и добрых традиций—и во многом напоминающее цеховой строй западного средневековья. Отголоски былого единства встречаются (правда не везде), в виде еженедельных (по пятницам) собраний в одном каком-либо доме (по каждому промыслу в отдельности) для заслушания «рисоля» (теократические уставы). Производственная же деятельность никакой регламентации не получает; каждый мастер делает изделия по навыку и на глаз тех форм и образцов, которые перешли к нему по наследству от старых мастеров. Свое искусство и свой вкус, устойчивость которого обеспечена традицией, мастер передает своим ученикам в процессе практической выучки. Правда, у китабских ткачей имеется некоторое подобие «контроля над производством» в лице, так называемого, «алача-базар-аксакал'а» (аксакал матового ряда), который следит за размерами кусков маты, продаваемой на базаре, но все же следует признать, что этот контроль приходит *post factum*, само же производство ведется по традициям. Размеры отдельного производства и количество выпускаемой им на рынок продукции никакими нормами не ограничены.

Почти все китабские и шахрисябзские мастера состоят членами профсоюза—«Кассоба» и потому в каждом промысле выбирается один уполномоченный—«галиб» по профсоюзным делам: для вызовов отдельных лиц, об'явлений, дачи всевозможных сведений об отдельных лицах, сбора членских взносов, распространения налоговых листов, сношений с правительственными органами и т. д. Иногда этого уполномоченного называют аксакалом, иногда же существуют одновременно и галиб и аксакал, причем в таких случаях аксакал является обычно базарным представителем мастеров в занимаемом ими на данно. базаре ряде. В кишлаках никаких должностных и выборных лиц у кустарей-ремесленников нет.

г) Организация труда. В описанных промыслах господствует единоличное начало. Никаких форм межхозяйственного объединения в труде не зарегистрировано. Наемный труд употребляется в шелко-прядельно-ткацком промысле и у некоторых красильщиков (ипакчи). В остальных промыслах работают с детьми или родственниками, поступающими в выучку к своим родным, от которых и заимствуют технические приемы и навыки производства. В таких, по преимуществу, женских промыслах как шитье тюбетеек, выделка пряжи и пр., ученицами являются дочери и родственницы. Мастерства и ученичества в цеховом понимании нет.

Местные мастера нигде на работу не выезжают и к себе никого не приглашают. Приезжих учеников нет; обучение своих детей в других районах не практикуется.

д) Организация снабжения. Внутрихозяйственное производство сырья и материалов имеется только у гончаров и шелкоткачей. Гончары сами привозят глину из соседних гор, где имеются участки общего пользования; в глину примешивают траву «тузбак», которую сами привозят оттуда же. Остальное покупают на рынке. Некоторые шелкоткачи сами вырабатывают шелковую пряжу в течение двух месяцев — июля и августа. Таких шелкоткачей, вырабатывающих в своем хозяйстве пряжу, имеется ограниченное число. Остальные ткачи являются у них заказчиками, давая коконы для переработки в пряжу. Кроме того, заказчики имеются у кузнецов, ювелиров и красильщиков.

В рыночных закупках большую роль играют базары: Китабский, Шахриябзский и Самаркандский. Снабжение на Самаркандском базаре происходит через местных «харкешей» (пшаководов) и практикуется медниками, кузнецами и красильщиками. Обычно несколько мастеров объединяются и дают заказ харкешу\*), иногда дают 50% стоимости заказа в виде аванса. Потом полученные материалы распределяют между собой по количеству заказа. Харкешам платят за провоз до 1 руб. 50 коп. с пуда. Отсутствие нужных материалов на местных базарах и необходимость снабжаться из Самарканда создают большие неудобства; помимо того, что снабжение сопряжено с известным риском, в виду непрекращающегося в районе басмачества и частых грабежей на Самаркандском тракте, помимо этого снабжение теряет планомерный характер, вызывая задержки в производстве.

Кооперация никакого участия в снабжении местных мастеров материалами не принимает. Из госорганов только Госсельсклад успел завязать деловые отношения с местными кузнецами, снабжая их полосовым и круглым железом и проволокой.

е) Организация сбыта. Наибольшую роль в сбыте играют базары Китабский и Шахриябзский. Другие базары шахриябзского цикла (Чоршамбе, Джума, Калкама и др.) имеют ничтожное значение. Все мастера описанных (в Китабе и Шахриябзе) промыслов имеют на Китабском и Шахриябзском базарах свои лавки (айванчи), сгруппированные в соответствующие ряды. На Шахриябзском базаре эти лавки являются одновременно и производственными предприятиями, т.е. мы имеем совмещение в одном помещении производственной и торговой деятельности. Некоторые гончары развозят на ишаках по кишлакам, но редко—

\*) Раньше, до появления в районе басмачества, функции доставки по специальному заказу выполняли арбакешы.

только в случаях особо острой нужды в деньгах и продуктах (при раз'ездах практикуется натуральный обмен). Как правило же, большинство мастеров предпочитают продавать на базарах, находя это более выгодным. Близость Китаба и Шахрисябза, а также большой удельный вес, занимаемый этими двумя городами в торговой экономике района, приводят к тому, что большая часть китабских мастеров посещают очередные базарные дни в Шахрисябзе и, наоборот,—шахрисябзские мастера реализуют свои товары в Китабе. Особенно эта связь оживлена в периоды общего под'ема местной хозяйственной кон'юнктуры, что бывает осенью, в период «трамо». Мелкие мастера (кожевники, красильщики) ездят и по другим базарам, не отказываясь даже от таких далеких базаров, как Калкама и Варганзы.

Кишлачные мастера реализуют свои изделия также на Китабском и Шахрисябзском базарах.

Реализация происходит в течение круглого года, с большим или меньшим напряжением в отдельные сезоны. Некоторые изделия имеют свои сезоны сбыта; так, кетмени пользуются усиленным спросом весной, ураки—летом.

Во всех почти случаях базарных продаж фигурирует наличный расчет. У кожевников и красильщиков изредка встречается кредитование торговцев товарами сроком на 1—2 недели под личное доверие. Кредит беспроцентный. Посреднического аппарата в реализации готовых изделий нет. Китабские и шахрисябзские мастера зависимости от скупщиков не испытывают. Правда, у «ипакчи» (красильщики, окрашивающие шелковую пряжу «сарнак») имеются мелкие скупщики (1—2 фунта), торговцы в разнос, но эти скупщики никакого влияния на производственный аппарат «ипакчи» не оказывают. Раньше у них были скупщики покрупнее: скупали у каждого мастера по 10—15 фунтов сарнака. Теперь исчезли, потому что мастера предпочитают сами продавать по мелочам, чем давать скупщику партию со скидкой. На промысле исчезновение скупщиков не отразилось.

Несколько иное положение у кишлачных мастеров (матовщиков, тюбетейщиков). Приезжая в Китаб и Шахрисябз для реализации своих изделий, кишлачные матовщики встречают на базарах конкурентов—местных мастеров, организованных, имеющих своего базарного аксакала. Это заставляет их менее ценить свободу непосредственного отчуждения своего товара потребителю, особенно при наличии спекулятивного (и платежеспособного) спроса со стороны местных мастеров-торговцев. Здесь, конечно, особенно привлекает возможность быстрой и почти всегда верной реализации (хотя и по более дешевым ценам). Этот сбыт неорганизован и имеет форму обхода кишлачными мастерами лавок и предложения торговцам своего товара. Упоминаемый выше китабский «алача-базар-аксакал» к своим экспертным функциям (он следит за тем, чтобы в каждом куске маты было по 16 аршин и в этой части его услугами пользуются остальные торговцы\*) присоединяет скупочные—он скупает у кишлачных мастеров мату и затем продает ее в своей айванче. О неорганизованности сбыта можно заключить из того, что многие кишлачные мастера торгуют сами в базарный день, устраиваясь отдельным рядом прямо на земле, обычно около постоянного матового ряда. В кишлаках скупщики маты не обнаружены, хотя возможность их существования нами не отрицается.

Что же касается реализации тюбетеек, то нужно помнить, что в кишлаках этим промыслом занимаются женщины. На базары тюбетейки

---

\*) Мата продается целыми кусками.

приносят, преимущественно, мальчики (но не женщины), от которых большая часть тюбетеек попадает к скупщикам. Постоянной связи со скупщиками производители не имеют, хотя скупка тюбетеек—постоянное явление. Обычно утром в базарный день на базаре можно увидеть несколько мальчиков, разносящих тюбетейки; в середине дня они исчезают и появляется ряд мужчин, сидящих на земле с грудями тюбетеек. Местные скупщики, в свою очередь, перепродают приезжим скупщикам из Керки, Чарджуя и др. Влияние скупщиков очень заметно сказывается на продажных ценах. Нами зарегистрирована довольно большая амплитуда рыночной цены одной тюбетейки—от 75 коп. до 1 руб. 50 коп. В первом случае зафиксирована цена при продаже скупщику; верхний предел имеет место в случаях редкой продажи непосредственно потребителю.

Госорганы и кооперация никакого участия в реализации изделий местной мелкой промышленности не принимают.

Следует отметить, как общее явление, уменьшение размеров реализации по всем промыслам, главным образом, за счет сокращения интерлокального сбыта. Раньше, например, местные кетмени большими партиями сбывались в районе Гиссара, иногда по 200 кетменей в одной партии; медные чайджуши находили сбыт в Керки. В ослаблении интерлокальных связей повинно басмачество и связанное с ним всеобщее обеднение декханских хозяйств.

**2. Гончарный промысел— «нулал» (в Китабе).** До войны 1914 года в Китабе было 10—12 дворов, занимавшихся гончарным промыслом, теперь осталось 8. Старые специалисты умерли, а новых мало, т. к. производство требует долгой выучки. В выделке гончарных изделий, обычно принимают участие и подростки, занятые перемешиванием глины. Мастер занят только выделыванием изделий уже из готовой глины, причем один мастер может делать всякого рода изделий, выпускаемые данным производством; узкой специализации на том или ином виде изделий не практикуется. Он же производит и окраску изделий.

Выделываются следующие изделия:

1. *Каса и шо-каса*—чашки для воды и для шурпы (супа).
2. *Тавак и туй-тавак*—чашки для плова.
3. *Куза и кузача*—кувшины разных размеров для воды.
4. *Тагора*—большие блюда для стирки белья.
5. *Даст-шуя*—прибор, над которым моют руки (состоит из двух разнимающихся частей: нижняя—в виде чашки и верхняя—в виде блюда с отверстиями посредине для стока воды).
6. *Тандыр*—печи для лепешек (не обжигаются).

До войны вырабатывались те же изделия, того же качества, но в большем количестве, потому что покупательная способность населения была больше, было больше свадеб и прочих торжеств, на которые закупалось много посуды.

Техника производства осталась такой же, как и до войны. Никаких усовершенствований в последнее десятилетие введено не было. Процесс производства одинаков для всех видов изделий. Вначале месят глину и примешивают к ней траву («тузвак») — 2½ фунта травы на 1 ишак глины, затем смесь мнут руками до того, как вся она сделается однородной (без комьев) и отделяют нужное для того или иного изделия количество готовой глины. Потом этот бесформенный кусок глины кладут на вращающуюся (при помощи ног) плоскую тарелку и руками придают соответствующую форму. Когда форма высохнет, красят, потом обжигают. Краску готовят сами из свинца и обрезков меди.

Обжигают сами один раз в 2 недели при работе 2—3 человек. В одну печь («хумдон») кладут, в зависимости от размеров изделий, или 100 штук «тавак» и 100 штук «каса», всего 200 штук, или же 50 штук «куза» и «кузача». Процесс обжига длится одни сутки.

О материалах, потребляемых в производстве и о сравнительной стоимости их, дает представление нижеследующая таблица:

| Наименование материалов | Мера счета  | Стоимость за единицу в рублях |           |
|-------------------------|-------------|-------------------------------|-----------|
|                         |             | До войны                      | Теперь    |
| Свинец . . . . .        | 1 пуд       | 3.25                          | 20.00     |
| Обрезки меди . . . . .  | 1 фунт      | 0.30                          | 1.00—1.50 |
| Дрова . . . . .         | 1 ишак      |                               |           |
|                         | (2—2½ пуда) | 0.20—0.30                     | 0.80—1.00 |

Свинец и дрова покупают в Китабе у торговцев, причем для покупки свинца объединяются 2—3 мастера, потому что свинец по мелочам не продается. Обрезки меди покупают в Шахрисябзе у медников.

Продажная цена изделий от 20 коп. до 1 рубля, в зависимости от размеров и раскраски. Средний недельный заработок одного рабочего: до войны—4 р. 50 к., теперь—6 рублей.

Нужно заметить, что местные гончарные изделия не отличаются хорошими качествами: они хуже, грубее привозных, которые расцениваются дороже. Причины плохого качества изделий кроются в отсутствии хороших мастеров.

3. Кожевенный промысел. Число кожевников в Китабе осталось, примерно, то же, что в довоенное время—около 40 дворов (по данным «Кассоба»—50 дворов). В последнее время промысел падает под влиянием больших налогов и низкой цены изделий, не дающей довоенных эквивалентов. Кроме того, на все изделия спрос уменьшился, вследствие уменьшения покупательной способности населения (неурожайный год).

Все кожевники делают одни и те же изделия, а именно:

*Кайрок*—козлиная кожа для верха весом в 1¼ фунта, одного сорта.

*Миши*—(желтая) для стелек.

*Лайка\**—(черная) для кожаной одежды. } Бараньи кожи весом в 1¼—1½ фунта, одного сорта.

*Чарым*—подошвенные кожи из кож крупного рогатого скота, весом 10 фунт. и 5—7 фунт.

*Кайи*—сыромять из бычьей кожи для ремней и сбруи, весом 10 фунт. и 20 фунт.

*Тимух*—часть лошадиной и ишачьей кож, вырезанная из средней части (под седлом), идет на оторочку задников мусульманских галош (предварительно окрашивается в зеленый цвет), остальная часть кож выбрасывается, как слишком тонкая, не выдерживающая кипячения (скручивается).

\* Потребителями „лайка“, являются самаркандские портные, шьющие европейскую кожаную одежду (тужурки, брюки).

До войны делали такие же изделия и такого же качества, за исключением «лайка», которую раньше не делали, т.-к. не было спроса на кожаную одежду.

Никаких изменений в технике производства за время войны и революции не произошло, за исключением разве того, что теперь употребляют краску «зон», которая до войны не употреблялась.

Кунчи нужны следующие инструменты: железный струг с тупым лезвием для очистки размягченной кожи от мездры, урак—железный серп с острым стальным лезвием для очистки кожи от волоса, стальная пластинка с нарезанными на одном конце зубьями для проведения на коже дорожек перед обсыпкой ее просом, такая же пластинка без зубьев для удаления с кожи воды, деревянная рама для растягивания кожи, тиша—железный струг в форме вопросительного знака для среза утолщений с целью сделать кожу одинаковой толщины по всей поверхности (обработка сухой кожи) и лошылки для выглаживания кожи при окончательной отделке.

Процесс производства не одинаков для отдельных изделий.

*Кожа мелкого скота* два дня лежит в воде, после чего на внутреннюю часть ее сыпят 1 фунт известки («ахак») и заворачивают, овчина преет 1 неделю; потом очищают от известки и шерсти и вымывают кожу. Затем кожу кладут на неделю в раствор тарона\*): 60 фун. тарона на 6 ведер воды (на 30 овчин). Через неделю кожу вынимают из раствора и четыре раза прогревают в печке над дымом—«хаса», после чего очищают от клочьев шерсти и опять кладут на неделю в раствор тарона в теплой воде—такой же концентрации. Затем красят кожу черной краской «зон» и сушат 3 часа, после чего два человека выглаживают и подчищают. Весь процесс длится 20—25 дней.

*Кожа крупного рогатого скота* лежит 1 день в воде, потом ее очищают от мяса. После этого кладут на неделю в раствор ахак с ишкаром\*\*) (15 фун. ахак, 5 фун. ишкар и 3 ведра холодной воды—на 3 кожи); затем очищают от шерсти и кладут в воду на сутки. Потом сыпят соль—на одну кожу 15 фун.—и трут кожу в течение 20 минут, после чего до 15 раз прогревают в дыму хаса (в течение 2½ часов). После этого кожу промывают водой, красят (краска—урючный корень, измельченный в ступке в порошок, прокипяченный с водой: 2 фунта на 1 ведро воды—хватит на 3 кожи) и просушивают на солнце. Затем готовят смесь—15 фунтов тарона на три ведра теплой воды и в этой смеси кожу трут руками в течение 2 часов. По высушке кожи ее режут на 4 части и два человека выглаживают ее лошылкой, называемой «чон» (из железа) или «спначон» (из дерева). Весь процесс длится 20—25 дней.

*Лошадиные и ишачьи кожи* кладут в воду на 4 дня, очищают от мяса и шерсти, после чего кладут кожу на рассыпанный кунак\*\*\*) (на 1 кожу—1 фунт); кожа лежит две недели под грузом. Затем выскабливают лохмотья кожи и моют. После этого кладут кожу на 1½ недели в смесь: 5 фун. «шур»\*\*\*\*) на 1 ведро воды—эта смесь кипятится. По-

\*) Тарая (по местному произношению—тарон)—корни горного гречишника (*Polygonum alpinum* All.).

\*\*) Ишкар—зола, получаемая от степных растений (содержит большой % углекислого натрия).

\*\*\*) Кунак (особый вид проса) придает коже шероховатый вид.

\*\*\*\*) Шур—неочищенная, самосадочная соль.

окончании этого процесса кожу промывают водой, обсыпают на 3 недели медно-свинцовым порошком, после чего натирают кожу салом. Весь процесс длится 40—45 дней.

В течение одной недели средний мастер изготавливает мелких кож—12 штук, крупных—3 штуки.

Перечень необходимых для производства материалов приведен в нижеследующей таблице:

| Наименование материалов                | Мера счета | Стоимость за единицу в рублях |            |
|----------------------------------------|------------|-------------------------------|------------|
|                                        |            | До войны                      | Теперь     |
| Кой-тери } Бараны и козлиные           | I шт.      | 0.30—1.00                     | 0.75—1.50  |
| Ички-тери } кожи от ягнят и            | "          | 0.30—1.00                     | 0.75—1.50  |
| Кара мол-тери (кожа крупн. рог. скота) | "          |                               |            |
| а) молодняка . . . . .                 | "          | 1.50—4.00                     | 2.50—7.00  |
| б) взрослых . . . . .                  | "          | 4.00—8.00                     | 8.00—15.00 |
| От-тери (лошадиные кожи) . . . .       | "          | 1.00—3.00                     | 2.50—5.00  |
| Ишак-тери . . . . .                    | "          | 0.50—0.60                     | 1.00       |
| Ахак (известка) . . . . .              | I пуд      | 0.45                          | 1.20       |
| Ишкар . . . . .                        | "          | 0.60                          | 2.00       |
| Тарон (корни горной травы) . . .       | "          | 0.75                          | 2.00       |
| Хас (трава) . . . . .                  | 9 сноп.    | 0.45                          | 1.00       |
| Шур . . . . .                          | I пуд      | 0.70                          | 2.00       |
| Зон (краска) . . . . .                 | I фунт     | Не употребл.                  | 1.50—2.00  |
| Обрезки меди . . . . .                 | "          | 0.30                          | 1.00—1.50  |
| Свинец . . . . .                       | I пуд      | 3.20                          | 20.00      |

Овчины покупают у мясников, шур—у каршинских туюкешей, тарон—у туюкешей из Андижана и Таш-Купрюка, хас—у местных дехкан, остальное—у торговцев.

В невыделанных кожах (тери) в настоящее время ощущается недостаток, особенно летом, потому что из других районов кожсырье не привозится, а своего мало (мало скота). Раньше невыделанные кожи отовсюду поступали на местные базары (из Перовска, Асхабада, Коканда и др.), где они скупались одним доверенным лицом, который потом распределял их между мастерами; торговцы невыделанными кожами давали их в кредит на 1—2 месяца. Теперь этого нет, т.к. торговцы кожами-сырьем не приезжают, а самим ездить за кожами не позволяют средства.

В период обследования цены на готовые кожи были следующие: кайрок—3 р. кожа, мнши—1 р. 50 коп., лайка\*)—2 р. 50 к., чарым—12 р. (22 фунта), кайш—20 р.

Средний недельный заработок одного рабочего—до войны 4 р.—6 р., теперь 8 р.—10 р.

#### 4. Шелно-придильно-ткацкий промысел. (в Китабе.)

В довоенное время производством шелковых и одновременно хлопчато-бумажных тканей занималось 200 дворов, только хлопчато-бумажных—100 дворов. Из первых 200 дворов—50 дворов выделявали в своем хозяйстве и шелковую пряжу и ткани, т.е. начинали процесс с коконов; остальные 150 дворов выделявали только ткани, а шелковую пряжу покупали на базаре. Вторые 100 дворов хлопчато-бумажную пряжу покупали на базаре.

\*) За «лайка» приезжают торговцы из Самарканда, покупают за наличные.

Теперь производством шелковых и одновременно хлопчато-бумажных тканей занимаются 18 дворов, только хлопчато-бумажных—75 дворов. Из первых 18 дворов—4 двора занимаются шелкомотанием, прядением и ткачеством плюс тканье маты; остальные 14 дворов покупают коконы и отдают их в переработку первым 4 дворам, сами же только ткут. Что же касается хлопчато-бумажной пряжи, то она покупается мастерами на базаре—в своем производстве не вырабатывается.

Нужно заметить, что мата процветала в период 1920—1923 г. г., с 1924 г. промысел падает и продолжает падать. Шелко-ткачество процветало в 1913—1914 г. г., за время 1914—1917 г. г. оно было более или менее стабильно, с 1917 г. падает и в настоящее время в упадке.

Резкое падение с 200 дворов до 18—в первом случае и со 100 до 75 дворов—во втором, объясняется, по мнению мастеров, всеобщим обеднением. Надо полагать, что к выставляемой ими причине уменьшения промысла нужно прибавить то, что раньше спрос на шелковые изделия пред'являлся эмирской знатью и чиновничеством, которых теперь нет; мата же вытесняется фабричной мануфактурой, которая обходится дешевле, чем кустарная—нужно иметь в виду, что на рынке нет фабричной хлопчато-бумажной пряжи, а покупка местной пряжи удорожает мату вследствие своей дороговизны.

Нами было описано хозяйство, производящее одновременно шелковую пряжу, шелковые ткани и мату. Тканье маты и шелковых материй производится в одном помещении на одинаковых станках. Что же касается выделки шелковой пряжи, то она сосредоточена в трех помещениях в соответствии с отдельными стадиями производства. Эти рабочие помещения входят в общий план дома, но от жилья изолированы. Все они сгруппированы так, что передача полуфабриката из одного помещения в другое не затруднительна. В первом помещении, представляющем из себя просто навес, находятся котел для варки коконов и рядом с ним колесо («чарх-бача») для сматывания нити. Второе помещение целиком занято большим и достаточно сложным инструментом («катта-чарх»), на котором шелковая нить сматывается (и одновременно скручивается) с маленьких шпулек («найча») на большие («чора»). Третье помещение занято горизонтальным инструментом в виде удлиненного барабана («тапиль»), на котором шелковую скрученную нить сматывают в мотки. Наконец, нужно заметить, что для работы, отчасти, используется жилое помещение, поскольку к работе привлекаются женщины для сматывания нити с больших шпулек на маленькие (перед кручением) на инструменте, называемом «майда-чарх».

В этом промысле широко применяется наемная рабочая сила. Рабочие, при хозяйских харчах, оплачиваются сдельно: за 10 фунт.. шелковой пряжи—от 1 р. до 3 р., в зависимости от выполняемой функции. Самый главный мастер (пилякеш) в производстве шелковой пряжи тот, кто сидит у котла, где варятся коконы, ибо от его умения зависит толщина нити\*); этот рабочий получает 3 рубля. Рабочий, сидящий рядом с ним и наматывающий первую нить на шпульку при помощи «чарх-бача», получает 2 рубля; рабочий (в большинстве случаев женщина) при инструменте «майда-чарх»—2 руб; рабочий при инструменте «катта-чарх»—3 руб.; рабочий при инструменте «тапиль»—1 р. Красит сам хозяин. За тканье оплата следующая: с двух кусков шелковой ткани рабочий получает 1 рубль, с 6 кусков маты за работу—1 кусок.

Рабочие—члены профсоюза «Кассоба».

\* ) Обычно пускают не более 20 шелковин.

В описываемом производстве, кроме шелковой пряжи, выделяются следующие изделия:

**М а т а** (алача, буз, калями, сарпинка\*); размеры кусков 6 вершков×16 арш. и 12 верш.×8 аршин. Цвета в основе: красные и синие полосы, белые и синие полосы, наконец—белые, красные и синие полосы. Бывает в клетку—черные и красные вдоль и поперек полосы. Уток—белый. Сорт один. В окраску отдают шахрисябзским «кукичи»—синильщикам (см. ниже).

**Ш е л к** (шон, нимшон)—шелковые ткани вообще называются «алача-шон». Размер кусков 10 верш.×8 арш. Цвета в основе (полосами): желтый (сарык), алый (гуляб), светлосиний (саусан), голубой (нилеби), зеленый (тутоки), иногда белый (ак). Уток—на продажу красная хлопчато-бумажная нитка; белая нитка—по специальному заказу.

Сортов шон и нимшон—два, в зависимости от плотности материи; цена 8 и 10 руб. кусок. Названия сортам шон: I сорт—шон, II сорт—шонча. Что же касается двух сортов нимшон, они отдельных названий не имеют.

Разница между шон и нимшон заключается в том, что—а) шон имеет в основе шелк, уток—хл.-бум. нитка; б) нимшон—в основе  $\frac{1}{4}$  шелка и  $\frac{3}{4}$  хл.-бум. ниток; уток—хл.-бум. нитки.

До войны делали те же изделия, но только сейчас в шелковую основу белую нитку пускают по заказу, тогда как до войны—и на рынок. Шелк Кытабского района отличается от бухарского более грубой работой и материалом. В то время как пара кусков кытабского шелка стоит 18 руб., бухарский стоит 24 рубля. Мата в Кытабской волости одинаковая, но в области самая хорошая все же в Карши (чище ткut и краски лучше).

Война и революция никаких изменений в технику производства не ввели.

Процесс выработки шелковой пряжи следующий: коконы бросают в котел с горячей водой минут на пять, после чего один рабочий достаёт концы, снимает сверху брак, а хорошие концы передает другому рабочему, который наматывает их (при помощи «чарх-бача») на большую катушку. В течение рабочего дня (от 6—7 час. утра до 5—6 час. вечера) эти двое рабочих пропускают 1 пуд 10 фун. коконов и получают из них 5 фунтов шелковой нити. Потом большие катушки передаются третьему рабочему (чаще женщине), который на инструменте «майда-чарх» сматывает с больших шпулек на маленькие (в течение дня тоже 5 фунтов). Затем шелковая нить с маленьких шпулек на инструменте «катта-чарх» сматывается (и одновременно скручивается) на 31 «чора» (большие шпульки) одним рабочим, который в рабочий день наматывает также 5 фунтов. Затем «чора» передается на «тапиль», где один рабочий, по счету пятый, со шпулек сматывает в мотки. В рабочий день он сможет смотать 10 фун. пряжи. После этого пряжу в мотках красят: сначала в белый цвет при помощи порошка «ишкара»\*\*) (ишкар разводится так: на 3 ведра воды—3 фунта ишкара, измолоченного в муку; эту смесь кипятят и дают отстояться; густой раствор снимают—1 ведро—наливают в другой котел и приливают 4 ведра воды, кипятят и мочат пряжу—10 фунтов—в течение одного часа; через час пряжа делается белой). Для смягчения нитки ее мочат в водном растворе «гушина»\*\*\*). Нитка после «гушина» делается мягкой. После

\*) Буз и калями—нижний и высший сорта белой хл.-бум. ткани; алача—хл.-бум. ткань с цветными полосками; сарпинка—клетчатая хл.-бумажная ткань.

\*\*) См. примечание на стр. 148.

\*\*\*) Гушина—гриб-сморчок (*Morchella* Sp.), собираемый в степи.

этого пряжу красят в синий, красный и другие цвета; в краске долго не держат, только макают несколько раз и потом сушат на солнце.

Основу для тканья приготавливают женщины при помощи инструмента «пангак-хана»; одна женщина в течение трех дней приготавливает основу для 12 кусков, длиной в 8 аршин каждый.

На одном ткацком станке работает один человек. Средняя недельная норма выработки в описанном производстве следующая: шелковой пряжи 20 фунтов, шелковых и матовых тканей на одном станке\*) на 12 кусков (длиной в 8 арш.).

Мы уже говорили, что в данном производстве (а именно в выработке шелковой пряжи) имеются заказчики, доля которых составляет 80—85% всей изготовляемой пряжи. Из двух месяцев (июль и август). в течение которых вырабатывается пряжа, одну неделю вырабатывают пряжу для себя, а остальное время на заказчиков. В неделю перерабатывают 5 пудов коконов, из которых получают 20 фунтов пряжи. За переработку  $2\frac{1}{2}$  пудов коконов заказчики платят хозяину предприятия 25 рублей\*\*).

О материалах, потребляемых в производстве, дает представление нижеследующая таблица:

| Наименование материалов                   | Мера<br>счета | Стоимость за единицу<br>в рублях |           |
|-------------------------------------------|---------------|----------------------------------|-----------|
|                                           |               | До войны                         | Теперь    |
| Коконы . . . . .                          | 1 пуд         | 12.00                            | 20.00     |
| Хл.-бум. пряжа неокрашенная . . . . .     | 1 фунт        | 0.20—0.30                        | 1.80      |
| Краска растительная синяя (инь) . . . . . | „             | 1.80—2.00                        | 6.00—6.40 |
| „ химическая . . . . .                    | „             | 1.10—1.20                        | 3.00      |
| Кзыл-ранг (красная краска) . . . . .      | „             | 0.50—0.75                        | 3.00      |
| Ишкар . . . . .                           | 1 пуд         | 0.60                             | 2.00      |

Коконы (для собственного употребления) и хл.-бум. пряжу покупают у дехкан-производителей; в редких случаях бывает, что на базаре стоимость коконов оплачивается частью деньгами, частью матой по рыночной цене. Краски покупают у частных торговцев (у атторов). Раньше синяя краска шла из Афганистана контрабандой, теперь же через Керки с бандеролью. Дрова покупают целыми деревьями на корню: за 1 дерево (в основании  $\frac{3}{4}$ —1 арш. диаметром и высотой 3—4 саж.) платят до 30 руб. Режут и колют сами.

В период обследования, базарные цены готовых изделий данного производства были следующие: кусок маты 2 р. 80 к.—3 р. 50 к., пара кусков шелка 16—20 руб. Каждый рабочий в производстве зарабатывает от 2 до 6 р. в неделю, заработок хозяина—около 20 р. в неделю.

Нужно отметить, что описываемое производство пользуется иногда денежным кредитом у частных торговцев, сроком на 3—6 месяцев, на 6% в месяц; сумма кредита 150—200 руб., без документов, при свидетелях. Время кредитования—конец мая, июнь.

\*) Всего в хозяйстве имеется 3 ткацких станка.

\*\*) Раньше в Китабе был коконосушильный завод персиянина Мулла Магди, которого при эмире убили—в 1918 г.—за (якобы) сношения с соввластью. Завод брал с 1 пуда коконов 50 коп.

**5. Кузнечно-слесарный  
промысел—«тимур-  
чи» (в Шахрисябзе)**

По сравнению с довоенным временем промысел сократился. Раньше в Шахрисябзе было 50—60 мастеров, теперь только 16. Причины сокращения промысла кроются, с одной стороны, в неблагоприятных условиях пополнения промысла рабочей силой: тяжелый труд не привлекал желающих и таким образом, в отдельных случаях не было преемственности в работе; с другой стороны, во время революции произошел отлив части мастеров в кишлаки на роли общественных кузнецов. До появления в районе басмачества (1919-1920 г. г.) промысел давал хороший заработок, с 1919-1920 г.г. промысел стал падать. Усилившиеся грабежи дехканских хозяйств подрывали покупательную силу последних и лишали стимулов к восстановлению сель.-хоз. инвентаря. В последнее время промысел начинает укрепляться, в связи с общим оздоровлением хозяйственной и политической жизни района.

Нужно заметить, что не все кузнецы выделывают одни и те же изделия; большинство выделывают только мелкие изделия: уракн (серпы), биль (лопаты), пугы, занджир и зльпак (дверные запорные приспособления), подковы и гвозди к ним.

Только один мастер может делать кетмени, кроме вышеуказанных изделий. Кроме того, есть один ножовщик, который выделывает только ножи. Качества изделий не изменились по сравнению с довоенным временем. Кетмени местной работы отличаются хорошими качествами и вполне соответствуют привычкам местных дехкан (в отличие от самаркандских кетменей). Хорошей работой, прочностью отличаются и другие местные изделия от самаркандских и ташкентских.

Оборудование промысла состоит из горна с мехами, наковален, молотов больших (кувалд), щипцов разных, зубила, стальной скребницы для шлифовки и точила туземного типа.

В технике производства никаких изменений не произошло. Везде применяется горячаяковка. Кетмени делают обычно осенью. Самый ходовой кетмень 7.5 фунтов.

В кузницах обычно работают несколько человек: один раздувает мехи, другой придерживает горячее железо, третий молотобоец. Кроме них, бывает еще и четвертый—на подчистке и окончательной шлифовке готовых изделий.

В качестве образца производительности одного предприятия возьмем годовую норму выработки единственного в Шахрисябзе мастера, выделывающего кетмени. В течение года он сделал (при помощи 3-х человек) 40 кетменей, 330 пар лошадиных подков, 240 пар пшачьих подков и 50 ураков. Кетмени он делал только зимой, ураки—в начале весны.

Нужно заметить, что величина выработки в значительной мере зависит от состояния спроса. Так, при оживленном спросе один мастер (при помощи 2-х человек) делает в течение одной недели до 40 шт. ураков, или до 20 шт. биль, или до 25 шт. нут, или 60 шт. занджир и 40-45 шт. зльпак, или же до 60 пар подков с гвоздями. В периоды же затишья мастера доводят до минимума свою производительность, большую часть времени уделяя мелким починкам.

Во время сезона (весной и летом) бывают заказчики—дехкане (материал мастера). Заказывают кетмени, ураки и лопаты.

Большую роль в снабженческих операциях кузнецов играет внебазарный оборот. Отсутствие материалов на местных базарах заставляет снабжаться в Самарканде через харкешей и, отчасти, арбакешей. Таким порядком снабжаются кетменным и полосовым железом (в тех случаях, когда их нет в Госсельскладе) и стальным ломом.

Проволоку и круглое железо покупают на месте в Госсельскладе. Госсельсклад появился в Шахрисябзе в апреле-мае 1925 г. и за короткий срок успел завязать деловые связи с ремесленниками-металлистами, снабжая их металлами в кредит. Условия кредита: срок 1-3 месяца с обязательством еженедельной выплаты стоимости 1 пуда взятого металла. Обычно количество взятого в кредит металла не превышает пяти пудов.

Об удельном весе различных источников снабжения и о ценах материалов дает представление следующая таблица:

| Наименование материала                      | Мера счета         | Источники снабжен. в % |              | Стоимость за единицу в рублях |           |
|---------------------------------------------|--------------------|------------------------|--------------|-------------------------------|-----------|
|                                             |                    | Госсельсклад           | Частные лица | До войны                      | Теперь    |
| Железо полосовое . . . . .                  | 1 пуд              | 70—80                  | 20—30        | 1.50—1.80                     | 6.00—7.50 |
| „ кетменное . . . . .                       | „                  | —                      | 100          | 2.00                          | 5.00      |
| „ круглое (для подковных гвоздей) . . . . . | „                  | 100                    | —            | 1.80—2.00                     | 6.00      |
| Проволока . . . . .                         | „                  | 100                    | —            | 1.50—1.80                     | 6.00      |
| Стальной лом . . . . .                      | „                  | —                      | 100          | 3.00                          | 5.00      |
| Уголь арчевый . . . . .                     | 1 ишак (ок. 2 пд.) | —                      | 100          | 0.75—0.90                     | 4.00      |

Продажные цены готовых изделий следующие: кетмень 8-9 руб., урак—1 руб., биль—3 руб., путы—1 руб., 3 занджира и 2 зльпак—50 коп., 4 подковы с гвоздями—1 руб. 60 коп.

Большое место в промысле занимает починка старых изделий. За починку кетменя берут от 50 коп. до 2 руб., за починку мелких изделий 10—15 коп. и больше.

Средний недельный заработок 3-х рабочих 18—24 рубля.

В виду слабого охвата госторговлей и кооперацией рынка металлических изделий, а также в виду большой приспособленности кустарных изделий к местным вкусам и привычкам, конкуренции фабрично-заводских изделий промысел не испытывает.

6. Медночечаный промысел—«мисгар» (в Шахрисябзе). За время войны и революции промысел уменьшился. Раньше было 14—15 мастеров, теперь осталось 10; остальные (4-5) умерли и не оставили преемников. За время с 1913 по 1923 г. в промысле не было периода подъема. С 1920 по 1923 г. промысел переживал острый кризис из-за отсутствия материалов. Этот кризис сильно подорвал отдельные производственные единицы и отразился на общем состоянии промысла, не оправившегося и по настоящее время.

Все мастера делают только «чайджуш» (кувшины для кипячения воды). Кроме того, все занимаются починкой старых изделий: чилимов, чайджушей, блюд, самоваров и пр. До войны делали по заказу «афтоба»—кувшины для омовений.

В Кашка-Дарьинской области чайджуши делают, кроме Шахрисябза, в Карши. Каршинские изделия ничем не отличаются от шахрисябзских.

Оборудование промысла состоит из следующих инструментов: горн с мехами, наковальни, молотки разных размеров, ножницы, правила, подиильники и щипцы разных размеров.

Техника производства осталась без изменения. Листовую медь разрезают на куски, достаточные для одного чайджуша и затем молотком придают нужную форму (холоднаяковка). Швы спаивают оловом. Одному рабочему на один чайджуш нужно 1½ рабочих дня. В неделю средний мастер изготавливает 4-5 чайджушей.

О материалах, потребляемых в производстве, дает представление нижеследующая таблица:

| Наименование материалов | Мера счета             | Стоимость за единицу в рублях |             |
|-------------------------|------------------------|-------------------------------|-------------|
|                         |                        | До войны                      | Теперь      |
| Медь листовая . . . . . | 1 пуд                  | 20.00                         | 32.00       |
| Свинец . . . . .        | ”                      | 3.50—5.00                     | 12.00—20.00 |
| Олово (калаи) . . . . . | 1 фунт                 | 1.00                          | 2.00        |
| Нашатырь . . . . .      | ”                      | 0.50                          | 1.00        |
| Уголь арчевый . . . . . | 1 ишак<br>(около 2 п.) | 0.75.—0.90                    | 4.00        |

Большая часть снабжения идет помимо местного базара, на котором покупается только уголь у частных лиц. Медь, свинец, олово и нашатырь доставляются из Самарканда харкешами по специальному заказу. Сильный недостаток ощущается в листовой меди и отчасти в свинце.

При цене одного чайджуша в 5—6 руб. один мастер зарабатывает в неделю 8—9 рублей, довоенный заработок равнялся в среднем 6—7 рубл. За починку берут 30—50 коп., в зависимости от сложности работы; за капитальный ремонт, например, мус. самовара берут до 2 рублей.

#### 7. Ювелирный промысел „заргарли“ (в Шахрисябзе).

Число мастеров, по сравнению с довоенным временем, осталось без изменений—10 мастеров.

Промысел не имел периодов особенного расцвета: до бухарской революции он шел ровным темпом, давая равномерный заработок, после революции дело ухудшилось из-за замедленного темпа сбыта изделий. В настоящее время положение несколько улучшается, вследствие повышающегося интереса к серебряным украшениям, что, в свою очередь, указывает на восстанавливающуюся покупательную способность населения. В Китабско-Шахрисябзском районе нет других мастеров, которые могли бы конкурировать с шахрисябзскими, если не считать двух китабских мастеров, работающих на дому. Качество изделий вполне удовлетворяет туземных любителей украшений, как удовлетворяло оно их и до войны; в этом отношении изменений не произошло.

Все мастера—специалисты своего дела, постоянно занимающиеся одним и тем же делом. Из новых изделий делают серебряные кольца, серьги, браслеты; кроме того, один мастер делает по заказу изделия из золота. Кроме выделки новых изделий, занимаются починкой старых; починочные операции заполняют 50% всей производственной деятельности мастеров.

До войны, кроме указанных предметов, делали серебряные нагрудные украшения „нозигардор“.

В технике производства никаких изменений не произошло; техническое оборудование и трудовые процессы остались те же.

Оборудование ювелирной мастерской состоит из горна, паяльной трубки, наковальни, тигля, железной формы для отливки серебряных болванок, железных щипцов для угля, пинцета для захватывания и держания мелких металлических вещей, подноса, клещей, резцов для выбивания узоров и молоточков разных размеров.

Серебро плавят в тигле, сделанном из огнеупорной глины „кара-гюльбата“; бросают туда 10—15 штук „теньга“, прибавляют к серебру 0,1 доли буры („танакор“) для ускорения плавления. На плавление идет полчаса. Затем расплавленное серебро лют в железную форму в виде квадратной проволоки (формы и объема обыкновенной спички), длиною в 14 аршина. После того как расплавленная масса остынет, ее освобождают от формы, разрезают на части, которым молотком придают надлежащую форму. Украшения выбивают на глаз резцом на пластинках.

Средний мастер изготавливает в неделю: 20 штук колец, 4—5 пар серег, 2—3 штуки браслетов.

Мастерам приходится иметь дело и с заказчиками, доля которых в общей производственной деятельности мастеров равна 50%. Заказчики—местные жители—доставляют мастерам серебро (бухарские теньги), иногда дают авансы в 30—40 коп.

Нижеследующая таблица дает представление о потребляемых в производстве материалах и их сравнительной стоимости:

| Наименование материалов                            | Мера счета             | Стоимость за единицу в рублях |           |
|----------------------------------------------------|------------------------|-------------------------------|-----------|
|                                                    |                        | До войны                      | Теперь    |
| Танакор (бура) . . . . .                           | 1 фунт                 | 0.60—0.70                     | 1.00      |
| Кара-гюльбата (черная огнеупорная глина) . . . . . | „                      | 0.30                          | 0.30      |
| Ачыг-таш (квасцы) . . . . .                        | „                      | 0.30—0.40                     | 1.00      |
| Уголь арчевый . . . . .                            | 1 ишак<br>(ок. 2 пуд.) | 0.75—0.90                     | 3.00—4.00 |

В качестве основного материала—серебра—употребляют бухарские теньги, которые переплавляют указанным выше способом. На наши расспросы о потребляемом серебре мастера говорили, что кроме бухарской теньги никакой другой монеты не употребляют.

Большая часть снабжения производится на местном базаре. Вне базара проходит только закупка „кара-гюльбата“ у местных чугунолитейщиков, для которых „кара-гюльбата“ привозится торговцами из Самарканда и из Яккобагских гор. „Танакор“ и „ачыг-таш“ покупают у атторов, которые снабжаются этими материалами в Карши и Самарканде, уголь арчевый покупают у местных профессионалов-угольщиков („кумурчи“).

При закупках преобладает наличный расчет, хотя иногда мастера приобретают старые кольца и др. украшения в обмен на новые изделия; оценка по соглашению.

Реализация производится по следующим ценам: кольца по 30 коп. за штуку, серьги 30 коп. пара, браслеты по 4 р. 50 к. штука, что при цене 1 золотника серебра в 30 коп. (теперь и раньше) дает доход равный около 30—35% от продажной цены. При заказах берут за работу 8 коп. с одной переплавленной теньги; за починку берут 15—30 коп.

8. Красильные заведе-  
ния—„буянчи“  
(в Шахрисябзе)

Все красильщики разбиваются на 2 группы: „кукчи“—синильщики, окрашивающие хлопчатобумажную пряжу в синий цвет и „ипакчи“, окрашивающие шелковую пряжу „сарнак“ в желтый, красный, зеленый и др. цвета. Все красильщики—евреи, занимавшиеся этим промыслом и в эмирское время. Раньше было около 15 кукчи, теперь осталось 6; ипакчи было раньше около 50, теперь осталось 20 мастеров. Главной причиной, вызвавшей уменьшение мастеров, было то, что во время революции были избиения евреев со стороны наступавших на Шахрисябз беков. Кроме того 15—20 ипакчи сделались мануфактуристами.

Что касается качества окраски, то оно осталось на довоенном уровне. Вообще говоря, местные кукчи уступают ургутским, что же касается ипакчи, то их работа не отличается от работы мастеров из других районов.

Война и революция наложили свой отпечаток на общее состояние красильного промысла. У кукчи в эмирское время было такое же положение, как сейчас; когда на рынке не было мануфактуры (1919—1923 г. г.), промысел процветал, с расширением мануфактурного рынка промысел падает. У ипакчи положение сейчас лучше, чем было при эмире, чему много способствует уменьшение числа мастеров; сарнак же идет только на тюбетейки и поэтому ипакчи фабрично-заводской конкуренции не знают. Конкуренции окрашенной пряжи из других районов ни кукчи, ни ипакчи не испытывают.

В самой технике производства никаких изменений не произошло, несмотря на то, что за период войны и революции красильщикам пришлось в некоторой части перейти к другим краскам. Так, кукчи покупали раньше на местном базаре неочищенную краску (кук) в бурдюках, а теперь покупают готовую синюю краску (индиго) в банках (по заказу привозят харкеши из Самарканда). У ипакчи кокандская краска «тухмак» заменена «сарык-буяу» московского происхождения; революция и басмачество порвали связи с Кокандом, а может быть и производство краски в Коканде исчезло по тем же причинам.

Оборудование промысла у кукчи состоит из нескольких котлов (4—5), врытых в землю, глиняных чашек, нескольких деревянных колотушек и крючков для вытаскивания пряжи из котлов. Ипакчи нуждаются в меньшем количестве котлов, которые у них заменяются глиняными чашками.

Котлы врыты в землю в непосредственной близости друг от друга и расположены так, что бока их выходят в общую яму, которая служит печкой, где в холодное время года разводится огонь для ускорения химических процессов в котлах.

Трудовые процессы несложны.

У кукчи—в котлах, емкостью около 7 ведер, разводится краска различной концентрации (от  $\frac{1}{2}$  фунта до  $1\frac{1}{4}$  фунта краски на котел). Краска разводится следующим образом. Сначала в воду кладут около 1 фун. ишкара и  $\frac{1}{2}$ — $\frac{3}{4}$  фунта известки. После того как ишкар и известка растворятся в воде, кладут потребное количество краски. Иногда добавляют небольшое количество сушеных тутовых ягод, от которых, как говорят, краска делается крепче. Пряжу перед крашением мочат в воде и разбивают деревянными колотушками. После этого вешают пряжу на крючек для стока воды и затем опускают в котел с краской; сначала в слабый раствор на 40—60 минут, затем в более крепкие растворы на соответственно короткие сроки. В растворе наибольшей концентрации пряжу держат 5—10 минут. По окончании окраски пряжу выжимают и сушат.

У *ипакчи*—в глиняной чашке (каса) разводят краску (на 1 пуд сарнака идет  $\frac{1}{2}$  фун. краски) на горячей воде и затем эту краску льют столько, сколько нужно в сосуд, где в горячей воде, не больше 3—5 минут лежит сарнак.

Некоторые ипакчи нанимают мардекеров, которым платят сдельно 1 р.—1 р. 50 к. с пуда пряжи (при хозяйских харчах).

В неделю средний мастер кукчи окрасит 2—3 пуда хл.-бум. пряжи; ипакчи  $\frac{1}{2}$ —1 пуд сарнака.

Кукчи работают исключительно на заказчика и на его материале. Иногда заказчики дают мастерам авансы в размере 50% стоимости заказа, но практикуется это редко. Заказчики—кишлачные матовщики из кишлаков Ходжаинкана, Сары-Ассия, Итбаг, Китаб и др. Расчеты с ними мастера производят в своих мастерских в Шахрисябзе.

Из нижеследующей таблицы видно, что потребляется в производстве и сравнительные цены материалов:

| Наименование материалов            | Мера<br>счета | Стоимость за единицу в руб. |                 |
|------------------------------------|---------------|-----------------------------|-----------------|
|                                    |               | До войны                    | Теперь          |
| Сарнак маргеланский . . . . .      | 1 пуд.        | 22.50—25.00                 | 45.00—50.00     |
| » ходжентский . . . . .            | «             | 15.00                       | 25.00           |
| Кук (синяя минеральная краска) .   | 1 фунт        | 0.40—0.55<br>(неочищенная)  | 5.60 (очищ. п.) |
| Кзыл-буяу (красная краска) . . .   | «             | 1.50—2.00                   | 6.00—8.00       |
| Сарык-буяу (желтая краска) . . .   | «             | не было                     | 4.00—4.80       |
| Тухмак (желтая краска из Коканда)  | 1 пуд         | 1.50                        | нет             |
| Зангар-буяу (зеленая краска) . .   | 1 фунт        | 1.50—2.00                   | 6.00—8.00       |
| Саусан-буяу (голубая краска) . . . | «             | 1.50—2.00                   | 6.00—8.00       |
| Ишкар . . . . .                    | 1 пуд         | 0.60                        | 2.00            |
| Ахак (известка) . . . . .          | «             | 0.45                        | 1.20            |

Через базарный оборот проходит только закупка сарнака у частных лиц, покупают больше ферганский сарнак, так как местного в продаже мало. Все же краски привозят из Самарканда харкеши по заказу мастеров. Все снабжение идет за наличный расчет и каждым мастером в отдельности.

Современные продажные цены: хлопчато-бумажная пряжа—окрашенная 1 фунт 3 руб.—3 руб. 50 к., при цене 1 фунт неокрашенной 2 руб.—2 руб. 50 к. Окрашенный сарнак 1 фунт—2 рубля. Кукчи за окраску берут 75 коп.—1 руб. с 1 фунта пряжи.

#### 9. Выделка ишачьих седел (в Шахрисябзе).

Ишачьи седла больше всего делают в Ургуте и Самарканде. В Шахрисябзе есть 6 человек, состоящих членами профсоюза «Кассоба», но кроме них многие хозяйства делают седла у себя на дому и продают на базаре. Процесс производства крайне прост. На пизком столике (в  $\frac{1}{4}$  аршина высотой) расстилается старая мешочная ткань длиной в  $1\frac{1}{4}$  аршина и шириной в  $\frac{3}{4}$  аршина; на нее накладывается тряпье, вата слоем в вершок; все это покрывается другой тряпкой и кошмой и сшивается суровыми нитками. Затем таким же порядком приготавливаются два валика в диаметре 3—4 вершка; эти два валика находятся рядом посредине первой ткани и пришиваются друг к другу и к ткани. Седло готово. В неделю делают пять седел. Материалом служат старые кошмы, тряпье, вата, покупаемые на базаре и вне базара у дехкан. На одно седло

идет материала на 1 руб. 50 коп., что при продажной цене седла в 2 руб. 50 коп. дает мастеру 1 руб. заработка на одном седле, т.-е. в неделю 5 руб. Выделкой седел занимаются только в летнее время, так как зимой спроса на седла нет. Зимой мастера нанимаются караульщиками и пр.

**10. Тюбетеечный промысел (в нишл. Наматан).** Шитьем тюбетеек занимаются женщины, для которых это подсобный промысел. Нам говорили, что хозяин не вмешивается в заработок своей жены от шитья тюбетеек и она тратит эти, заработанные между прочим, деньги на платье и на разнообразные принадлежности туалета туземной красавицы. В данном кишлаке шитьем тюбетеек занимаются около 10 дворов (столько же было и раньше). Периодов расцвета за время с 1913 по 1925 г. не было. В 1921/22 г. промысел упал и в течение года испытывал депрессию сбыта. Через год положение улучшилось, и промысел восстановился в своих размерах. Причины упадка — уменьшение спроса. Тюбетейки пользуются большим спросом у аму-дарьинских туркмен, которые перестали ездить (из Керки, Чарджуя), очевидно, вследствие осложнившейся политической обстановки (революция, басмачество). В Китабско-Шахрисабзском районе шьют тюбетейки одного типа и нама-танские тюбетейки ничем не отличаются от других тюбетеек этого района. Тюбетейки шьются разных размеров и разных рисунков. Женщины, имеющие художественное чутье, вышивают по рисункам своего собственного изобретения; не имеющие такого чутья ставят перед собой готовую тюбетейку и на глаз снимают с нее узор.

В технике промысла никаких изменений не произошло. Выкраивают из маты соответствующей формы два куска и затем вышивают по ним шелком: сначала верхнюю часть, затем нижнюю и потом обе части сшивают вручную. В неделю одна мастерица вышивает одну тюбетейку, тратя на нее (между прочим) по 2 часа в день.

В производстве нужны следующие материалы:

| Наименование материалов     | Мера<br>счета | Стоимость за единицу<br>в рублях |           |
|-----------------------------|---------------|----------------------------------|-----------|
|                             |               | До войны                         | Теперь    |
| Сарнак окрашенный . . . . . | 1 фунт        | 1.00—1.50                        | 2.00—2.50 |
| Мата . . . . .              | 1 арш.        | 0.16                             | 0.20      |

Все эти материалы закупаются на базаре через мужей, сыновей или братьев. На одну тюбетейку идет материала на 40—50 коп. Рыночная цена одной тюбетейки варьирует от 75 коп. до 1 р. 05 к.—1 р. 50 к. в зависимости от того, продается ли скупщику или непосредственно потребителю. Следовательно, производитель выручает при непосредственной продаже потребителю 50 коп.—1 руб., при продаже скупщикам 30—50 коп. \*).

\*) В редких случаях делают тюбетейки большой художественной ценности и из дорогого материала; цена одной такой тюбетейки доходит до 7 руб. 50 коп. Кроме тюбетеек, раньше выдвигали «портфели» — напки для бумаг. В настоящее время на базарах не приходилось видеть ни портфелей, ни ценных тюбетеек.

11. Матовый промысел (в кишлаке Сары-Ассия). С довоенного времени промысел уменьшился. В настоящее время из всего числа наличных 60 дворов ткут мату 30 дворов. В голодный 1917-18 год в кишлаке вымерло около 200 дворов и в настоящее время осталось около  $\frac{1}{3}$  мастеров. С 1918 г. по 1923-24 г. промысел процветал. С 1924 г. промысел сильно упал и продолжает падать. Причины процветания—отсутствие фабричной мануфактуры, с появлением которой окончился и период расцвета. Кроме того, в условиях самого производства произошли некоторые изменения, не позволяющие в конечном счете конкурировать с фабричной мануфактурой; это—отсутствие на рынке фабричной хлопчато-бумажной пряжи (этим объясняется современное десятикратное увеличение стоимости 1 фунта пряжи сравнительно с довоенным временем при трехкратном только увеличении стоимости красок, — см. ниже таблицу). Вообще нужно иметь в виду, что раньше при дешевой мануфактуре было дешево и производство маты, т. к. дешева была пряжа; теперь же мануфактура сравнительно дешева и общедоступна, а пряжа дорогая: производство маты делается невыгодным. Кусок маты ( $\frac{3}{4}$  арш.  $\times$  16 арш.) эквивалентен сейчас такому же количеству мануфактуры (дешевые сорта ситцев); при отсутствии разницы предпочтение отдается мануфактуре, как более красивому и прочному материалу.

Все мастера делают одно и то же: алачу, размером 6 верш.  $\times$  16 арш., белую с синими и красными продольными полосами. Местная мата считается самой хорошей в этом районе по тонкости работы и прочности.

В технике производства никакого изменения не произошло. Так же, как и раньше, покупают пряжу, сами окрашивают в красный цвет, а для окраски в синий цвет обращаются к шахрисябзским синильщикам „кукчи“, которые берут за окраску 1 фунта пряжи 1 р.— 1 р. 20 к.; затем ткут. В качестве подручных для подготовки материала (основы) выступают жены и дочери.

В одну неделю средний мастер соткет 3 куска маты.

На местном рынке закупаются следующие материалы:

| Наименование материалов      | Мера счета | Стоимость за единицу в рублях |        |
|------------------------------|------------|-------------------------------|--------|
|                              |            | До войны                      | Теперь |
| Хлоп.-бум. пряжа белая . . . | 1 фунт     | 0.15                          | 1 50   |
| Кзыл-буяу (красная краска).. | „          | 1 00                          | 3.00   |

Пряжа выделяется женщинами кишлаков Ходжа-Исфарас, Сиваз, Тупчак и др. и продается мужчинами на Китабском и Шахрисябзском базарах. Краска заводская покупается у частных лиц. Все покупки производятся за наличный расчет. Иногда имеет место непосредственный обмен маты на пряжу у производителей пряжи—дехкан; оценка по соглашению. Обменные операции редки.

Небезынтересно проследить некоторые моменты калькуляции себестоимости одного куска маты. На 1 кусок алачи требуется  $1\frac{1}{4}$  фун. пряжи, что при цене пряжи 1 р. 50 к. за фунт даст 1 р. 88 к. Одну треть этого количества пряжи нужно окрасить в красный или синий цвет или в тот и другой; если окрасить только в красный, то понадобится краски на 16,6 коп. (работа своя), если же окрасить в синий, то придется отдать синильщику за окраску 50 коп. Следовательно, стоимость

материала на 1 кусок алачи будет 2,05—2,38 руб. в зависимости от того, какую окрашенную пряжу пускают в основу. Так как обычно пускают в основу и красную и синюю нитку, то, следовательно, стоимость материала будет находиться между указанными пределами и будет определяться относительной пропорцией красных и синих нитей. Допустим, что всякие мелкие (трудно учитываемые) накладные расходы составляют 2% от рыночной цены готового продукта; тогда мы получим полную себестоимость (без оценки работы мастера) 1 куска алачи 2,10—2,45 руб. Рыночная цена одного куска маты колеблется в пределах 2,80—3,50 руб. и выше, в зависимости от качества работы и окраски. Следовательно, чистый заработок мастера на 1 куске алачи колеблется в пределах 0,70—1,05 руб., а при недельной выработке в 3 куска—чистый недельный заработок будет 2,10—3,15 руб. (в среднем можно считать 3 рубля, т. к. рыночные цены куска маты взяты в низком пределе; мата сплошь и рядом расценивается от 3 р. 60 к. до 4 р. и выше).

## 12. Маслобойки (мойджуваз).

Почти в каждом кишлаке есть 2—3 маслобойки. Количество их зависит от площади засева льна и кунжута.

Обычно, такие маслобойки обслуживают нужды своего кишлака; дехкане привозят на них лен и кунжут и обменивают на масло. Но есть мойджувазы, переросшие рамки своего кишлака и выпускающие свою продукцию на базар. Одна из таких маслобоек обследована нами в кишлаке Ала-Куйлюк, где имеется всего 5—6 маслобоек, из них 2—3 принадлежат к описываемому типу.

Хозяин описанной маслобойки построил ее в 1919-1920 г. г. Оборудование мойджуваза несложное: состоит из большой ступки, вышиной в 1½ аршина (на столько же врыта в землю) и из большого бревна (длиной ок. 2 саж.), служащего пестом, наклонно вложенного в ступку и камнями притянутого к ее краю. Это бревно с системой камней вращается лошадью, которая ходит кругом ступки в одну сторону; управляется одним рабочим, который также ходит кругом и рукой разминает смесь, подбрасывая ее под бревно. Выжатое масло остается в ступе, откуда периодически вычерпывается ковшом.

Помещение для мойджуваза выстроено особое; часть его вырыта в земле, так как без этого пришлось бы возводить высоко крышу. Стоит все оборудование около 30 рублей.

Работают вообще больше наемные рабочие при участии и надзоре хозяина. Рабочий оплачивается сдельно (при хозяйск. харчах), получая 1/5 часть выработки натурой (маслом).

Сырье (хлопковые семена „чигит“, лен—„зыгыр“ и кунжут) обычно покупается у своих же сельчан и на базаре. Стоимость сырья (в кишлаке): 1 фунт чигит—2 коп., 1 фунт зыгыр—10 коп., 1 фунт кунжута—12 коп.

В день такая маслобойка перерабатывает 1 пуд 20 фун. кунжута, 15 фун. зыгыр и 15 фун. чигит и из этого получает 24 фунта масла.

В один прием закладывается смесь из 5 фун. чигит, 5 фун. зыгыр и 20 фун. кунжута—получается 8 фун. масла и 20—22 фунта жмыха. В один день успевают закладывать 3 раза (при рабочем дне с 5 час. утра до 4—5 час. вечера). Маслобойки обычно работают 1½ года: февраль, март, апрель, сентябрь, октябрь и ноябрь.

Хозяин описанной маслобойки в каждый базарный день продает в среднем 1½ пуда масла. Продажные цены масла—в кишлаке 75 коп., на базаре 60-65 коп.

Воспользуемся приведенными выше данными и попробуем подсчитать себестоимость единицы продукта. Будем исходить из одной операции.

|                 |                         |       |           |
|-----------------|-------------------------|-------|-----------|
| 5 фунт.         | хлопковых семян (чигит) | стоят | 10 коп.   |
| 5 «             | льна (зыгыр)            | «     | 50 «      |
| 20 «            | кунжута                 | «     | 2 р. 40 « |
| Итого . . . . . |                         |       | 3 руб.    |

Из этой смеси получается 8 фунтов масла и 20-22 фун. жмыха. Считая условно себестоимость пуда жмыха в 1 р. 20 к. (при продажной цене 1 пуда в 1 р. 50 к.) и вычтя 1.6 фун. масла (плату рабочему), мы получим себестоимость 6.4 фун. масла, равную 2 р. 34 к. плюс разные неучтенные накладные расходы максимум 6 коп.,—следовательно, полная себестоимость 6.4 фун. масла будет 2 р. 40 к. Отсюда полная себестоимость 1 фунта масла равна 37.5 коп. Принимая продажную цену 1 фунта масла в среднем за 65 коп. (при вариациях от 60 к. до 75 к.), мы видим, что прибыль маслобойщика выражается в 27.5 коп. на единице продукта или 36.7% от продажной цены. Правда, сюда же входят и % на действующий капитал и плата предпринимателю, как рабочему и организатору предприятия и рента (предпринимательская прибыль). Эта прибыль изменяется в зависимости от того—выступает ли маслобойщик только как предприниматель, или же он присоединяет к себе функции базарного маслоторговца. Тем не менее процент прибыли кишлачного маслобойщика не падает ниже 25% от продажной цены—это в тех случаях, когда он продает свое масло базарным маслоторговцам.

### 13. Мельницы (тигирман) и рксовые толчен (обднуваз).

Почти в каждом кишлаке (в районе поливных земель) есть свои мельницы и толчен. Из числа кишлаков, торговый оборот которых был нами обследован, только в двух кишлаках—Калкама и Ала-Куйлюк—нет ни того, ни другого, вследствие недостатка воды. В районе богарных земель мельницы есть в немногих кишлаках, расположенных непосредственно у ручьев, способных давать необходимое количество двигательной энергии. Там, где нет своих мельниц и толчей, пшеницу и шалу возят в соседние кишлаки, причем расстояния от кишлака до перерабатывающего предприятия различны. Так, калкаминским дехканам приходится ездить за 5—6 верст в кишлаки: Аякчи (4 мельницы), Тарагай (2 мельницы) и Гизаят (1 мельница); последний кишлак отстоит от Калкама всего на три версты, но так как там есть только одна мельница, то приходится ездить в дальние кишлаки. Кишлак Макрид, отстоящий от Китаба на 16 верст, в течение февраля, марта и апреля перерабатывает зерно в своем кишлаке; в остальное время на мельницах в Китабе и Аякчи (8 верст от Макрида). Кишлак Ала-Куйлюк свое зерно и шалу перерабатывает на китабских мельницах и толчеях. Кишлаки Авез-Малик и Наматап имеют свои мельницы и толчен (по 2 мельницы и по 2 толчен в каждом).

Мельницы, преимущественно, в 1 постав, с пропускной способностью в 30—40 пудов зерна в день. Толчен во всех кишлаках одного типа: с двумя ступами и пестами. Пропускная способность одной толчен—30 пудов шалы в день (15—18 пудов риса).

Типичные условия перемола и очистки: с 1 батмана пшеницы—20 фунт. зерном или мукой: с 1 батмана шалы—10 фун. риса. Указанные нормы не везде одинаковы. В некоторых кишлаках берут до 1 пуда зерна с 1 батмана и риса до 1½ пуда с батмана. Эти отступления от нормы имеют место в случаях большой перегруженности мель-

ниц и толчей, т.-е. осенью, в период усиленной реализации урожая; не исключена возможность и произвола, так как мельницы и толчей находятся в частной собственности отдельных лиц, а общественный контроль отсутствует.

Плата за помол и очистку берется натурой,—или горстями (на глаз, «тахминан»), или взвешиванием на местных коромысловых весах с камнями вместо гирь.

**Заключение и выводы.** Определение типа мелкой промышленности представляет вообще значительные теоретические трудности, в условиях Средней Азии осложняемые, с одной стороны, многообразием конкретных организационно-хозяйственных форм, с другой стороны—отсутствием твердо установленной статистической базы и научно разработанных материалов. Все это относится к районам быв. Бухары больше, чем к другим районам Средней Азии, в силу того, что быв. бухарская власть подобного рода вещами не интересовалась, а к русским исследованиям относилась подозрительно, всячески ограничивая свободу исследовательской инициативы.

Если подходить к собранному нами материалу с терминологией, усвоенной по образцам западно-европейских научных изысканий в области мелкой промышленности, то тип обследованной мелкой промышленности правильнее всего будет определить, как кустарно-ремесленный. Кроме работы на местный рынок (обслуживание Китабско-Шахриябзского района) мы наблюдаем выход некоторых изделий (кожевенный товар, шелк, тибетейки, отчасти мата) далеко за пределы обследованного района. К кустарям с большой определенностью можно отнести только ткачей, кожевников, тибетейщиц и гончаров. Остальные промыслы или имеют смешанный кустарно-ремесленный характер или же носят на себе определенные черты ремесла.

Производственная слабость (небольшая капиталоемкость) отдельных предприятий несколько не умаляет их большого значения в местной экономике. Это в большей степени относится к местной металлообработывающей промышленности, занятой производством средств производства (мелкий сель-хоз. инвентарь) и в несколько меньшей степени к остальным промыслам (по выработке изделий личного потребления), которые в значительной мере страдают от конкуренции фабрично-заводских изделий со всеми вытекающими отсюда последствиями. Так, с изделиями гончарного промысла конкурируют фабрично-заводские изделия в виде фарфоровых пиал, чашек, алюминиевой посуды, чугуновых казанов и проч.; мата вытесняется мануфактурой; участь ткацкого промысла разделяет и промысел по окраске хл.-бум. пряжи («кукчи»). С другой стороны, на судьбы местной мелкой промышленности влияет соседство таких двух крупных центров мелкой промышленности, как Самарканд и Бухара, конкурентная способность которых обеспечена более высокой техникой производства и художественностью отделки некоторых видов изделий (например, медночеканного, ювелирного, ткацкого и др. производств).

Само собою разумеется, что интенсивность фабрично-заводской конкуренции зависит от быстроты развития российского индустриализма и степени охвата им местных потребностей.

Что касается индустриализации Средней Азии, то разрешение этой проблемы, при нашей бедности капиталами, поневоле оттягивается на неопределенное время.

Эти соображения нужно принять во внимание при выборе того или иного направления экономической политики по отношению к ме-

стной мелкой промышленности. *Поощрение некоторых производств, как факт признания слабости своего индустриализма*, в условиях советской экономики представляется нам пока что единственно правильной линией поведения. Не определяя конкретно форм поощрения (это задача, выходящая за пределы данного очерка), мы укажем на те наиболее существенные недостатки, от которых более всего страдает местная промышленность. Здесь необходимо, прежде всего, указать на неорганизованность снабжения материалами, от которой страдает хотя бы такой важный в местных условиях промысел, как кузнечно-слесарный. Необходимость снабжаться из Самарканда приводит к лишней трате времени и средств, которыми промысел и без того крайне ограничен. Точно также ощущается большая нужда кустарей (металлистов, шелкоткачей и др.) в кредите; организация кредита, несомненно, произведет желательный экономический эффект, в виде общего под'ема промыслов, которым еще долгое время суждено играть большую роль в местной экономике. Практика, например, показывает, что выступления госорганов и кооперации на рынке металлических изделий неизменно кончаются крахом, в виду несоответствия предложения качественному содержанию спроса. В этом отношении кустарные металлические изделия вне конкуренции и с этим приходится считаться, ибо для изменения укоренившихся вкусов и привычек нужно много времени. Наконец, в области сбыта также имеются недостатки. Неорганизованность предложения приводит или к зависимости от скупщика, или к зависимости от рыночной стихии; и то и другое одинаково тяжело отзываясь на промыслах, в большинстве случаев являющихся единственным источником пополнения доходной части бюджетов для лиц, занимающихся ими. В этом отношении было бы целесообразно организовать промысловые артели или же какие-либо другие формы кооперирования.

Организация помощи кустарям-ремесленникам тем более своевременна, что грозный для мелкой промышленности призрак индустриализации, укрупнения промышленности, хотя и надвигается (ибо таково законы хозяйственного развития), но надвигается слишком медленно, чтобы можно было уже сейчас похоронить всю местную мелкую промышленность.

### Торговый оборот.

Условность административного районирования наиболее рельефно выявляется в тех случаях, когда мы подходим к разрешению вопросов общей экономики района, в частности экономики торговли. Сложная система рыночных отношений строится вне какой-либо приуроченности к административным границам, базируясь на общности физико-географических, исторических, экономических и проч. условиях.

В силу этого настоящий очерк охватывает район несколько больший, чем Китабская волость, но меньше Шахриябзского уезда. В дальнейшем изложении мы будем говорить о Китабско-Шахриябзском районе.

Ставя перед собой задачу описания экономики торговли района, мы вправе направить свое внимание, в первую очередь, на те центры, где устанавливаются торговые взаимодействия, где, наконец, система торговых связей данного района находит наиболее законченное отражение.

Таковыми центрами являются базары.

**География торговых  
связей.**

В указанном районе обследовано 4 базара: Шахриябз, Китаб, Калкама и Варганзы \*). Три из них—Китаб, Калкама и Варганзы (перенесен из кишлака Дуоба)—принадлежали Китабскому кенту в его старых границах, установленных ВНСР; четвертый базар—Шахриябз был принят к обследованию, как самый мощный базар, существенным образом влияющий на экономику всего района.

По географическому местоположению обследованные базары могут быть выделены в 2 группы: долинные базары—Шахриябз и Китаб и горные базары—Калкама и Варганзы. Это обстоятельство, немаловажное, как мы увидим впоследствии, существенно влияет на физиономию базаров, как в строении отдельных частей их, так и во внутренних соотношениях экономических сил. О внутренних связях каждого базара мы будем говорить в своем месте, здесь же вкратце коснемся географической их характеристики.

*Шахриябзский и Китабский* базары расположены в плодородной долине Кашка-Дарьи, пересеченной множеством арыков, выведенных из Кашка-Дарьи и самостоятельными родниками («чашма»). Вся долина покрыта богатой растительностью; китабские сады незаметно сливаются с шахриябзскими, образуя сплошной сад с вкрапленными в него полями. Богатый район, издавна славившийся высокой культурой, производил достаточное количество продуктов, как для себя, так и для прокормления паразитических слоев эмирской знати. Этот район, как известно, был наиболее уплотнен беками; на небольшой сравнительно территории были расположены бекства: Шахриябзское, Китабское, Яккобагское, Чиракчинское и др., причем расстояния между центрами бекств не превышали 15—20 верст.

Обращает на себя внимание большое разнообразие систем полеводства; рядом с высоко-интенсивными культурами, как хлопок, табак, рис, встречаются экстенсивные культуры—пшеница и ячмень. Если присоединить к этому большую промысловость городов Китаба и Шахриябза, являющихся главными пунктами по производству и снабжению всего китабско-шахриябзского района изделиями кустарно-ремесленной промышленности, то общее представление об экономической географии первой группы базаров будет более или менее ясным.

Долинное расположение базаров и состояние путей сообщения\*\*) позволяет применять почти все виды туземного транспорта, который, кстати сказать, не отличается большим разнообразием: это—лошадь, ишак (а в богарных районах, кроме того, и верблюды) и арба; связь между кишлаками поддерживается, главным образом, на лошадях и отчасти на ишаках. Лошадь и ишак являются главными видами дехканского собственного транспорта. Транспорт общего пользования являются арба и ишак.

Арбяной извоз сосредоточен в Шахриябзе, где есть около 30 арбакешей, объединенных в профсоюз и около 15 арбакешей вне союза. Арбы разъезжают преимущественно между базарными пунктами: Шахриябз, Китаб, Яккобаг, Чиракчи и др., словом на расстоянии, не превышающем 15—20 верст от Шахриябза. На далекие расстояния, как Карабаг, Самарканд,—арбы ездят только по случаю и с приличной оказией, гарантирующей безопасность проезда от басмаческого налета. Поэтому далекие расстояния в сторону Карши обслуживаются больше каршинскими тюкешами (верблюдоводами). Стоимость арбяного извоза: по индиви-

\*) Варганзы обследован 19 июля, Китаб—31 июля, Калкама—2 августа, Шахриябз—6 и 9 августа 1925 г.

\*\*) Характеристика путей сообщения дана в очерке о сельском хозяйстве.

дуальным договорам с государственными и кооперативными организациями—1½ копейки с пудо-версты, по частному соглашению 2—3 копейки с пудо-версты. Ездят арбы круглый год.\*)

Ишачий извоз сконцентрирован в кишлаке Уруш, верстах в 6-ти от Китаба к северу по Самаркандскому тракту. Раньше в этом кишлаке почти все занимались извозом; теперь осталось около 30 хозяев—«харкешей». Харкеша обслуживают преимущественно линию Шахриябз—Китаб—Самарканд. У каждого харкеша есть 2—4 ишака, с которыми он в год делает 30—40 поездок в Самарканд и обратно. Ездят почти круглый год; систематические поездки начинаются с апреля месяца. Стоимость транспорта: из Китаба в Самарканд—50 коп. с пуда, из Самарканда в Китаб—75 коп. с пуда\*\*). Других видов извозного промысла в районе долинных базаров нет.

Обратимся к рассмотрению второй группы базаров—Калкама и Варганзы. Выше мы охарактеризовали их, как горные базары. Если взять высоту этих базаров над уровнем моря по сравнению с базарами первой группы, то разница будет не очень велика. Нижеследующая таблица дает достаточно яркое представление об этом, как в абсолютных, так и в относительных цифрах.

| Б а з а р ы        | Высота над<br>уровнем моря<br>в футах | В % к высоте Шахриябза, принятой за 100 |
|--------------------|---------------------------------------|-----------------------------------------|
| Шахриябз . . . . . | 2120                                  | 100.0                                   |
| Китаб . . . . .    | 2180                                  | 102.8                                   |
| Калкама . . . . .  | 2240                                  | 105.7                                   |
| Варганзы . . . . . | 2730                                  | 128.8                                   |

Но если мы все-таки называем эти базары горными, то имеем в виду не абсолютную высоту гор и не превышение их над китабско-шахриябзской долиной, а общий, так сказать, стиль местности.

Калкама базар расположен в Калкама-сае, по дну которого течет небольшой ручеек. Общая ситуация местности чрезвычайно сложна. Волнообразная поверхность холмов прорезается глубокими саями, а верстах в 8-ми начинаются настоящие горы, высотой в 3700 футов и выше. Холмы, на 10—15 саженей приподнятые над китабско-шахриябзской долиной, почти сплошь (от подножия до вершины) запаханы и засеяны пшеницей (60—70% всей посевной площади), ячменем (10—15%), льном (около 10%), даже кое-где можно встретить бахчи. Этот район преимущественно богарный. Только небольшие полоски земли по дну саев орошаются горными ручейками. Насколько мало в этом районе

\*) В Шахриябзе есть, кроме того, городские извозчики, с которыми арбакини конкурируют в части доставки приезжих пассажиров с вокзала станции Китаб в Шахриябз и Китаб.

\*\*) Разницу в стоимости объясняют тем, что дорога из Самарканда в Китаб тяжелее, чем из Китаба в Самарканд. Других причин нам не называли, но надо полагать, что данное объяснение существа вопроса не исчерпывает. С одной стороны, причины можно искать в соотношениях спроса и предложения транспортных средств. Возможно, что на самаркандской извозной бирже спрос (может быть и небольшой в абсолютных выражениях) на китабский транспорт превышает предложение, которое, в конце концов, ограничено имеющимся количеством харкешей. Это тем более вероятно, что харкеша жители кишлака Уруш нашей волости и им—хочешь не хочешь—нужно возвращаться домой; при отсутствии достаточного спроса трудно убедить торговца в необходимости заплатить на 50% дороже, как бы ни был труден обратный путь.

С другой стороны, разница в стоимости транспорта объясняется, может быть, характером экспортного груза—более дорогого из Самарканда и более дешевого из Китаба. Из Китаба в Самарканд везут, главным образом, чилимный табак, а из Самарканда в Китаб мануфактуру, чай, сахар, металлы и металлические изделия, шелковые ткани и шелковые очески, из которых в кишлаках пащей волости шьют тибетейки.

поливной земли, можно судить по тому, что в кишлаке Калкама—счастливом, в конце концов, ибо он все-таки имеет воду—поливная земля составляет около 10% всей засеваемой площади, что составляет в абсолютных цифрах около 10 таналов или около одного танала на одно хозяйство. На поливной земле сеют гузу (туземный хлопок—около 10% всей посевной площади), люцерну, огородные (лук, морковь).

Кроме полеводства, население калкаминского района занимается скотоводством, а также откормом скота, покупаемого как на местном базаре, так и на долинных базарах. Кустарно-ремесленная промышленность развита слабо, кое-где только занимаются выделкой изделий из шерсти, вроде мешков, хурджумов\*) и проч.

Общему типу местности соответствует и характер путей сообщения. Из 5 дорог, ведущих на Калкама-базар, нет ни одной колесной. Одна дорога идет вверх по саю в Калкама-кишлак, который отстоит от базара на  $1\frac{1}{2}$ — $\frac{3}{4}$  версты и дальше, а, в конечном счете, в Самарканд; эта дорога, по выходе из Калкама-сая, встречает настоящие горы. Другая дорога идет вниз по саю в окрестные кишлаки и, в конечном счете, в Карши. Третья—в сторону Китаба через кишлак Макрид; четвертая—в горные кишлаки северо-восточнее Джама, пятая в Джам. Сообщение поддерживается, главным образом, на ишаках и отчасти на лошадях и верблюдах. Извозного промысла нет.

От базара дороги расходятся по радиусам. География района заставляет предполагать, что окрестные кишлаки вне базара связи друг с другом не поддерживают. Этому препятствуют громадные горные хребты и высокие холмы, служащие естественными препятствиями к общению, преодолевать которые стоит не малых трудов.

*Варганзы базар*, расположенный в ущелье Кашка-Дарьи, слева ограничен крутыми отвесными горами, на 80—90 саженей возвышающимися над китабско-шахрисябзской долиной. С другой стороны, тянутся холмы, наполовину распаханные и засеянные пшеницей и ячменем. Через эти холмы связь поддерживается с кишлаками, расположенными по ущелью Джини-Дарьи. Узкое ущелье Кашка-Дарьи, имеющее в этом месте не более 100—150 саженей в ширину, дает некоторый актив поливных земель, орошаемых выведенными из Кашка-Дарьи арыками. Большая часть поливной земли занята садами (гранатовые рощи) и виноградниками. Несколько дальше по ущелью Кашка-Дарьи встречаются ореховые рощи. Гранаты, орехи и кишмиш являются главными продуктами экспорта этого района.

Варганзы связан с Китабом колесной дорогой, по которой в настоящее время ездят только гарнизонные двуколки.

По выходе из ущелья Кашка-Дарьи (по направлению к Ургуту) колесная дорога переходит в горную, выючную. Связь поддерживается исключительно на ишаках, лошадей совсем мало. Извозного промысла в районе Варганзы нет.

Наиболее оживленным участком административной и торговой деятельности обследованного района является участок Китаб-Шахрисябз. Причины оживленной связи Китаба с Шахрисябзом кроются не только в административном значении Шахрисябза, как уездного центра, но и в торговых взаимоотношениях этих городов: Китабский и Шахрисябзский базары охватывают 4 дня в неделю, а китабские и шахрисябзские торговцы торгуют и тут и там. Кроме того, большое оживление на этом участке вносит железно-дорожная станция Китаб, расположенная как раз посередине между Китабом и Шахрисябзом, недалеко от Самарканд-

\*) Переметные сумы.

ского тракта. Тут же строился хлопкоочистительный завод, работы на котором в момент обследования (июль—август 1925 г.) были в самом разгаре.

Другие участки менее активны и в этом ослаблении активности повинны самые разнообразные условия, начиная с басмачества и кончая физико-географическими особенностями. Последние условия особенно четко выявятся, если мы рассмотрим район действия каждого базара по связи с ним обслуживаемых населенных пунктов.

Сфера локального обслуживания каждым базаром отдельных участков района видна из помещаемой ниже таблицы, составленной по данным «Списка населенных мест УзССР» (Издание ЦСУ УзССР, выпуск V, 1926 г.)

| Название базаров    | Число обслуж.<br>жилаемых<br>кишлаков | В н и х         |                             | % кишлаков с расстоянием до об-<br>служиваемого базара (в верстах) |      |       |       |        | Наибольшее<br>расстояние<br>в вер. от база-<br>ра до кишлака |
|---------------------|---------------------------------------|-----------------|-----------------------------|--------------------------------------------------------------------|------|-------|-------|--------|--------------------------------------------------------------|
|                     |                                       | Число<br>дворов | Населения<br>обоого<br>пола | до 5                                                               | 6—10 | 11—15 | 16—20 | св. 20 |                                                              |
| Шахрисябз . . . . . | 53                                    | 1757            | 8147                        | 79.2                                                               | 7.6  | 11.3  | 1.9   | —      | 20                                                           |
| Китаб . . . . .     | 69                                    | 1203            | 4934                        | 81.2                                                               | 8.7  | 8.7   | 1.4   | —      | 18                                                           |
| Дуоба . . . . .     | 61                                    | 1724            | 6769                        | 42.6                                                               | 23.0 | 23.0  | 3.3   | 8.1*)  | 44                                                           |
| Калкама. . . . .    | 26                                    | 495             | 1929                        | 34.6                                                               | 61.6 | —     | 3.8   | —      | 16                                                           |

Мы видим, что расстояния кишлаков до обслуживающих их базаров вполне соответствуют приведенной выше физико-географической характеристике. В то время, как в районе долинных базаров главная масса кишлаков отстоит на расстоянии до 5 верст от обслуживающего их базара, в районе горных базаров расстояния увеличиваются, что указывает на меньшую плотность расселения. Правда, нужно отметить, что разбросанность селений в районе горных базаров до известной степени компенсируется их большей укрупненностью и населенностью по сравнению с селениями долинной части района. Так, в среднем на 1 кишлак, обслуживаемый базаром Дуоба, приходится 28,3 двора и 111,0 душ населения обоого пола, в то время как на 1 кишлак, обслуживаемый базаром Китаб, приходится в среднем 17.4 двора и 71.8 душ населения.

Что касается сферы интерлокальных связей, то она выходит далеко за пределы нашего района. Из внешних пунктов, с которыми связаны обследованные базары, следует отметить Хиву (Ургенч), являющуюся экспортным центром для нашего района; в связи с Хивой участвуют почти все виды местного транспорта: арбяной, железно-дорожный и водный. Самаркандским трактом район связан с Самаркандом, являющимся экспортно-импортным и отчасти транзитным центром, поскольку он является распределителем вывозимых из нашего района орехов, гранат, кишмиша; через Самарканд, частью через Ургут, район связывается с Ферганой, покупающей рабочий скот—лошадей и быков. Связь с Самаркандом—на ишаках и отчасти на арбах и лошадях (кроме железной дороги). Связь с Ургутом—больше на ишаках и меньше на лошадях. Калкаминский базар поддерживает связь с Джамом, а через него и с Катта-Курганом. Эти пункты, а также Самарканд, имеют для Калкаминского базара значение, как импортеры фабрично-заводских изделий. Транспорт—вьючный, больше на ишаках и

\*) Кишлаки, отстоящие на расстоянии свыше 20 в., расположены в горах бывшего амлякдарства Джаус, ныне отошедшего к Джини-Дарьинской волости, как и обслуживающий ее базар Варганзы.

отчасти на лошадях. Связь с Карши поддерживают как долинные базары, так и Калкама, причем Калкама связывается исключительно каршинскими туюкешами, в то время, как в долинных базарах к связи через туюкешей присоединяется железно-дорожный транспорт. Следует отметить также связь Китаба и Шахрпсыбза с Керки и Чарджуем, являющимися потребителями тубетеек («калапуш») местной работы.

**Сезоны и изменения  
покупательных сил и  
возможностей насе-  
ления.**

Прежде чем приступить к детальному анализу экономики волости, посмотрим, как слагаются покупательные силы и возможности ее населения.

Исходя из общего представления о деятельности населения, как деятельности сельско-хозяйственной по преимуществу (промышленность, сосредоточенная, главным образом, в городах, в кишлаках играет второстепенную роль), мы принуждены констатировать, что самым главным источником прилива средств является *продажа сельско-хозяйственной* (и отчасти кустарно-ремесленной) *продукции* на базарах и вне базаров.

Базарные продажи значительно превышают внебазарные. По каналам базарной торговли проходят почти все сельско-хозяйственные (и кустарно-ремесленные) товары, из которых рис, кишмиш, орехи, гранаты и отчасти пшеница являются товарами экспортного значения, которыми волость рассчитывается за ввозимый скот, промтовары и недостающие продукты сельского хозяйства. Главная денежная масса по этой линии прилива средств поступает осенью, в период усиленной реализации урожая (так называемый период «трам», подгоняемой, кроме общих хозяйственных нужд, давлением налогового пресса. Так как продажа на базарах растягивается на целый год, то с этой стороны денежные поступления притекают непрерывным потоком, но ослабляющимся в периоды затишья, то усиливающимися в периоды оживления, создаваемые сельско-хозяйственными сезонами.

Внебазарные продажи, размер которых почти целиком определяется хлопком, имеют два сезона прилива средств в соответствии с политической авансировкой, практикуемой Узхлопком. Первые поступления приурочены к началу работ по посеву хлопка и затем по его окучке (весной и в начале лета). Эти поступления в общей сумме составляют около 35% всех оборотов по хлопку. Остальные суммы поступают по реализации хлопкового урожая, по слаче его государству, т.-е. в сентябре, октябре.

Мы видим, что главная масса средств, как из базарных, так и из внебазарных продаж поступает все же осенью, ибо в остальное время большая часть базарного и внебазарного оборота приходится на долю локального перераспределения продуктов, а следовательно и локального перераспределения покупательных сил населения волости. Это создает финансовую напряженность весной, когда начало полевых работ требует дополнительных средств на обзаведение живым и мертвым сельско-хозяйственным инвентарем и прочим, ибо, как правило, расчетам дехкан чуждо накопление амортизационных сумм.

Другим источником прилива средств в население является *продажа услуг*. Эта часть доходов не особенно велика; составляется она из следующих частей: а) транспорт (харкешы из Уруш-кишлака), б) отхожий промысел (мардыкеры, чайрикеры, научи\*) и т. д.), в) посредничество (дальлолы\*\*), комиссионеры—это наиболее заметная в данной группе статья доходов, извлекаемых из базарной торговли и г) доходы, извлекаемые владельцами чайхан и караван-сараев, выступающих в роли постоянных дворов.

Третьим источником доходов населения являются *расходы фиска*, где можно отметить следующие статьи: а) жалованье административно-служебному персоналу; нужно иметь в виду, что не все должности оплачиваются государством. Содержание таких лиц, как амины, мирабы, аксакалы,—несет само население в порядке самообложения и здесь, следовательно, происходит в известной мере перераспределение покупательных сил; б) государственное и общественное строительство; эта статья расходов фиска должна быть заметной, принимая во внимание железнодорожное строительство.

Наконец, четвертым источником дохода для некоторых групп населения являются всякие *рентные доходы*, как-то: сдача в аренду земли и торговых помещений. Здесь также большею частью имеет место переложение расходов на другие группы населения волости.

Уже из беглого просмотра основных доходных статей видно, что главная часть дохода основной массы населения—дехкан черпается из сельского хозяй-

\*] Мардыкеры—поденные рабочие, чайрикеры—издольщики, научи—годовые рабочие.

\*\*] Посредники, маклера.

ства. Прочие доходные статьи, а также доходы от кустарно-ремесленной промышленности, в большинстве случаев приходится на долю городского населения.

Что касается основных расходов населения волости, то они соответствуют указанным выше статьям дохода и состояются из следующих статей: 1) *покупка товаров* на базарах и вне базаров; эта часть расходов также испытывает сезонные изменения в соответствии с приливами денег в основную массу покупателей—дехкан; 2) *покупка услуг*, состоящая из покупок: а) транспорта, б) рабочей силы и в) услуг посредников. Это, по преимуществу, торговые расходы. 3) *Сборы фиска*, в виде налогов общегосударственных и местных. Нужно заметить, что большая часть средств, взятых в волости, поступает в распоряжение уездного центра и в волость не возвращается, ибо, как мы говорили выше, бюджет волости так построен, что даже жалование некоторой части административно-служебного персонала выплачивается самим населением путем самообложения. В эту же группу расходов входят все виды натуральных повинностей, которые хотя и не получают денежной оценки, но тем не менее являются довольно ощутительными. 4) *Рентные расходы* (уплата арендных сумм за помещения) несут, главным образом, состоятельные круги дехканской массы и торговцы. Остальное население уплачивает эти расходы в базарных ценах товаров.

Торговая деятельность населения обследованного района в значительной мере проходит через местные базары; внебазарный оборот занимает относительно небольшое место, будучи заполненным, главным образом, оборотом с американским хлопком.

В приводимой ниже таблице мы пытаемся определить годовой оборот Шахрисябзского базара.

Подчеркиваем, что приводимые в таблице цифры и расчеты ни в коей мере не претендуют на полноту и точность. Отсутствие статистических данных заставило использовать только данные, полученные из личных наблюдений и путем опроса знающих лиц, подозрительность и субъективизм которых могли проявиться здесь больше, чем где-либо. Только отсутствие надежного статистического материала заставляет нас прибегнуть к этому довольно рискованному способу определения емкости рынка.

В части определения оборота с продуктами сельского хозяйства было значительно легче, чем с другими товарами, ибо в большинстве случаев привозимые на данный базар продукты в этот же день и продаются. Поэтому личное наблюдение за количеством привезенных товаров вносило уже значительный корректив в данные, полученные путем опроса. Два ряда цифр (привоз «в сезон» и привоз «в день обследования») давал возможность более или менее верно учесть сезонные изменения в припозе и, зная сезоны отдельных продуктов, приблизительно точно распределить во времени средние цифровые показатели.

Несколько иное дело с изделиями местной промышленности и импортными товарами фабрично-заводского происхождения.

Для определения оборота с изделиями местной промышленности мы располагали только приблизительными сведениями о числе выступающих на базаре кустарей-ремесленников и данными о недельном заработке отдельных мастеров. Сравнивая, заработки отдельных производств, мы для исчисления годового оборота приняли, что: 1) средний годовой заработок одного мастера *равен 300 руб.* и 2) величина заработной платы составляет примерно 25—30% валовой оценки продаваемых в течение года изделий, т. е. средний годовой оборот одного предприятия равен 1200 руб. Пользуясь этими, весьма приблизительными данными, а также сведениями о числе предприятий, торгующих на базаре изделиями местной промышленности, мы получаем сугубо ориентировочную цифру годового оборота с местными изделиями.

Для определения оборота с фабрично-заводскими товарами мы исходили из числа торговых предприятий для отдельных видов товаров и из среднего оборота отдельных лавок (по данным опроса); для мануфактурной лавки средний годовой оборот принят в 10.000 руб., для остальных—по 3000 руб.

Полученная таким путем сумма 2.732 500 руб. годового оборота Шахрисябзского базара нам представляется все же близкой скорее к минимуму, чем к максимуму, ибо во всех сомнительных случаях мы старались преуменьшать, но не преувеличивать.

Что касается годового оборота остальных базаров, то ориентировочно можно считать, что оборот Китабского базара в 3—4 раза меньше Шахрисябзского, Калкаминского—раз в 15 меньше, а Варганзы—меньше в 25—30 раз.

Годовой оборот Шахриябзского базара.

| №№ по порядку                                                                                                                                                                                                                  | Т о в а р ы              | Мера<br>счета     | Бывает в<br>сезон |                  | Было в день<br>обследов. |                  | Годовой обо-<br>рот базара |                  | В % к итогу<br>годов. оборота |
|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------|-------------------|-------------------|------------------|--------------------------|------------------|----------------------------|------------------|-------------------------------|
|                                                                                                                                                                                                                                |                          |                   | Количе-<br>ство   | На сумму<br>руб. | Количе-<br>ство          | На сумму<br>руб. | Количе-<br>ство            | На сумму<br>руб. |                               |
| 1. Прод. сельск. хоз-ва                                                                                                                                                                                                        |                          |                   |                   |                  |                          |                  |                            |                  |                               |
| 1                                                                                                                                                                                                                              | Рис . . . . .            | пуд.              | 480               | 2700             | 280                      | 1575             | 32800                      | 184500           | 6.8                           |
| 2                                                                                                                                                                                                                              | Табак чилимный . . . . . | «                 | 500               | 4000             | 35                       | 280              | 18360                      | 147000           | 5.4                           |
| 3                                                                                                                                                                                                                              | Шала . . . . .           | «                 | 960               | 3000             | 160                      | 500              | 35200                      | 110000           | 4.0                           |
| 4                                                                                                                                                                                                                              | Пшеница . . . . .        | «                 | 640               | 1440             | 240                      | 540              | 33600                      | 75600            | 2.8                           |
| 5                                                                                                                                                                                                                              | Лен . . . . .            | «                 | 500               | 1250             | 280                      | 700              | 25140                      | 63600            | 2.3                           |
| 6                                                                                                                                                                                                                              | Гуза . . . . .           | «                 | 320               | 1400             | 100                      | 440              | 12480                      | 54800            | 2.0                           |
| 7                                                                                                                                                                                                                              | Мука пшеничная . . . . . | «                 | 240               | 660              | 160                      | 440              | 17320                      | 49300            | 1.8                           |
| 8                                                                                                                                                                                                                              | Ячмень . . . . .         | «                 | 300               | 525              | 200                      | 350              | 23000                      | 40300            | 1.5                           |
| 9                                                                                                                                                                                                                              | Бишмиш . . . . .         | «                 | 240               | 1200             | —                        | —                | 5760                       | 28800            | 1.0                           |
| 10                                                                                                                                                                                                                             | Горох . . . . .          | «                 | 200               | 625              | 25                       | 80               | 5300                       | 16700            | 0.6                           |
| 11                                                                                                                                                                                                                             | Масло туземное . . . . . | «                 | 25                | 330              | 5                        | 70               | 980                        | 13300            | 0.4                           |
| 12                                                                                                                                                                                                                             | Маш . . . . .            | «                 | 150               | 375              | 1                        | 3                | 3680                       | 9100             | 0.3                           |
| 13                                                                                                                                                                                                                             | Курмак . . . . .         | «                 | 90                | 60               | 8                        | 5                | 2770                       | 1800             | 0.1                           |
| 14                                                                                                                                                                                                                             | Овцы . . . . .           | голова            | 150               | 3000             | 120                      | 2400             | 11280                      | 225600           | 8.3                           |
| 15                                                                                                                                                                                                                             | Козы . . . . .           | «                 | 60                | 360              | 50                       | 300              | 4640                       | 27900            | 1.0                           |
| 16                                                                                                                                                                                                                             | Лошади . . . . .         | «                 | 60                | 4500             | 30                       | 2250             | 3120                       | 88200            | 3.2                           |
| 17                                                                                                                                                                                                                             | Быки . . . . .           | «                 | 30                | 1350             | 10                       | 450              | 1200                       | 54000            | 2.0                           |
| 18                                                                                                                                                                                                                             | Ишаки . . . . .          | «                 | 60                | 1500             | 15                       | 375              | 2040                       | 51000            | 1.9                           |
| 19                                                                                                                                                                                                                             | Коровы . . . . .         | «                 | 30                | 1200             | 10                       | 400              | 1200                       | 48000            | 1.8                           |
| Итого по группе . . . . .                                                                                                                                                                                                      |                          | —                 | —                 | 29175            | —                        | 11158            | —                          | 1289500          | 47.2                          |
| II. Куст.-пром. товары (Мата 25 лавок, шелк 30, окр. пряжа 50, войлочн. изд. 30, кожа 30, обувь 10, шорно-седельн. 5, кузн.-слесари. 70, медные 10, ювелирные 8, гончарные 22, деревообделочн. 5, прочие 20; всего 315 лавок). |                          |                   |                   |                  |                          |                  |                            |                  |                               |
| 20                                                                                                                                                                                                                             | Все изделия . . . . .    | 1200 руб. × 315 = |                   |                  |                          |                  |                            | 378000           | 13.8                          |
| III. Фабр.-заводские товары (Мануфактура 90 лавок, галантер.-бакалейн. 43, чай 10, железо-скоб. 2; всего 145 лавок).                                                                                                           |                          |                   |                   |                  |                          |                  |                            |                  |                               |
| 21                                                                                                                                                                                                                             | Мануфактура . . . . .    | 10000 руб. × 90 = |                   |                  |                          |                  |                            | 900000           | 32.9                          |
| 22                                                                                                                                                                                                                             | Прочие . . . . .         | 3000 руб. × 55 =  |                   |                  |                          |                  |                            | 165000           | 6.1                           |
| Итого по группе . . . . .                                                                                                                                                                                                      |                          |                   |                   |                  |                          |                  |                            | 1065000          | 39.0                          |
| В с е г о . . . . .                                                                                                                                                                                                            |                          |                   |                   |                  |                          |                  |                            | 2732500          | 100.0                         |

В дальнейшем описании движения товаров сельско-хозяйственных, кустарных и фабрично-заводских, мы помещаем товары, участвующие и во внебазарном обороте, в конце перечня товаров каждой группы, особо оговариваясь в каждом отдельном случае

**Объекты торгового оборота:**

**а) продукты сельского хозяйства.**

*Пшеница* поступает на местные базары из поливных („обп“) и богарных („дашт“) районов нашей волости, а также из смежных волостей и уездов (районы Яккобага, Чиракчи, Карабага,— словом, из прилегающей территории радиусом не больше 25—30 верст), причем главная масса пшеницы падает на нашу волость. Большая часть пшеницы остается в пределах Китабской же волости, отчасти для целей личного потребления, отчасти как посевной материал. Меньшая часть вывозится приезжими каршинскими дехканами и мелкими скупщиками-торговцами. Сезон наибольшего оживления торговли пшеницей—лето, после уборки урожая, т. е. конец июня, июль, август; но тем не менее сбыт ее производится круглый год, ибо всегда находятся покупатели—или в лице дефицитных по пшенице хозяйств или в лице приезжих скупщиков. Движение посевной пшеницы сосредоточено преимущественно весной, когда она перебрасывается из богарных районов в поливные и из горных районов—в богарные и поливные.\*)

*Мука пшеничная* одного происхождения с пшеницей. По назначению пшеничная мука распределяется так же, как и пшеница, т. е. большая часть ее потребляется на месте и незначительное количество вывозится в каршинский район.

*Ячмень* поступает из тех же районов, но доля привозного значительно больше, чем пшеницы; главная масса ячменя на базарах—из других районов, смежных с нашей волостью; за исключением Калкамнекого базара, куда ячмень доставляется окрестными кишлаками. Площадь посева ячменя на поливных землях волости незначительна, бо большинство хозяев совсем не продают его, а кто продает, тому хватает только для продажи в сезон. Движение ячменя сосредоточено в конце лета после уборки урожая и весной, когда в каждом хозяйстве выясняется недостаток своей продукции. Весь ячмень, как местный, так и привозный, расходуется на месте; сбытового значения он не имеет. Местный ячмень, участвуя в локальном перераспределении, движется из имущих хозяйств (с избытком ячменя) в неимущие (с недостатком). Величина спроса на ячмень в значительной мере зависит от большого числа конных частей Красной Армии, расквартированных по городам и крупным кишлакам.

*Табак чилимный* поступает, главным образом, из Шахрисябзского района. Главным местом, где концентрируется предложение табака, является Шахрисябзский базар. Качество местного табака создало ему популярность далеко за пределами нашего района, а потому он пользуется большим спросом во всей Средней Азии. Около половины его вывозится скупщиками из Хивы (Ургенч), Бухары, Карни, Самарканда, Ферганы и др. Экспортируется он в двойных капах (мешках). Другая половина расходуется на месте. Сезон наибольшего оживления—август, сентябрь, октябрь, ноябрь.

\*) Дехкане из районов поливных земель покупают белую богарную пшеницу, а иногда и красную поливную, как семенной материал, а дехкане предгорий (например, в Калкама) для таких же целей покупают красную горную пшеницу (с более крепким колосом), потому что белая богарная пшеница выклеивается воробьями.

*Рис*, —исключительно местного происхождения, из района поливных земель. Почти половина его расходуется на месте для целей личного потребления, другая половина (или немного меньше) вывозится каршинскими, керкинскими, ургутскими, бухарскими и др. скупщиками. Внутри нашей волости происходит перераспределение риса из района поливных земель в богарные районы и этот оборот проходит через местные базары. Сезон наибольшего оживления торговли рисом—глубокая осень, т. к. поздняя вызреваемость шалы (примерно в октябре) и последующая затем очистка шалы на обджувазах (рисовых толчеях) задерживают его реализацию. В этот же период времени происходят усиленные экспортные операции. В другие времена года рис хотя и есть на базарах, но в небольшом сравнительно количестве, раза в 2—3 меньше, чем в сезон. Следует отметить, что если в сезон предложение исходит, главным образом, от дехкан, перерабатывающих шалу на кишлачных обджувазах, то в другие времена года предложение носит уже больше спекулятивный характер, исходя от местных владельцев обджувазов, скупающих в сезон шалу.

*Шала*, поступающая из тех же районов, что и рис, целиком расходуется на месте, являясь, главным образом, объектом скупных операций местных владельцев обджувазов, выпускающих затем на местные базары рис, как для местного потребления (через стационарную торговлю), так и на экспорт через приезжих скупщиков. Небольшая часть шалы проходит во внебазарном обороте, в виде скупки ее владельцами обджувазов непосредственно из производящих хозяйств; в отдельных случаях этот оборот принимает форму сдачи шалы собственнику обджуваза, авансировавшему посевы шалы; размер аванса на 1 батман (1 десятинна) посева шалы—15 руб.

*Горох*, встречающийся, главным образом, в долинных базарах, поступает из района поливных земель нашей волости. Около  $\frac{1}{3}$  его скупается приезжими торговцами для Бухары. Сезон наибольшего оживления—сентябрь, октябрь.

*Дыни и арбузы* встречаются как на поливных землях, так и на богаре, причем на поливных землях больше, чем на богарных. Большая часть их расходуется на месте; часть экспортируется в Гузар, Карши как по железной дороге, так и на лошадях. В последнее время торговля дынями и арбузами перебросилась в пристанционные районы, где их скупают приезжие скупщики. Сезон—июль, август.

*Фрукты свежие и сушеные*, поступающая из окрестных кишлаков, расположенных как в долине; так и по ущельям Кашка-Дарьи и Джинь-Дарьи, в значительной части входят в экспортные статьи нашего района. Здесь особенно нужно отметить гранаты, орехи и кишмиш, которые вывозятся в Гузар, Карши, Бухару; в районе базара Варганзы эти товары являются главными объектами внебазарных скупок торговцев из кишлаков Каратепе, Зинак и Кузучи, которые затем экспортируют их в Ургут и Самарканд; эти операции происходят осенью с октября месяца. Общая доля районного экспорта фруктов—немного меньше половины. Сезон наибольшего оживления торговли—август, сентябрь, октябрь.

*Лен и кунжут* в небольшой части поступают на базары из смежных богарных районов и расходятся на месте; покупают их, главным образом, владельцы мойджувазов (туземных маслоек), имеющих почти в каждом кишлаке и находящихся в частной собственности отдельных лиц. Лен и кунжут занимают довольно большое место во внебазарном обороте обследованного района; дехкане привозят лен и кунжут непосредственно на кишлачные мойджувазы и обменивают их на

масло. Кроме того, есть мойджувазы, выпускающие свою продукцию (масло) на базар; хозяева таких предприятий покупают сырье—лен, кунжут и хлопковые семена—у своих и окрестных дехкан и отчасти на базарах; некоторые из них являются одновременно и маслоторговцами на ближайших базарах (есть и скупщики). Сезон наибольшего базарного оживления—сентябрь, октябрь, хотя из богарных районов лен начинает поступать уже в июле. Внебазарный оборот наиболее оживлен осенью и весной.

Гузы (туземный хлопок) в настоящее время не пользуется большим распространением. Судя по сведениям Шахриябзского скуппункта Узхлопка, в трех районах—Шахриябзском, Китабском и Яккобагском—зарегистрировано (весной 1925 года) 67,5 десятин гузы, что составляет не больше 2,5% от площади засева американским хлопком в этих же районах. Большая часть гузы идет через базары; на долю внебазарного оборота остается небольшая часть, причем эти остатки отчасти собираются в кишлаках владельцами «халаджи» (ручных джип), отчасти сдаются дехканами авансировавшим их частным торговцам хлопком. Частное авансирование посевов гузы (и шалы) зарегистрировано нами только в одном из обследованных кишлаков. Условия частного авансирования таит в себе возможности жестокой кабалы. Так, на 1 батман посева гузы выдавалось 40 руб., причем в случае недачи гузы (та же история и с шалой) дехкан получает отсрочку до нового урожая, но долг его удваивается. Нужно отметить, что это явление имело место и раньше.

Сезон движения гузы—осень, с октября месяца.

Хлопок американский занимает наибольшее место во внебазарном обороте района, целиком минуя местные базары. До 1916 года в районе были пробы с засевами американского хлопка (всего было засеяно около 100 десятин). В результате отрыва от российских районов сбыта за время революции—американский хлопок забросили из-за отсутствия семян и перешли на местный хлопок—гузу, идущую на нужды своего хозяйства и на обслуживание местной кустарной промышленности. В настоящее время на сцену опять выступает американский хлопок, но пока еще немного. Судьба хлопкового дела целиком связана с деятельностью Узхлопка, который появился в районе в ноябре—декабре 1924 года\*).

В Китабской волости, в ее новых административных границах, приблизительно нанесенных на нашей карте (см. схему базаров района)—всего организовано (по данным скуппункта в Шахриябзе) 1066 десятин хлопковых посевов, что (считая в среднем по 0,96 десятины\*\*) на одно хозяйство) составляет около 1110 хозяйств. Указанное число десятин составляет около 38% всех посевов, организованных Шахриябзским скуппунктом (по Шахриябзскому, Китабскому, Яккобагскому, и Чиракчиному районам). В апреле месяце 1925 года скуппунктом было роздано в нашей волости деньгами под посев 42640 рублей (по 40 рублей па десятину) и семенами 5330 пудов (по 5 пудов на десятину), что по цене семян по 60 коп. за пуд составляет 3198 рублей. В течение июня и июля происходила проверка полей, давшая положительные результаты; во время проверки было выдано денег под окуч-

\*) Солидным конкурентом хлопка является чилимный табак (в нашей волости его мало, больше в Шахриябзском районе), под которым заняты наиболее жирные земли. Успеху конкуренции чилимного табака много способствует его рентабельность (при наличии широкого интерлокального сбыта).

\*\*) Средняя вычислена по цифровым данным о количестве заключенных в районе трех уездов договоров, приведенным в докладе Шахриябзского скуппункта своей райконторе.

ку около 20000 рублей. Итого, следовательно, за период апрель—июль в население выброшено около 62,5 тысяч рублей, не считая семян. Оценка урожая, считая в среднем по 40 пуд. с десятины и по 4 руб. 31 коп. за пуд (цена, принятая междуведомственным совещанием при Туркхлонкоме) даст около 183.700 рублей. Состояние посевов в момент обследования было удовлетворительное и урожай, следовательно, должен дать населению еще около 117.890 руб.

Денежный аванс под посев составляет 23,2% валовой оценки урожая, а весь аванс с семенами и деньгами под окучку—35,8%.

Хлопок сезона 1925 года предполагалось принимать на скупункте в Шахрисябзе, но с отстройкой хлопкоочистительного завода при станции Китаб большая часть хлопка, а может быть и весь, будет сдаваться непосредственно на завод.

*Прочие продукты* сельского хозяйства в большинстве своем имеют местное потребительское значение. Во внутреннем внебазарном обороте необходимо отметить снабжение дехкан местным строительным лесом: талом, тутом, тополем. Сезоны усиления внебазарного оборота со строительным лесом— весна, начало лета. Из строительного леса на базарах продают арчу\*).

Скот поступает на наши базары отчасти из окрестных кишлаков, но, главным образом—из Гузара и Таджикского Гиссара.

Что касается местного скота, то роль его на базарах не велика: на базары поступает отработанный скот, который скупается на откорм дехканами—скотоводами из горных кишлаков, причем движение этого своеобразного ремонта скота имеет два сезона: осенью продается откормленный скот, купленный весной текущего года и покупается отощавший и отработанный скот, который попадет на базары весной будущего года. Эти операции производятся как на долинных базарах, так и на Калкаминском.

Скот, пригоняемый из Гузара и Таджикского Гиссара крупными гуртовщиками и мелкими партиями, попадает местным средним и мелким скупщикам, а через этих последних—дехканам и частью перегоняется в Самарканд и Ургут. Двигается скот по предгорьям.

Местный спрос на убойный скот пред'является главным образом, мясниками, на рабочий—дехканами. Сезон наибольшего оживления торговли рабочим скотом (быками, ишаками) и коровами—весна—март, апрель; мелким скотом—июнь, июль, август; лошадьми сентябрь, октябрь. На Калкаминском базаре самаркандские и катта-курганские торговцы алачей покупают коров и быков по 1—2 головы; покупают, главным образом, для того, чтобы сбыть местную монету (бухарские тениги, рупии, царские рубли и полтинники), которая не принимается ни в самаркандском, ни в катта-курганском районах. Возможно, что тут имеет место и импорт указанной монеты.

Нужно заметить, что в настоящее время оборот по торговле скотом значительно (раза в 2—3) сократился по сравнению с дореволюционным временем, что зависит от общих неблагоприятных условий, в которых доминирующую роль играет басмачество. Теперь из Гузара партии скота раздваиваются: около  $\frac{2}{3}$  идет на Джам и около  $\frac{1}{3}$ —на китабское направление; из Джама около  $\frac{2}{3}$  идет на Джума-базар Самаркандского уезда и  $\frac{1}{3}$  расходуется по окрестностям. Такому направлению скотопронных путей отчасти способствует наличие естественных пастбищ по предгорьям.

\*) Арча, кроме того, употребляется на обжигание углей. Нецелесообразность подобной эксплуатации будет ясна, если принять во внимание, что арча—чрезвычайно ценное дерево для выделки карандашных дощечек.

*Мясо*—на всех базарах можно встретить говядину, баранину и козлятину. На Калкаминском базаре в одной мясной лавке висят самое большое две туши мелкого скота или одна туша крупного, так же и в Варганзы. В Китабе и Шахрисябзе нередко можно встретить 4—5 туш мелкого скота в одной лавке. Остающиеся от убоя скота овчины на Китабском и Шахрисябзском базарах скупаются местными кожевниками, а на Калкаминском базаре за овчинами и кишками приезжает самаркандский торговец, который авансирует мясников на 40—50 овчин и затем ездит и собирает их; в день обследования Калкаминского базара он собрал около 40 овчин. Кожки крупного скота на том же базаре покупаются китабскими кожевниками; в день обследования была продана только одна кожа.

**б) Изделия мелкой промышленности.**

*Мата и шелк*—главным образом, местной кустарной работы. Шелк выделяется в Китабе и Шахрисябзе, а мата, кроме того, в некоторых окрестных кишлаках: Сары-Ассня, Ходжанккана, Итбаг и др. Кроме местных тканей встречаются привозные—ферганские, самаркандские, бухарские. Местный шелк имеет отчасти экспортное значение—вывозится в Карши, Бухару.

*Пряжа*—встречается хлопчатобумажная и шелковая (сарнак) всех цветов. Окрашивается шахрисябзскими красильщиками. Неокрашенная хлопчатобумажная пряжа скупается у местных кишлачных мастеров через базары, а сарнак большею частью привозится из Самарканда.

*Туземная обувь*—отчасти шьется местными сапожниками, отчасти привозится из Самарканда. Ассортимент исчерпывается пчигами, туземными сапогами и кожаными галошами. На Калкаминском базаре готовой обуви нет; там дехкане предпочитают покупать кожу и шить домашним способом соответствующую обувь.

В Шахрисябзе и Китабе встречаются торговцы *плотешенной одеждой, ситцевыми и шелковыми халатами и одеялами*. В кишлаках, как правило, спроса на готовую одежду нет. Обычно покупают мануфактуру или мату и шьют сами—больше вручную. В редких случаях покупают на базарах готовые одежды для работников.

*Шорно-седельный товар*—включает в себя седла, уздечки и сбрую местной (шахрисябзской и китабской) и самаркандской работы. Самаркандские седла—сплошные деревянные с высокой лукой, расписанные узорами; цена им 10—20 руб. за штуку. Местные седла, деревянные, грубой работы, в виде рамы с пустой середкой, расцениваются по 2 р. 60 коп. штука.

*Изделия из дерева*—включают в ассортимент колыбели, вилы, лопаты, омачи, ложки, чашки, блюда, рамы, двери и разные мелкие изделия. Материалом служит местный лес: тал, тут, тополь. Производство и торговля сосредоточены, главным образом, в Шахрисябзе и Китабе.

*Из шерстяных изделий* встречаются кошмы, потники, хурджуны и веревки—главным образом, каршинской и гузарской работы. Эти изделия скупаются на базарах торговцами у приезжих дехкан—производителей. К указанному ассортименту у торговцев прибавляется «яхчува»—маленькие сосуды для растительного масла, изготавливаемые в Шахрисябзе и Китабе.

*Кожевенные, гончарные, медночеканные, ювелирные, кузнечно-слесарные и гончарные* изделия кустарно-ремесленного производства выделяются в Китабе и Шахрисябзе; ассортимент их описан в предыдущем очерке о промыслах.

Большая часть изделий кустарно-ремесленной промышленности, сосредоточенной преимущественно в Шахрисябзе и Китабе, идет на

удовлетворение местных нужд. Сюда целиком относятся следующие изделия: хлопчатобумажная пряжа, мата, коженный товар, кузнечно-слесарные, медные, ювелирные, гончарные и деревообделочные изделия. Некоторые местные изделия имеют отчасти экспортное значение, как-то шелк, тибетейки. Некоторые кустарные изделия только отчасти местные, больше—привозные. Сюда относятся: туземная обувь, привозимая из Самарканда, шорно-седельные изделия (седла, сбруя) и арбы, также поступающие из Самарканда. Эта группа товаров, ориентируясь в общем и целом на сезонные оживления по группе сельскохозяйственных товаров, тем не менее имеет свои сезоны сбыта, связанные или с началом полевых работ (кузнечно-слесарные изделия) или с дальнейшей обработкой тех или иных полуфабрикатов (хл.-бумажная пряжа). В районе Калкама во внебазарном обороте местных изделий фигурируют капы (мешки), отправляемые в Самарканд помимо местного базара.

Из товаров добывающей промышленности можно отметить соль (красную горную и белую), которая отчасти добывается в соседних горах около Гузара, отчасти привозится из Карши тюякешами. Соль привозится на ишаках (на каждом по 4 пуда) и верблюдах (по 8 пудов). С ишаков и верблюдов соль попадает к местным скупщикам.

в) **Фабрично-заводские изделия.** Все фабрично-заводские изделия (мануфактура, чай, сахар, гвозди) привозятся торговцами как своими, так и приезжими, из Самарканда, Бухары, Карши. Главная масса завозных товаров попадает на Китабский и Шахрисябзский базары, откуда уже развозится раз'ездными торговцами по соседним базарам. Только в Калкама непосредственно приезжают джамские и самаркандские торговцы, минуя Китаб и Шахрисябз.

*Мануфактура* (фабричная) на всех базарах приблизительно одного ассортимента; это наиболее ходовые сорта легких тканей: набивные ситца разных номеров и названий, сатин, бязь, фуляр, тик, мебельные и обойные ткани и пр. Вся мануфактура—российская, производства фабрик Московского промышленного узла: Владимирской, Трехгорной, Богородской фабрик и др. В последнее время замечается увеличение оборотов с фабричной мануфактурой и соответствующее сокращение оборотов с матой. Производство маты при удешевлении мануфактуры становится невыгодным, тем более, что на базарах отсутствует фабричная хлопчатобумажная пряжа, а собственная пряжа значительно удорожает производство кустарных хлопчатобумажных тканей. Кроме того, успеху фабричной мануфактуры много содействуют прочность и красота тканей, некоторые сорта которых разбираются прямо нарасхват.

Туземный костюм состоит из трех видов одежды: куйляк-иштон, жамзол и халат:

а) *куйляк-иштон* (рубашка и штаны)—нижняя, а в большинстве случаев и верхняя одежда. Шьется из «пшик-суруп»\*) и «хом-суруп»\*) (полотно и белая бязь); для лиц зрелого возраста—из белого и темного ситца с рисунками; для женщин—«кзыл-чит» (красный ситец) с яркими рисунками.

б) *Жамзол* обычно носят лица зрелого возраста и в большинстве случаев только горожане; шьется из «кара-тирика» и «малля-тирика» (черное и светло-коричневого цвета трико).

\*) «Суруп»—искаженное русское слово «суровье». «Пшик»—буквально испеченный, сваренный, в переносном смысле—готовый. «Хом»—сырой, неготовый. Так местное население называет отбеленное и неотбеленное суровье.

в) *Халаты* различаются летние—«яхтак» и зимние—«дуккн-тун». На халаты идет сатин или ластик синего или зеленого цвета (для взрослых) и яркие цветные ситца с рисунками для молодежи.

На одеяла идет «кзыл-чит» ярких рисунков и тук.

Местные торговцы снабжаются мануфактурой, главным образом, в Самарканде и Бухаре у частных оптовиков, изредка — при случае, в кооперативах и государственных лавках как самаркандских, так и местных. Оптовая закупка в местных лавках Узбекторга и Узхлопка не превышает 8—10 кусков в одни руки. Довольно заметная часть мануфактуры поступает почтовыми посылками. Надо полагать, что с развитием железнодорожного транспорта снабжение через Самаркандский тракт отойдет на задний план.

Что касается условий снабжения, то здесь, как и в большинстве всех вообще сделок, доминирует наличный расчет. Правда, некоторые шахрисябзские и китабские мануфактуристы пользуются товарным кредитом в Самарканде у частных торговцев. Кредит наценочный: за наличные 40 коп. аршин, в кредит 40,5 коп.; сроки от двух до четырех недель.

О размерах оборотов мануфактурных лавок мы имеем такие данные: средний оборот мануфактурной лавки Узбекторга в Шахрисябзе до появления мануфактурной лавки Узхлопка (с лучшим ассортиментом) был 1500—2000 рублей в месяц, после же появления лавки Узхлопка—не более 300 руб. в месяц; средний оборот мануфактурной лавки Узхлопка—1500 руб. в месяц. Обороты некоторых частных мануфактурных лавок достигают 300—400 руб. в один базар.

*Чай* преимущественно зеленый, разных номеров, рассыпки Центросоюза и Чаеуправления. Специально чайная торговля развита слабо. Привозится чай из Самарканда и Бухары.

*Сахар*—встречается только рафинад.

В отношении *фабричных металлов и изделий* дело поставлено значительно хуже. Ввиду того, что металлы и металлические изделия фабричного производства своим ассортиментом не покрывают всего предъявляемого спроса,—а спросом пользуются: чугунное литье—казаны мелких размеров в 14—20 фунтов\*), ведра, гвозди,—большая часть рынка металлов занята изделиями кустарной выработки и в этом отношении роль кустарей-металлистов, как данного района, так и привлекающих к нему центров кустарной промышленности (Самарканд), огромна. Тут даже не возникает вопроса о предпочтении фабричных или кустарных изделий, т.-к. население в большинстве случаев не имело возможности сравнивать. В тех же редких случаях, где оно могло сравнивать (например, кетмени), оно предпочитало кустарные изделия, как наиболее соответствующие укоренившимся вкусам и привычкам.

Группа товаров фабрично-заводского производства наибольшим оживлением сбыта пользуется в сезон реализации сельскохозяйственных товаров, т.-е. осенью и отчасти весной, когда денежные поступления от реализации скота, шерсти, а также авансы под хлопок увеличивают покупательную способность населения.

---

\*) Имеющиеся в Узбекторге и Кашпо (Кашка-Дарьинское Потребительское О-во) казаны слишком тяжелы и спросом не пользуются. Казаны эти настолько громадные, что из каждого из них можно с успехом накормить пловом добрый десяток дехканских семей.

Перейдем к рассмотрению агентов торгового оборота.

Агенты торгового  
оборота.

1. Частные продавцы. а) *Независимые товаро-производители.*

Производители-дехкане, как нашей волости, так и из кишлаков прилегающих волостей, притягиваемых обследованными четырьмя базарами, в большинстве случаев являются постоянными продавцами своих товаров, причем объектами постоянной продажи являются, главным образом, пшеница и рис. Хотя эти товары по характеру своего производства сезонны, но сбыт их производится круглый год—с большей напряженностью в период сезона и с уменьшенным напряжением в период затишья. Обычно ни один расчетливый хозяин не пустит в продажу сразу весь свой урожай; он несет на рынок столько, чтобы иметь возможность уплатить налоги и обзавестись нужными предметами домашнего обихода. Остальное реализуется им по мере надобности в течение более или менее долгого промежутка времени, смотря по количеству собранного урожая.

Как постоянных продавцов нужно отметить дехкан, которые, не оставляя сельского хозяйства, занимаются одновременно и кустарничеством (в районе поливных земель—ткачество маты, шитье тюбетеек\*); в районе богарных земель, где сильнее развито скотоводство, в качестве подсобного промысла выступает выделка веревок и мешков). В сбыте других товаров сельского хозяйства, как, например, хлопок-гуза, кокосы, чилимный табак, гранаты, орехи, свежие фрукты, овощи и ячмень, господствует сезонность, в силу чего в определенные периоды времени (главным образом в конце лета и осенью) группа торговых агентов-дехкан довольно заметно расширяется за счет продавцов указанных товаров. Осенью же эта группа пополняется дехканами-продавцами временного рабочего скота. Нужно заметить, что каждая такая продажа, при отсутствии в районе временного скота, как устойчивого явления, диктуется, в большинстве случаев, соображениями хозяйственной необходимости (недостаток денежных средств) или естественным износом скота.

Другой группой продавцов выступают китабские и шахрисябзские кустари и ремесленники. Эта группа, ориентируясь в общем и целом на сезонные оживления рынка (по группе сельско-хозяйственных товаров), тем не менее в своих бытовых операциях в значительной мере связана с условиями производства. В некоторых промыслах постоянству торговли сопутствует и постоянство производства; сюда целиком относятся: кузнецы, медники, ювелиры, деревообделочники, матовщики, кожевники, красильщики. В других промыслах или отсутствует момент постоянства производства при постоянстве торговли (чугуннолитейщики, шелкоткачи, маслобойщики, гончары) или же и производство и торговля носят сезонный характер (шачыи седла, выделка и продажа которых происходят только летом).

б) *Торговцы-профессионалы.* Эту группу на Кптабском и Шахрисябзском базарах составляют торговцы промтоварами, чилимным таба-

\*) Дехкане ближайших к Кптабу кишлаков (вернее—их жены) заняты шитьем тюбетеек; промысел этот не имеет большого значения в бюджете дехкан. Тюбетейки на базарах являются объектом скудных операций местных торговцев. Любопытно отметить, что на базарах тюбетейки продают мужчины, хотя шитье тюбетеек в кишлаках—исключительно женский промысел. На Кптабском базаре в качестве первой инстанции по сбыту можно видеть даже мальчиков, кстати, это, кажется, единственная область торговли, где выступают подростки. Взрослые мужчины, в большинстве случаев, уже вторая инстанция.—скупщики. Такая же история и с другим женским (по-преимуществу) промыслом—выделкой хлопчатобумажной пряжи. Нигде—ни на одном базаре—нам не приходилось видеть женщин в качестве продавцов.

# Движение товаров между базарными центрами

| <div>Вывозится с базаров</div> <div>Ввозится на базары</div> | Шахрисабз                                                                                        | Китаб                                                                 | Калкама                    | Варганзы                                               | Яккобак                                   | Чиракчи                                | Чоршамбе                   | Джума-базар                        | Карабак                    | Самарканд                                                                      | Джам                                               |
|--------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------|----------------------------|--------------------------------------------------------|-------------------------------------------|----------------------------------------|----------------------------|------------------------------------|----------------------------|--------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------|
| Шахрисабз . . . . .                                          | —                                                                                                | Кишмиш, мата гранаты, рис, пшеница, орехи, виноград, табак-чилиминный | Скот                       | Кишмиш, гранаты, орехи, виноград, пшеница, лен, кунжут | Пшеница, лен, рис, мата, скот             | Кр. рогатый скот, лошади, лен, пшеница | Пшеница, лен, ячмень, скот | Пшеница, лен, ячмень, скот (ишаки) | Пшеница, лен, ячмень, скот | —                                                                              | —                                                  |
| Китаб . . . . .                                              | Мануфактура, обувь, рис, носовой табак, мука, лен, пряжа, скот, мясо, лук, морковь, дыни, арбузы | —                                                                     | Пшеница, ячмень, скот      | Кишмиш, гранаты, орехи, виноград, пшеница, лен, кунжут | —                                         | —                                      | —                          | —                                  | —                          | Мануфактура, чай, сахар, железо и металл. изделия, шелковые ткани, шелк-сарнак | —                                                  |
| Калкама . . . . .                                            | Окрашенная пряжа, аттор                                                                          | Чай, кожи, аттор, лук, морковь, яблоки, дыни                          | —                          | —                                                      | —                                         | —                                      | —                          | —                                  | —                          | Чай, сахар, мануфактура                                                        | Носовой табак, мыло; чай, сахар, мата, мануфактура |
| Варганзы . . . . .                                           | Носовой табак, пряжа                                                                             | Мануфактура, мясо, чай, пряжи, мата, носовой табак, обувь, сахар      | —                          | —                                                      | —                                         | —                                      | —                          | —                                  | —                          | —                                                                              | —                                                  |
| Яккобак . . . . .                                            | Мануфактура, пряжа, мата                                                                         | —                                                                     | —                          | —                                                      | —                                         | —                                      | —                          | Пшеница, скот                      | —                          | —                                                                              | —                                                  |
| Чиракчи . . . . .                                            | Мануфактура, мата, масло, носовой табак                                                          | —                                                                     | —                          | —                                                      | Виноград                                  | —                                      | —                          | Пшеница, лен, скот                 | Пшеница, лен, скот         | —                                                                              | —                                                  |
| Чоршамбе . . . . .                                           | Мануфактура, чай, сахар                                                                          | Мата, чай, сахар                                                      | —                          | —                                                      | —                                         | —                                      | —                          | —                                  | —                          | —                                                                              | —                                                  |
| Джума-базар . . . . .                                        | Мануфактура, носовой табак, чай, сахар, аттор                                                    | —                                                                     | —                          | —                                                      | Мануфактура, носовой табак, кишмиш, аттор | —                                      | —                          | —                                  | Лен, скот                  | —                                                                              | —                                                  |
| Карабак . . . . .                                            | Мануфактура, носовой табак, чай, сахар, аттор                                                    | —                                                                     | —                          | —                                                      | Мануфактура, чай, рис                     | Скот, пшеница                          | —                          | Скот, лен, пшеница                 | —                          | —                                                                              | —                                                  |
| Самарканд . . . . .                                          | —                                                                                                | Пшеница, рис, кишмиш, гранаты, орехи, скот, табак чилиминный          | Овчины, кишки, скот        | —                                                      | —                                         | —                                      | —                          | —                                  | —                          | —                                                                              | —                                                  |
| Джам . . . . .                                               | —                                                                                                | —                                                                     | Пшеница, лен, ячмень, скот | —                                                      | —                                         | —                                      | —                          | —                                  | —                          | Мануфактура, чай, сахар, железо                                                | —                                                  |

ком, хлопком, коконами, шерстью, атторы. Большая часть этих торговцев—местные; из приезжих можно отметить бухарских и самаркандских торговцев мануфактурой и пр. промтоварами, гузарских и каршинских торговцев шерстью и солью.

На Калкаминском базаре—торговцы промтоварами (самаркандские джамские и катта-курганские торговцы), солью (каршинские), маслом, дынями, чилимным табаком.

На Варганзы-базаре: торговцы промтоварами из Китаба и Шахрисябза; местные скупщики оперируют в области заготовок гранат и орехов.

Торговцы скотом на всех базарах одного происхождения: из Гузара, Гиссара и Карши.

Данная группа продавцов охватывает почти все виды специализированной торговли, встречающиеся на обследованных базарах и всю смешанную торговлю. Вне этой группы проходит торговля теми кустарно-ремесленными изделиями, хозяева которых совмещают торговлю и производство,—например, кузнечно-слесарными, деревообделочными, гончарными, медночеканными, ювелирными и проч. Из видов специализированной торговли можно отметить следующие: торговлю мануфактурой, туземной обувью, мясом, матой, шелком, чаем, маслом, солью, кожаным товаром, окрашенной пряжей. Специализированная торговля наиболее развита в Китабе и Шахрисябзе. На остальных базарах преобладает смешанная торговля и именно в наиболее развитой форме—в виде „аттор“, т. е. торговли разной бакалейно-галантерейной мелочью. Из видов смешанной торговли, встречающихся на обследованных базарах, можно отметить следующие (по преобладанию главных товаров):

1) Чай и мануфактура; 2) чай, спички, сахар, мыло, напирсы, чайная посуда; 3) мануфактура, головные уборы, галантерея, причем здесь же можно найти и сундуки, обитые разноцветной жестью; 4) атторы (окрашенная пряжа, краски, головные уборы, туземные сладости, лекарственные снадобья, мыло, грешки, зеркала, луговины и проч.)

Национальный состав всех продавцов не блещет разнообразием. Местные продавцы—узбеки или ассимилировавшиеся киргизы (в кишлаке Беш-Казак), давным давно забывшие свое киргизское происхождение. В горных кишлаках по ущелью Кашка-Дарьи и отчасти в самом Китабе встречаются таджики. Наконец, почти все красильщики—они же и торговцы окрашенной пряжей—бухарские евреи. Они же выступают в торговле мануфактурой, составляя на Китабском и Шахрисябзском базарах около  $\frac{1}{4}$  всех мануфактуристов, на других базарах мануфактуристы-евреи относительно более малочисленны. В Китабе и Шахрисябзе, кроме того, встречаются татары (торгуют бакалеей и разной мелочью). Приезжие торговцы, в большинстве случаев, узбеки.

Что касается количественной характеристики состава частных продавцов, то помещаемая на стр. 181 таблица, составленная по данным для обследования каждого базара, дает об этом более или менее яркое представление.

Мы видим, что для Китабского и Шахрисябзского базаров количество местных продавцов по группе независимых товаропроизводителей колеблется от 95% до 97%. Нужно сказать, что такой высокий процент в значительной мере обусловлен наличием большого числа кустарей-ремесленников, сосредоточенных преимущественно в Шахрисябзе и Китабе. Для Калкама этот процент уменьшается до 80% и это вполне понятно, ибо здесь группа местных независимых товаропроизводителей состоит почти целиком из окрестных дехкан плюс незначительное количество кустарей-ремесленников из Китаба и Шахрисябза. В Варганзы мы имеем уже все 100% местных независимых товаропроизводителей. Здесь может быть некоторую роль играет то обстоятельство, что базар в момент обследования функционировал только третий базарный день; по главной причине является

| Продавцы                                    | Шахриспбз   |          | Китаб       |          | Калнама     |          | Варганзы    |          |
|---------------------------------------------|-------------|----------|-------------|----------|-------------|----------|-------------|----------|
|                                             | в %к группе |          | в %к группе |          | в %к группе |          | в %к группе |          |
|                                             | общей       | частн.   | общей       | частн.   | общей       | частн.   | общей       | частн.   |
| <b>Частные продавцы . . . . .</b>           | 100         | —        | 100         | —        | 100         | —        | 100         | —        |
| 1) Независимые товаропр-зводители . . . . . | 66          | 100      | 63          | 100      | 63          | 100      | 65          | 100      |
| а) местные . . . . .                        | —           | 95       | —           | 97       | —           | 80       | —           | 100      |
| б) приезжие . . . . .                       | —           | 5        | —           | 3        | —           | 20       | —           | —        |
| 2) Торговцы-профессионалы . . . . .         | 34          | 100      | 37          | 100      | 37          | 100      | 35          | 100      |
| а) местные . . . . .                        | —           | 84       | —           | 78       | —           | 30       | —           | 100      |
| б) приезжие . . . . .                       | —           | 16       | —           | 22       | —           | 70       | —           | —        |
| <b>местных . . . . .</b>                    | <b>91</b>   | <b>—</b> | <b>90</b>   | <b>—</b> | <b>61</b>   | <b>—</b> | <b>100</b>  | <b>—</b> |
| <b>Итого приезжих . . . . .</b>             | <b>9</b>    | <b>—</b> | <b>10</b>   | <b>—</b> | <b>39</b>   | <b>—</b> | <b>—</b>    | <b>—</b> |

все же то, что условия местоположения базара не дают ему возможности привлечь приезжих дехкан. Базар зажат в ущелье Кашка-Дарьи, из которого есть выход с одной стороны, и Китаб, с другой, вверх по ущелью в кишлаки—это наиболее людные направления; и, наконец, в сторону от кишлака через горы идет дорога в кишлаки, расположенные по ущелью Джинны-Дарьи. Оба эти направления охватывают небольшой круг местных кишлаков. В перспективе есть возможность развития торговых операций с Ургутом, но эти операции могут носить чисто экспортный характер—по вывозу местных продуктов: орехов и гранат.

Количество приезжих независимых товаропроизводителей на Китабском и Шахриспбзском базарах колеблется в пределах 3—5% от числа всей группы независимых товаропроизводителей. Объясняется это наличием в районе нескольких достаточно мощных базаров, имеющих даже по два базарных дня в неделю, как, например, Яккобаг, Чиракчи. В Калкама группа приезжих независимых товаропроизводителей усиливается мясниками и торговцами шерстью, чем и объясняется такой высокий процент—20%.

Местные торговцы-профессионалы наиболее сильно представлены на Шахриспбзском и Китабском базарах, составляя для первого 84% всех торговцев-профессионалов, а для второго—78%. Наиболее слабо представлена эта группа в Калкама, где она составляет только 30%, причем в этой группе совершенно отсутствуют торговцы промтоварами, целиком проходящие по группе приезжих.

Приезжие торговцы профессионалы на Шахриспбзском базаре составляют 16% всех торговцев профессионалов; в Китабе—32%, в два раза больше, чем в Шахриспбзе, при слабом снижении в абсолютных числах; в Калкама—70% (за счет торговцев промтоварами).

Рассматривая соотношение между местными и приезжими частными продавцами, мы видим, что на Шахриспбзском и Китабском базарах приезжие продавцы составляют около 10% всех местных продавцов, в то время как на Калкаинском базаре группа приезжих поднимается до 39%. Это в известной мере указывает на оторванность Калкама от нашего района, причины которого кроются, может быть, в том, что Самаркандский и Катта-Курганский районы скорее оправились от революционных потрясений и в настоящее время экономически более мощны, чем Китабский и даже Шахриспбзский; это тем более верно, что в группе приезжих продавцов здесь первое место занимают торговцы промтоварами.

Заканчивая обзор группы частных продавцов, небезынтересно отметить, что «продающих чужое» на всех базарах почти в два раза меньше, чем «продающих свое».

**2. Частные покупатели.** а) *Потребительский спрос.* Эта группа покупателей довольно разнообразна и многочисленна. В нее входят все слои населения обследованного района. Здесь имеет место как лично-потребительский спрос, так и спрос для целей промышленного потребления. Лично-потребительский спрос имеется на всех базарах и в

течение круглого года; движение сельско-хозяйственных товаров, участвующих в покрытии этого спроса, имеет характер внутреннего, локального перераспределения, основанного на различии производственной специализации отдельных районов. Спрос для целей промышленного потребления имеет место на Кнтабском и Шахриябзском базарах, где этот спрос представляют местные кустари-ремесленники\*) (хлопчатобумажная пряжа, коконы, металлы и пр.) и владельцы туземных предприятий по переработке сельско-хозяйственных продуктов (маслобоек, рисовых толчей, мельниц, ручных джипн). Эта часть спроса в большинстве случаев сезонна.

Большая часть покупателей данной группы местные; из приезжих можно отметить каршинских дехкан, приезжающих за пшеницей вследствие недорода в своем районе.

б) *Торговый спрос.* Главной ареной крупных операций является Шахриябзский базар, который в этом отношении опередил все остальные обследованные базары. Следом за ним идет Кнтабский базар. На этих двух базарах встречаются местные и приезжие скупщики, выступающие как в течение всего года, так и по сезонам. На остальных двух базарах торговый спрос представляется приезжими торговцами и концентрируется он главным образом в сезоны.

На Кнтабском и Шахриябзском базарах можно выделить следующих местных скупщиков:

Ноивоп (пекаря), скупающие пшеницу и муку для продажи на месте в виде лепешек; чайханщики, покупающие чай и чилимный табак для местной распродажи; скупщики соли для Ургута и Самарканда и гороха для Бухары; скупщики тюбетеек местной кустарной работы для продажи как местным потребителям, так и приезжим скупщикам из Керки, Карши, Чардякуя и пр.; мясники, покупающие крупный и мелкий убойный скот для местной распродажи; перекупщики кишмиша для перепродажи приезжим скупщикам и отчасти для самостоятельного экспорта; экспортеры гранат и орехов для Самарканда и др. районов; перекупщики коров и рабочего скота—лошадей и быков для Самарканда, Ферганы и др. районов; скупщики чилимного табака для перепродажи скупщикам из др. районов; дехкане-скотоводы из горных районов, скупающие скот на откорм.

Наиболее активной группой скупщиков на Кнтабском и Шахриябзском базарах являются приезжие из отдаленных районов. Этой группой покупателей ведутся наиболее крупные экспортные операции. Здесь мы видим бухарских, каршинских, ургутских и керкинских скупщиков пшеницы и риса; самаркандских, гузарских и бухарских скупщиков кишмиша; хивинских, самаркандских, бухарских и ферганских скупщиков чилимного табака; самаркандских, бухарских и каршинских скупщиков орехов и граната; самаркандских скупщиков лошадей; каршинских и гузарских скупщиков дынь и арбузов.

В Варганзы мы встречаем местных скупщиков гранат и орехов для экспорта в Ургут и Самарканд. Отчасти закупку орехов и гранат ведут специально приезжающие для этой цели ургутские и самаркандские скупщики.

В Калкама местные и приезжие дехкане-скотоводы скупают скот на откорм; здесь же встречаются каршинские тюкеши, привозящие соль и скупающие пшеницу.

\*) Большая часть спроса для производственных целей местных кустарей-ремесленников покрывается вне базаров, путем непосредственного снабжения из Самарканда (см. очерк о промыслах).

По национальному составу группа частных покупателей тождественна с группой частных продавцов.

Остановимся на количественной характеристике группы частных покупателей, для чего обратимся к следующей таблице:

| Покупатели                         | Шахрисябз    |         | Китаб        |         | Калкама      |         | Варганзы     |         |
|------------------------------------|--------------|---------|--------------|---------|--------------|---------|--------------|---------|
|                                    | В % к группе |         | В % к группе |         | В % к группе |         | В % к группе |         |
|                                    | Общей        | Частной | Общей        | Частной | Общей        | Частной | Общей        | Частной |
| Частные покупатели . . . . .       | 100          | —       | 100          | —       | 100          | —       | 100          | —       |
| 1. Потребительский спрос . . . . . | 78           | 100     | 83           | 100     | 95           | 100     | 91           | 100     |
| а) местные . . . . .               | —            | 96      | —            | 99      | —            | 95      | —            | 100     |
| б) приезжие . . . . .              | —            | 4       | —            | 1       | —            | 5       | —            | —       |
| 2. Торговый спрос . . . . .        | 22           | 100     | 17           | 100     | 5            | 100     | 9            | 100     |
| а) местные . . . . .               | —            | 75      | —            | 71      | —            | 20      | —            | 67      |
| б) приезжие . . . . .              | —            | 25      | —            | 29      | —            | 80      | —            | 33      |
| местных . . . . .                  | 91           | —       | 94           | —       | 91           | —       | 96           | —       |
| Итого приезжих . . . . .           | 9            | —       | 6            | —       | 9            | —       | 4            | —       |

Прежде всего, скажем несколько слов о самой таблице. При составлении ее мы натолкнулись на значительные затруднения. Если при учете частных продавцов, мы имели перед своими глазами товары, как натуральное, видимое воплощение предложения, более или менее точно учтенное и, как придаток к товару, фигуру его хозяина, то при учете спроса мы в большинстве случаев принуждены были довольствоваться небольшим рядом косвенных и притом трудно уловимых признаков. Эта задача тем более трудна, что совершенно отсутствует хотя бы какая-нибудь статистика спроса. Поэтому нам приходилось, где можно, судить о спросе по количеству оставшихся товаров и, учитывая средний размер сделки (при учете транспортных возможностей и конъюнктурных и сезонных настроений), выводить («прикидывать») средние данные о числе покупателей. Вполне понятно, конечно, что на таких маленьких базарах, как Калкама и Варганзы, сделать это было значительно легче, чем в Китабе и Шахрисябзе. Как ни несовершенен допущенный нами метод учета спроса, тем не менее нам кажется, что относительные цифры таблицы позволяют все-таки судить о внутренних соотношениях в группе частных покупателей, как по отдельным базарам, так и в их совокупности.

Итак, возвращаемся к нашей таблице.

Мы видим, что группа местного потребительского спроса на всех базарах стоит на высоком уровне, составляя свыше 90% от числа всех покупателей данной группы. Уже одно это обстоятельство позволяет нам судить о типе базаров, как распылительных и перераспределительных центрах, но подробнее на эту тему мы будем говорить дальше, в общих выводах. Группа приезжих представителей потребительского спроса на всех базарах крайне немногочисленна.

Что касается внутренних соотношений в группе торгового спроса, то из таблицы мы видим, что местный торговый спрос сильнее всего выражен в Китабе и Шахрисябзе, составляя свыше 70% всего торгового спроса. Нужно помнить, что большая часть местных торговых операций имеет целью дальнейшую перепродажу приезжим экспортерам. В Калкама, где эта часть торгового спроса составляет только 20%, главными агентами являются скотоводы, скупающие скот на откорм; в Варганзы на большую величину процента (67%) влияют местные скупщики гранат и орехов, тоже лишь отчасти занимающиеся самостоятельным экспортом—в большинстве же случаев перепродающие заготовленное приезжим экспортерам.

Приезжие представители торгового спроса на Китабском и Шахрисябском базарах составляют около 25% всего торгового спроса; на Калкамнинском базаре

около 80%, куда входят каршинские тюякши и дехкане-скотоводы из смежных с Калкама районов; в Варганзы около 30% — главным образом, ургутские и самаркандские скупщики орехов и гранат.

Подводя итоги всей группе частных покупателей, мы должны отметить более заметную роль агентов торгового спроса на Кптабском и Шахриябском базарах, выражающуюся почти в 20% от числа всех вообще покупателей; на остальных двух базарах участие их выражается менее, чем в 10%. Что же касается раенделения всех покупателей на местных и приезжих, то здесь получается почти однородная картина: на всех базарах местные покупатели составляют свыше 90% от числа всех покупателей.

3. *Частные посредники и комиссионеры.* О числе посредников\*), выступающих на наших базарах дает, представление следующая таблица:

| Наименование базаров | Количество посредников в торговле: |             |                  |                              |       |                            |             |
|----------------------|------------------------------------|-------------|------------------|------------------------------|-------|----------------------------|-------------|
|                      | лошадь-<br>ми                      | ишак-<br>ми | мелким<br>скотом | крупным<br>рогатым<br>скотом | рисом | чили-<br>мным та-<br>баком | фрукт<br>ми |
| Шахриябз . .         | 6                                  | 2           | 5                | 4                            | 2     | 2                          | 2           |
| Кптаб . . . .        | 10                                 | 5           | 6                | 15                           | —     | —                          | —           |
| Калкама . . .        | —                                  | —           | 4                | 3                            | —     | —                          | —           |
| Варганзы . .         | —                                  | —           | 1                | —                            | —     | —                          | —           |

Следует оговориться, что в ней учтены только посредники с патентами, ибо учет посредников без патентов представляет довольно трудную задачу, за исключением, правда, Варганзы, где выступает только один посредник на скотском базаре, оказавшийся без патента.

Шахриябские и кптабские посредники обычно выступают на обо-их базарах, а часть из них посещает, кроме того, базар в Чоршамбе; около 30% из них имеют свою землю и в небазарные дни занимаются сельским хозяйством. Не имеющие своей земли занимаются барышничеством, скупкой и перепродажей на местном же базаре; фруктовые посредники («мива-дальлолы»), кроме того, сами имеют лавки, торгуют фруктами и дынями (а когда их нет — бакалеей, солью, галантереей и проч).

Дальлолы базаров Калкама и Варганзы — местные жители, выступают только на своих базарах, имеют землю и в свободное от базарных дней время занимаются сельским хозяйством.

Все дальлолы выбирают патенты второго разряда (12 руб. за полгода).

Кроме патентованных, почти на каждом базаре выступают любители-дехан-ке, движимые, «состраданием» к своим ближним и возможностью легко зарабо-тать в приятной обстановке. Понятно, конечно, что патентованным и беспатентным дальлолам нет никаких оснований сохранять между собой дружественные отно-шения, но до эксцессов дело никогда не доходит, ибо беспатентные, сознавая всю греховность своего поведения, при первом же нажиме со стороны патентованных «стусеиваются». Вообще дальлолы чрезвычайно колоритная фигура на местных ба-зарах. В бытовых условиях производства базарного торгоа кроется много основа-ний для успешных выступлений, как беспатентных, так и патентованных посредников. Дело в том, что дальлолы, обычно, большие знатоки своего

\*) Местное название посредника — «дальлол». Посредник в торговле лошады-ми называется «от-дальлол», ишаками — «ишак-дальлол», мелким скотом — «кой-даль-лол», крупным рогатым скотом — «карамол-дальлол», рисом — «грюндж-дальлол», чилимным табаком — «таммок-дальлол», фруктами — «мива-дальлол».

дела и на этом попринце им легко можно завоевать популярность (при знании товара и умении ориентироваться в рыночных отношениях). Удачно купленная лошадь или партия мелкого скота уже создают славу дальлолу, как мастеру своего дела, а эту славу, говоря между прочим, можно приобрести, не выбирая патента. Кроме того, хотя обращение к посреднику не обязательно, но фактически все сделки, для ускорения, совершаются через дальлолов, без которых обе стороны будут торговаться целый день и могут уйти не сторговавшись: у всех сильно развито желание поднадууть, но никто не желает быть обманутым. Вот тут-то дальлол и выступает, как всеобщий благодетель и примиритель двух взаимно противоположных интересов, не забывая, конечно, и своих собственных. Он с сознанием собственного достоинства выслушивает условия обеих сторон и внимательно осматривает испуганного барана, заглядывая ему буквально всюду, куда только можно заглянуть, после чего безапелляционно назначает цену. Если продавец склонен продолжать разговор, то начинается бешеный торг. Продавец и дальлол долго и с чувством трясут друг друга за руки, прицеливаясь и причмокивая, вслух перебирая достоинства и недостатки товара; потом оба бросаются к барану и начинается опять разглядывание и оценка; вот градом валит с обеих, но на лицах—сознание собственного достоинства и всей важности выполняемых операций. Наконец, после полчасовой встряски продавец и дальлол в изнеможении отпускают друг друга: торг закончен, все что заповедано дедами, соблюдено,—начинается расплата. Продавец и покупатель вытягивают из халатов вспотевшие «тенги» и отваливают от щедрот своих по одной штуке дальлолу: один за удачную продажу, другой—за исключительно счастливую покупку. Но дальлолу кажется мало. Он мечется от одного к другому, вслух обыывает их скаредами и «скареды», смущенные столь бурным натиском, принуждены лезть опять в тайные уголки халатов в поисках мзды оскорбленному «художнику». Дело кончается всеобщим удовлетворением; продавец и покупатель уходят с площади, уплатив предварительно тут-же подвергнувшемуся арендатору базара или его помощнику около 3% с суммы продажи, а невзломанный дальлол снова мечется по базару в поисках очередной жертвы собственной беспомощности.

Скотская площадь в Китабе и Шахрисябзе пестрит скупщиками и перекупщиками всех сортов и оттенков. Здесь же мы видим и наибольшую часть дальлолов, причем организация партийных продаж и закупок—главная сфера деятельности патентованного дальлола (а в Шахрисябзе, кроме того, рисовый, табачный и фруктовый саран). Они обычно хорошо знают свою часть рынка, к ним обращаются приезжие скупщики, предлагающие и ищущие товары и в этой части дальлолы выступают в качестве комиссионеров.

На этих же базарах скотские дальлолы являются и аксакалами по своей части. Выбирают их торговцы-барышники и дальлолы, а утверждает Базарный комитет; жалованья они не получают. Дальлолы связаны с арендаторами базара деловой связью: они приводят к нему контрагентов и сообщают размер сделок. Никаким вознаграждением от арендатора они не пользуются. На Шахрисябзском базаре у арендатора скотской площади ведется книга записей покупок и продаж, поэтому дальлол не может отпустить обе стороны без арендатора\*); на других базарах наблюдение за сделками ведут или компаньоны арендатора или его наемные служащие.

Работа дальлолов ничем не регламентирована, во всяком случае никаких норм обычного права выявить не удалось, кроме правила—честно содействовать обеим сторонам и в случае недобросовестного посредничества расторгнуть сделку, разыскав противную сторону. Правда, в протоколах Шахрисябзского Базарного комитета есть постановление, чтобы «от-дальлолы» брали с приезжих торговцев лошадьми 1% с суммы продажи, а с местных 1/20%. Мотивы такого ограничения прав приезжих торговцев—конкуренция. Для остальных скотских дальлолов Базарный комитет установил 1% с суммы продажи. Само собою

\*) Ведение книги записей вызвано наличием в районе басмачей, часто угонающих скот. Какими-то путями скот попадает на базары, где опознается хозяевами; бывают недоразумения. Для устранения их и разыскания сторон совершивших сделку и введена эта книга.

разумеется, что фактическая оплата превышает фиксированный процент и высота ее определяется индивидуальной ловкостью дальлола.

В качестве экспертов выступают иногда аксакалы того или иного ряда. Так, в Китабе аксакал матового ряда призван следить за тем, чтобы в каждом куске маты, приносимой на базар кустарями, было по 16 арш. Экспертные функции выполняются аксакалами бесплатно.

**4. Раз'ездные торговцы.** Раз'ездная торговля наиболее развита между Шахрисябзом и Китабом. По этой линии движутся в обоих направлениях мануфактуристы, мясники, атторы, тибетейщики, масло-торговцы, кустари-матовщики, кожевники; из Шахрисябза в Китаб едут мылоторговцы, ножевщик (один), торговцы халатами, одеялами и поношенной одеждой и проч.

Варганзы-базар обслуживается, главным образом, китабскими торговцами, что же касается Калкама, то там главная масса торговцев из Джама и Самарканда. Из Китаба туда едут кожевники (2—3), кузнецы (1—2); из Шахрисябза—бухарские евреи с окрашенной пряжей (1—2). Варганзы и Калкама вообще не имеют оседлых торговцев, за небольшим исключением в Варганзы и потому там почти все торговцы—раз'ездные.

В районе Шахрисябза, Китаба и Варганзы торговцы раз'езжают преимущественно на лошадях, тогда как в Калкама—на ишаках.

Шахрисябзский базарный цикл обслуживается, примерно, следующим количеством раз'ездных торговцев:

| Торговцы                 | Число | Торговцы                   | Число |
|--------------------------|-------|----------------------------|-------|
| Мануфактуристы . . . . . | 30—35 | Кузнецы . . . . .          | 8—10  |
| Мясники . . . . .        | 5—7   | Тибетейщики . . . . .      | 10—15 |
| Атторы . . . . .         | 15—20 | Ножевщик . . . . .         | 1     |
| Мылоторговцы . . . . .   | 20—25 | Матовщики . . . . .        | 10—15 |
| Красильщики . . . . .    | 15—16 | Торговцы чаем . . . . .    | 6—8   |
| Кожевники . . . . .      | 20—25 | Торговцы хл.-бум. пряжей . | 15—20 |

**5. Госорганы и кооперация.** Из государственных торговых организаций на наших базарах выступают: Узбекторг—в Китабе 1 лавка и в Шахрисябзе 2 лавки, Госсельсклад—в Шахрисябзе склад и магазин при нем, Узбекхлопок—в Шахрисябзе скупшунит и мануфактурная лавка при нем, Турквино—в Шахрисябзе 1 лавка. Из кооперативных: Кашка-Дарьинское Потребительское Общество (Кашпо)—в Китабе 1 лавка и в Шахрисябзе 1 лавка, военные кооперативы—в Шахрисябзе 1 лавка и в Варганзы 1 лавка и кооператив инвалидов—в Шахрисябзе 1 лавка (винно-гастрономическая).

Роль государственных и кооперативных лавок в торговом обороте района невелика. Лавки Узбекторга и Кашпо, только недавно оторванные от своей пуповины—Бухары, впитали в себя все недостатки своих родителей—Бухгосторга и Бухцентросоюза. Они не имели и не имеют данных для завоевания симпатий дехкан. Эти главные данные—подходящий ассортимент, низкие цены и бесперебойное снабжение—в большинстве случаев отсутствуют. В наследство от своих скончавшихся родителей Узбекторг и Кашпо получили всякую заваль, мертвый товар, обладающий единственным качеством—чрезвычайно высокими ценами. Эти цены впервые увидели свет в эпоху совзначья; в свое время они были благополучно переведены в твердую валюту; с той поры над рынком пролетали тысячи всевозможных настроений, проводились кампании по снижению цен и проч. и т. п., но эти цены

остались неприступными. И даже теперь, когда переменялся хозяин всей этой классической завали, вопрос о снижении цен родительского наследства не получил еще окончательного разрешения (в период обследования, т.-е. до 12 августа 1925 г.). В лавках Узбекторга и Кашпо идет только то, что получается в самое последнее время но, к сожалению, снабжение еще не налажено как следует; вообще следует сказать, что в нашей волости для Узбекторга и Кашпо организационный период только что начался.

Совсем другое дело с Госсельскладом и Узхлопком. Госсельсклад, открывший свой склад в июне 1925 г., успел завязать деловые отношения с местными кустарями-металлистами в части снабжения их металлом разных сортов и отношения эти крепнут, чему много способствует оказываемый Госсельскладом кредит. Снабжение же дехкан сельско-хозяйственным инвентарем Госсельскладом еще не налажено.

В мануфактурной лавке Узхлопка, начавшей функционировать немного раньше Госсельсклада, дела идут прекрасно и она пользуется заслуженным успехом, благодаря удачному ассортименту и низким ценам: по большинству сортов мануфактуры цены ниже частных.

Приведем для сравнения цены Узхлопка и частных шахрисябзских торговцев:

| Т о в а р ы            | Мера счета | Цены в копейках  |                 | Примечание      |
|------------------------|------------|------------------|-----------------|-----------------|
|                        |            | В лавке Узхлопка | В частной лавке |                 |
| Мыло фабр. . . . .     | 1 кусок    | 18               | 25—30           | В Кашпо 25      |
| Масло хлопков. фабр.   | 1 фунт     | 18               | —               |                 |
| « кустарное . . . .    | „          | —                | 65—75           |                 |
| Ситец № 7 . . . . .    | 1 метр.    | 45               | 53—56           |                 |
| « владимирский . .     | „          | 44               | 53—56           |                 |
| « трехгорный № 10      | „          | 44               | 53—56           | В Кашпо 48      |
| « богородский . . .    | „          | 42               | 53—56           |                 |
| Бязь суровая . . . . . | „          | 42               | 49—56           | В Узбекторге 52 |
| Миткаль суров. . . . . | „          | 36               | 49—56           |                 |
| Ситец № 10 мебел. . .  | „          | 49               | 63—70           | В Узбекторге 57 |
| « кручен. . . . .      | „          | 48               | 63—70           |                 |
| « № 2 Московск. . .    | „          | 39               | 56              |                 |
| « № 3 « . . . . .      | „          | 41               | 56              |                 |
| Бум. трико . . . . .   | „          | 70               | 98              |                 |
| Рубчик . . . . .       | „          | 73               | 91—105          |                 |
| Чай зелен. № 110 . .   | 1 фунт     | 280              | 310             |                 |
| « « № 100 . . . .      | „          | 260              | 300             |                 |

Также заметные успехи делает Турквино, успешно вовлекая местное население в потребление туркестанской винодельческой промышленности.

Успехи Турквино вскружили голову инвалидам, которые, не желая отставать от своего богатого соперника, также открыли винно-гастрономическую лавку.

Военно-кооперативные лавки, весьма скромные по своим размерам, обслуживают, главным образом, военное население Шахрисябза и Варганзы.

Об удельном весе госторговли и кооперации в обследованном районе дает представление помещаемая ниже таблица числа торговых предприятий по отдельным товарам. Мы видим, что госторговля в торговле мануфактурой составляет только 1.5%, а кооперация—1.1%; остальное приходится на долю частных лавок. Так же незначительны проценты и по остальным товарам, перечень которых, кстати, ограничен бакалеей, галантереей и металлами.

| Базары                | Торговцы     | Число лавок по торговле главными товарами: |       |                            |       |                                      |       |                  |       |                  |       |                  |       |
|-----------------------|--------------|--------------------------------------------|-------|----------------------------|-------|--------------------------------------|-------|------------------|-------|------------------|-------|------------------|-------|
|                       |              | мануфак-<br>тура *)                        |       | бакалея-га-<br>лантерей *) |       | металлы и<br>металлич.<br>изделия *) |       | кожа и<br>обувь  |       | прочие           |       | Всего            |       |
|                       |              | Число ла-<br>вок                           | %%    | Число ла-<br>вок           | %%    | Число ла-<br>вок                     | %%    | Число ла-<br>вок | %%    | Число ла-<br>вок | %%    | Число ла-<br>вок | %%    |
| Шахри-<br>сябз        | Госорганы .  | 3                                          | 2.1   | 1                          | 0.8   | 1                                    | 1.1   | —                | —     | —                | —     | 5                | 1.0   |
|                       | Кооперация . | 2                                          | 1.4   | 1                          | 0.8   | —                                    | —     | —                | —     | —                | —     | 3                | 0.6   |
|                       | Частные . .  | 140                                        | 96.5  | 128                        | 98.4  | 89                                   | 98.9  | 40               | 100.0 | 113              | 100.0 | 510              | 98.4  |
|                       | Итого .      | 145                                        | 100.0 | 130                        | 100.0 | 90                                   | 100.0 | 40               | 100.0 | 113              | 100.0 | 518              | 100.0 |
| Китаб                 | Госорганы .  | 1                                          | 1.1   | —                          | —     | —                                    | —     | —                | —     | —                | —     | 1                | 0.3   |
|                       | Кооперация . | 1                                          | 1.1   | —                          | —     | —                                    | —     | —                | —     | —                | —     | 1                | 0.3   |
|                       | Частные . .  | 88                                         | 97.8  | 45                         | 100.0 | 27                                   | 100.0 | 48               | 100.0 | 182              | 100.0 | 390              | 99.4  |
|                       | Итого .      | 90                                         | 100.0 | 45                         | 100.0 | 27                                   | 100.0 | 48               | 100.0 | 182              | 100.0 | 392              | 100.0 |
| Калнама               | Госорганы .  | —                                          | —     | —                          | —     | —                                    | —     | —                | —     | —                | —     | —                | —     |
|                       | Кооперация . | —                                          | —     | —                          | —     | —                                    | —     | —                | —     | —                | —     | —                | —     |
|                       | Частные . .  | 26                                         | 100.0 | 30                         | 100.0 | 8                                    | 100.0 | 8                | 100.0 | 33               | 100.0 | 105              | 100.0 |
|                       | Итого .      | 26                                         | 100.0 | 30                         | 100.0 | 8                                    | 100.0 | 8                | 100.0 | 33               | 100.0 | 105              | 100.0 |
| Варганзы              | Госорганы .  | —                                          | —     | —                          | —     | —                                    | —     | —                | —     | —                | —     | —                | —     |
|                       | Кооперации . | —                                          | —     | 1                          | 9.1   | —                                    | —     | —                | —     | —                | —     | 1                | 2.9   |
|                       | Частные . .  | 6                                          | 100.0 | 10                         | 90.9  | 2                                    | 100.0 | 2                | 100.0 | 14               | 100.0 | 34               | 97.1  |
|                       | Итого .      | 6                                          | 100.0 | 11                         | 100.0 | 2                                    | 100.0 | 2                | 100.0 | 14               | 100.0 | 35               | 100.0 |
| Всего по<br>4 базарам | Госорганы .  | 4                                          | 1.5   | 1                          | 0.5   | 1                                    | 0.8   | —                | —     | —                | —     | 6                | 0.6   |
|                       | Кооперация . | 3                                          | 1.1   | 2                          | 0.9   | —                                    | —     | —                | —     | —                | —     | 5                | 0.5   |
|                       | Частные . .  | 260                                        | 97.4  | 213                        | 98.6  | 120                                  | 99.2  | 98               | 100.0 | 342              | 100.0 | 1039             | 98.9  |
|                       | Всего .      | 267                                        | 100.0 | 216                        | 100.0 | 121                                  | 100.0 | 98               | 100.0 | 342              | 100.0 | 1050             | 100.0 |

\*) в том числе изделия легкой промышленности.

Суммируя все вышеизложенное, мы принуждены констатировать, что госторговля проникает в кишлак, главным образом, мануфактурой и отчасти железо-скобяным товаром и чаем. Другие рынки совершенно не охвачены ни госторговлей, ни кооперацией, а мануфактурный рынок охвачен только отчасти. Это обстоятельство, при отсутствии в сознании дехкан данных для различения социальной природы торговца, несомненно создает тягу к частному торговцу, у которого и ассортимент нужный, и цены большею частью ниже, и спрос обеспечен наличием нужного товара. И поэтому, хотя в Китабе, например, на одну государственную лавку приходится 390 частных, но все они хорошо торгуют, имея возможность, в виду гибкости и дешевизны своего аппарата, оплачивать довольно высокие арендные суммы за торговые помещения и высокие сборы фиска.

А между тем обследованный район скрывает в себе много благоприятных возможностей для развития, как государственной распылительной торговли, так и для кооперации. Интенсивно-земледельческое направление местного хозяйства (в районе поливных земель)—наличие хлопка, риса, табака и, наконец, широкое развитие кустарно-ремесленной деятельности в Китабе, Шахрисябзе и в отдельных кишлаках—выдвигает в отдельных хозяйствах потребность в кредите и отводит широкое поле деятельности почти для всех видов кооперации, не только для потребительской. Существующий здесь пробел отчасти заполняется эпизодическими выступлениями Бухарского отделения Сельхозбанка в области целевого кредитования, отчасти работой Узхлопка, но работа этих двух органов не покрывает всей потребности развивающегося хозяйства в разнообразных видах экономической помощи и значительный простор предоставлен для деятельности частных кредиторов и просто спекулянтов-торговцев. Такое положение вещей грозит надолго затянуться, потому что кооперативное строительство поставлено из рук вон плохо. Мы уже говорили, что представляет из себя в настоящее время местная потребительская кооперация. Остается только добавить, что никакой работы по вовлечению местного населения в кооперацию не ведется. При наших разъездах по кишлакам мы не встретили ни одного члена кооператива; сильно сомневаемся в том, чтобы их было много в самом Китабе и Шахрисябзе. Население относится к кооперации в высшей степени равнодушно. Это равнодушие говорит за то, что старая кооперация, страдавшая органическими пороками, не смогла привлечь дехкан на свою сторону, а новая еще не переварила старого наследства и себя еще не показала.

*6. Базарная администрация.* В Китабе и Шахрисябзе есть Базарные комитеты. В Китабе он состоит из двух лиц—председателя и секретаря, в Шахрисябзе из трех—председателя, его помощника и секретаря. Базарные комитеты выбираются торговцами и утверждаются Исполкомами. Председатели и секретари получают жалованье от торговцев, которые на содержание комитета отчисляют около 20% от суммы выбираемого патента.

В распоряжении Базарного комитета находится целая армия аксакалов—почти столько, сколько торговых рядов существует на данном базаре. Аксакалы жалованья не получают: все они торгуют по своей отрасли. Базарному комитету больше всего приходится иметь дело с налоговыми делами: распространение налоговых извещений через аксакалов, рассмотрение жалоб, ходатайств о снижении налогов. В последнее время в Базарных комитетах наблюдается стремление к упорядочению вопросов аренды торговых помещений: выделяются ревизион-

ные комиссии, устанавливающие нормы арендной платы и скрепляющие арендные договоры. В делах Шахрисябзского Базарного комитета можно встретить постановления о размерах взимаемой дальлолами платы, о чем уже было сказано выше.

Арендаторы, встречающиеся на всех базарах, фактически только собирают плату за взвешивание, за места и т. п., хотя в договорах с ними обусловлены некоторые обязанности, как например, наблюдение за санитарным состоянием базарных площадей и т. п.

Несколько на особом положении стоит Варганзы-базар. Там кроме компаньонов арендатора, приезжающих в базарный день, есть временная базарная комиссия в составе амина, начальника милиции и председателя Союза Кошчи, которая занята вопросом окончательного закрепления базара в Варганзы, подысканием места для базара, отводом мест под торговые помещения и т. п. Эта комиссия, как временная, жалованья не получает.

Калкама и Варганзы базары, кроме отсутствия постоянного Базарного комитета, характеризуются также полным отсутствием базарных аксакалов, что объясняется, надо полагать, отсутствием своих постоянных торговцев.

**Механизм торгового оборота.** Главным средоточием торговой деятельности обследованного района является базары. В дальнейшем рассмотрении механизма базарной торговли мы будем придерживаться принятого в самом начале деления обследованных базаров на две группы: Шахрисябз и Китаб, Калкама и Варганзы.

**а) Постоянная торговля—гузары.** Разделяя базарную торговлю на постоянную и периодическую, посмотрим как складывается соотношение между этими двумя видами торговли.

Прежде всего, следует отметить, что в данном районе постоянной торговли вне базарных пунктов нет. Ни в одном кишлаке, где нет базара, нет даже чайханы. Только в базарном пункте можно найти постоянно функционирующие лавки, причем в Шахрисябзе и Китабе такие лавки имеются даже вне базарной территории. Постоянная торговля, связанная с базарной территорией, обычно называется *гузаром*.

В первой группе базаров мы имеем довольно развитый гузар. Это—городские базары, имеющие постоянный контингент покупателей в лице служащих, ремесленников, торговцев, владельцев торговых помещений, сдаваемых в аренду, наконец, дехкан,\*) проживающих в Шахрисябзе и Китабе и имеющих земли в окрестностях этих городов.

В Шахрисябзе в небазарные дни бывает открыто около 29% функционирующих торговых помещений, в Китабе—около 6%.

В состав гузара входят чайханы, столовые, бакалейно-галантерейные лавки, лавки Узбекторга и Кашпо, кузнечные мастерские, а в Шахрисябзе, кроме того, все остальные ремесленные заведения.

Вторая группа—кишлачные базары—или совсем не имеет гузара (Калкама), или имеет микроскопический гузар в виде красной чайханы, гарнизонной лавки и одного мясника (Варганзы). Появление гузара в Варганзы в значительной мере обязано административному значению кишлака и мероприятиям гарнизона в части открытия и оборудования красной чайханы. Контингент покупателей, обслуживаемых гузаром в Варганзы, набирается из гарнизона, милиции и местных дехкан. Нужно

\*) Эти хозяйства в большинстве случаев специализируются на чисто рыночных и технических культурах, как табак чилимный (в окрестностях Шахрисябза), лен, кунжут.

заметить, что торговля в указанных выше трех лавках производится не круглый день. Мясник торгует только утром  $\frac{1}{2}$ -1 час; гарнизонная лавка открывается по мере надобности и даже красная чайхана разжигает свой самовар больше по заказу. Главными потребителями чая в небазарные дни являются милиционеры.

Касаясь контингента покупателей в постоянной торговле, следует заметить, что основным ядром являются лица, получающие средства к существованию помимо сельского хозяйства. Группа покупателей-дехан слишком маломощна, с малыми потребительскими запросами, удовлетворяемыми, отчасти, продукцией своего хозяйства, а, отчасти, еженедельными покупками от базара до базара. Эта группа в гузаре не нуждается.

Обычно вся постоянная торговля или большая ее часть располагается на главной улице данного базара, являющейся продолжением основной транзитной дороги. Так, в Шахрисябзе постоянная торговля располагается на Регистане\*) и по большой улице, продолжение которой ведет в Гузар и Яккобаг; в Китабе также на Регистане и дальше по улице, ведущей из Китаба в кишлаки; та же картина и в Варганзы, где постоянные лавки расположены на проездной колесной дороге из Китаба вверх по ущелью Кашка-Дарьи.

Нужно заметить, что постоянная торговля имеет тенденцию к укреплению и расширению; эта тенденция находится в прямой связи с общим оздоровлением экономики района и с увеличением покупательной способности населения, как постоянного городского, так и приезжего.

б) Периодическая торговля-базарные циклы. В настоящее время в экономике района гораздо большую роль играют базары, как центры периодической торговли. Периодичность базарной торговли основывается на связи нескольких базаров в одну систему, охватывающую все дни недели. Эта система носит название *базарного цикла\*\*)*. В обследованном районе наибольшее значение имеет Шахрисябзский цикл (см. схему базаров), состоящий из базаров: Шахрисябз (понедельник, четверг), Китаб (вторник, суббота), Джума-базар (пятница), Чоршамбе (среда), Варганзы (воскресенье) и Калкама (воскресенье).

Расстояния между базарными центрами.

| От базара<br>До базара | Шахрисябз | Китаб | Калкама | Варганзы | Яккобаг | Чиракчи | Чоршамбо | Джума-базар | Карабак | Самарканд | Джам |
|------------------------|-----------|-------|---------|----------|---------|---------|----------|-------------|---------|-----------|------|
| Шахрисябз . . . . .    | 0         | 8     | 30      | 24       | 12      | 24      | 10       | 12          | 40      | 83        | —    |
| Китаб . . . . .        | 8         | 0     | 32      | 16       | —       | —       | 8        | —           | —       | 75        | —    |
| Калкама . . . . .      | 30        | 32    | 0       | —        | —       | —       | —        | —           | —       | 64        | 24   |
| Варганзы . . . . .     | 24        | 16    | —       | 0        | —       | —       | —        | —           | —       | —         | —    |
| Яккобаг . . . . .      | 12        | —     | —       | —        | 0       | 16      | —        | 8           | 40      | —         | —    |
| Чиракчи . . . . .      | 24        | —     | —       | —        | 16      | 0       | 36       | 12          | 20      | —         | —    |
| Чоршамбе . . . . .     | 10        | 8     | —       | —        | —       | 36      | 0        | —           | —       | —         | —    |
| Джума-базар . . . . .  | 12        | —     | —       | —        | 8       | 12      | —        | 0           | 32      | —         | —    |
| Карабак . . . . .      | 40        | —     | —       | —        | 40      | 20      | —        | 32          | 0       | —         | —    |
| Самарканд . . . . .    | 83        | 75    | 64      | —        | —       | —       | —        | —           | —       | 0         | 40   |
| Джам . . . . .         | —         | —     | 24      | —        | —       | —       | —        | —           | —       | 40        | 0    |

Примечание: Отсутствие цифр указывает на отсутствие непосредственной торговой связи между базарами.

\*) Любое место—площадь перед бекским дворцом.

\*\*) См. „Современный кишлак Средней Азии“, вып. I, стр. 126.



Расположение базаров и базарных дней заставляет предполагать, что регулярная связь поддерживается только между Шахрисябзом, Китабом, Чоршамбе и Джума-базаром. Эти четыре базара охватывают шесть дней в неделю, остается свободным воскресенье. Вне этих базаров находятся четыре базара, имеющие базарным днем воскресенье: Калкама, Варганзы, Чиракчи и Яккобаг. Из них Калкама является почти изолированным: самый близкий к нему базар—Джам—отстоит от него на 24 версты, а связь Калкама с Шахрисябзом и Китабом чрезвычайно непрочно. Варганзы-базар поддерживает связь, главным образом, с Китабом. Другие два базара—Чиракчи и Яккобаг, имеющие одинаковые базарные дни, входят, очевидно, в другие циклы и играют в них если не главную, то, во всяком случае, не последнюю роль. Из них самым удобным для нашего цикла является Яккобаг, как ближайший базар. Через Яккобаг и Чиракчи наши базары связываются с соседними циклами.

В силу вышеизложенного, кругооборот торговцев в нашем цикле представляется в следующем виде: Шахрисябз (понедельник), Китаб (вторник), Чоршамбе (среда), Шахрисябз (четверг), Джума (пятница), Китаб (суббота); затем часть торговцев едет в Варганзы, часть в Калкама, часть в Яккобаг. С понедельника цикл опять начинается с Шахрисябза и т. д.

**в) Время возникновения обследованных базаров.**

Из числа базаров Шахрисябзского цикла обследовано четыре. Время возникновения обследованных базаров неизвестно. Везде нам говорили, что данный базар «очень старый» и нет ни одного человека, который помнил бы о его возникновении; что где-то есть «умный» человек, у которого есть «кагаз» (бумага) и там «все записано», но как только дело доходило до розысков этого умного человека, оказывалось, что никто не знает о его существовании. В доказательство того, что базар действительно старый, дехкане прибавляли, что еще отцы и деды их привозили на этот базар пшеницу и проч.

Только история одного базара—Варганзы—известна с точной датой и причинами возникновения. История эта возникла почти на наших глазах: день нашего приезда в волость совпал с первым днем функционирования базара. Дело в том, что базар был переведен в Варганзы из кишлака Дуоба, расположенного на реке Кашка-Дарье, верстах в 4-х от Варганзы по направлению к Китабу. Мотивы перевода—басмачество, препятствовавшее свободному передвижению торговцев и устраивавшее налеты на незащищенный базар. В Варганзы эта опасность устранялась наличием гарнизона. Просьба местных дехкан о переводе базара в Варганзы была подана начальнику гарнизона. Высшими властями вопрос был разрешен в положительном смысле и в историческое утро 5-го июля 1925 года на Варганзы-базаре была совершена первая сделка купли-продажи. Наше обследование застало Варганзы-базар на третьем дне его существования.

Национальное размежевание и связанное с ним административное оформление присоединенных к УзССР областей коснулось и базаров. Дуоба (а теперь Варганзы) отошел к Джинны-Дарьинской волости, но зато в юго-западной части волости появился Джума-базар. Теперь в волости, в ее новых административных границах, находятся три базара: Китаб, Калкама и Джума.

**г) Топография базаров.**

Переходя к топографии обследованных базаров, мы должны оговориться, что отсутствие описания базаров в прошлом не позволяет нам судить об изменениях, происшед-

ших с течением времени во внутренней топографии. Из расспросов местных старожилов видно, что изменения произошли только в расположении скотских площадей. Так, в Китабе скотская площадь была раньше в течение 5—6 лет в русле Ак-Дарьи, из-за разливов которой она переведена в настоящее место, в версте от базара по дороге в Шахрисябз.

В Шахрисябзе скотская площадь также несколько раз перебрасывалась из одного конца базара в другой, пока не обосновалась на площади перед бывшей цитаделью бека. На Шахрисябзском же базаре заметны некоторые разрушения, произведенные во время революции, т.-е. во время бегства эмира и возвращения беков.

По внутреннему строению торговых рядов и площадей первая группа базаров может быть названа *концентрической*. В них мы сможем выделить наиболее старую часть базара—центр, от которого ряды располагаются концентрическими кругами. Таким центром для Шахрисябза является круглая куполообразная площадка в конце мануфактурного ряда, для Китаба—правая часть Регистана. Как уступка новому времени, как следствие проникновения на базары европейского капитала, рядом со старыми рядами, или примыкая к ним одним концом, идет прямой ряд с мануфактурой и прочими изделиями европейской промышленности.

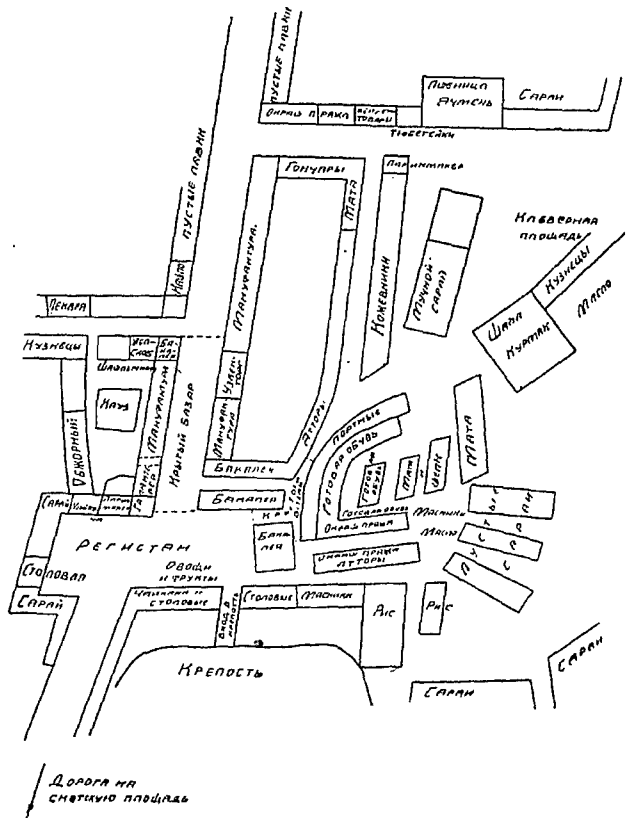
Во второй группе базаров топография носит случайный характер. В них нет старых и новых частей; весь базар остался таким же, каким он был 40—50 лет тому назад. По расположению рядов их можно отнести к *шхематным* базарам, в виде прямоугольной сетки.

Взаимное расположение торговых рядов можно видеть из прилагаемых планов двух базаров. Само собою разумеется, что на Китабском и Шахрисябзском базарах торговых рядов больше и каждый ряд крупнее, чем в Калкама и Варганзы.

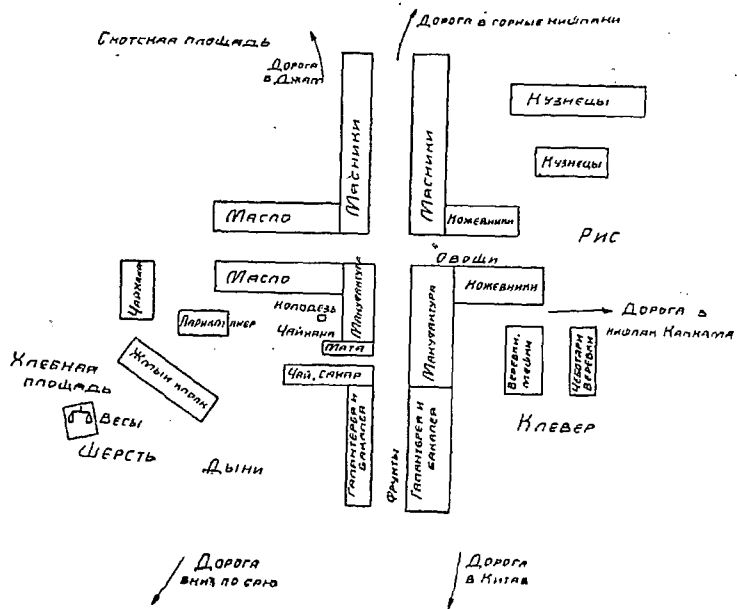
В перечне торговых рядов встречаются следующие: *только в Шахрисябзе*—арбяной, шорно-седельный, ювелирный, красильный и медный; *только в Шахрисябзе и Китабе*—шелковый, портняжный, обувной, деревообделочный, железо-скобяной, табачный, коконный и хлопковый; *только в Шахрисябзе, Китабе и Калкама*—войлочный, соляной и клеверный; *на всех базарах*—бакалейный, галантерейный, чайный, мануфактурный, матовый, ряд с окрашенной пряжей, кузнечно-слесарный, мясной, гончарный, кожевенный, обжорный, дынный, фруктовый, овощной; ряды с пшеницей, мукой, рисом, шалой, льном, ячменем, курмаком, кунжут, машем, горохом, маслом и пр. продуктами сельского хозяйства; скотские площади.

В качестве общего замечания к взаимному расположению рядов можно отметить следующее: обычно центральная часть базара занята мануфактурой, бакалеей и галантереей (мелких торговцев бакалеей и галантереей—атторов—можно встретить в разных частях базара); недалеко от этих рядов располагаются ряды обувной, матовый, шелковый, коженый, готовой одежды, причем матовый и шелковый (а в Китабе и обувной) расположены в непосредственной близости друг от друга; ближе к окраине базара располагаются навесы с сельскохозяйственными продуктами—пшеницей, рисом, ячменем и пр.; кустарно-ремесленные производственные и торговые заведения располагаются на окраинах базаров, причем кузнецов-подковщиков и починщиков—можно встретить и у въезда на базар (в Китабе); такие продукты, как дыни, арбузы, огородные и клевер, продают на площадях (в Китабе и Шахрисябзе—на Регистане); на этих же площадях сконцентрированы и столовые и чайханы; мясной ряд расположен или внутри базара (в Шахри-

СХЕМА  
КИТАБСКОГО БАЗАРА.



ТЕМА  
ВАЗАРА КАЛКАМА.



еябзе) или в непосредственной близости от столбовых („ош-хана“) и рисовых сараев (в Китабе). Наконец, скотские площади на всех базарах в той или иной мере изолированы от остальной базарной территории (в Китабе, например, скотская площадь расположена в 1 версте от базара по направлению к Шахрисябзу).

д) Характеристика торговых помещений. В Китабе и Шахрисябзе преобладающий тип торговых помещений—запирающиеся лавки, каркасные на кирпичном или каменном фундаменте. Имеющееся небольшое количество айванчей (открытые лавки)—также каркасные и большинство из них на кирпичном фундаменте. Состояние всех построек удовлетворительное. В наилучшем положении находятся лавки, занятые рядами: мануфактурным, бакалейным, галантерейным, обувным, шелковым и готовой одежды. Некоторые ряды находятся под крытым базаром. В Шахрисябзе, кроме только что перечисленных рядов, под крытым базаром находятся ряды: кузнечный, медный и ювелирный. В Шахрисябзе, судя по большому количеству просторных сараев и складов, раньше сосредоточивалась крупная оптовая торговля. Склады имеют типичный для востока вид: двор—в виде каменного колодца и с крепкими воротами—закрывается двухэтажными постройками с террасой во втором этаже. Верхний этаж служил жильем для приезжих купцов, нижний был приспособлен для хранения товаров. В дореволюционное время многие крупные фабриканты, как Савва Морозов, Гусев, Филатов и др., имели здесь агентов и склады. Из Самарканда приезжали агенты разных торговых фирм и торговали по образцам. Теперь часть складов занята хозорганами—скупшпункт Узхлопка, Госсельсклад, часть—госучреждениями (милиция, Комхоз). Что касается сараев, то часть из них занята бесплатно разными учреждениями, большая же часть сдана в аренду Комхозом и Вакуфом под те или иные сель-хоз. товары.

В Китабе обращает на себя внимание большой процент пустующих лавок (около 38%). Причина этого явления—общее сокращение торговли. Неизвестно, каким по величине был Китабский базар раньше; некоторые говорят, что это был самый большой базар в нашем районе. В момент обследования он был раза в два (территориально) меньше Шахрисябзского: он значительно компактнее его и сравнительно легко обозрим. Да и обороты базарной торговли, судя по предварительной оценке привезенных в базарный день товаров, раза в четыре меньше, чем в Шахрисябзе. Если все товары, бывшие на Шахрисябзском базаре в день обследования, дают при грубом подсчете сумму в 60.000 руб., то на Китабском базаре такой же подсчет даст не более 15.000 рублей.

В Калкама все торговые помещения—числом 105—состоят из каркасных айванчей на глиняном фундаменте с крышами, покрытыми хворостом. Состояние айванчей удовлетворительное; 8—10% разрушенных от времени; насильственных разрушений не было. Ремонт айванчей выражается в заделывании дыр глиной и в настиле свежего хвороста. В Варганзы торговых помещений нет.

е) Арендные отношения. Большая роль базаров, как главного механизма торгового оборота, находит отражение в арендных отношениях и прочих видах эксплуатации базарного торгоа. Суб'ектами эксплуатации выступают: Комхоз, Вакуф и частные лица (кроме финансовых органов, извлекающих из базаров средства в виде налогов и патентных сборов). Главными доходными статьями являются: сдача в аренду торговых помещений и базарных площадей, сборы с объектов торгового оборота и комиссионные и проч. вознаграждения.

Рассмотрим отдельные эксплуатационные статьи.

*Аренда торговых помещений.* В первой группе базаров имеется довольно развитая аренда торговых помещений. Из приводимой ниже таблицы видно, что для Шахрисябзского базара аренда составляет 68% всех функционирующих помещений, для Китабского—даже 96%; причем больше половины арендованных помещений сдано в аренду частными лицами.

| Кому принадлежат<br>торговые помещения | Количество<br>складов в Ша-<br>хрисьябзе |                   |                     | Количество лавок и айванчей |                   |                     |         |             |                   |                     |         |
|----------------------------------------|------------------------------------------|-------------------|---------------------|-----------------------------|-------------------|---------------------|---------|-------------|-------------------|---------------------|---------|
|                                        |                                          |                   |                     | В Шахрисьябзе               |                   |                     |         | В Китабе    |                   |                     |         |
|                                        | В т. ч.                                  |                   |                     | В том числе                 |                   |                     |         | В том числе |                   |                     |         |
|                                        | Всего                                    | Сдано в<br>аренду | Занято<br>владельц. | Всего                       | Сдано в<br>аренду | Занято<br>владельц. | Пустуют | Всего       | Сдано в<br>аренду | Занято<br>владельц. | Пустуют |
| Комхозу. . . . .                       | 2                                        | —                 | 2                   | 34                          | 1                 | —                   | 33      | 2           | —                 | —                   | 2       |
| Вакуфу . . . . .                       | —                                        | —                 | —                   | 204                         | 164               | —                   | 40      | 116         | 70                | —                   | 46      |
| Частным лицам . .                      | 1                                        | 1                 | —                   | 353                         | 188               | 165                 | —       | 513         | 305               | 17                  | 191     |
| Всего . . . . .                        | 3                                        | 1                 | 2                   | 591                         | 353               | 165                 | 73      | 631         | 375               | 17                  | 239     |

Как видно из таблицы, наиболее малочисленная и в плачевном состоянии находится собственность Комхоза. Нужно заметить, что в Китабе, кроме двух пустующих лавок, Комхозу принадлежат 14 сараев, эксплуатация которых сдана арендаторам базара. Об условиях этой аренды будет сказано ниже. В Шахрисьябзе из 34 лавок, находящихся в ведении Комхоза, только одна сдана под столовую за 300 рублей в год; остальные пустуют. Два склада, принадлежащие Комхозу, заняты им самим под разный строительный материал.

Вакуфная аренда составляет в Шахрисьябзе 46.4%, а в Китабе 19% всех арендуемых помещений. Условия вакуфной аренды приблизительно одинаковы на обоих базарах. Обычно большая часть лавок сдается с торгов на три месяца с обусловленной арендной платой от 2 руб. до 50 руб. за весь срок. Два рубля платят кустари-ремесленники. Предельную цифру—50 руб.—платят мануфактуристы. Среднее место занимают шорники, торговцы бакалеей и галантереей. Кроме сдачи с торгов практикуется сдача по договорам на 9—12 месяцев. По договорам на 9 месяцев арендная плата 90—100 руб. за весь срок; в случае обусловленного ремонта помещений—арендная плата понижается до 30 руб. за весь срок. По договору на 12 месяцев в Шахрисьябзе сдано 4 лавки Туркино за 325 руб. за весь срок. В Шахрисьябзе из 9 сараев, принадлежащих Вакуфу (в таблице не показаны), три сарая отданы бесплатно милиции, Комхозу и под больницу; 4 сарая сданы в аренду частным лицам на 5 месяцев—по 50 р. за весь срок и на 9 месяцев—по 360 руб. за весь срок; один сарай сдан частному лицу на 3 месяца за 50 руб. и один сарай частному лицу на такой же срок за 350 рублей (разница в арендной плате при равенстве срока объясняется величиной и местоположением сараев). Случаев невыполнения договоров Вакуф указать не мог. Субаренды не наблюдалось.

Частная аренда—самая многочисленная на обоих базарах: в Шахрисьябзе 53.3%, в Китабе 81% всех сданных в аренду торговых помещений. Частные владельцы сдают свои лавки по частному соглашению. В Шахрисьябзе большая часть договоров оформляется в письменные договоры и

регистрируется в Базарном комитете, но имеют место и устные договоры. В Китабе же частная аренда совершается большею частью словесно в присутствии аксакала данного ряда. До недавнего времени арендная плата устанавливалась соглашением сторон; теперь же в базарных комитетах выделены ревизионные комиссии, устанавливающие нормы арендной платы. Условия частной аренды на Шахриябзском базаре следующие: договоры составляются на  $\frac{1}{2}$  и 1 год; арендная плата 90-120 руб. за  $\frac{1}{2}$  года, бывает и по 30 руб. за  $\frac{1}{2}$  года. Самую высокую аренду платят мануфактуристы, затем торговцы обувью и шелковой одеждой; у них самые хорошие лавки и в центральной части базара. Меньшую аренду платят ремесленники и маслоторговцы, помещающиеся в конце базара и в гораздо более худших лавках и айванчах.

В Китабе арендные сроки—от 1 месяца до  $\frac{1}{2}$  года. Арендная плата за лавки от 5 руб. в месяц до 2 руб.; айванчи от 2 руб. до 50 коп. в месяц.

В большинстве случаев аренда держится долго и прекращается только с переходом торговца на другой товар (напр. аттор переходит на мануфактуру, следовательно, должен переменить и ряд). Случаев субаренды не наблюдалось.

Переходя к доходам, получаемым каждой из указанных трех групп собственников от сдачи в аренду торговых помещений, мы должны оговориться, что в помещаемой ниже таблице данные несколько не претендуют на исчерпывающую полноту и точность в своих абсолютных выражениях. Они и не могут быть точными, ибо аренда самой многочисленной группы собственников—частных лиц только отчасти получает отражение в книгах Базарного комитета и притом такое тусклое отражение, что все равно приходится прибегать к средним цифрам. Тем не менее, нам кажется, что относительные размеры доходов более или менее верно отражают действительное положение вещей.

| С д а т ч и н и        | В Ш а х р и с я б з е                         |                        |                         | В К и т а б е                                 |                        |                         |
|------------------------|-----------------------------------------------|------------------------|-------------------------|-----------------------------------------------|------------------------|-------------------------|
|                        | Размер получаемой в год арендной платы в руб. | В том числе в %        |                         | Размер получаемой в год арендной платы в руб. | В том числе в %        |                         |
|                        |                                               | От местных арендаторов | От приезжих арендаторов |                                               | От местных арендаторов | От приезжих арендаторов |
| Комхов . . . . .       | 300                                           | 0.9                    | —                       | —                                             | —                      | —                       |
| Вакуф . . . . .        | 6700                                          | 16.1                   | 3.5                     | 2520                                          | 16.4                   | 2.2                     |
| Частные лица . . . . . | 27200                                         | 63.0                   | 16.5                    | 10980                                         | 66.5                   | 14.9                    |
| Итого . . . . .        | 34200                                         | 80.0                   | 20.0                    | 13500                                         | 82.9                   | 17.1                    |

Размеры доходов от приезжих арендаторов вычислены приблизительно, исходя из количества торговцев, приезжающих в базарный день.

Во второй группе базаров аренды торговых помещений совсем нет. Каждая айванча—собственность того торговца, который занимает ее, причем право собственности переходит от одного торговца к другому без всякого вознаграждения и без всяких формальностей (явочным по-

рядком). Это объясняется самим типом построек: каркасный остов, сделанный глиной, имеет ничтожную ценность, благодаря наличию в горах строительного леса. Настил крыши хворостом и ремонт айванчи целиком лежит на иждивении торговца, занимающего ее в данный момент; возможно, что приезжие из других районов торговцы поручают окрестным дехканам наблюдение за айванчами—за вознаграждение или в порядке личных услуг.

*Аренда базарных площадей и сараев.* Базарные площади и отдельные сараи, где производится продажа сезонных сельско-хозяйственных продуктов и некоторых кустарных изделий, сдаются Комхозом и Вакуфом частным лицам.

В Шахрисябзе базар сдан Комхозом и Вакуфом компании арендаторов (около 30 человек) за общую сумму 40265 руб. сроком с I/IV по 31/XII—1925 г. Из этой суммы Комхозу принадлежит 60%—24244 рубля и Вакуфу—40%—16121 руб.

Шахрисябский базар сдан по частям (отдельные ряды, сараи и площади) и по отдельным договорам.

Соотношение арендных сумм может дать некоторое представление об относительной значимости отдельных частей базарного торга; поэтому приводим таблицу распределения аренды по отдельным договорам.

| Ряды, сараи и площади по торговле:                                            | Арендная плата за 9 мес. |
|-------------------------------------------------------------------------------|--------------------------|
|                                                                               | в рублях                 |
| Табакom чилимом, орехами, хл.-бум пряжей, гузой, тараном и коконами . . . . . | 7500                     |
| Рисом . . . . .                                                               | 4781                     |
| Льном, солью, машем и горохом . . . . .                                       | 3550                     |
| Шалой . . . . .                                                               | 3194                     |
| Баранами, козами, ишаками и шерстью . . . . .                                 | 2700                     |
| Коровами и быками . . . . .                                                   | 2425                     |
| Лошадьми . . . . .                                                            | 2425                     |
| Кишмишем и бекмесом . . . . .                                                 | 2350                     |
| Пшеницей . . . . .                                                            | 2125                     |
| Фруктами и прод. огородничества . . . . .                                     | 2050                     |
| Бойня . . . . .                                                               | 1650                     |
| Ячменем . . . . .                                                             | 1500                     |
| Маслом туземным . . . . .                                                     | 1000                     |
| Мукой пшеничной . . . . .                                                     | 800                      |
| Морковью и луком . . . . .                                                    | 800                      |
| Углем . . . . .                                                               | 425                      |
| Тюбетейками . . . . .                                                         | 330                      |
| Клевером и саманом . . . . .                                                  | 250                      |
| Курмаком . . . . .                                                            | 210                      |
| Лесом . . . . .                                                               | 200                      |
| Итого . . . . .                                                               | 40265                    |

Базар в Китабе (а также в Калкама и Дуоба\*) сдан Комхозом компании арендаторов в 11 человек за 26400 руб., сроком с 1/IV по 31/XII—25 года. Эта компания оставила за собой только рисовую (оптовую), шелковую и хлопковую часть базара, а остальное (в том числе базары Калкама и Дуоба) сдала (без ведома и разрешения Комхоза) разным лицам (около 20 человек) за 21950 руб., сроком по 31/XII—1925 года. Некоторые из первоначальных арендаторов вошли участниками в субаренду отдельных частей базара.

\*), Право на эксплуатацию Дуоба-базара автоматически перешло на Варганзы с переводом базара.

Субаренда распределена следующим образом:

| Ряды, сараи и площади по торговле:                      | Срок суб-аренды            | Арендная плата в рублях |
|---------------------------------------------------------|----------------------------|-------------------------|
| <i>I. Китабский базар</i>                               |                            |                         |
| Скотом всех видов . . . . .                             | 9 мес.                     | 5500                    |
| Кишмишем, орехом и бекмесом . . . . .                   | 8 мес. <sup>1)</sup>       | 3200                    |
| Шалой и курмаком . . . . .                              | 9 «                        | 2000                    |
| Окшаком, солью, дынями, арбузами, морковью, мукой и пр. | 9 «                        | 1900                    |
| Льном, кунжутом, хлопковыми семенами и маслом туз. .    | 9 «                        | 1750                    |
| Пшеницей и мукой . . . . .                              | 9 «                        | 1650                    |
| Мясом. . . . .                                          | 9 «                        | 1300                    |
| Ячменем, жмыхом и гранатами . . . . .                   | 6,5 мес. <sup>2)</sup>     | 1000                    |
| Шерстью и пряжей . . . . .                              | 8 мес. <sup>1)</sup>       | 850                     |
| Рисом (ровничный ряд) . . . . .                         | 9 «                        | 250                     |
| <i>Итого . . . . .</i>                                  |                            | <i>19400</i>            |
| <i>II. Калкама—базар</i>                                | <i>9 мес.</i>              | <i>1750</i>             |
| <i>III. Дуба—базар</i>                                  | <i>8 мес.<sup>1)</sup></i> | <i>800</i>              |
| <i>Итого . . . . .</i>                                  |                            | <i>21950</i>            |

Арендаторы Китабского базара оставили комхозу в виде залога акт на недвижимое имущество 5 лиц из своей компании, оцененное комиссией (в составе представителей комхоза, базарного комитета, партии и исполкома) в 2640 руб., т.-е. 10% арендной суммы. Что же касается субарендаторов, то арендаторы-сдатчики не взяли с них никакого обеспечения, кроме личных расписок с обязательством уплаты определенной суммы за предоставленное им право взимать сборы и проч.

Все отдельные части базаров сдаются с торгов.

Типовой договор Комхоза предусматривает в отношении арендатора следующее:

1) Права арендатора: а) взимать на арендуемой площади в свою пользу 25% от проданного продукта. За скот, пригоняемый на базары, арендатор взимает: 1,5% с мелкого и 2% с проданного крупного скота<sup>3)</sup> (п. 2). (Молодняк до 1 года считается мелким скотом).

2) Обязанности арендатора: а) уплатить Комхозу 10% залога годовой арендной суммы и вносить ежемесячно арендную плату из расчета  $\frac{1}{12}$  годовой суммы (п. 3); б) вносить арендную плату не позже 15-го числа текущего месяца. В случае невзноса или неполного взноса к указанному сроку на него начисляется пеня в размере 3% за каждый просроченный день, если просрочка не превышает 7 дней, 5% за каждый день, если просрочка не превышает 14 дней, а по истечении 14 дней Комхоз вправе расторгнуть договор и внесенный арендатором залог оставить в свою пользу (п. 4); в) содержать в надлежащей чистоте арендованную площадь, неся ответственность за антисанитарное ее состояние (п. 5); г) уплачивать сверх аренды установленные налоги и исполнять все обязательные постановления, издаваемые местной властью (п. 6); д) вести квнтационную книгу на взимание сборов (п. 7); е) за месяц до истечения срока письменно сообщить Комхозу—на-

<sup>1)</sup> Первое время—в течение одного месяца—арендаторы сами производили сборы.

<sup>2)</sup> С 1/IV по 15/VI был другой субарендатор, который не справился со своими обязательствами и договор был расторгнут.

<sup>3)</sup> Права арендатора (пункт 2-й договора) повторяются в изложенной редакции во всех договорах без исключения, отчего получается, что арендатор, скажем, пшеничного сарая имеет право, согласно данного пункта договора, взимать в свою пользу указанные выше %% за проданный скот, хотя в пшеничном сарае скот никогда не продается.

мерен ли ваять базар в аренду на новый срок; по истечении договора сдать базар Комхозу (п. 8). Кроме того, в этом же пункте содержится запрещение передавать договор 3-му лицу, в каких-бы то ни было целях, без разрешения Комхоза. Мы видели уже выше, как исполняется этот пункт договора (см. субаренду Китабского базара).

Типовой договор Вакуфа повторяет в главном все условия, заключающиеся в типовом договоре Комхоза.

Чтобы закончить обзорение эксплуатационной деятельности Комхоза и Вакуфа на местных базарах, приведем таблицу соотношения их доходов. В этой таблице все доходы исчислены за 1 год.

|                               | Доходы за 1 год, налагаемые от сдачи в аренду |                   | Итого          |            |
|-------------------------------|-----------------------------------------------|-------------------|----------------|------------|
|                               | торговых помещений                            | сараев и площадей | в рублях       | в %        |
| <b>На Шахриябзском базаре</b> |                                               |                   |                |            |
| Комхоз . . . . .              | 300 руб.                                      | 32200 руб.        | 32500 руб.     | 53.5       |
| Вакуф . . . . .               | 6700 "                                        | 21500 "           | 28200 "        | 46.5       |
| <b>Всего . . . . .</b>        | <b>7000 "</b>                                 | <b>53700 "</b>    | <b>60700 "</b> | <b>100</b> |
| <b>На Китабском базаре</b>    |                                               |                   |                |            |
| Комхоз . . . . .              | —                                             | 31700*) "         | 31700 "        | 92.6       |
| Вакуф . . . . .               | 2520 "                                        | —                 | 2520 "         | 7.4        |
| <b>Всего . . . . .</b>        | <b>2520 "</b>                                 | <b>31700 "</b>    | <b>34220 "</b> | <b>100</b> |

Мы видим, что доля Вакуфа на Шахриябзском базаре немного меньше половины, в то время как на Китабском базаре она не составляет даже 10%.

Остальные базары—Калкама и Варганзы—эксплуатируются только Комхозом в общей сумме 2650 руб. за 9 месяцев. Правда, на Калкаминском базаре местный Вакуф, имеющий центр в кишлаке Хазрет-Лянгар Китабской же волости (8—10 верст от Калкама), производит в базарный день сборы натурой, считая базарную территорию своею собственностью. Для этой цели в базарный день приезжают мударис\*\*) и домулла\*\*\*) и собирают с торговцев натурой, кто сколько даст, в пользу ишана, имама, учителя и пр. Эти сборы невелики и учесть их невозможно.

Одними из крупных представителей частно-хозяйственной эксплуатации торговли являются арендаторы базаров.

Это люди, несомненно, состоятельные по современному масштабу. Часть из них уже выбралась на торную дорогу независимой, обеспеченной жизни, другая—только что выбирается и имеет все шансы на успех. Просматривая списки арендаторов, можно заметить, что некоторые из них арендуют по 2—3 площади, частью самостоятельно, частью в компании с другими лицами. Сопоставляя список арендаторов Шахриябзского базара со списком арендаторов Китабского базара, находим и тут и там знакомые фамилии. Вывод один: мы имеем дело с людьми уже определившейся профессии и тесно связанными между собой деловыми и родственными связями. Последний вывод напрашивается из рассмотрения тех условий, при которых произошла субаренда Китабского базара. Торги были не публичного характера (в строгом смысле этого слова); это была, скорее, дележка большого целого на части, в которой принимали участие не все (буквально) желающие, а люди так или иначе связанные с заправилами. Некоторые формальные моменты, имеющие решающее значение в официальной аренде, как-то: письменный договор, залог,—здесь упущены, как лишнее.

\*) Не считая базаров Калкама и Варганзы.

\*\*) Преподаватель в медресе (высшая туземная школа).

\*\*\*) Преподаватель в мактабе (низшая школа).

Принимая все это во внимание, можно думать, что перед нами тесная компания, имеющая свою верхушку и низы. В большинстве случаев это люди, всплывшие на поверхность года четыре-пять тому назад. Из всей этой компании только один арендовал базары в эмирское время. В былое время он был в течение 5—6 лет арендатором трех базаров: Книтаба, Калкама и Дуоба. Это самый состоятельный человек, в настоящее время имеет больше 100 танавов земли в Книтабе и в окрестных кишлаках. Остальные—новички и история их арендования ограничивается самое большее 4—5 годами.

Обеспеченность земель каждого из них в среднем 10—20 танавов, есть и малоземельные (2—5 танавов). Хотя каждый из них клянется, что он только арендатор, что он несет убытки и пр. и т. п., тем не менее все они ведут торговые операции, являясь одними из крупных (по современному масштабу) оптовиков в нашем районе. Какими путями шел у них процесс накопления капитала—это тайна; ход политических событий последнего десятилетия (бегство эмира и возвращение его беков, басмачество) покрыл неизвестностью происхождение этой темной компании.

ж) Базарные сборы. В обеспечение принятых на себя обязательств, арендаторы взимают на базарных площадях разные сборы. Учесть размеры их доходов совсем не представляется возможным. Нужно иметь в виду, что эта группа лиц выплачивает Комхозу и Вакуфу обусловленные арендные суммы, т.е. около 89.000 руб. в год по четырем базарам: Шахрисабз, Книтаб, Калкама и Варганзы. Ясно, конечно, что фактический сбор с указанных базаров в год превышает 89.000 руб. на сумму, включающую заработную плату арендаторов, как сборщиков и некоторую непознаваемую сумму незаконных поборов. Несмотря на то, что деятельность арендаторов ограничена известными нормами, зафиксированными в договорах, фактически они являются бесконтрольными хозяевами базаров. Обвешивание и незаконные поборы широко практикуются ими в целях личного обогащения и, надо сказать правду, они успешно достигают своих целей, пользуясь отсутствием систематического контроля со стороны общественных и государственных организаций.

Размеры взимаемых ими сборов видны из следующей таблицы:

| Наименование<br>площадей | Род продаваемого<br>товара                                           | С какой<br>единицы<br>уплачивается<br>сбор | Сумма сбора с единицы<br>оплаты                                                                                                             |
|--------------------------|----------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Зерновая                 | Пшеница, мука, ячмень, рис, шала, маш, горох, лен, нурмак и проч.    | 1 пуд                                      | 1 фунт с 1 пуда или 2½% деньгами. В Варганзы берут натурой 10 ф. с батмана                                                                  |
| Фруктовая                | Дыни, виноград, огурцы, арбузы, яблоки, груши, гранаты, урюк и проч. | Штуки, пуды, корзины.                      | 2% натурой или деньгами, например, с 50 шт. дынь—1 дыню или 15—20 коп. деньгами, с корзины винограда—пимча (1¼ ф.) винограда или 10—15 коп. |
| Угольная                 | Уголь                                                                | Пуд                                        | 2½% деньгами                                                                                                                                |
| Клеверная                | Клевер                                                               | Сноп                                       | 2% деньгами                                                                                                                                 |
| Лесная                   | Арча, тут, тал, тополь.                                              | Штуки                                      | 2½% деньгами                                                                                                                                |
| Скотская                 | Лошади, пшакы, коровы, быки, бараны, овцы, козы.                     | Голова                                     | 2% деньгами, в Варганзы—2½%                                                                                                                 |
| —                        | Шерсть, гузы, табак, кинимин, масло, соль.                           | Пуд                                        | 1 фунт с пуда натурой или 2½% деньгами                                                                                                      |
| —                        | Разный товар                                                         | Место                                      | В Книтабе берут 30-35 коп. В Варганзы —10-15 коп.                                                                                           |
| Открытые места           | Мелкий скот.                                                         | Голова                                     | 30 копеек                                                                                                                                   |
| Убой скота               | Крупный "                                                            | "                                          | 60 "                                                                                                                                        |

В тех случаях, когда сборы производятся натурой, говорить о соблюдении каких-либо норм, конечно, не приходится. Сборщик берет столько, сколько можно взять, не рискуя навлечь на себя конкретных проявлений гнева продавца. Да и денежные сборы берутся приблизительно, руководствуясь золотым правилом—лучше перебрать, чем недобрать. В отношении прав, следовательно, мы видим расширение их, граничащее с произволом. Что же касается обязанностей, предусмотренных договорами, то они, в большинстве случаев, сводятся на нет; арендаторы ограничиваются наймом поденщиков для подметания дорог и площадей. Никаких мер по улучшению производства базарного торга ни сдатчиками, ни арендаторами не принимается; все предоставлено частной инициативе.

Торговцы-п оффессионалы, имеющие патенты, совершенно свободны от всяких обязательств по отношению к арендаторам базаров, которым платят только те, кто не имеет патентов.

Другой частной группой, эксплуатирующей торговлю, являются посредники.

Общая характеристика этой группы лиц дана в предыдущем изложении. Размеры их эксплуатации следующие (здесь приведены расчеты за один базар дня обслеования):

|                 |                               |   |                    |             |
|-----------------|-------------------------------|---|--------------------|-------------|
| 1. От-дальлолы: | В Шахрисябзе—30 прод. лошадей | × | 1 р. 50 к. . . . . | 45 р.       |
|                 | „ Китабе —15 „ „              | × | 1 р. 50 к. . . . . | 22 р. 50 к. |

Платит обе стороны.

|                   |                             |   |               |            |
|-------------------|-----------------------------|---|---------------|------------|
| 2. Ишан-дальлолы: | в Шахрисябзе— 15 пр. ишаков | × | 50 к. . . . . | 7 р. 50 к. |
|                   | „ Китабе — 10 „ „           | × | 50 к. . . . . | 5 р. —     |

Платит обе стороны.

|                  |                              |   |               |             |
|------------------|------------------------------|---|---------------|-------------|
| 3. Кой-дальлолы. | в Шахрисябзе—150 пр. баранов | × | 30 к. . . . . | 45 р. 00 к. |
|                  | „ Китабе — 80 „ „            | × | 30 к. . . . . | 24 р. 00 к. |
|                  | „ Калкама — 50 „ „           | × | 30 к. . . . . | 15 р. 00 к. |
|                  | „ Варганзы — 15 „ „          | × | 15 к. . . . . | 2 р. 25 к.  |

В Варганзы платит продавец, на остальных базарах обе стороны.

|                     |                                     |   |               |             |
|---------------------|-------------------------------------|---|---------------|-------------|
| 4. Карамол-дальлолы | В Шахрисябзе—20 пр. голов кр. скота | × | 70 к. . . . . | 14 р. 00 к. |
|                     | „ Китабе —40 „ „ „ „                | × | 70 к. . . . . | 28 р. 00 к. |
|                     | „ Калкама —25 „ „ „ „               | × | 30 к. . . . . | 7 р. 50 к.  |

Платит обе стороны.

|                     |                                                                                                                  |  |  |             |
|---------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--|--|-------------|
| 5. Грюндж-дальлолы: | В Шахрисябзе—25 пр. батманов, с каждого батмана по 3 ф. риса, что составит 1 пуд 25 фунт или по цене 5 р 60 коп. |  |  |             |
|                     | за пуд . . . . .                                                                                                 |  |  | 10 р. 50 к. |

Платит продавец.

|                     |                                                                                      |  |  |            |
|---------------------|--------------------------------------------------------------------------------------|--|--|------------|
| 6. Таммон-дальлолы: | В Шахрисябзе—25—продано 5 батманов с каждого батмана по 1 р. 50 коп. итого . . . . . |  |  | 7 р. 50 к. |
|---------------------|--------------------------------------------------------------------------------------|--|--|------------|

|                   |                                                                               |  |  |        |
|-------------------|-------------------------------------------------------------------------------|--|--|--------|
| 7. Мива-дальлолы: | В Шахрисябзе.—Данные для расчета отсутствуют; будем считать условно . . . . . |  |  | 5 р. — |
|-------------------|-------------------------------------------------------------------------------|--|--|--------|

Платит продавец по 20—30 коп. за одну партию.

|                     |                        |  |  |              |
|---------------------|------------------------|--|--|--------------|
| Итого все дальлолы: | В Шахрисябзе . . . . . |  |  | 134 р. 50 к. |
|                     | „ Китабе . . . . .     |  |  | 79 р. 50 в.  |
|                     | „ Калкама . . . . .    |  |  | 22 р. 50 к.  |
|                     | „ Варганзы . . . . .   |  |  | 2 р. 25 к.   |

з) **Начало торговли.** До сих пор нам приходилось констатировать большую разницу между рассматриваемыми нами двумя группами базаров. Но у них есть и общее: это—порядок открытия базарного торга. На всех базарах раньше всех начинает торговать скотская площадь, затем хлебная и потом все остальные. Разница только в том, что во второй группе базаров волна спроса перекачивается с одной площади на другую вместе с арендатором, тогда как в первой группе базаров изобилие самостоятельных арендаторов лишает картину постепенного разворачивания рынка видимой зависимости от личности арендатора.

Постепенное разворачивание рынка объясняется, надо полагать, тем, что необходимые для обращения товаров деньги вливаются на базар не сразу, а постепенно—с одной площади на другую, постепенно снимая с рынка отдельные товары и создавая платежеспособных покупателей для оставшихся товаров. Эта постепенность начинается со скота (и, в первую очередь, с мелкого скота), как одного из ходовых товаров, обладающего притом большой ценностной значимостью. Затем торговля перебрасывается на хлебный базар, ибо одну из составных частей торгового спроса на хлебные злаки составляют гуртовщики, и затем уже на все остальное. В упрощенной схеме разворачивание представляется в следующем виде: А—продаст скот, купит пшеницу; Б—продаст пшеницу, купит промтовары и т. д.

Для мелких базаров эта схема осложняется фигурой арендатора, который, преследуя свои фискальные интересы, принужден открывать главные части базара постепенно, но в своей постепенности он все же следует (сознательно или бессознательно, в силу установившейся традиции) вышеприведенным соображениям.

**и) Внебазарный оборот и причины его существования.**

Следует иметь в виду, однако, что в целом платежеспособность населения, выступающего на базаре, образуется не только на данном базаре, но и вне его, о чем мы уже говорили при рассмотрении строения покупательных сил населения. В частности одним из источников прилива средств являются внебазарные продажи.

При рассмотрении оборотов отдельных товаров уже говорилось, что вне базаров обращаются хлопок, гуза, лен, кунжут, масло, фрукты, гранаты, орехи, строительный лес и капы (мешки). Также существенно отметить снабженческие операции местных кустарей-ремесленников: кузнецов, медников, красильщиков и отчасти гончаров, которые проходят вне местных базаров, но являются составной частью базарного оборота Самарканда и Ургута. Кузнецы снабжаются в Самарканде кетменным и полосовым железом и стальным ломом; медники—медью, оловом, свинцом и нашатырем; красильщики—красками.

Одной из причин, способствующих развитию внебазарного оборота сельско-хозяйственных продуктов в районе поливных земель, является необходимость уплачивать весовой сбор и за место арендатору базара. Этот сбор, предусмотренный договором в размере  $2\frac{1}{2}\%$  от количества или стоимости продукта, фактически далеко выходит за указанную норму и для дехкана становится просто невыгодным выносить на базар небольшие количества своего товара.

Другое дело в районах базаров Варганзы и Калкама. Там к первой выставленной нами причине присоединяется еще то, что районы эти почти изолированы и базарами обслуживаются только один раз в неделю. Поэтому там больше шансов для развития внебазарного оборота и в Варганзы, например, мы имеем уже широкую организацию внебазарной скупки по кишлакам орехов, гранат и кишмиша; Калка-

минский район значительно беднее и потому там фигурируют, главным образом, капы.

Внебазариному снабжению kitabских и шахрисябзских ремесленников предметами промышленного потребления—причина только одна: отсутствие данных предметов на местных базарах. Поэтому смело можно сказать, что с появлением нужных предметов на базаре—данный вид снабжения исчезнет, что, отчасти, и наблюдается в отношении проволоки и круглого железа, покупаемых теперь в Шахрисябзском отделении Госсельсклада.

и) Места, формы и  
размеры сделок и  
расчетов.

Нам уже приходилось говорить, что продажа сезонных сельскохозяйственных продуктов производится из сараев\*); в каждом из них имеется уголок арендатора—тахта, покрытая ковром или бердаиой, где происходят все расчеты как с арендатором, так и контрагентов друг с другом. Там, где нет сараев, как, например, в Калкама или в Варганзы, расчеты обычно производятся у весов. На скотских площадях также есть определенные места, где всегда можно найти арендатора или же, как в Калкама, арендатор сам обходит площадь и производит сборы.

При торговле из лавок и айванчей расчеты, само собой разумеется, производятся тут же.

Везде и всюду господствует наличный расчет. Кредитные отношения встречаются, да и то редко, только у лично знакомых контрагентов.

Что касается размеров сделок, то они в значительной мере зависят от того, каким видом транспорта располагает покупатель. Эта зависимость, целиком справедливая для Калкама и Варганзы, в Китабе и Шахрисябзе ослабляется наличием складочных помещений и арбяного извоза, позволяющих держать на месте до вывоза любую партию товара, а при экспорте—быстро вывести всю партию до станции жел. дороги. Поэтому в Китабе и Шахрисябзе сделки, например, на рис достигают 100 пуд. в одни руки—это в случае транспорта по железной дороге; при вьючном же транспорте самая большая партия—20 пуд. при 2-х лошадях (при экспорте, скажем, в Ургут или в Самарканд—по тракту). Вообще говоря, там, где применяется вьючный транспорт, партия товара не превышает 15-20 пудов, ибо уже для такого веса нужно иметь 2 лошади или 3-4 ишака. Таким порядком, например, экспортируются кишмиш, орехи и гранаты на лошадях и ишаках двумя дорогами—через перевал Тахта-Карача и через Ургут. Сделки на чилимный табак на Шахрисябзском базаре достигают 50-60 пудов в одни руки.

Тарой служат шерстяные—кустарной работы—капы: маленькие на 8 пуд. зерна и двойные на 16 пуд. В двойных капах перевозят дыни на 1 лошадь 1 кап., в каждом капе штук по 50 дынь (при 3-4 лошадях это составит партию в 150-200 дынь—размеры экспортных партий в Карши и Гузар); чилимный табак и саман также перевозятся в двойных капах; нередко можно встретить перевозку зерна в двойных капах; они удобны тем, что при той же 8-10 пудовой нагрузке легче достигается равновесие на лошади, а, кроме того, самому хозяину можно удобнее устроиться в седле. Кроме того, двойные капы употребляются в случаях перевозки на верблюдах.

---

\*) Местное название сарая—«шипон», что является искажением слова «капан».

Внебазарное снабжение кустарей-ремесленников производится через местных харкешей и арбакешей, которым дают заказы, а иногда и авансы, и затем полученные материалы делят между собой пропорционально заказу каждого.

л) Метрология. Дехканские бытовые „измерители“ поражают своей неожиданностью и примитивностью.

Современный дехкан, пользуясь накопленным опытом предыдущих поколений, прекрасно обрабатывая землю, умело и своевременно давая ей отдыхать, выбирая культуры, поливая и вообще ведя производственные операции на своем клочке вполне рационально; добывается высокого урожая. Но этот же дехкан еще может считать до десяти и не имеет представления о более или менее точных мерах веса, времени, объема. Для определения мер, в случае крайней нужды в них, применяются прямо анекдотические показатели. Например, время и скорость определяются периодом, необходимым для поездки на базар или на распитие чайника чая; вес — нагрузкой ишака, лошади; объем определяется корзинкой неопределенного размера; длина — на глаз или изменениями интонации голоса, длиной руки, расстоянием между мечетями. Например, на вопрос дехкану сколько до такого-то места, он обычно отвечает: пять мечетей \*). Площадь определяется весовыми единицами высеваемых семян, так что один и тот же участок земли равен, скажем, двум пудам пшеницы или 20 фун. льна.

Это все признаки первобытной культуры, которая парадоксально уживается с высокой культурой в области сельского хозяйства и кустарной промышленности. \*\*).

Торговая метрология, употребляемая на базарах, более упорядочена и систематизирована, хотя также пестрит обилием счетных единиц.

а) Меры веса. Указанные в помещаемой ниже таблице меры веса распространены до Карши, Джама, Самарканда и по Восточной Бухаре.

---

\*) В Книге мечети имеются, примерно, в каждом «махалля» — квартале.

\*\*) Термин «тахминаи» (приблизительно) выручает дехкана всегда, когда необходимо получить от него более или менее точный ответ. По системе «тахминаи» можно белое определить черным и наоборот. Только усвоенные веками, проверенные долгим опытом нормы и сроки ведения хозяйства, застывшие и закостеневшие, шаблонно принимающиеся на веру, дают возможность дехкану, при его темноте и неразвитости, успешно вести хозяйство. Всякого же рода отклонения и изменения нормальных условий, требующие инициативы и изворотливости для их устранения, неизбежно кончаются катастрофой; особенно приходится поражаться тому фатализму, с которым дехкане относятся к подобным, убийственным для них событиям.

Даже в местностях с острейшим недостатком воды существуют определения ее количества на глазмер; «тахминаи» неизменно действует и там, где требуются, как воздух, точность, план и расчет.

| Название мер<br>веса | Соответствующие<br>русские меры | Название мер<br>веса          | Соответствующие<br>русские меры |
|----------------------|---------------------------------|-------------------------------|---------------------------------|
| Мискал *)            | 0.5 золотника                   | Ду-у-ним-сир                  | 1 пуд.                          |
| Гарвак               | 30 „                            | Пандж-сир                     | 2 „                             |
| Есрак                | 60 „                            | Уч-ду-у-ним-спр               | 3 „                             |
| Нимча (етмак)        | 1¼ фун.                         | Да-сир                        | 4 „                             |
| Нимхуд               | 2½ „                            | Батман (кичик—ма-<br>ленький) | 8 „                             |
| Чойрак               | 10 „                            | Батман (катта—боль-<br>шой)   | 16 „                            |

Мы видим, что некоторые местные названия мер веса принадлежат таджикскому наречию, которые тем не менее понимаются всеми. В некоторых названиях фигурирует приставка *ним*, которая вообще значит—половина, так например *нимча*, *нимхуд*, т.-е. половина *ча*, половина *худ*. То же можно сказать о слове *сир* в словах *ду-у-ним сир*, *пандж-сир*, *да-сир*, где *ду*-два, *пандж*-пять, *да*-десять. Судя по теперешним весовым соотношениям, *ча* равняется 2½ фунтам *худ*—5 фунтам, *сир*—16 фунтам.

В мелкой розничной торговле наиболее употребительными являются *нимча* и *чойрак* и соответствующие производные от них: дробные—путем прибавления *ярым*—½, *чайрак*—¼ и т. д., высшие производные (кратные)—путем прибавления *бир*—1, *икки*—2 и т. д. до 1 п. Так, больше говорят *ярым нимча*, чем *есрак*; *икки нимча*, чем *нимхуд*; *ярым чойрак*, чем *икки нимхуд* и т. д. Точно также больше употребляют *пуд*, \*\*) чем *ду-у-ним-сир*; *икки пуд*, чем *пандж-сир* и т. д.

В более крупной торговле основная весовая мера *батман*, равный 8 пудам—*кичик батман* и 16 пудам—*катта батман*. Иногда употребляют и дробные от батмана. Так говорят *ярым батман* вместо *да-сир* или *турт пуд*. *Батман* иногда заменяют словом *кап* (в переводе—мешок). Дело в том, что обычные размеры мешков кустарной работы—на 8 пудов зернозлаков; есть и двойные «капы», в которые помещаются 16 пудов,—такой «кап» называется иногда «катта-батман».

Установившимся весовым мерам соответствуют и гири. В обиходе встречаются гири двух сортов: одни сделаны из обрезков железа с проверченными посередине дырами или с впаянными кольцами для захвата пальцами; это—гири, бывшие, так сказать, официальными при эмире. Другие гири—просто речные булыжники, на некоторых из них набиты железные обручи для увеличения веса. Действительный вес и тех и других гирь далеко не соответствует номиналу; сами торговцы говорят, что если по-мусульмански считается 8 пудов, то по-русски будет 9 пуд. 10 фунтов. Проверить действительный вес гирь не представлялось возможным из-за отсутствия русских клеймёных гирь. В лавочной торговле употребляются те же куски железа, иногда можно встретить русские разновески, но без клейма.

\*) Мискал считается равным одной Бухарской теньге (в Варганзы—1¼ бухарских теньги), 45 зернам ячменя, одному наперстку грены.

\*\*) Пуд.

Что касается весов, то на всех базарах они одинаковы. Это—два деревянных лукошка, подвешенные веревками на деревянный же баланс. Сделать их дело не хитрое, поэтому ни на одном базаре мы не сталкивались со стремлением—ни со стороны арендаторов базаров, ни со стороны весовщиков или других лиц, утвердить на весы свое право собственности.

Обычно весы переходят от арендатора к арендатору вместе с арендуемой площадью или сараем.

Весовщики—или компаньоны арендатора или его наемные служащие, получающие фиксированную плату—побазарно (1 рубль—1 рубль 50 копеек за базар) —плюс некоторый процент со сбора (около 10%).

В дни обследования на базарах было следующее число весов: в Шахриябзе 12, в Кптабе 12, в Калкама 2 и в Варганзы 1. Грузоподъемность отдельных весов колеблется в пределах 1—2 пуда.

б) *Меры длины.* Основная мера длины *чакрым*, равная 750 саженям. В обиходе *чакрым* и верста—синонимы. Восемь *чакрым* составляют *таш*.

Мелкими мерами длины, употребляемыми, главным образом, в торговле мануфактурой и матой, являются *газ*—расстояние от среднего пальца вытянутой руки до середины груди взрослого человека и *кулач*, равный двум *газ*-ам—расстояние между средними пальцами обеих вытянутых рук. Иногда употребляется мера *карыш*, равная 2 *кулач*=4 *газ*=5 аршинам. Так, кусок маты считается в *турт-карыш* (хотя в то же время в нем обычно бывает только 16 аршин).

в) *Дензнаки.* Основной единицей денежного счета является *тенъа*, которая бывает 2-х родов: с односторонним оттиском, равная 12—13 копейкам, и с двухсторонним оттиском, равная 15-ти копейкам. В последнее время в связи с появлением медного билона входит в употребление *тиши*—копейка. Наличие в районе иностранного билона: афганской *рупии* с твердым курсом в 45 копеек (*ич тенъа*) и 22—23 копейки (*бир ярым тенъа*), персидских *кран* с курсом в 45 копеек (*ич тенъа*) царских рублей по 75 копеек (*беи тенъа*) и полтинников по 38 копеек (*икки ярым тенъа*), позволяет без большого затруднения производить торговые расчеты в мелкой рознице, тем более, что самый дешевый на базаре товар—чайник чая—стоит *бир тенъа*, а в Красной чайхане—10 коп. (*он тиши*). Более крупные расчеты ведутся на червонцы, хотя счет идет на *тилла*=5 рублям, которых, кстати, совсем в обороте не встречается (большая часть их изъята в виде налогов басмачами).

Весной 1925 года на базарах можно было еще встретить мелкую медную монету местных беков—*кара-тенъа*, стоимостью в 4 копейки.

Наличие в обращении вышеуказанной не советской валюты объясняется тем, что в недалеком прошлом в район Шахриябза и Кптаба проникали товары и купцы афганского, индийского и персидского происхождения, оставлявшие билонную монету в обращении. В настоящее время хождение иностранного билона объясняется, надо полагать, главным образом отсутствием прямого запрещения со стороны финансовых органов государственной власти.

География цен и факторы ценообразования.

Ниже помещаются три таблицы цен, взятых нами в день обследования каждого базара.

Рассматривая первую таблицу (см. стр. 210) мы можем выделить 4 группы товаров по признаку соотношения цен на горном и долинных базарах.

1. *На горном базаре дешевле, чем на долинных.* Из числа зарегистрированных товаров сюда относятся: пшеница богарная, мука размол, лен (зерно), коровы дойные, ослы, козы, рабочие быки, овечья шерсть,

соль, ситец, бязь. Мы видим, что здесь фигурируют почти все виды скота, за исключением баранов и гулевых коров (лошадей на Калкаминском базаре в продаже совсем нет). Это вполне понятно, ибо в районе Калкама сильнее развито скотоводство, нежели в долине, да кроме того, с востока Калкаминский район непосредственно примыкает к Каршинской степи, где скотоводство уже доминирует над земледелием. Этим же объясняется дешевизна овечьей шерсти. Также не вызывает недоумений дешевизна богарной пшеницы (в богарном районе) и соли, привозимой Каршинскими туюкешами в количестве, достаточном для такого рынка небольшой емкости, как Калкама. Несколько непонятна дешевизна льна (при дороговизне масла). Тут может быть играют роль случайные соотношения спроса и предложения. Что касается дешевизны ситца и бязи, то здесь может быть два объяснения. С одной стороны, здесь может иметь место сознательное снижение цен в целях последующей закупки скота с расчетом выиграть на его перепродаже в соседних—Джамском и Самаркандском—районах, где скот дороже. Это тем более вероятно, что нам достоверно известно об экспортных операциях самаркандских и джамских (катта-курганских) мануфактуристов с местным скотом; сюда примешивается еще стремление оставить в Калкаминском районе иностранную монету (тенгги, рупии и проч.), неимеющую хождения в Самаркандской области. С другой стороны, объяснение кроется, может быть, в качестве товара, более худшем в Калкама, чем в Китабе и Шахрисябзе. Наконец, может иметь место и то и другое.

2. *На горном базаре дороже, чем на долинных.* В этой группе товаров отмечаем: рпс I-го и II-го сорта, масло льняное, ячмень, сахар-рафинад, гулевые коровы.

Дороговизна риса в объяснении не нуждается: понятно, что на месте произрастания рис будет дешевле, чем в районе с привозным рисом. Дороговизна ячменя в Калкама может быть объяснена недостатком предложения. Разница в ценах сахара не очень велика и объясняется, может быть, накладными расходами по транспорту. Также невелика разница в ценах, гулевых коров, объясняемая, может быть, неточностями регистрации цен, тем более, что зарегистрированная нами амплитуда цен может быть отнесена за счет индивидуальных качеств товара, вообще трудно поддающегося стандартизации. Несколько непонятна дороговизна масла, особенно, если принять во внимание дешевизну льна и наличие в окрестных кишлаках нескольких маслобоек.

3. *На одном из долинных базаров дешевле, на другом дороже, чем на горном.* Сюда относятся: поливная пшеница и бараны.

Нужно сказать, что вообще поливная пшеница не пользуется спросом в богарных районах и то, что в Калкама она оказалась дороже, чем в Китабе, объясняется, надо полагать, случайностью. Так же случайна более высокая в Калкама, чем в Шахрисябзе цена барана. Мы видели выше, что остальной скот в горном районе дешевле, чем в долине.

4. *На всех базарах цена одинаковая.* Здесь фигурирует зеленый чай.

Нам кажется, что эта одинаковость цен—видимая, за которой скрывается разница в сортах. Спрос на чай всегда есть и при непритязательном вкусе потребителей-дехкан появляется возможность сбывать чай худших сортов по ценам первосортных чаев.

| Продукты                 | Мера<br>счета | Б а з а р н ы е ц е н ы  |                          |                                 |                          |                                 |                                    |
|--------------------------|---------------|--------------------------|--------------------------|---------------------------------|--------------------------|---------------------------------|------------------------------------|
|                          |               | Китаб                    | Шахриспбз                |                                 | Калкама                  |                                 |                                    |
|                          |               | В абсолют-<br>ных числах | В абсолют-<br>ных числах | % превы-<br>шения цен<br>Китаба | В абсолют-<br>ных числах | % превы-<br>шения цен<br>Китаба | % превы-<br>шения цен<br>Шахриспбз |
| Пшеница поливная . . .   | пуд.          | 1.60                     | 2.00                     | +25.0                           | 1.75                     | + 9.4                           | -12.5                              |
| Пшеница богарная . . .   | "             | 2.25                     | 2.50                     | +11.1                           | 2.00                     | -11.1                           | -20.0                              |
| Мука размол . . . . .    | "             | 2.75                     | 2.75                     | 0                               | 2.25                     | -18.2                           | -18.2                              |
| Ячмень . . . . .         | "             | 1.75                     | 1.75                     | 0                               | 2.00                     | +14.3                           | +14.3                              |
| Рис I сорта . . . . .    | "             | 7.50                     | 6.30                     | -16.0                           | 8.15                     | + 8.7                           | +29.4                              |
| Рис II сорта . . . . .   | "             | 6.00                     | 5.60                     | - 6.7                           | 7.50                     | +25.0                           | +33.9                              |
| Лен (зерно) . . . . .    | "             | 3.00                     | 2.80                     | - 7.7                           | 2.50                     | -16.7                           | -10.7                              |
| Масло льняное . . . . .  | "             | 18.00                    | 13.20                    | -26.7                           | 24.00                    | +33.3                           | +81.8                              |
| Соль . . . . .           | "             | 0.90                     | 0.65                     | -38.8                           | 0.40                     | -55.6                           | -38.5                              |
| Рабочие быки . . . . .   | пара          | 90.00                    | 90.00                    | 0                               | 70.00                    | -22.3                           | -22.3                              |
| Корова дойная . . . . .  | гол.          | 40.00                    | 42.50                    | + 6.2                           | 30.00                    | -25.0                           | -29.4                              |
| Корова гулевая . . . . . | "             | 30.00                    | 37.50                    | +24.7                           | 40.00                    | +33.3                           | + 6.7                              |
| Осел . . . . .           | "             | 30.00                    | 27.50                    | - 8.3                           | 10.00                    | -66.7                           | -63.6                              |
| Баран . . . . .          | "             | 30.00                    | 18.50                    | -38.3                           | 20.00                    | -33.4                           | + 8.1                              |
| Коза . . . . .           | "             | 15.00                    | 6.00                     | -60.0                           | 4.00                     | -73.3                           | -33.3                              |
| Сптец . . . . .          | арш.          | 0.40                     | 0.40                     | 0                               | 0.30                     | -25.0                           | -25.0                              |
| Бязь . . . . .           | "             | 0.50                     | 0.50                     | 0                               | 0.30                     | -40.0                           | -40.0                              |
| Чай зеленый . . . . .    | фунт          | 3.00                     | 3.00                     | 0                               | 3.00                     | 0                               | 0                                  |
| Сахар рафинад . . . . .  | "             | 0.40                     | 0.40                     | 0                               | 0.45                     | +12.5                           | +12.5                              |
| Шерсть овечья . . . . .  | пуд.          | 17.50                    | 15.00                    | -14.3                           | 7.50                     | -57.1                           | -50.0                              |

Из второй таблицы видно, что цены на мясные продукты на горном базаре значительно выше, чем на долинных. Здесь, может быть, играют роль спекулятивные устремления мясников в использовании благоприятной конъюнктуры Калкаминского района, отделенного от других базаров большими расстояниями. Цены других продуктов питания и фуража—лука, моркови, дынь, сухой люцерны—вполне соответствуют географической характеристике Калкаминского района.

| Продукты                | Мера счета | Китаб                    | К а л к а м а            |                                 |
|-------------------------|------------|--------------------------|--------------------------|---------------------------------|
|                         |            | В абсолют-<br>ных числах | В абсолют-<br>ных числах | % превы-<br>шения цен<br>Китаба |
| Говядина . . . . .      | пуд.       | 7.20                     | 12.00                    | + 66.7                          |
| Баранина . . . . .      | "          | 12.00                    | 20.00                    | + 66.7                          |
| Козлятина . . . . .     | "          | 9.60                     | 16.00                    | + 66.7                          |
| Сало баранье . . . . .  | "          | 24.00                    | 32.00                    | + 33.3                          |
| Дыни . . . . .          | 10 шт.     | 1.50                     | 2.00                     | + 33.3                          |
| Морковь . . . . .       | пуд.       | 1.20                     | 2.40                     | +100.0                          |
| Лук . . . . .           | "          | 1.20                     | 1.80                     | + 50.0                          |
| Люцерна сухая . . . . . | 100 сж.    | 20.00                    | 25.00                    | + 25.0                          |

Третья таблица в соответствии с данными первой таблицы позволяет сделать заключение о большей дешевизне товаров в Шахрисябзе, нежели в Китабе.

| Продукты         | Мера счета | Китаб                    | Шахрияба                 |                                 |
|------------------|------------|--------------------------|--------------------------|---------------------------------|
|                  |            | В абсолют-<br>ных числах | В абсолют-<br>ных числах | % превы-<br>шения цен<br>Китаба |
| Лошадь . . . . . | гол.       | 80.00                    | 75 00                    | — 0.2                           |
| Гуза . . . . .   | пуд.       | 4.00                     | 4.70                     | +17.5                           |
| Горох . . . . .  | „          | 3.00                     | 2.95                     | — 1.7                           |
| Окшак . . . . .  | „          | 1.50                     | 1.25                     | —16.7                           |
| Курмак . . . . . | „          | 0.80                     | 0.65                     | —19.7                           |

Помещаемые в приложении две таблицы дают представление о динамике цен на Китабском и Калкаминском базарах.

**Заклучение и выводы.** В социально-экономическом укладе средне-азиатской деревни базары играли и продолжают играть весьма заметную роль. Туркестан, как известно, страна сельско-хозяйственная по преимуществу. Города, а их вообще немного в Средней Азии, являясь средоточием организационно-регулирующих местную жизнь функций, в то же время являются обязательно и базарными пунктами, причем удельный вес «городов-базаров» не всегда соответствует удельному весу городов в их прочих функциях. К характеристике базаров примешиваются разнообразные причины экономического порядка в зависимости от исторических, физико-географических, социально-экономических и прочих условий данного пункта. Городским базарам противостоят кишлачные базары, которые, хотя и отражают, как «солнце в малой капле вод», некоторые черты городских базаров, но в то же время имеют целый ряд своеобразных особенностей. В то время, как городские базары, играя роль более или менее крупных резервуаров, откуда вся товарная масса распыляется по периферии торговцами разных ступеней и рангов, почти целиком сохраняют деловой характер своих обычных функций,—в кишлачных базарах, где отношения вообще более просты и легче обозримы, этот деловой характер значительно смягчается привнесением взгляда на базар, как на «томашу», на развлечение; этот взгляд не отсутствует и на городских базарах, но там он затушеван всей более сложной деловой обстановкой.

Оправдание этому кроется, конечно, в бытовых особенностях кишлачной жизни. Подавляющая часть населения безвыездно сидит в кишлаках, не поддерживая никакой связи с внешним миром. В этом отсутствии связей играют роль несколько причин. Одной из главных является территориальная разобщенность кишлаков, создаваемая отсутствием усовершенствованных способов передвижения. В нашем районе только совсем недавно появилась железная дорога; несмотря на это еще и сейчас громадную роль играют верблюды, лошади и ишак, как средства сообщения с внешним миром. Эта разобщенность усугубляется племенной и родовой рознью, до сих пор сохранившей в некоторых районах свою доисторическую остроту. К этому присоединяется еще басмачество, отчасти также питающееся указанной рознью. Не менее важной причиной отсутствия связей является примитивность духовной жизни дехканской массы, отсутствие тех потребностей, которые появляются у людей, приобщенных к культуре.

Все это отводит базарам большую роль в жизни дехкан. Базары являются узлами, где сцепляются локальные и интерлокальные связи.

Базары не только биржи, где можно купить—продать, но и «томаша», где можно узнать все новости. Это прекрасно учитывается пионерами советизации, приспособившими базары к роли *передвижных трибун* в целях агитации и пропаганды основ советского строительства. Мы видели, что наши базары привлекают торговцев из далеких и очень далеких районов Средней Азии: Хивы, Бухары, Ферганы и других. Роль этих районов в общей системе рыночных отношений, организуемых базарами, не одинакова. Такой крупный соседний центр, как Самарканд, олицетворяет одновременно и предложение и спрос, другие районы,—главным образом, спрос. Этот внешний спрос идет не куда-нибудь, а на базары, где уже имеется наготове предложение. Нужно заметить, что главными центрами внимания внешнего спроса и предложения являются в нашем районе два базара—Шахрисябз и Китаб, приближающиеся к типу городских базаров. Два других базара—Калкама и Варганзы—типичные кишлачные базары, имеющие больше местное значение и лишь отчасти—внерайонное. Особенно это заметно на Калкама-базаре, имеющем характер почти изолированного базара. Цикличность базарного торгового еще более укрепляет все сказанное о базарах, как узлах сцепления локальных и интерлокальных связей, придавая им (базарам) характер *передвижных лавок*, где сталкиваются местный и внерайонный спрос и местное и внерайонное предложение.

Что касается роли базаров по отношению к центрам торгового оборота вне нашей волости, то здесь необходимо вернуться к принятому нами делению наших базаров на долинные и горные, ибо взаимоотношения этих двух групп базаров с внешними центрами не совсем тождественны. Группа долинных базаров составлена из наиболее мощных в районе базаров—Шахрисябза и Китаба. Из них главная роль принадлежит Шахрисябзу, который для внешних торговых пунктов является основным резервуаром, куда стекаются завозные товары; Шахрисябз же является, в свою очередь, первым оптовиком в районе, снабжающим местный, средний и мелкий (относительно), опт и розницу. Китабский базар также выступает в роли импортера-распылителя, но масштаб его деятельности значительно меньше Шахрисябзского; его, скорее, можно рассматривать как филиал Шахрисябзского базара. Из внешних пунктов главными для этих базаров являются Самарканд и Бухара.

Что касается группы горных базаров, то их положение на окраинах волости значительно сказывается на прочности связей с долинными базарами. Это очень заметно на Калкама и только отчасти на Варганзы. Калкама более связан с Самаркандским и Джамским районами и можно предположить, что этот базар является дополнением к базарам указанных районов, как место сброса излишнего товара (или худшего товара) и неходовых денег (теньги, рупии и проч.) Варганзы-базар, не утративший еще связи с Китабом, тем не менее в своих экспортных операциях ориентируется больше на Самарканд и Ургут, хотя и отделен от них большими расстояниями. Китаб имеет для него значение, как импортер товаров.

Наконец, остановимся на роли базаров в общем торговом обороте волости по соотношению базарного и внебазарного оборотов. Мы уже отмечали, что внебазарный оборот заполнен, главным образом, хлопком, составляющим не менее 80% всего внебазарного оборота. Следовательно, большая часть торгового оборота волости идет через базары и в этом смысле базары—основа торгового оборота по всем трем его главным функциям: собирательной, распылительной и перераспреде-

лительной.\*) В настоящее время базарный оборот превышает внебазарный. Такое положение вещей грозит в будущем измениться на обратное. Восстановительный процесс, уже начавшийся, несомненно пойдет по линии интенсификации сельского хозяйства, значительно ослабленного в последнее десятилетие под влиянием политических невзгод, когда пришлось перестраивать хозяйство на натуральный лад. Хлопок заменялся отчасти рисом, отчасти пшеницей; старые торговые пути были забыты. Развивающееся хлопководство значительно увеличит внебазарный оборот, а роль базаров в значительной мере сведется к функциям перераспределения сезонных сельскохозяйственных и кустарно-ремесленных товаров.

Заканчивая настоящий обзор, приведем некоторые соображения об общем направлении экономики обследованного района.

Что касается *торгового баланса* района, то, судя по некоторым соображениям, он должен быть *активным*, т.-е. иначе говоря, район, вывозя товары, ввозит товары и деньги.

Эти соображения следующие:

1. Наличие высоко-интенсивных культур экспортного значения, как хлопок, рис, виноград (в экспорте-кишмиш) и таких специально местных продуктов, как орехи и гранаты,—при многообразии культур, позволяющем большую часть своих потребностей удовлетворять продуктами своего хозяйства. Это не значит, конечно, что бюджет дехкана носит больше натуральный характер: товарность отдельных хозяйств может быть как угодно велика (см. анализ бюджетов в главе о сельском хозяйстве).

2. Широкое развитие кустарно-ремесленной промышленности, сосредоточенной в Китабе и Шахрисябзе, и, вытекающая отсюда,

3. Относительно слабая роль завозных товаров, из которых самыми главными являются мануфактура и чай.

Все это, вместе с данными о строении покупательных сил населения, заставляет предполагать об *активности расчетного баланса*, а следовательно, и о наличии в районе капитала-накопления, которое частью идет на восстановление сельского хозяйства, частью на расширение торговли, частью застывает в виде сбережений в отдельных группах населения.

Почти до самого последнего времени большую массу средств выкачивали из района басмачи, облагая налогами как кишлачное, так и городское население. Эти налоги выражались и в натуре и в деньгах, причем денежное обложение всегда выражалось и должно было вноситься золотом. Все это значительно понижало покупательную способность населения и препятствовало прогрессивному развитию как отдельных частей, так и всего районного хозяйства в целом.

С ликвидацией бандитизма Шахрисябзско-Китабский район быстро поднимется на ноги, обеспечением чего служат огромные запасы производительных сил и веками выработанная культура.

---

\*) Под *собирательными* функциями мы понимаем заготовительные операции государственной, общественной и частной инициативы; под *распылительными*—внутрирайонный оборот привозных промтоваров фабричных и кустарных; под *перераспределительными*—внутрирайонный оборот товаров местного происхождения.

## К р е д и т.

До самого последнего времени Китабская волость находилась вне мероприятий в области экономической политики, чему способствовали и территориальная оторванность волости (при неилаженности транспорта\*), и сложность политической обстановки (басмачество) и проч., и т. п. В силу этого волость на долгое время была предоставлена самой себе. Эта оторванность наилучшее отражение находит в состоянии волостного кредитного аппарата: главными кредиторами выступали частные лица, на долю которых приходится 94,7% всей суммы кредита, выраженного в деньгах. Остальные 5,3% приходятся на долю Бухарского Отделения С.-Х. Банка.

Приводимый ниже табличный материал охватывает время с марта 1924 года по март 1925 года и 17 кишлаков из общего числа 19, захваченных подворным обследованием (в двух кишлаках—Хасан-Тепе и Сарай—кредитовавшихся хозяйств не зарегистрировано). Эти данные—материалы подвального опроса—положены в основу характеристики кредита в сельском хозяйстве. Для характеристики кредита в сельских промыслах и торговле использованы данные обследования сельских промыслов и торгового оборота, причем эти данные по времени относятся к периоду обследования промыслов и торгового оборота, т. е. к июлю—августу 1925 г.

Посмотрим, как территориально и экономически дифференцировался кредит в сельском хозяйстве волости.

|                                            |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                      |
|--------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <p><b>Кредит в сельском хозяйстве.</b></p> | <p>Распределив обследованные кишлаки по четырем сельско-хозяйственным районам, подобно тому, как мы сделали это в промыслах, мы замечаем, что наибольший процент кредитовавшихся хозяйств (30,2%) приходится на IV район (рисово-масличный), а наименьший (11,6%) на II район—относительно более экстенсивной системы хозяйства (зерново-виноградный с пастбищным овцеводством и промышленным скотовыращиванием). Средний процент кредитовавшихся хозяйств по 17 кишлакам равняется всего 24,9%.</p> |
|--------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|

Подавляющее большинство кредитовавшихся хозяйств (в среднем 94,5%) пользовались только натуральным кредитом в виде пшеницы, риса, шалы, льна и кунжута. На долю чистого денежного кредита приходится только 4,1% кредитовавшихся хозяйств, а на долю смешанного (деньгами и натурой)—1,4%. В то время как натуральный кредит встречается во всех районах, денежный кредит встречается только во II и III районах, а смешанный—только в III. Денежный кредит во II районе (кишлак Макрид) целиком проходит по линии Сельхозбанка, в III же районе большая часть денежного кредита принадлежит частным лицам.

---

\* ) Железная дорога, разрушенная басмачами в годы гражданской войны, была восстановлена уже при советской власти только весной 1925 г.

| Районы          | Число хозяйств |                       | % кредитовавших хозяйств | Из кредитовавших. хоз-в польз. кредитом |             |           | % хоз-в пользовавш. кредитом |             |           |
|-----------------|----------------|-----------------------|--------------------------|-----------------------------------------|-------------|-----------|------------------------------|-------------|-----------|
|                 | Всего          | В т. ч. кредитовавших |                          | Денежным                                | Натуральным | Смешанным | Денежным                     | Натуральным | Смешанным |
| IV . . . . .    | 106            | 32                    | 30.2                     | —                                       | 32          | —         | —                            | 100.0       | —         |
| III . . . . .   | 341            | 94                    | 27.6                     | 3                                       | 89          | 2         | 3.2                          | 94.7        | 2.1       |
| V . . . . .     | 53             | 10                    | 18.9                     | —                                       | 10          | —         | —                            | 100.0       | —         |
| II . . . . .    | 86             | 10                    | 11.6                     | 3                                       | 7           | —         | 30.0                         | 70.0        | —         |
| Итого . . . . . | 586            | 146                   | 24.9                     | 6                                       | 138         | 2         | 4.1                          | 94.5        | 1.4       |

Из кредитовавшихся хозяйств 75.3% занимаются только сельским хозяйством, 18.5%—и сельским хозяйством и промыслами, чисто промысловых же хозяйств только 6.2%. По отдельным районам мы наблюдаем, что с уменьшением процента кредитовавшихся хозяйств, уменьшаются проценты хозяйств, занятых только сельским хозяйством и увеличиваются проценты хозяйств, занятых только промыслами и одновременно сельским хозяйством и промыслами. Промысловые хозяйства дают наибольший процент кредитовавшихся (10.0% хозяйств, занятых только промыслами и 30.0% хозяйств, занятых и сельским хозяйством и промыслами) в V районе, т.-е. в районе наибольшей промысловости.

| Районы          | Число кредитовавшихся хоз. | Из них занимаются          |                   |                              | % занимающихся             |                   |                              |
|-----------------|----------------------------|----------------------------|-------------------|------------------------------|----------------------------|-------------------|------------------------------|
|                 |                            | Только сельским хозяйством | Только промыслами | И сельским хоз. и промыслами | Только сельским хозяйством | Только промыслами | И сельским хоз. и промыслами |
| IV              | 32                         | 27                         | 2                 | 3                            | 84.4                       | 6.2               | 9.4                          |
| III             | 94                         | 70                         | 6                 | 18                           | 74.5                       | 6.4               | 19.1                         |
| V               | 10                         | 6                          | 1                 | 3                            | 60.0                       | 10.0              | 30.0                         |
| II              | 10                         | 7                          | —                 | 3                            | 70.0                       | —                 | 30.0                         |
| Итого . . . . . | 146                        | 110                        | 9                 | 27                           | 75.3                       | 6.2               | 18.5                         |

В перечень промышляющих входят следующие лица: 23 мардекера, 2 парикмахера, столяр, сапожник, 3 аксакала, аврон\*), учитель, пшам, мельник, маслобойщик и содержатель толчей. Из них 6 мардекеров, мельник, аврон и один парикмахер своего хозяйства не имеют и живут только промыслами. Эти 9 хозяйств пользовались только натуральным кредитом, в то время как остальные хозяйства пользовались и денежным и натуральным видами кредита с преобладанием натуральных займов.

\*) Водный надсмотрщик.

| Род занятий кредитовавшихся хозяйств   | Число хозяйств, пользовавшихся кредитом |             |           | % хозяйств, пользовавшихся кредитом |             |           |
|----------------------------------------|-----------------------------------------|-------------|-----------|-------------------------------------|-------------|-----------|
|                                        | Денежным                                | Натуральным | Смешанным | Денежным                            | Натуральным | Смешанным |
| Занимающиеся только сельским хозяйств. | 5                                       | 104         | 1         | 4.5                                 | 94.6        | 0.9       |
| Занимающиеся только промыслами . . .   | —                                       | 9           | —         | —                                   | 100.0       | —         |
| Занимающиеся и тем и другим . . . . .  | 1                                       | 25          | 1         | 3.7                                 | 92.6        | 3.7       |

Обращаясь к распределению кредитовавшихся хозяйств по социальным группам, мы видим, что больше половины их (85 из 146) приходится на группу середняков, хотя относительно наибольший процент кредитовавшихся хозяйств выделяет группа зажиточных (30.0%), а наименьший бедняки (20.7%). Группа середняков (из числа кредитовавшихся хозяйств)—наиболее многочисленная группа и в то же время наиболее связанная с сельским хозяйством. Эта группа выделяет только 10.6% промысловых хозяйств (при одновременном занятии сельским хозяйством); у зажиточных процент промысловых хозяйств поднимается до 16.7%, а у бедняков до 71.0% (в том числе 29.0% занято только промыслами и 42.0%—сельским хозяйством и промыслами). В характере промысловых занятий отдельных социальных групп имеются некоторые различия. В то время как группа бедняков выделяет из числа своих промысловых хозяйств 77.3% сельско-хозяйственных рабочих (мардекеров), группа середняков—только 66.7%, а в группе зажиточных этот промысел совершенно отсутствует. Соответственно этому от низших групп к высшим увеличивается удельный вес других промыслов—неземледельческих, являющихся в группе зажиточных уже единственным видом побочных заработков (аксакалы, имамы, учителя и проч.).

| Социальные группы | Показания       | Число хозяйств |                             |                  | Из кредитовавшихся х-в занимают |                   |                             | Количество промышляющих и род промысловых занятий |                    |               |          |                   |                                      |
|-------------------|-----------------|----------------|-----------------------------|------------------|---------------------------------|-------------------|-----------------------------|---------------------------------------------------|--------------------|---------------|----------|-------------------|--------------------------------------|
|                   |                 | Всего          | В том числе кредитовавшихся |                  | Только сельским хозяйством      | Только промыслами | И сельск. х-в. и промыслами | Всего                                             | В том числе        |               |          |                   |                                      |
|                   |                 |                | всего                       | % к общему числу |                                 |                   |                             |                                                   | Сод. х-ов. рабочих | Ремесленников | Служащих | Свободн. професс. | Собственников земл., толей, мастеров |
| Бедняки           | Абс. 150<br>% — | 31             | 100.0                       | 20.7             | 9                               | 9                 | 13                          | 22                                                | 17                 | 2             | 1        | —                 | 2                                    |
|                   |                 | —              | —                           | —                | 29.0                            | 29.0              | 42.0                        | 100.0                                             | 77.3               | 9.1           | 4.5      | —                 | 9.1                                  |
| Средняки.         | Абс. 336<br>% — | 85             | 100.0                       | 25.3             | 76                              | —                 | 9                           | 9                                                 | 6                  | 1             | 1        | —                 | 1                                    |
|                   |                 | —              | —                           | —                | 89.4                            | —                 | 10.6                        | 100.0                                             | 66.7               | 11.1          | 11.1     | —                 | 11.1                                 |
| Зажиточн.         | Абс. 100<br>% — | 30             | 100.0                       | 30.0             | 25                              | —                 | 5                           | 5                                                 | —                  | 1             | 3        | 1                 | —                                    |
|                   |                 | —              | —                           | —                | 83.3                            | —                 | 16.7                        | 100.0                                             | —                  | 20.0          | 00.0     | 20.0              | —                                    |

Общая сумма кредита, выявленного подворным опросом, равняется 6612 р. 50 к. Из этой суммы на долю денежного кредита прихо-

дится только 567 р. 50 к. (8,6%), остальное же составляют натуральные займы (выраженные в деньгах по рыночной оценке продуктов). Большая часть кредита приходится на III (59,0%) и IV (31,6%) районы.

В кишлаке Макрид, являющемся единственным кредитовавшимся кишлаком из II района, наибольшее значение имеет денежный кредит (72,9% всего кредита, полученного кишлаком в течение года), в то время как в других кишлаках на первом месте стоят натуральные займы.

В среднем на одно кредитовавшееся хозяйство приходится 70 р. 94 к. денежного кредита и 43 р. 18 к. натурального, причем средний размер натурального кредита наибольшую величину имеет в IV районе (65 р. 43 к.) и наименьшую—во II районе (13 р. 26 к.).

| Районы    | Сумма кредита в рублях |             |               | % соотношение видов кредита |               | Средний размер кредита на одно кредитовавшееся хозяйство |               |
|-----------|------------------------|-------------|---------------|-----------------------------|---------------|----------------------------------------------------------|---------------|
|           | Всего                  | В том числе |               | Денеж-ного                  | Нату-рального | Денеж-ного                                               | Нату-рального |
|           |                        | Денеж-ного  | Нату-рального |                             |               |                                                          |               |
| IV . .    | 2693.80                | —           | 2093.80       | —                           | 100.0         | —                                                        | 65.43         |
| III . .   | 3598.50                | 317.50      | 3581.00       | 8.1                         | 91.9          | 63.50                                                    | 39.35         |
| V . .     | 277.40                 | —           | 277.40        | —                           | 100.0         | —                                                        | 27.74         |
| II . .    | 342.80                 | 250.00      | 92.80         | 72.9                        | 27.1          | 83.33                                                    | 13.26         |
| Итого . . | 6612.50                | 567.50      | 6045.00       | 8.6                         | 91.4          | 70.94                                                    | 43.18         |

Больше половины всего кредита (56%) приходится на группу середняков. Денежный кредит встречается только у середняков и зажиточных. Что касается среднего размера кредита на одно кредитовавшееся хозяйство, то по натуральному кредиту он почти равен во всех группах, по денежному же кредиту средний размер в зажиточных хозяйствах почти в 2 раза больше, чем у середняков.

| Социальные группы | Сумма кредита в рублях |             |               | % соотношение видов кредита |               | Средний размер кредита на одно кредитовавшееся хозяйство в рублях |               |
|-------------------|------------------------|-------------|---------------|-----------------------------|---------------|-------------------------------------------------------------------|---------------|
|                   | Всего                  | В том числе |               | Денеж-ного                  | Нату-рального | Денеж-ного                                                        | Нату-рального |
|                   |                        | Денеж-ного  | Нату-рального |                             |               |                                                                   |               |
| Бедняки .         | 1379.10                | —           | 1379.10       | —                           | 100.0         | —                                                                 | 44.49         |
| Средняки.         | 3702.40                | 267.50      | 3434.90       | 7.2                         | 92.8          | 53.50                                                             | 42.41         |
| Зажиточн.         | 1531.00                | 300.00      | 1231.00       | 19.6                        | 80.4          | 100.00                                                            | 43.96         |

Из объектов натурального кредитования первое место (по количеству) принадлежит пшенице (всего взято 1660 пуд на сумму 1.331 р. 80 к.); затем идут рис (1117 пудов на сумму 3849 р. 20 к.), шала (589 пуд. на сумму 792 р.), лен (16 пудов на сумму 48 руб.) и кунжут (8 пудов на сумму 24 руб.).

По ценности на долю риса приходится 62.7% всего натурального кредита, на долю пшеницы—22%, шалы—13.1%, льна—0.8% и кунжута—0.4%.

Последние два продукта в качестве объектов кредитования встречаются только в III районе; на долю этого же района приходится также большая часть и остальных продуктов.

| Районы                                                           | Распределение натуральных займов по районам |         |       |        |         |       |         |         |       |        |         |       |        |         |       |
|------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------|---------|-------|--------|---------|-------|---------|---------|-------|--------|---------|-------|--------|---------|-------|
|                                                                  | Пшеница                                     |         |       | Р п с  |         |       | Ш а л а |         |       | Л е н  |         |       | Кунжут |         |       |
|                                                                  | В пуд.                                      | В рубл. | В %/о | В пуд. | В рубл. | В %/о | В пуд.  | В рубл. | В %/о | В пуд. | В рубл. | В %/о | В пуд. | В рубл. | В %/о |
| IV                                                               | 182                                         | 145.60  | 10.9  | 514    | 1798.20 | 46.7  | 100     | 150.0   | 18.9  | —      | —       | —     | —      | —       | —     |
| III                                                              | 1252                                        | 1005.00 | 75.5  | 561    | 1904.00 | 49.5  | 461     | 600.0   | 75.8  | 16     | 48.0    | 100   | 8      | 24.0    | 100   |
| V                                                                | 110                                         | 88.40   | 6.6   | 42     | 147.00  | 3.8   | 28      | 42.0    | 5.3   | —      | —       | —     | —      | —       | —     |
| II                                                               | 116                                         | 92.80   | 7.0   | —      | —       | —     | —       | —       | —     | —      | —       | —     | —      | —       | —     |
| Итого . .                                                        | 1660                                        | 1331.80 | 100.0 | 1117   | 3849.20 | 100.0 | 589     | 792.0   | 100.0 | 16     | 48.0    | 100   | 8      | 24.0    | 100   |
| В %/о к ито-<br>гу общего на-<br>турального кре-<br>дита . . . . |                                             | 22.0    |       |        | 62.7    |       |         | 13.1    |       |        | 0.8     |       |        | 0.4     |       |

Что касается распределения объектов натуральных займов по социальным группам, то больше половины всех продуктов приходится на группу середняков; кунжут встречается только у середняков, лен—у зажиточных.

| Социальные<br>группы | Распределение натуральных займов по социальным группам |         |       |        |         |       |         |         |       |        |         |       |        |         |       |
|----------------------|--------------------------------------------------------|---------|-------|--------|---------|-------|---------|---------|-------|--------|---------|-------|--------|---------|-------|
|                      | Пшеница                                                |         |       | Р п с  |         |       | Ш а л а |         |       | Л е н  |         |       | Кунжут |         |       |
|                      | В пуд.                                                 | В рубл. | В %/о | В пуд. | В рубл. | В %/о | В пуд.  | В рубл. | В %/о | В пуд. | В рубл. | В %/о | В пуд. | В рубл. | В %/о |
| Бедняки . .          | 216                                                    | 172.6   | 13.0  | 295    | 1032.5  | 26.8  | 116     | 174.0   | 22.0  | —      | —       | —     | —      | —       | —     |
| Средняки . .         | 1074                                                   | 859.2   | 64.5  | 606    | 2060.7  | 53.5  | 385     | 491.0   | 62.0  | —      | —       | —     | 8      | 24.0    | 100   |
| Зажиточные .         | 370                                                    | 300.0   | 22.5  | 216    | 756.0   | 19.7  | 88      | 127.0   | 16.0  | 16     | 48.0    | 100   | —      | —       | —     |

Нужно сказать, что лен и кунжут идут, преимущественно, на переработку в масло на кишлачных мойджувазах, рис берется для личного потребления и для продажи на базарах; что же касается пшеницы и шалы, то, примерно, 20—25% употребляется в качестве поёвного материала, остальное—на личное потребление и для продажи (в случаях нужды в деньгах).

В качестве кредиторов в течение 1924—25 сель.-хоз. года в Китабской волости выступали Бухарское Отделение Сельхозбанка и частные лица. Деятельность Сельхозбанка за этот период была незначительна и выразилась в раздаче 350 руб. деньгами на семена и рабочий скот. Большая часть средств была роздана Сельхозбанком весной 1925 г. и подворным опросом не учтена. Число сделок по денежному кредиту невелико, всего 8, в том числе 4 у Сельхозбанка. На натуральные займы падает 140 сделок из 147.

| Кредиторы       | Размеры кредита                      |                    |                                      |                    |                                      |                |                        |                                      |                |                        |
|-----------------|--------------------------------------|--------------------|--------------------------------------|--------------------|--------------------------------------|----------------|------------------------|--------------------------------------|----------------|------------------------|
|                 | Денежного                            |                    | Натуральн.                           |                    | Смешанного                           |                |                        | Общего                               |                |                        |
|                 | Число слу-<br>чаев кре-<br>дитования | Сумма кре-<br>дита | Число слу-<br>чаев кре-<br>дитования | Сумма кре-<br>дита | Число слу-<br>чаев кре-<br>дитования | Сумма кредита  |                        | Число слу-<br>чаев кре-<br>дитования | Сумма кредита  |                        |
|                 |                                      |                    |                                      |                    |                                      | Денеж-<br>ного | Нату-<br>рально-<br>го |                                      | Денеж-<br>ного | Нату-<br>рально-<br>го |
| Сельхозбанк . . | 3                                    | 250.0              | —                                    | —                  | 1                                    | 100.0          | —                      | 4                                    | 350.0          | —                      |
| Частные лица .  | 3                                    | 157.5              | 138                                  | 5669.0             | 2*)                                  | 60.0           | 376.0                  | 143                                  | 217.5          | 6045.0                 |

Средний размер кредитной денежной сделки с Сельхозбанком почти в  $1\frac{1}{2}$  раза больше, чем с частными кредиторами; сумма денежного кредита Сельхозбанка составляет 61,7% всего денежного кредита. В натуральном кредите частные лица занимают все 100%.

| Кредиторы        | Средн. размер кредитной сделки в руб. |                  |              | Общая сумма кредита |       |             |       |            |       | % соотнош. видов кредита |              |
|------------------|---------------------------------------|------------------|--------------|---------------------|-------|-------------|-------|------------|-------|--------------------------|--------------|
|                  | По всему кредиту                      | По видам кредита |              | Всего               |       | В том числе |       |            |       | Денежного                | Натурального |
|                  |                                       | Денежному        | Натуральному |                     |       | Денежного   |       | Натуральн. |       |                          |              |
|                  |                                       |                  |              | В руб-лях           | В %%  | В руб-лях   | В %%  | В руб-лях  | В %%  |                          |              |
| Сельхоз-банк . . | 87.50                                 | 87.50            | —            | 350.0               | 5.3   | 350.0       | 61.7  | —          | —     | 100.0                    | —            |
| Частные лица .   | 43.79                                 | 54.38            | 43.18        | 6262.5              | 94.7  | 217.5       | 38.3  | 6045.0     | 100.0 | 3.5                      | 96.5         |
| Итого .          | —                                     | —                | —            | 6612.5              | 100.0 | 567.5       | 100.0 | 6045.0     | 100.0 | 8.6                      | 91.4         |

Размеры кредитных сделок пестрят многообразием, достигая больших амплитуд по отдельным районам: для пшеницы—от 1 пуда до 120 пудов, для риса—от 3 пудов до 80 пудов, для шалы—от 4 пудов до 68 пудов. В денежном кредитовании минимальная сделка—7 р. 50 к., максимальная—100 руб. Наибольшим разнообразием размеров сделок отличаются III и IV районы.

| Районы | Размер кредитных сделок в отдельных хозяйствах |        |                     |     |     |    |      |    |     |    |        |    | Размер общего креди-<br>та в одном креди-<br>тующемся хозяйст-<br>ве в рублях |                        |         |  |
|--------|------------------------------------------------|--------|---------------------|-----|-----|----|------|----|-----|----|--------|----|-------------------------------------------------------------------------------|------------------------|---------|--|
|        | Денежных<br>в рублях                           |        | Натуральных в пудах |     |     |    |      |    |     |    |        |    | Мини-<br>маль-<br>ный                                                         | Макси-<br>маль-<br>ный | Средний |  |
|        |                                                |        | Пшени-<br>ца        |     | Рис |    | Шала |    | Лен |    | Кунжут |    |                                                                               |                        |         |  |
|        | От                                             | До     | От                  | До  | От  | До | От   | До | От  | До | От     | До |                                                                               |                        |         |  |
| IV     | —                                              | —      | 4                   | 32  | 3   | 80 | 4    | 40 | —   | —  | —      | —  | 3.20                                                                          | 392.00                 | 65.43   |  |
| III    | 7.50                                           | 100.00 | 1                   | 120 | 4   | 80 | 5    | 68 | 16  | 16 | 8      | 8  | 0.80                                                                          | 280.00                 | 41.47   |  |
| V      | —                                              | —      | 8                   | 24  | 42  | 42 | 12   | 16 | —   | —  | —      | —  | 6.40                                                                          | 147.00                 | 27.74   |  |
| II     | 50.00                                          | 100.00 | 8                   | 24  | —   | —  | —    | —  | —   | —  | —      | —  | 50.00                                                                         | 100.00                 | 34.28   |  |
| Итого  | 7.50                                           | 100.00 | 1                   | 1-0 | 3   | 80 | 4    | 68 | 16  | 16 | 8      | 8  | 0.80                                                                          | 392.00                 | 45.29   |  |

\*) Случаев смешанного кредитования по всем 17 кишлакам всего два; в одном из них деньги б и взяты в Сельхозбанке, а натура у частного лица; в другом—и деньги и натура были взяты у частного лица.

Что касается времени кредитования, то для денежного кредита 37,5% сделок приходится на осень, по 25% на весну и зиму и 12,5% на лето. В натуральных займах 66,7% сделок приходится на весну, 18,4% на осень, 8,8% на зиму и 6,1% на лето. Как видим, время наибольшей нужды в кредите—весна и отчасти осень (до реализации урожая). В денежном кредите 75% сделок заключены на сроки от 9 мес. до 1 года, 12,5%—до 2 мес. и 12,5%—от 3 мес. до 6 мес. В натуральных займах срок погашения в большинстве случаев определяется временем реализации урожая, т.е. до осени. В соответствии с этим большая часть сделок заключается на сроки 6—10 месяцев.

Обратимся к условиям кредитования.

Из учреждений организованного кредита в 1924/25 сел.-хоз. году выступал только Сельхозбанк. Целевые ссуды Сельхозбанка выдавались поздней осенью и ранней весной. Примерно с мая месяца 1924 года по кишлакам раз'езжали 3 или 4 агента и на сельском сходе предупреждали население о необходимости выбрать 3—4 грамотных человека и составить списки нуждающихся в деньгах на семена и рабочий скот. За 6 мес. до выдачи денег были созданы по сельским обществам комиссии (из сельской администрации, союза Кошчи, волносполкома), которые составляли списки и направляли их в союз Кошчи, а впоследствии распределяли деньги по заявлениям. Удовлетворялись не все, причем выбор тех или иных должников целиком зависел от сельской администрации. Что же касается обеспечения ссуд и контроля за правильным их использованием по назначению, то здесь ограничивались тем, что при выдаче дежкам денег у них отбирали расписки в выплате денег в срок и в надлежащем их использовании. Под всеми такими расписками было общее поручительство амина.

Сроки целевых ссуд Сельхозбанка были—1 и 3 года; причем трехгодичные ссуды выдавались после марта месяца 1925 г. и подворным опросом не учтены. Проценты по ссуде вычитались при выдаче денег. Так, бравший ссуду в 100 руб. получал на руки 83—86 руб., что составляет 14—17% в год. Размер ссуд—от 50 до 100 руб.

Судя по некоторым данным, Сельхозбанк удовлетворил не больше 5—10% пред'явленного спроса.

Частный кредит в большинстве случаев имеет форму соседских займов (главным образом натурой).

Приведем несколько типичных образцов частного кредитования.

1. Небольшие количества зерна (8—24 п. пшеницы, 8—16 пуд. шалы и т. д.) берут у хорошо знакомых соседей и родственников на срок, обычно, от весны до урожая *без всяких процентных начислений*. Иногда в качестве кредиторов выступают китабские торговцы (у средняков). Кроме беспроцентной ссуды *по знакомству* встречается беспроцентная ссуда, как *жертвоприношение* (худои); например, средняцкое хозяйство взяло 80 п. риса без % на похороны сына.

2. В некоторых случаях *проценты по ссуде принимают вид качества натур:* дается займы лежалое зерно (пшеница, рис, шала) старого урожая с обязательством вернуть в том же размере свежим зерном из нового урожая. Здесь кредиторами в большинстве случаев выступают зажиточные хозяйства, имеющие запасы зерна в своих амбарах.

3. В бедняцких хозяйствах встречается кредитование *за отработку личным трудом*. Так например: а) взято в своем кишлаке 8 пудов риса в июле месяце с обязательством проработать на поле кредитора 15 дней. Считая рис по 3 руб. 50 коп. пуд, а стоимость рабочего дня 1 рубль (на хозяйских харчах)—1 руб. 50 коп. (на своих харчах), по-

лучим, что в данном случае, при рыночной оценке объекта займа и труда, выигрывает должник (взято на 28 руб., а возвращено на 15 руб.—22 руб. 50 коп.); б) взято в соседнем кишлаке 2 пуда пшеницы летом за 4 рабочих дня. Оценивая пшеницу по 80 коп. пуд., получим, что за 1 руб. 60 коп. должник возвращает 4 руб.—6 руб. (при приведенной выше оценке труда); в) за 8 пудов пшеницы должник отработал 5 дней; в данном случае должник возвращает 5 руб.—7 руб. 50 коп. за 6 руб. 40 коп. кредита и т. д.

В приведенных примерах трудно уловить какую-либо пропорцию между размерами ссуды и числом дней, назначенных в отработку. Тем не менее отчетливо выявляются три варианта: 1) кредитующее хозяйство, выговаривая в уплату ссуды определенное число рабочих дней, тем самым обеспечивает себя рабочей силой в горячий период «страды» (случай «а»). Здесь видимое неравенство сумм *получения и возврата* в пользу должника превратится в неравенство в пользу кредитора, если мы вспомним, что кредитор, таким образом, законтрактовывает на нужное время рабочую силу и тем самым страхует себя от конъюнктурных колебаний рыночных цен на труд. 2) Те же самые причины (спрос на продукты, с одной стороны, и нужда в рабочей силе—с другой) при известных условиях приводят к тому, что в проигрыше оказывается должник (случай «б»). Здесь нужда в кредите заставляет должника идти на явно невыгодную сделку, в то время как кредитор получает почти даровую рабочую силу. 3) И, наконец, имеет место случай видимого равенства между стоимостью взятой натуры и рыночной ценой отработанных рабочих дней (случай «в»). Такие случаи имеют место между лицами, поддерживающими друг с другом добрососедские отношения.

4. Как ни распространены перечисленные выше условия частного кредитования, все же в большинстве сделок по натуральному кредиту фиксируется *определенный процент в виде надбавки определенного количества пудов к первоначальному размеру ссуды*. Эти надбавки чрезвычайно разнообразны. Приведем несколько примеров:

а) взято у китабского жителя весной до осени 8 пудов пшеницы, возвращено 9 пудов. Считая продолжительность сделки 9 месяцев, получим 16.7% годовых;

б) взято осенью 48 пудов пшеницы с условием возвратить 60 пудов. При продолжительности сделки в 1 год (до нового урожая) имеем 25% годовых. При уменьшении срока сделки % повысится;

в) взято у соседа весной до следующей весны 36 пудов риса, возвращено 56 пудов. Процент по ссуде равен 55.6% годовых;

г) бедняк взял у китабского арендатора базара 16 пудов риса зимой до осени. При заключении сделки стороны не условились о %; через некоторое время кредитор предложил своему должнику или немедленно вернуть рис или возвратить осенью 24 пуда. Должник принужден был согласиться на вторую комбинацию. Считая продолжительность сделки в 9 месяцев, получим 66.7% годовых;

д) пастух (бедняцкое, беспосевное хозяйство) занял у своего хозяина в апреле 16 пудов риса с обязательством вернуть через 5 месяцев 24 пуда. Процент по ссуде—120% годовых;

е) взято (должник—бедняцкое хозяйство, III посевная группа) в соседнем кишлаке в сентябре 8 пудов пшеницы, через месяц возвращено 9.5 пудов. Процент по ссуде—225.6% годовых.

Приведенные примеры далеко не исчерпывают, конечно, всех условий частного кредитования, но уже из сказанного ясно, что экономические результаты такого кредита складываются далеко не в пользу

должника. Особенно нужно отметить случаи «целевого» кредитования, когда потребность в кредите вызвана особенностями местного быта. Мы имеем в виду такие семейные события, как «туй» (свадьба), обрезание новорожденного, похороны и т. п. Чтобы не ударить лицом в грязь, хозяйство, не учитывая своей экономической базы, забирает в долг большие количества пшеницы, риса и т. п. и устраивает пиршество или тризну, гостями на которых являются буквально все желающие.

Приведем несколько примеров такого «целевого» кредитования

1. Хозяйство из II посевной группы взяло 80 пудов риса, что по самой скромной оценке составит весьма приличную для дехканского хозяйства цифру в 280 рублей. Рис был продан и вырученные деньги пошли на «туй». По окончании свадебной горячки хозяйство принуждено будет по условию отдать из нового урожая 100 пудов риса, т.-е. надбавка составляет минимум 25% годовых. Такой большой долг (минимум 350 руб.), потраченный вдобавок совершенно непроизводительно, может заставить маломощное хозяйство прибегнуть к экстренным мероприятиям для покрытия задолженности, вплоть до проедания основного капитала или личного закабаления.

2. Беспосевное хозяйство взяло 40 пудов пшеницы и 32 пуда риса на обряд обрезания сына. Общая сумма займа—144 рубля, для уплаты которых хозяйство употребило деньги, полученные от сданных в аренду 4 танапов земли.

3. Хозяйство из III посевной группы заняло 64 пуда шалы (на сумму 96 руб.), которая была затем продана: деньги пошли на туй.

4. Хозяйство из VI посевной группы заняло 80 пудов риса с обязательством вернуть через 7 месяцев 96 пудов (34% годовых). Рис был употреблен на туй.

5. Наконец, выше мы упоминали о беспроцентном займе хозяйством из VII посевной группы 80 пудов риса на похороны сына.

Такие примеры можно было бы умножить, но нам кажется, что и приведенных достаточно для характеристики „целевой“ части натуральных займов.

Условия кредитования деньгами у частных лиц в общем не выявлены: во всех случаях (а их всего 4) указывали, что ссуда—беспроцентная, основанная на личном знакомстве сторон.

С весны 1925 года положение с кредитом в сельском хозяйстве заметно улучшилось. Мы уже говорили, что большая часть целевых ссуд Бухарского Отделения Сельхозбанка роздана им весной 1925 г.; в этот период было роздано около 35.000 руб. Кроме того, весной того же года в волости появился Узхлопок, через скуппункт в Шах-рисябзе производивший свои операции по организации хлопковых посевов. С апреля 1925 г. по июль скуппунктом было роздано деньгами около 65,5 тысяч рублей и хлопковых семян 5330 пуд. на сумму 3198 руб. Эта 100-тысячная ссуда, почти целиком использованная на производственные нужды сельского хозяйства, в значительной мере укрепила общее хозяйственное положение волости и тем самым подрубила тот сук, за который упорно цеплялись байские эксплуататорские верхушки сельского населения.

**Кредит в сельских  
промыслах.**

Производственный кредит имеет место только в двух промыслах—шелкоткацком и кузнечно-слесарном. Шелкоткачи пользуются услугами частного кредита в период с конца мая по июль, когда происходит переработка коконов в пряжу. Кузнецы кредитуются металлом в Шахрисябзском Отделении Госсель-

склада. Об условиях того и другого кредитования мы уже упоминали в очерке о промыслах.

**Торговый кредит.** Наиболее развит в крупном и среднем опте, причем этот кредит имеет товарную форму с процентами в виде наценок. Так, местные мануфактуристы снабжаются в Самарканде у частных торговцев сроком на  $\frac{1}{2}$ —1 месяц с наценкой на товар: наличными 1 аршин—40 коп., в кредит—40,5 коп. Таких торговцев немного. В Шахрисябзе, играющем в районе роль крупного оптовика-распылителя, крупных торговцев 4—5. Это старые торговцы, сохранившие деловые связи с Самаркандом и отчасти с Бухарой. В мелкой торговле (розничной) кредит, как правило, отсутствует. В виде исключения можно найти кредит по знакомству—краткосрочный и беспроцентный.

Сделки по натуральному кредиту не оформляются, но случаев невыполнения обязательств не встречается, ибо неуплата долга влечет за собой потерю доверия и уважения сограждан своего киллака.

Сделки по денежному кредиту иногда оформляются в виде частных расписок. Во всяком случае, в делах казн имеются случаи предъявления таких расписок ко взысканию.

**Занятие.** Литературные источники указывают на существование в прошлом широко развитого и до некоторой степени организованного частного кредита. Главными „деятелями“ в этой области выступали индусы и местные ростовщики (саррафы), которые к кредитным операциям присоединяли функции размена иностранных денежных знаков (афганских, персидских, китайских).

Слабость казенных и частных (официальных) кредитных учреждений укрепляла положение саррафов, без услуг которых трудно было обойтись как дехканам, так в особенности торговцам, ибо оживленные торговые связи с пограничными восточными государствами вызвали потребность в кредите и размене монеты. Проценты по ростовщическим ссудам саррафов достигали до 50% годовых.

Война и последующие за ней революционные события изменили хозяйственную физиономию Бухары. Торговая связь с границей почти прекратилась, исчезли и саррафы. В момент обследования уже не удалось обнаружить никаких признаков былого существования института ростовщиков-менял. Это положительное явление при известных условиях может измениться на обратное. Уже сейчас имеют место случаи денежного кредитования, носящие явно выраженные черты ростовщичества (72% годовых в случае с шелкоткачем—см. стр. 152). Правда, это кредитование случайно, оно не приняло еще форм систематического кредита, но нужно иметь в виду, что бурный темп восстановительного процесса в местном хозяйстве неизбежно приведет к увеличению спроса на денежные средства, а это, в свою очередь, может вызвать появление, если не чужеземных, то своих доморожденных ростовщиков (что уже отчасти и имеет место).

Широкое распространение натуральных (и именно потребительских) займов указывает на экономическую неустойчивость отдельных производящих хозяйств. Незначительность основного капитала при отсутствии оборотных средств заставляет прибегать к рискованным займам, сулящим в перспективе дальнейшее обнищание и личную кабалу. Потребительские нужды семьи оттирают на задний план производственные нужды хозяйства; понятно, что при таких условиях кредит в том виде, в каком он существует теперь, не только не дает положи-

тельного эффекта, но и прямо вреден. Это выдвигает на первое место задачу организации экономической помощи местному хозяйству в виде кредита, и именно денежного кредита.

Дело в том, что основные элементы капитала хозяйства—семена и рабочий скот, являющиеся как раз объектами целевых ссуд, с большим успехом и с большой выгодой можно приобрести на местных ба-зарах в нужном количестве, в любое время и хорошего качества. Нужны только деньги и рационально построенная кредитная система, которая давала бы возможность не только своевременно снабжать деньгами, но и контролировать их использование. Без этого условия трудно говорить о восстановлении местного хозяйства, разоренного басмачами и захваченного общим потоком экономической разрухи.

Что касается организованного натурального кредита, то мыслимыми объектами его могут быть хлопковые семена, гrena для местных шелководов, металлы для кустарей металлистов и мертвый сел.-хоз. инвентарь, как-то: кетмени, плуги, бороны и т. п. усовершенствованные орудия фабричного производства.

Только срочная организация кредита даст возможность нуждающемуся хозяйству избежать цепких лап „соседа“, медленно, но верно набрасывающего петлю на шею своего „ближнего“.

## ГЛАВА VI.

# Советское, партийное и общественное строительство.

### Низовой советский аппарат.

**Административное устройство.** Во времена эмирата Шахрисябз и Кптаб представляли самостоятельные бекства, подчиненные в административном отношении непосредственно центру деспотии г. Бухаре. Шахрисябзское бекство в своем составе имело 12 амлякдарств\*), а Кптабское—8. После организации Бухарской Народной Советской республики Кптаб входил в качестве тумана \*\*) в Шахрисябзский вилайет \*\*\*).

Туман делился на кенты (примерно волость), а последние на амины (соответствуют, приблизительно, сельскому обществу), состоящие из нескольких кишлаков. Кишлаки (первичная административная единица) управлялись аксакалами.

Эта система административного деления фактически сохранилась до последнего времени с тем лишь изменением, что при организации Узбекской республики вилайеты были переименованы в области, а туманы—в уезды.

Только месяца два тому назад, было приступлено к административному переустройству Шахрисябзского вилайета, применительно к четырехчленному административному делению бывших Туркестанских областей, вошедших в Узбекскую ССР; фактически же донныне реорганизован лишь Шахрисябзский областной центр—в уездный, и Кптабский уездный центр в волостной.

Территория же еще не разграничена и даже компетенция власти некоторых волостных учреждений, по сей день, распространяется до границ бывшего уезда; что же касается административного устройства частей, входящих в волость, то фактически осталось старое положение вещей, так как большинство сельсоветов организуются только теперь, а там, где они организованы, решительно никакой роли еще не играют. По-прежнему низовую «власть» составляет аппарат аминов и аксакалов, избираемых и действующих без всякого нашего участия.

Границы нынешней Кптабской волости в значительной мере совпадают с пределами Кптабского тумана, лишь незначительные части последнего отошли к другим волостям.

Современная Кптабская волость имеет номинально в своем составе 4 сельсовета, обслуживающих в административном отношении 110 кишлаков; в каждый сельсовет входит 25—47 кишлаков. В наиболее крупных кишлаках имеется по 150—160 дворов, в самых мелких по 6—7 дворов. Наиболее распространенный тип кишлака насчитывает, в среднем, 15—25 дворов. В момент оформления административных границ, Кп-

\*) Административно-податной округ, приблизительно равный уезду.

\*\*) Туман—соответствует уезду.

\*\*\*) Вилайет—область; название административного деления заимствовано из Турции.

табская волость, ввиду ее значительной хозяйственной мощности, отличающей ее от других волостей Кашка-Дарьинской области, была названа «образцовой». Kitab, имеющий большое торгово-промышленное значение для района и по местному масштабу густо населенный, сочли необходимым наименовать городом, причем для удобства волостную власть называли Горрайревкомом\*), соответственно наименовав волость—районом; однако, от перемены названия—волость, оставаясь хозяйственно мощной, не сделалась образцовой.

В истории советского аппарата. В связи с национальным размежеванием Средней Азии и для выборов на учредительный с'езд советов Узбекской ССР—7-го сентября 1924 года был созван уездный с'езд советов, подготовка и проведение которого были возложены на приехавшего из центра уполномоченного.

В результате состоявшейся пародии на с'езд советов, был выбран на Учредительный с'езд *сам уполномоченный*, но уком партии опротестовал кандидатуру уполномоченного, что в результате привело к замене его местным работником.

В связи с проведением нового административного деления—Kitabский уисполком постановлением Шахрисябзского угорревкома \*\*) (реорганизованного из облизполкома) был распущен; дела его опечатаны и вместо него или, вернее, из него, создан Kitabский волревком, существующий и поныне.

При организации Волревкома исходили из масштаба бывшего уездного органа; это нашло свое отражение во множественности функций, чрезмерных штатах, довольно хорошем, но разбухшем техническом аппарате новорсужденного волостного органа, во многом напоминающем именно уездный. Словом получилась лишь перемена вывески, но реорганизации по существу еще не произошло.

Вся волость находится в стадии оформления и организации; точные границы еще не очерчены; лишь на бумаге произведено распределение кишлаков по сельсоветам.

#### Советские органы.

Волревком. Состав волревкома, назначенный Шахриебзским угорревкомом в количестве 7 человек, между собой распределил обязанности (пока не вдаваясь в сущность их работы) таким образом: председатель—общее руководство аппаратом волревкома; заместитель—ведение отчетности, делопроизводство и руководство общей канцелярией. Остальной состав членов волревкома координирует его работу с важнейшими организациями волости: партийным комитетом, союзом «Кошчи» и профсоюзами. Кроме того, на правах членов в РК входит представитель одного из сельсоветов, и один член волревкома—для поручений президиума. Фактически делами волревкома ведает зампредревкома. Председатель же, неграмотный, беспартийный выдвиженец считает этот пост себе не по силам, но несмотря на это он—несомненно ценный советский работник; он крепкий дехканин, занимавшийся в виде подсобного промысла извозом, с первых дней революции стал на низовую советскую работу, накопил и советский опыт и советскую психологию; но не по его нутру—бумажное царство волревкома, по традиции претендующего на роль уездного центра. Другое дело—живая работа в кишлаке, где он пользуется

\*) Название не привилось.

\*\*) От 7-го мая 1925 г.

заслуженным авторитетом, как в этом могла убедиться наша комиссия, которую он сопровождал во время ее работ.

Зампред—комсомолец, довольно развитой и толковый (по китабскому масштабу) работник из семьи мирзы<sup>1)</sup> бека, с 1920 года—на совработе. Отличаясь большим чванством, он не прочь подложить «свинью» беспартийному председателю и сесть на его место.

Все остальные члены волревкома на редких его заседаниях совершенно пассивны, а на своей постоянной работе («Кошчи», профсоюз и т. д.) пока не проявляют даже стремления наладить связь с волревкомом, поднять его авторитет и помочь ему в работе.

**Аппарат волревкома.** Технический штат волревкома состоит из 7 человек: технический секретарь, бухгалтер, техник, базарный старшина (аксакал), переводчик, кассир, курьер; все содержится за счет средств угорревкома.

В виду предстоящей организации низового аппарата и больших размеров волости—такой большой штат лишь соответствует действительной потребности. Техническое состояние канцелярского аппарата—достаточно удовлетворительно. В частности, нигде не приходилось встречать, чтобы волостные аппараты занимали такие приличные помещения.

Для предварительной ориентировки в деятельности волревкома приведем некоторые данные из протокола<sup>2)</sup> заседания его президиума. от 9/VI (второе по счету заседание).<sup>3)</sup>

«Повестка дня: 1. Деятельность волревкома. 2. Рассмотрение составленной комиссией анкеты о вол. милиции. 3. Деятельность нарсуда. 4. О работе угоррозыска. 5. О налоговой работе.» По первому вопросу «слушали: Доклад тов. Мирза Каби́л Касимова о деятельности Китабского волревкома и необходимых мерах для поднятия уровня таковой.

Постановили: 1. Составленные комиссиями акты принять к сведению и утвердить. 2. Работу волревкома найти удовлетворительной, предложить руководить всеми учреждениями волости, следить за их деятельностью и оказывать содействие в развитии таковой. Преследовать и бороться с личными движениями и противодействиями; в случае обнаружения указанного немедленно направлять все материалы в соответствующие органы. 3. Предложить соответствующим учреждениям ежемесячно высылать в ревком печатные доклады о проделанной работе и недостатках в таковой. 4. Предложить волревкому в 3-х дневный срок организовать комиссию по обследованию, инструктированию и налаживанию работы в сельсоветах. 5. Необходимый для сельсоветов инвентарь и канцелярские принадлежности срочно запросить из угорревкома. 6. В виду того, что назначенные на работу в Дукчинский и Авез-Маликские сельсоветы не могут выехать к месту службы, возбудить перед угорревкомом вопрос о назначении в вышеуказанные пункты гарнизона. 4) 7. Немедленно возбудить ходатайство перед угорревкомом о заполнении штата волмиллицы и выдаче таковому обмундирования и снаряжения. 8. Предложить районному финансовому отделу и волревкому выявить всех беспатентных торговцев на базарах дальних и ближних кишлаков—принять меры к устранению сей ненор-

<sup>1)</sup> Мирза—писарь.

<sup>2)</sup> В присутствии инструктора Шахрисябаского Угорревкома.

<sup>3)</sup> Документ дан в дословном переводе с узбекского.

<sup>4)</sup> Необходимость назначения гарнизона обуславливалась наличием в районе названных сельсоветов активного басмачества.

мальности и виновных привлечь к ответственности и выборке патентов. 9. Предложить комиссии по сбору недоимок за 1923—1924 г.г. немедленно приступить к выявлению недоимок по сельхозналогу, оставшихся за агентами по сбору налога, аминами и аксакалами. О всех достижениях и результатах ставить в известность ревком. 10. В виду того, что все дела находятся в полном беспорядке и не введена ордерная система, а также в виду того, что ни одно распоряжение вышестоящих органов не проведено в жизнь, все материалы по Вакуфбюро направить в уездный отдел Вакуфа на предмет рассмотрения и привлечения к ответственности. 11. В виду того, что не оказалось списка имущества и инвентаря, принадлежащего бюро Комхоза с 1923 г., просить угорревком вытребовать бывш. в 1923 г. завкомхозом тов. Кари Габу Вахабова для получения от такового вышеуказанных сведений. 12. Организовать стол учета иностранных подданных и выдачи заграничных паспортов, исполнение сего возложить на секретаря волревкома.

Из этого документа можно усмотреть целый ряд вполне здравых и обстоятельных решений, определенное понимание задач и правильный подход к работе, если не считать наблюдающуюся местами распыленность.

Представляет большой интерес также доклад Kitabского волревкома Шахрисябзскому ревкому от 29 мая 1925 г. В этом докладе указывается—и правильно—на временный перерыв в работе волревкома до прибытия ныне работающего председателя, указывается также на принимаемые реальные меры в области сбора налогов и недоимок, на проводимую агитационную работу по вовлечению населения в кооперацию, и резонно характеризуется отрицательно работа заведующего Вакуфом, вкратце рисуется обстановка, достижения и недочеты по линии нарсузда, милиции, уголрозыска. Доклад подписанный, кстати, председателем на веру и не им составленный, не претендует на глубокое понимание общей обстановки работы и не блещет тактической мудростью в части ближайших путей и перспектив строительства. Кое-где слышатся также нотки заискивания перед угорревкомом и желание прихвастнуть своей работой, но при всем том, доклад оставляет впечатление о некоторой реально проделанной работе.

Об'езды кишлаков волостными работниками практикуются довольно часто, но эти „гастроли“ сводятся к выполнению отдельных заданий центра и почти не связаны с заботой о повседневных нуждах дехканства. О необходимости отчитываться перед населением никто даже не имеет представления.

**Руководство уезда.** Близость от Шахрисябза (по шоссе, обеспеченном от басмаческих налетов), выдающееся общее значение Kitabской волости и ряд других причин очень часто привлекает гостей из уездного центра. Во время нашей работы по обследованию, было 6—7 таких комиссий и представителей разных ведомств, которые оставляли лишь самый небольшой след (исключая комиссию по учету объектов обложения) своего пребывания, и реального в смысле улучшения волостного аппарата давали мало.

Отмечен ряд фактов совершенно несуразного руководства: приказы, приходящие после намеченного в них срока исполнения, распоряжения, заведомо невыполнимые, казенная формалистика и т. д.

Уезд, болеющий целым рядом хронических недугов, вряд ли способен на более здоровое и интенсивное руководство. К этому нужно прибавить непрерывную чехарду—смену работников в уезде через 1—2 месяца.

Некоторой характеристикой уездного руководства мог бы служить акт последней ревизии Шахриябзского угорревкома, который мы, однако, за его пространностью приводим лишь в конспективном виде.

Ревизионная комиссия в своем акте остановилась на составе рабочего аппарата волости, на общем количестве заседаний и собраний, на результатах сбора сел.-хоз. налога (ушур), на деятельности бюро Вакуфа и особенное внимание уделила отдельным циркулярам и распоряжениям, преимущественно малосущественным.

Из материалов ревизионной комиссии видно, что кое-что ею отмечено правильно, но наряду с этим бросается в глаза колоссально непропорциональное внимание к организационным и техническим деталям, в то время как оценка работы аппарата, как ячейки советской власти, с ее многообразными политическими, хозяйственными и культурными задачами—совершенно отсутствует. Наряду с этим в акте встречаются и явно неверные утверждения, прикрашивающие действительность; например, что дехканам оказана во время посевов надлежащая материальная помощь; сюда же мы должны отнести неумеренные дифирамбы санитарному состоянию и надзору. Подобная оценка не соответствует действительности, комиссия представила в розовом цвете то, что заслуживает совершенно иных красок.

Сущность деятельности волревкома.

Волревком представляет собой довольно солидный аппарат со множеством функций.

Чем же занят этот аппарат? Какие полезные функции он несет? Каков его удельный вес в системе сил, действующих в кишлаке?

В работе, волревкому не на кого (в отношении организационном) опереться, кроме, как на самого себя. И вся его деятельность в результате замыкается интересами волостного центра. Вся практическая работа ревкома (на заседаниях и вне их)—относится почти полностью к устройству волостного центра и города Китаба. Тут почти исключительно вопросы о городских китабских школах, о благоустройстве и санитарии в Китабе; затем идут организационные вопросы самого волревкома—представительство и все то, что неизбежно связано с существованием всякого учреждения. Естественно не последнее место занимают вопросы отчетности перед уездом: выполнение ряда циркулярных его заданий, не имеющих иногда даже прямого отношения к данной волости. Большую долю в загрузке волревкома занимают, так называемые, представители центра. Несмотря на басмачество, десятки представителей административных и хозяйственных органов разных „центров“ посещают кишлаки. Обслуживание их составляет громадную обузу для волостных работников, большей частью отвлекая их от прямых обязанностей. К сожалению, нам не приходилось наблюдать, чтобы волработники свои выезды по волости совмещали с обслуживанием чисто волостных местных дел, как-то: устройство аппарата, укрепление совстроительства вообще, разбор жалоб и прочее.

Все эти обязанности, вместе взятые, все же составляют лишь меньше половины всей практической деятельности волревкома, остальную часть составляют текущие вопросы, большинство которых возникает в связи с прифронтовым положением волости.

На первый взгляд нам показалась поразительной, цифра посещений отдельными „просителями“ волревкома. Число обращений—по частным делам—в волревком доходит до громадных размеров—свыше 300 в месяц,\*) что еще не говорит о глубоком органическом контакте дехканства

\*) В других волостях, число посещений не превышает 5—10.

с волостным центром. Наличие мелкой уголовщины, басмачество, отсутствие гражданского порядка порождает массу конфликтов, недоразумений, обид, жалоб, вообще мелких вопросов, которые концентрируются в волревкоме именно потому, что нет другой более или менее активной инстанции, которая могла бы в таких случаях выступить на защиту обиженных. Та или иная заинтересованная сторона вынуждена обращаться по подобным поводам к „высшей власти“—в волревком—находя в его лице единственный более или менее устойчивый и авторитетный административный орган.

Мы выбрали несколько типичных дней (базарный и другие) и изучили характер этих посещений; приходили недовольные постоем красноармейцев, затем по поводу насилия над женщиной в кишлаке; были пострадавшие от грабежа, от захвата воды; приносились жалобы, связанные с плохим состоянием городского благоустройства, неоплатой рабочим зарплаты отделом Вакуфа, с самоуправством цыган и пр. Словом, почти исключительно «текущие дела», поскольку опять-таки волревком является единственным, облеченным легальной властью, центром в волости.

**Отношение населения к волревкому.** Отношение дехканства к волревкому, к сельсоветам и аминно-аксакальскому аппарату складывается таким образом—что дехкане признают только аминно-аксакальский аппарат, как *свою сельскую* власть; к волревкому же относятся с уважением, как к органу, облеченному большой реальной властью; на Китаб попрежнему смотрят как на источник большой власти.

До населения не дошло еще представление о советской демократии, о выборном начале и ответственности перед избирателями. Все рассматривают и волревком и сельсоветы—как органы, черпающие свою силу, власть и положение сверху, но отнюдь не снизу. Это и немудрено, так как советской работы, в большом смысле этого слова, по объективным условиям, в волости еще и не нюхали.

Было бы односторонне, если бы мы не отметили, что волревком все же играет большую организующую роль в условиях отсутствия твердой и честной власти на низах—в кишлаках, где до сих пор еще управляют амины и аксакалы. Во многих случаях население охотно прибегает к защите ВРК, ищет его помощи. В большом затруднении ВРК оказывается, когда ему приходится встретиться с такими сложными вопросами, как, например, ирригационные. Здесь он оказывается беспомощным. Ему еще не под силу полностью охватить массы, ими руководить, заставить слушаться, выяснять нужды и повсюду поспевать, чтобы их удовлетворить.

В заслугу ревкому надо поставить его контактную работу с военными организациями и ГПУ. Необходимо особенно отметить всемерное и посильное содействие этим органам в борьбе с остатками басмачества и бандитизмом.

Волревком в общем по местным условиям представляет приличную, честную и довольно работоспособную местную власть, которая стремясь обслуживать население в целом, в то же время удовлетворительно выполняет задания по сбору налогов и другие фискальные поручения государства.

Волревком—это пока единственный орган в волости (как мы это увидим ниже), который заслуживает названия советского.

**Сельревком.** Говорить о деятельности сельсоветов (сельревкомов) еще не приходится, т. к. волость только на днях разбита на

4 сельсовета, при чем два из них совершенно не организованы и даже выехать туда назначенным волревкомом председателем невозможно из-за отсутствия там гарнизона и при наличии басмачества.

Два других председельревкома (с двумя сотрудниками на каждого) недавно приступили к работе, но уже успели дискредитировать самую идею сельсовета. Неопытная молодежь, неизвестная дехканам, стала сразу наводить новые порядки «революционным путем», опрометчивыми действиями оттолкнула от себя дехкан, не сумела завоевать их доверия и создать себе хотя бы слабый авторитет.

Дехкане привыкли видеть во главе низового аппарата в лице аминов людей им знакомых и известных, а тут были присланы чужаки, да к тому же еще горячие головы;\*) это отчасти послужило причиной того, что институт аминов фактически существует до сего времени даже там, где формально уже 2—3 месяца организованы ревкомы, а последние игнорируются. Так в одном кишлаке (местонахождение сельревкома) комиссии оказали, не в пример прочим кишлакам, крайне недружелюбный прием и противодействовали всем ее начинаниям весьма упорно и откровенно. Председатель сельревкома ничего не мог сделать; он суетился, распоряжался, но выглядел весьма бледно, с ним не считались и все даваемые им поручения никто не выполнял. Лишь с приездом амина население безропотно и даже охотно стало выполнять предъявленные к нему требования.

Деятельность сельревкомов пока сводится к даче населению редких распоряжений, главным образом, связанных с теми или иными госповинностями (удовлетворение нужд красной армии, разные комиссии, учет объектов обложения и т. д.), которые, однако, проводятся в жизнь с большим трудом и опять-таки при содействии аминов и аксакалов.

Короче говоря, в кишлаке еще нет аппарата, хотя бы отчасти проводящего совполитику, состоящего из представителей эксплуатируемых классов, подчиняющегося только соввласти и перед ней отчетливого. Вместо него существует *амино-аксакальский аппарат*, оставшийся нам в наследство от бухарского эмирата.

**Амино-аксакальский аппарат.** В каждом кишлаке имеется по крайней мере по одному аксакалу, а в кишлаках значительных, превышающих 30—40 дворов, их по два и больше, например, в Китабе—8 аксакалов\*\*).

Амины объединяют (управляют) несколько кишлаков (от 3 до 18) в зависимости от территориального расположения, населенности, водной системы, персональных и бытовых моментов, исторических обстоятельств, иногда даже от случайных причин.

На протяжении веков дехканство привыкло рассматривать аминов и аксакалов не только как представителей деспотической центральной власти эмира, но и как своих представителей, призванных, в известной мере, защищать дехкан от посягательств государства.

Неизменно, регулярно из года в год, происходят по установленному порядку перевыборы этих представителей, при чем чаще всего подтверждаются лица, ранее исполнявшие эти обязанности; бывали случаи, что должность от отца переходит к сыну; но всегда и во всех случаях перевыборы происходят при участии (хотя бы номинальном) заинтересованного населения. Словом, существует систематически про-

\*) В условиях сохранившихся пережитков родового строя это не могло не иметь значения в формировании отношения населения к сельревкому.

\*\*) Китаб—административно организован по типу большого кишлака.

водимая своеобразная „демократия“. Характерно, что лицо, хоть раз побывавшее на посту амина или аксакала, на всю жизнь сохраняет это звание. Деловые взаимоотношения аминов и аксакалов осуществляются на основе строгой внутренней дисциплины и чинопочитания. Распоряжения амина выполняются аксакалами беспрекословно. Авторитет амина никем из них не оспаривается и поддерживается автоматически изнутри, без нажима и поддержки государственной машины сверху. Амин общепризнан как власть и авторитет, но наряду с этим товарищеские отношения у него устанавливаются с подчиненными ему аксакалами, при чем подчинение носит добровольный характер, а дисциплина, лежащая в основе его, сознательная. Мы имеем здесь, в результате колоссального исторического опыта и традиции, авторитетный и специфически четко работающий-аппарат кишлачного «самоуправления».

Теперь углубимся во внутренний механизм этой кишлачной демократии.

Доверие к амина-аксакальскому институту—широким кругам дехканства не обходится даром. Это доверие как и свое служебное положение выборные представители всегда использовали в своих личных интересах и в интересах группы наиболее зажиточных и «почетных» лиц в кишлаке, ставленниками которых амины в последнем счете являются.

Система выдвижения кандидатов и выборов давала в руки сильных все возможности обеспечить представительство своих интересов, чему не мало содействовали и общие патриархальные взаимоотношения в кишлаке.

Нашей комиссии приходилось наблюдать, как производятся эти выборы; в пятницу после большого «намаза» у мечети, несколько богатых и влиятельных враждан побеседуют между собой и в результате выбирается «деятель». На завтра весь кишлак его уже считает «законным». Он всеми признан. Даже отсутствующие на этом «парламентском собрании» уверены, что он избран по всем правилам\*).

**Амляские с'езды.** Даже амины, избираемые на «с'езде» представителей кишлаков, фактически не только намечаются, но и окончательно избираются на пост малочисленной группой (10—20 человек) «авторитетнейших» дехкан, которые самочинно, без всяких «мандатов» и полномочий от населения, по взаимному уговору, собираются от всех кишлаков и в одном из них решают вопрос о кандидатуре амина. Против такого порядка вещей никому и не приходит в голову возражать, его все считают естественным и законным. Если в решениях кишлачной верхушки иногда участвуют и отдельные бедняки, то это или хорошо грамотные, или особо заслуженные люди, вообще так или иначе создавшие себе моральный авторитет и единодушно причисляемые к разряду почетных лиц кишлака.

Выбор места, где происходят с'езды, определяется случайными причинами и зависит от того, откуда—амины, то от того, кто первый проявил инициативу; иногда от расположения кишлаков, в некоторых случаях играет роль базарный день и т. п. Болезненной амбиции при выборе места с'езда у его участников не наблюдается: например, „большой“ кишлак едет в „маленький“ и т. д.

**Влияние революции.** Отголоски революции, несмотря на отдаленность революционных центров, неграмотность и общую культурную

---

\*) Мы имеем здесь, вполне сложившуюся и укоренившуюся, своеобразную бухарскую систему «цензовой демократии».

отсталость населения, все же понемногу проникают в самые глухие кишлаки; под их влиянием не остался без изменений и рассматриваемый нами амино-аксакальский институт. Все чаще и чаще и почти всегда по собственному желанию наблюдаются случаи оставления аксакалами и аминами своих постов, при чем причиной этому служат (косвенным образом) успехи совстроительства, пробуждающаяся инициатива и сознательность малоимущих.

Революция ударила по «демократическому» амино-аксакальскому институту лишь рикошетом через сложный ряд посредствующих звеньев. Приведем одну из основных причин разложения этого института; при эмире содержание амино-аксакальского аппарата, несмотря на формальную добровольность, фактически выколачивалось (всяческими способами нелегального принуждения) сборщиками во время взыскания общегосударственных налогов. Оплата амина производилась за счет населения управляемого им района; оплата аксакала—за счет граждан его кишлака. Таким образом, весь институт был поставлен в материальную зависимость от эмирской служебной бюрократии, был как бы включен в общую цепь эмирского административно-налогового аппарата; вместе с тем как бы отпадала материальная зависимость аминов и аксакалов от населения. «Избранник» чувствовал себя больше чиновником эмира, чем подотчетным населению—общественным выборным работником. Тактика аминов и аксакалов сводилась к тому, чтобы умело лавировать между эмиром и дехканством, между интересами «казны» и нуждами своих односельчан. В конечном счете аппетиты эмирской деспотии (включая и низовых выборных работников) оставались все же обеспеченными гораздо лучше, чем интересы обираемого населения. Теперь принудительная оплата труда аминов и аксакалов отпала; население добровольно стало платить столько, сколько хочет; мер воздействия сверху не применяется. В результате изменилась система (стали платить в зависимости от величины урожая) и сократилась в 4—5 раз норма оплаты труда, но и этот урезанный и негарантированный «паек» находится под постоянной угрозой, благодаря колеблющимся политическим настроениям дехканства. Благодаря этому обещательству ослабло бывшее стремление закрепить за собой некогда материально-выгодную должность амина или аксакала. Эта тенденция проявляется, главным образом, у аксакалов; их бегство с постов превратилось прямо в эпидемию; аминство еще и теперь достаточно хлебное место, почему и дезертирство аминов наблюдается значительно реже.

Оставлению должностей не мало способствуют и красноармейские части, пребывание которых в кишлаке не только создает дополнительные обязанности, но навлекает на аксакалов мщение басмачей. Басмачество дает амино-аксакальскому аппарату колоссальную нагрузку (присылаются даже письменные приказы) по сбору налогов, выполнению повинностей, разных требований и т. п. Аминам и аксакалам при этой двойной власти приходится быть особенно изворотливыми и находчивыми; надо уметь угодить всем под постоянным риском попасть на скамью подсудимых у красных или под пулю у басмачей.

В кишлаках с богатым земледелием смена и добровольный уход наблюдаются особенно часто; объясняется это незначительной оплатой, стоящей к тому же вечно под угрозой гибели урожая (или его понижения), при повторяющихся все чаще засухах; в одном таком крупном кишлаке за годичный срок сменилось 10 аксакалов и 2 амина.

Мы наблюдали также и такой случай, когда беднота одного кишлака стихийно сорганизовалась, и в результате продолжительной

упорной борьбы провела своего кандидата в аксакалы, выставив со скандалом байского ставленника.

Немудрено после этого, что нынешний состав амино-аксакальского аппарата в значительной степени состоит из новых людей. Прежние амино аксакальские кадры отличались вышколенностью профессиональных чиновников, некоторой развитостью, смысленностью, иногда грамотностью. Они постепенно превращались в полноправное звено эмирской бюрократической цепи, а некоторые из них отрывались от трудового ведения своего хозяйства; последнее росло, сосредоточивая в себе нетрудовое накопление и перерождалось (вместе со своим владельцем) в байское хозяйство. Из аминов и части аксакалов вырабатывался тип получиночника, на три четверти потерявшего свой дехканский облик, живший долей награбленного и наряду с этим продолжавший пользоваться беспредельным доверием и уважением со стороны широких масс.

Теперь мы встречаем совершенно иной тип; аминами и аксакалами все чаще становятся не только средняки, но и бедняки, не могущие вести собственного хозяйства без дефицита. Тяжелое материальное положение заставляет малоземельного принять на себя непривлекательный, по нынешнему времени, общественный пост. В подавляющем числе случаев, благодаря «утонченной» системе выборов и моральным влияниям, этот бедняк превращается в слепое орудие в руках влиятельных сил кишлака.

Обезжая кишлаки и сталкиваясь с этими «работниками», сразу поражаешься—зачем посажены такие заведомые ничтожества, незнакомые с элементарными обязанностями по своему кишлаку, когда имеются и более развитые и дельные дехкане, но затем, при ознакомлении—приходится это явление отнести (в конечном счете) к одному из проявлений байского засилья: безличными существами успешнее и легче командовать. Таким образом, изменение социального облика амино-аксакальского состава еще не изменило направления и характера деятельности этого аппарата; он попрежнему ведет линию «сильных мира сего».

Состав *аминов*, в подавляющем большинстве, остается прежний, и там, где имеется смена, она явилась результатом упорной борьбы, в которой очень важным фактором почти всегда является басмачество. Например, в кишлаке Б.—достаточно советский и культурный работник должен был, вопреки желаниям дехкан, уступить под давлением басмачей место амина, занимаемое им много лет подряд—новому претенденту, явному проходимцу.

В общем сейчас медленно, но неуклонно, идет социальное и психологическое перерождение амино-аксакальского состава, по двум основным направлениям.

*Первое*—отбор представителей малоимущих слоев дехканства, культурно-отсталых и, попрежнему, находящихся под влиянием авторитетов кишлаков. Эта группа, если и не поддерживает нас сейчас, то во всяком случае не противодействует нашим начинаниям. При определенной активности и «обработке» их с нашей стороны, мы постепенно могли бы эту часть склонить на свою сторону.

*Второе* направление численно также велико, как первое, но состоит из лиц, так или иначе связанных с басмачеством. Эта группа даже в том случае, если и не состоит из прямых ставленников басмачей, то во всяком случае выбрана под их давлением. И в этой группе встречаются представители хозяйственно слабых, отсталых слоев дехканства, но она в целом, всем своим существом обязана силам, враждебным нам. Подойти к дехканству мы можем исключительно помимо

них, через их головы, убрав их с пути; подчинить их себе—задача бесполезная.

Оба направления складываются, формируются, кристаллизуются и живут пока вне нашего влияния и руководства. Это сознается как дехканством, так и самим амбно-аксакальским составом.

Наши распоряжения—эта «публика» принимает, она их выполняет, но частью советского целого себя не сознает; она ведет себя выдержанно, осторожно, стараясь лишь не заслужить упрека. Распоряжения басмачей, в целом, выполняются более энергично и полно, чем наши, и это происходит, во-первых, благодаря террору басмачей, а во-вторых, как результат определенной системы комплектования «своей» власти из людей, повинующихся руководителям, вдохновителям и пособникам басмачества.

Определенная школа, пройденная за эмирский и басмаческий периоды, привила аминам и аксакалам достаточные навыки к одновременному «сидению на двух стульях».

Отправляемые амино-аксакалами функции можно подразделить на две группы: деятельность, связанная с выполнением заданий и поручений вышестоящих органов соввласти и басмачества, с одной стороны и деятельность по разрешению повседневных нужд кишлака—с другой.

Амины и аксакалы успешно справляются, не без выгоды и для себя, со сбором налогов как для нас, так и для басмачества; затем идет обслуживание как красных отрядов, так и басмаческих банд, посещающих кишлак. Эта часть деятельности составляет первую половину всей работы аппарата.

Вторую половину составляет разрешение вопросов общественного характера по местной инициативе, как-то: борьба с уголовщиной и самоуправством, земельные отношения, ремонт мостов и т. д. Все правонарушения (мелкие грабежи, насилия, захваты и т. п.) рассматриваются тут же на месте, при чем, в большинстве случаев, виновных милуют и лишь в немногих случаях задерживают и отправляют в советский центр. Наиболее важными в группе местных вопросов являются дела по водопользованию. Приезжая в кишлак, мы почти никогда не находили начальства на месте. Оно было в отлучках по водным делам, если не на арыках, то по хлопотам в высших инстанциях.

Амины и аксакалы (особенно амины) *значительную часть времени уделяют водным вопросам*, пытаются ограниченными средствами, кустарным способом, разрешить основные проблемы дехканского хозяйства, весьма сложные и запутанные.

Эмирский строй (центральная власть) с его огромным административно-финансовым аппаратом никаких общественно-полезных функций не нес, даже регулирование водопользования лежало на ответственности аминов, при чем осуществляли они его достаточно умело, деловито и своевременно. Это можно считать установленным по данным обследованного района. Уничтожив старый (амлякдарский) аппарат, несший функции согласования водных вопросов между аминами и руководивший водным делом вообще (через аминов и мирабов)—мы на его место, достаточно налаженного, своего аппарата еще не создали, и это, отчасти, заставляет дехкан держаться за аминский аппарат.

Вот пример, некоторые амины ушли\*) в добровольческий отряд по борьбе с басмачеством; этот период совпал с наиболее ответственными моментами в водной кампании и как раз в год естественной нехватки воды. Население металось из стороны в сторону, ища помощи организаторов; многочисленные делегации обращались и в волревком и в

\*) В период нашего обследования.

«Кошчи»; от волостных органов бросались к уездным, но нигде не могли найти действительной помощи; это происходило не из-за нежелания оказать содействие, а вследствие того, что система водопользования издавна приспособлена к известным методам работы, где основным является участие представителей данного водного района на вододелителе в момент распределения воды. Требуется участие лиц, знакомых с порядком работы, с установившейся традицией и с нерушимыми обычаями, получившими силу закона: в большинстве случаев, этими качествами, вполне вооружены амины. Наши же органы (как советские, так и общественные) к такой деятельности пока абсолютно не приспособлены.

Небезынтересен и случай, когда по инициативе амина население организовывалось для нового очень полезного водного сооружения, связанного со значительными затратами (30.000 руб.).

**М и р а б ы.** Поскольку «водой» занимаются амины и аксакалы, мирабы составляют лишь одно из звеньев в общей системе низового аппарата по регулированию воды. Их социальный состав, направление и характер деятельности, система выборов, норма оплаты претерпели такие же изменения за период революции как и прочий аппарат местной власти.

Бросается в глаза та небольшая авторитетность, и сравнительно незначительная общественная роль, которую играет здесь институт мирабов. Большой частью мираб является безгласным приказчиком у амина. В общем их рассматривают, как технических работников, однако, мы наблюдаем, когда перед этими «исполнителями» дехкане также заискивают, так как они, распределяя воду по полевой арычной сети, являются фактическими хозяевами воды. Эти «нижние» чины находятся в такой же зависимости и подчинении от мощных хозяйств, как и «генералы» кишлака. Катта-мираб и другие старшие водные власти имеют более широкие функции и пользуются большим авторитетом, однако, нигде они не приобретают значения, присущего арык-аксакалам других районов Узбекистана. Поскольку дополнительные водные обязанности связаны с «негласными» доходами—амины цепко за них держатся.

В области создания водного аппарата, в части его, соприкасающейся непосредственно с водопользователями, нужна особенно осторожная политика, рассчитанная на постепенную перестройку старого аппарата и укомплектование его людьми советского типа, но в качестве основного условия—пользующимися полным авторитетом среди дехканства. Без овладения этим аппаратом нельзя построить подлинную советскую власть в кишлаке.

**Милиция.** Особое место в административном аппарате волости занимает милиция, штаты которой, в связи с басмачеством, по сравнению с другими волостями значительно расширены. Тем не менее как боевая сила, милиция не играет почти никакой роли.

Басмачи, всемерно избегающие столкновений с красноармейскими частями, ищут встречи именно с милицией и на ее представителей охотятся, как на куропаток. Никакого противодействия милиция не может оказать, из-за своей полной небоеспособности, почему пересел в случае столкновения—всегда на стороне басмачей.

Должностные лица и комиссии, вынужденные об'езжать волость, избегают пользоваться охраной милиционеров, так как это только содействует привлечению басмачей (охота за оружием и патронами).

Милиционеры используются для разных дежурств, для служебной связи с кишлаками, расположенными на близком от Китаба расстоянии, и, кроме того, для разных поручений, связанных с мелкой уголовщиной.

Месяца два тому назад была произведена генеральная чистка Китабской, тогда еще уездной, милиции; целый ряд лиц, включая сюда и начальника милиции, были отстранены за серьезные злоупотребления по службе и преступления. Теперь штаты заполнены новыми людьми и погрешности наблюдаются значительно реже.

Милицейский состав после очистки отличается в общем доброжелательным отношением к дехканству в связи с тем, что он укомплектован молодежью из жителей местных кишлаков, по традиции предупредительно относящейся к старшим. Поборов с населения почти не производится, взяточничества, равно и вообще жалоб на действия милиции, повидному, не наблюдается. Некоторую грубость позволяют себе милиционеры на базарах, но они уверяют, что с дехканином «по иному—нельзя—иначе не поймет и не послушается».

Численный состав милиции: по штату—20 единиц, наличный—19\*).

С у д. В Китабе имеется народный казн\*\*). В его район входит почти весь бывший Китабский туман (уезд), однако, судебной деятельностью ему приходится заниматься почти исключительно в пределах Китабской волости, т. к. дехкане, живущие на расстоянии свыше 20 верст, редко обращаются к услугам кази-ханы (камера суды).

Если взять общее количество дел разного характера, которые разбирал кази, начиная с января месяца 1925 г., то получим следующие цифры: за первую половину года разобрано всего 1172 дела, из них по разделу имущества и наследства 132, по заключению условий и договоров 608 (52%), по браку и разводу 384, по разным гражданским спорам 48.

Дела разбираются по мере поступления; залежей не образуется. Преобладают дела по обслуживанию торговцев и землевладельцев (по договорам) преимущественно Китаба и его окрестностей (около 50% всех дел).

Очень часто гражданские споры оканчиваются добровольным соглашением в присутствии кази. Крупных исков не отмечается, преобладают на десятки рублей; далее идут дела по разделу имущества между наследниками и различными компаньонами по торговле или обработке земли.

Из семейных дел преобладают брачные записи и регистрация естественного движения населения. Случаи обращения из дальних

---

\*) Административных единиц 5 (начальник, 2 старших милиционера, делопроизводитель и протоколист), конных милиционеров—10, пеших—5 Милиционеры воинского строя не знают, обучением не занимаются, нет и намека на внутреннюю дисциплину. На всю команду имеется 7 шинелей, 3 рубахи и 4 пары рваных сапог. На 10 лошадей—2 кое-как пригодных седла и 4 уздечки.

Зарплатой удовлетворяются своевременно из расчета: начальник милиции 66 р. 50 к., делопроизводитель—49 р. 60 к., протоколист и старшие милиционеры—40 р., милиционеры—35 р. 20 к.

\*\*) Нечто вроде «мирового судьи», руководствовавшийся юридическими нормами шариа и адата—обычного права. Этот институт был в начале революции уничтожен, но потом восстановлен и несколько реформирован.

кишлаков по делам этой последней группы редки. Дела этой группы составляют незначительный процент рассмотренных дел.

Ранее, до организации народного суда в Шахрисябзе, кази рассматривал и уголовные дела своего района с наказанием до одного года, теперь эти дела автоматически пересылаются народному судье; у кази остаются чисто гражданские дела, решения по которым оформляются протокольными постановлениями.

Делопроизводство кази-хаи находится в довольно приличном состоянии.

Если разобрать вопрос, насколько широко население пользуется услугами кази, насколько его решения авторитетны и каков их классовый оттенок, то окажется, что 75% всех договоров, реально заключаемых в пределах волости, непременно регистрируются у кази; остальные договоры, особенно по нелегалпзированным сделкам (на продажу за высокую цену земли, дача денег под чрезмерные проценты, операции чисто кабального характера и т. п.)—закрепляются или при свидетелях из почетных лиц, или при помощи избираемого договаривающимися сторонами особого третейского суда, который заменяет кази.

Из гражданских тяжб и споров обычно только 25% попадает к кази, прочие разрешаются третейским судом из авторитетных для сторон лиц.

Вообще же по всем делам процент обхода кази увеличивается по мере отдаления от Китаба, где находится камера. Помимо расстояния, значительную роль при этом играют еще и судебные пошлины, особенно отпугивающие при спорах и толкающие к частному, бесплатному третейскому суду. Коммерческие сделки и договора, несмотря на тяжесть падающих на них пошлин, реже уходят «в подполье», так как здесь требуется оформление официального лица.

Большинство гражданских дел кончается примирением сторон уже в камере кази, под воздействием последнего.

Для характеристики судопроизводства по гражданским делам приведем протокол одного из приговоров судебного заседания.

«Допрос № 28. 17 июня 1925 г. Я, Народный Кази, Мулла Мухамед Судур Хужаев, в присутствии заседателя Абду-Наби Хужаева на судебном заседании, для разбора заявления истца Кабиляджан Мухамед Насырова (законное требование), пригласили противную сторону (обвиняемого) и при сличении выяснилось, что Мухамед Насыров дал Абдусаттарову Мухамед Насырову заимообразно 45 руб., которые обещал возвратить при первом требовании, но когда начал просить возвратить эту сумму, означенный гражданин отказался. В достоверность изложенного по первому требованию может представить свидетелей: 1-й свидетель Халь-баба Абдурахимов и 2-й Камиль Рахматуллаев. Во время опроса первого свидетеля, удостоверив вышеизложенное, подписался Кабилджан Мухамед Насыров.

Во время опроса свидетеля Халь-баба Абдурахимова показал нижеследующее: «Я знаю, что у упомянутого Кабилджана Мухамед Насырова есть за Абдусаттаром Мухамед Насыровым 45 руб., данных на компанию, но не знаю, были ли возвращены эти деньги или нет, ранее они работали (торговали) в компании и после разошлись.»

При опросе Камила Рахматуллаева показано нижеследующее: Я знаю, что Кабилян М. Насыров был в компании с Абдусаттаром М. Насыровым и при расчете Кабиляжан за Абдусаттаром оставил 45 руб.»

При опросе Абдусаттара М. Насырова показал следующее: «Деньги, данные мне Кабилжаном, были учтены при расчете и расписку свою получил, в достоверность изложенного прилагаю отпечаток большого пальца».

По этому делу постановлено:

«17 июня 1925 года вынесено это постановление от имени Узб. Социалистической Советской Республики в том, что я, Китабский народный кази Мулла Мухамед Судурхужаев в присутствии заседателей Уполномоч. Мулла Жамал Фахретдинова и 2. Ахмеджан Садыков, рассмотрев заявление истца Кабилджана Мухамед Насырова и обвиняемого Абдусаттара М. Насырова, вызвав свидетелей и при личном их присутствии уговорили и примирили в том, что М. Насыров Абдусаттар уплатил Кабилджану М. Насырову 25 руб., чем согласовали обе стороны и постановили: в недельный срок уплатить упомянутую сумму Кабилджану М. Насырову и выданную расписку получить обратно».

Постановление скреплено подписями кази и двух заседателей\*).

Судить об авторитетности решений кази можно хотя бы по тому, что кази совершенно не пользуется услугами милиции (или других органов принуждения\*\*), как для вызова сторон, так и для приведения в исполнение своих решений, ибо последние исполняются сторонами совершенно беспрекословно, автоматически. За все время были очень редки случаи, чтобы приговор кази не был приведен в исполнение сторонами добровольно. Не наблюдалось также и случаев, чтобы какая-нибудь сторона воспользовалась своим правом обжаловать решение кази в высшую инстанцию, несмотря на предупреждение кази об этой возможности.

Нашим обследованием и опросом установлено, что население, вообще, относится к кази с большим уважением; только что организованный в Шахрисябзе нарсуд менее известен и менее авторитетен; добровольно туда почти никто не обращается, и все возникающие дела поступают туда, большей частью, согласно существующего законоположения—от того же кази\*\*\*).

Шариатский суд кази во многом отошел от шариата. По характеру судебных решений этот суд надо квалифицировать, как смешанный советско-шариатский суд. Без специального воздействия, в силу одних требований жизни и изменившихся отношений—кази вынужден прибегать к статьям нашего кодекса весьма часто, иногда чаще, чем к шариату, в котором не всегда можно найти ответ по существу дела, да который и применить иногда стало совершенно невозможно (например, телесные наказания).

На наш вопрос—как бы поступил кази в случае неяви обвиняемого в суд,—кази, не задумываясь, ответил, что обязательно притянул бы к ответственности по 104 ст. Кодекса. В своих приговорах он часто ссылается на статьи гражданского Кодекса, который старательно

\*) Примечание переводчика к этому документу—«Перевод сделан дословный с самой маленькой обработкой, чтобы не изменить характера бумаги. В подлинном—изобилие арабских слов, употребленных не к месту».

\*\*) Для вызова тяжущихся существует институт «Мулла-Азпм'ов», которые напоминают существовавших в Испании, как памятник господства маэров—«альгвазилов». Существуют Мулла-Азпмы за счет «добровольных» даяний обеих тяжущихся сторон.

\*\*\*) Кроме причин морального порядка, в данном случае значительную роль играют также и такие, (как будто, мелочи),—как например, непривычка населения к «официальности», сидению на стульях, курьерам и т. п. Если не считать объявления приговора стоя и вынесения его от имени Узбекской ССР—суд кази напоминает привычный дехканству «старый суд» с его традициями, простотой отправления своих функций, патриархальностью обстановки и обращения со сторонами.

изучает. Мечта кази—остаться парсудьей в районе, в случае ликвидации кази-ханы.

Переходя к классовому содержанию казийского суда, необходимо отметить, что в этом отношении он еще немногим отличается от старых шарпатских судов. И установившаяся традиция, и состав суда, и психология судьи—мало способствуют проникновению начал революционного правосознания, хотя суд и не единоличен, и имеются, как-будто, организационные гарантии советской линии в работе; кроме кази есть еще 2 народных заседателя, вербуемых из граждан Китаба среди членов, так называемого «профсоюза» и союза «Кошчи»; последние, однако, ничем не отличаются от средних буржуа и мещан (по европейской терминологии). Немудрено, что в процессе нашего обследования получено не мало жалоб и подмечено не мало фактов, когда суд кази в конечном счете применял чисто буржуазные приемы разрешения гражданских споров, совершенно не выикая, например, в сущность кабальных сделок и стоя очень часто на стороне имущих.

Тем не менее надо с удовлетворением отметить целый ряд несомненных достижений в отношении «качества» суда и особенно судопроизводства. Старый шарпатский суд со своей циничной лицемерностью, с откровенным взяточничеством, с постоянным и неизменным торжеством права сильного, несомненно уходит в прошлое. На современном (обследованном) суде кази лежит ясная печать нового советского закона. Безотчетный дикий произвол, насилие над слабым и бедным по всем божественным правилам—всего этого теперь нельзя обнаружить. Старое «судоустройство», судопроизводство и судоворение давало непчисленное количество способов виновному выйти сухим из воды, если он был с деньгой, если он имел связи... Бедняк не мог добиться правды, даже при полной ее очевидности. Теперь, благодаря определенной дисциплинированности кази, общему духу времени и т. п.—этот орган из классического аппарата угнетения понемногу превращается в орган раскрепощения. При правильном руководстве и надзоре за кази—он мог бы сделаться сильнейшим орудием советского влияния. Советское жалование, получаемое кази, и то творит чудеса. Суд эмира, автоматически, сдан в архив истории вместе с самим эмиром; на развалинах этого суда создается советский суд.\*)

---

\*) Сам кази в Китабе представляет очень яркую фигуру, так что неизбежно интересно остановиться на его личной характеристике. Весьма лояльный в политическом смысле, вполне устойчивый в отношении советской власти, он по Китабскому району является наиболее развитым и образованным человеком. Образование кази получил в бухарской медресе, где сдал экзамен на имама; в течение пяти лет был имамом в Старой Бухаре, а в 1920 году был избран в президиум «религиозно-революционного общества». После года работы на этом месте Наркомост перевел его кази в Чиракчи, Шахрисябского уезда, а затем в Китаб.

Несмотря на всю свою культурность и жизненную связь с советской властью, кази все же сроднился душой и телом с буржуазными отношениями и приемлет советскую власть лишь как меньшее зло, по сравнению с эмиром, руководящим теперь басмачеством.

По поводу рассказа о вращении земли и происхождении человека—выражает нелюбопытство, заявляет, что все это очень для него интересно, но мусульманину нельзя над этим задумываться, ибо это противно корану. Он не представляет себе, чтобы руководители советской центральной узбекской власти могли быть не религиозны. По-русски знает одну фразу: «как ваше здоровье»; его долгое пребывание на советских постах сделало его лояльным советской власти и жестоким врагом басмачества.

При отправлении обязанностей—честен, мзды не берет, несмотря на настоячивые—по восточной традиции—предложения клиентов. Словом, этот человек—выходец из старого мира, еще обитыми ногами стоящий в нем, но уже прочно связанный свою судьбу с укреплением советской власти.

Коммунальное хозяйство.

Местное китабское коммунальное хозяйство управляется Шахрисязским уездным местхозом. Базары и улицы содержатся более или менее чисто; во всяком случае, подчищаются довольно часто, особенно базары. На улицах Китаба и среди базара, по ночам кое-где зажигаются фонари, нанимаются караульщики, обслуживающие отдельные районы.

За период революции все муниципализированное имущество развалилось почти полностью; особенно пострадала крепость с находящимся в нем бекским дворцом и значительным числом строений. Некогда прекрасные здания, удивлявшие всю округу, теперь превращены в развалины, и помещения, которые могли бы дать колоссальную жилую площадь, не используются. Принадлежащие комхозу 2-3 лавки и 2 караван-сарая находятся почти в таком же состоянии. Правда, при волревкоме имеется техник, находящийся в «двойном подчинении» (волревкому и укомхозу). Этот техник «по положению» должен поднять коммунальное хозяйство Китаба. Но дальше составления проекта перестройки базара и постройки на развалинах бекского дворца «дома советов» еще не пошли, если не считать, что несколькими комками глины и тремя жердями починили лавки, так как их уже никто не хотел брать в аренду.

Словом, уездный комхоз, в котором сменилось 3 заведующих в течение 4 месяцев, преисполнен благими намерениями в отношении Китаба (второго, после Шахрисязба, города), но пока, кроме получения арендной платы за Китабский базар, это ни в чем не проявляется.

Помимо комхозовского—значительную часть государственного имущества составляют б. вакуфы.

По всей волости имеется 969 десятин вакуфной земли, из них 636 десятин поливной, остальная—богара. Недвижимое имущество состоит из 20 лавок, 30 навесов, 2 рисорушек, 6 водяных мельниц; кроме того, 3 постоянных двора имеются в общем владении с частными лицами. По г. Китабу национализировано почти все имущество, принадлежащее Вакуфу, за исключением небольших клочков земли при усадьбах мечетей. В кишлаках национализировано мало, главным образом, из-за басмачества.

В 1924 г. за пользование вакуфными землями помимо государственного ушур-налога собрано с лиц, обрабатывающих их, до 500 пудов пшеницы, затем сбор был прекращен, из-за непосильности его для чайрикеров, а собранные 500 пудов «остались» на руках уполномоченных Вакуфа. Сколько выручено с прочего имущества установить не удалось, за отсутствием каких-либо данных у настоящего состава вакуфного управления, но установлено, что значительная часть денег «рассосалась»...

В текущем 1925 году рисорушки и мельницы сданы на три месяца за 538 пудов пшеницы, все лавки и навесы на тот же срок за 1163 руб. 40 к. Из вырученных сумм сделан ремонт 4 лавок, вновь выстроено—2, куплен жернов, канцелярские принадлежности, выплачена зарплата сотрудникам Вакуфа, остаток сдан в государственный доход.

По мнению сотрудников Вакуфа, распоряжение облотдела Вакуфа о невыдаче пособий мечетям и медресе сильно повлияло не только на духовенство, но и на население, которое, якобы, этим сильно возмущено, но последнее не соответствует истине.

Организация управления Вакуфами заставляет желать лучшего; несмотря на наличие специального уполномоченного, все постройки находятся без присмотра, часть из них рухнула, земли захватывают-

ся соседними владельцами, описи и инвентаризации имущества не производилось; примерная же оценка его равна 10.000 руб.

Предполагая наличие злоупотреблений и хищений, волревком назначил особую комиссию для полного выяснения состояния дел; одновременно приступлено и к ремонту. Результаты работ комиссии к концу обследования еще не были выявлены, но по собранным предварительным данным там царит полный развал: деньги раскрадываются, имущество разваливается, отчетности нет, аппарат вакуфа сам проедает значительную толику всех поступлений и т. д. Все это творится на виду у духовенства, которое очень ущемлено отображением у него этих доходов, и, следовательно, использует теперь каждую нашу ошибку против нас, систематически следя и контролируя каждый наш шаг.

**Лечебное дело.** С апреля 1925 года в Китабе открыт врачебный пункт, долженствующий состоять из врача, лекпома, акушерки и санитаря. Пока налицо только лекпом и санитар-переводчик. Медикаментами пункт обеспечивается достаточно полно и своевременно.

Население впервые знакомятся с европейской медициной. Наличие существующего штата оказалось пока достаточным, но в ближайшее время наряду с пополнением его квалифицированными медработниками, рационально было бы расширение сети фельдшерских пунктов для оказания населению хотя бы элементарной помощи в наиболее отдаленных, а потому и наиболее нуждающихся, районах.

Население очень ценит нашу медпомощь. За 3 месяца, посещаемость китабского лечебного пункта выразилась в 370 человек за месяц в среднем, с постепенным увеличением из месяца в месяц; наибольшая посещаемость наблюдается в базарные дни (теперь до 30 человек); в прочие дни от 10—20 больных, что все же составляет небольшой процент всех больных. Вся помощь (лечение и медикаменты) оказывается номинально бесплатно, в действительности же пациент, по обычаю, старается обязательно отблагодарить благодетеля, если не деньгами, то продуктами своего хозяйства. Это не превращается в систематические наглые поборы со стороны медперсонала; наоборот, прежде чем взять, работники, как правило, «упираются». За посещения на дому (за три месяца было, примерно, 35)—лекпом уже не отказывается получить скромное денежное вознаграждение.

Лекпом получает 99 руб., санитар—44 руб. в месяц. За последний месяц жалование было получено своевременно.

Для популяризации медпомощи лекпом принял кое-какие меры: например, был организован митинг на базаре, на котором осветили вопрос о значении медицины и порядке оказания помощи; при волревкоме создана санитарная комиссия под председательством лекпома—из коменданта, начальника милиции и представителей волревкома, ячейки КПУз и «профсоюза». Деятельность комиссии сводится к не вполне достаточному санитарному надзору в Китабе и довольно слабой санитарной пропаганде; однако, население довольно сознательно относится к таким указаниям и их охотно выполняет.

В районе работают два малярных разведчика, которые делают полезную работу по обезвреживанию малярных очагов (болот).

Тяжело больных направляют в Шахриябз, где находится врачебный пункт с женщиной-врачем; туда же приходится направлять и почти всех, обращающихся в пункт больных женщин, ибо мужчина-фельдшер может лечить у них только «руки до локтей», «ноги до колен» и редко глаза; однако, в Шахриябз едут весьма неохотно: непривычно, боязно, дорого. Таким образом, лишь самый ничтожный

процент серьезных больных, а также женщин—получает фактически медицинскую помощь.

Оспопрививание населению никогда не производилось. Несмотря на принятые лекпомом меры по разъяснению пользы этой операции, за все время удалось сделать прививки лишь 16 детям.

В Китабе и в его районе все время расположены значительные части военных сил, имеющие в своем составе врачей и лечебные пункты; этими силами никакой медицинской помощи населению не оказывается.

В Шахрисябзский район недавно прибыл передвижной медицинский отряд Наркомздрава, который уже успел провести значительную работу, как по оказанию непосредственной помощи населению окрестных кишлаков, так и по популяризации советской медицины.

#### Культурно-просветительное дело.

В 1924 году в Китабе была открыта школа соцвоса 1-й ступени, разбитая на 2 группы: неграмотных и малограмотных детей. Учение в ней бесплатное. При этой школе организованы курсы по ликвидации безграмотности, разделенные на две группы. Других советских школ на территории волости не имеется.

Преподавание ведется только на узбекском языке. Имеющиеся 2 учителя—члены КПУз—недавно переведены из комсомола; получили элементарное образование (низшее) в конфессиональной школе; русским языком не владеют; по происхождению они дехкане—узбеки; участия в общественной работе не принимают, бывают лишь на партийных собраниях. Они получают жалование по 68 руб. в месяц и в течение 2-х месяцев в году—каждому уплачивается дополнительно за школы ликбеза по 45 руб. Жалование достаточно удовлетворительное. Учебных пособий в школе нехватает, отсутствует также элементарная учебная мебель и другие принадлежности европейских школ, например, даже нет классной доски.

Школы не отапливаются. Помещение в удовлетворительном состоянии, но мало приспособлено для школы («михман-хан» гостиная).

По спискам числится 60 учеников—посещают в среднем—45; по ликбезу значится—50, а посещают лишь—23.

По национальному составу ученики, преимущественно, узбеки. По социальному составу учащиеся распределены так: дети китабских дехкан—членов „Кошчи“—34%, советских служащих Китаба—17%, дехкане из кишлаков—19%, члены профсоюзов (кустарей)—30%; девочек вовсе нет.

В школах ликбеза—12 членов комсомола; 8 человек „Кошчи“ и 3 члена — КПУз.

Агитации за дело просвещения никем не ведется и отношение населения к школам пассивно-безразличное. Содействие населения выражается лишь в том, что находится много желающих отдать свои свободные жилые площади под школы в надежде, таким образом, избежать военного постоя.

### Партийное строительство.

#### История организации.

История партстроительства в Китабе явственно распадается на два периода. Перелом в организационной структуре (создание райоргбюро) и соответственно начавшийся процесс оздоровления парторганизации был ничем иным, как симптомом и результатом общего перелома в истории волости (агонизирующее басма-

чество, реальные шаги советского строительства, изменившееся резко в положительную сторону отношение населения к нам и т. п.). В этой общей перспективе необходимо рассматривать предлагаемые ниже материалы, характеризующие начало партийного строительства в Китабе, равно материалы по характеристике других общественных организаций волости.

Неимоверно трудная обстановка для работы, охарактеризованная выше (в очерках по общей социальной структуре кишлака и города, культуры и быта), оказывает упорное сопротивление партстроительству.

Не затушевывая фактов, хотя бы и крайне печальных, мы берем их в движение потому, что этого требует единственно верный научный метод; взятые в этом разрезе факты получают не только историческую, но и непосредственно практическую ценность на предстоящий период.

В настоящее время в Китабской волости в качестве партийного аппарата действует, так называемое, райоргбюро (волоргбюро) КПУз, (реорганизованное окончательно из Китабского укома КПУз), возглавляемое комитетом из 5 членов: отсекр райоргбюро, оргот, представитель гарнизонной парторганизации, отсекр КСМ и зампредревкома.

„Живых свидетелей“ деятельности упраздненного укома не сохранилось; архив, в невероятно запущенном состоянии (более или менее нормального делопроизводства и отчетности не было); почему о работе укома приходится судить по единственным, в то же время наиболее объективным, свидетелям—протоколам заседаний и циркулярам (полученным из Шахрисябзского комитета партии). Эти документы отражают по существу, полностью партийную, советскую, хозяйственную и общественную деятельность укома.

Под руководством укома были лишь три ячейки в г. Китабе (городская организация), с общей численностью в 9 человек и 13 кандидатов (90% безграмотных), при чем 2 члена и 5 кандидатов (из того же числа) были утверждены после Ленинской недели, когда было подано 26 заявлений (16 служащих. и 10 дехкан о приеме и переводе из кандидатов). Указанные 3 ячейки не работали (делались только доклады) и в течение продолжительного времени существовали без секретарей. Других ячеек, даже отдельных членов партии, не было больше нигде во всем уезде.

Вся работа концентрировалась непосредственно в укоме, на котором лежало партийное руководство всеми уездными органами и всем уездом (охваченным басмачеством), а также, в частности, руководство Китабской городской партийной организацией.

Эта деятельность находит свое отражение в протокольных постановлениях заседаний исполбюро укома, его пленарных и расширенных заседаний. Как материал для характеристики, приведем ряд постановлений в их подлинном тексте.

Постановление, вынесенное на объединенном заседании укома, членов „Кошчи“ и китабских аксакалов (беспартийных):

О басмачестве: „В виду того, что басмачи, терроризируя население дехкан, мешают проводить в жизнь идеи и цели коммунистического строительства в толщу дехканских масс, а также мешают восстановлению ими же разрушенного сельского хозяйства, вести с ними беспощадную борьбу путем агитации о их злодеяниях среди дехкан и поголовно обещать всемерно способствовать их истреблению путем со-

общения в соответствующие органы всяких сведений о месте нахождения личности и т. д.

Это постановление имело некоторое агитационное значение; аналогичное постановление было вынесено на объединенном заседании укома союза „Кошчи“ и профсоюзов, где присутствовало „8 человек служащих и 200 человек народа“.

На том же объединенном с профсоюзами заседании разбирались и другие вопросы и вынесены следующие решения:

а) *О вакуффе*: „Найти доклад заведующего вакуфом совершенно неудовлетворительным и для принятия соответствующих мер передать в угорисполком на объединенное заседание“.

По существу постановление правильно, но выполнено было оно лишь после ликвидации укома комиссией, прибывшей из советского центра.

б) *О хлопководстве*: „В виду того, что для нас—массы трудящихся, развитие хлопководства весьма полезно и для развития нашей экономической работы, создать комиссию из 5 человек для проведения среди волостных и кишлачных работников и дехканских масс агитацию о полезности хлопководства“.

Для проведения месячника от партии назначить Куат-Ходжаева, от исполкома, от профсоюза, от союза „Кошчи“ и от Нарсуда. Означенным товарищам предложить выполнить возложенные на них обязанности“.

Постановление правильно, но избранная комиссия так и не приступила к работе.

в) *Об освещении улиц фонарями*: „После долгих прений, в целях спокойствия и безопасности города, предложить аксакалам каждого квартала выделить по 2 человека ночной стражи“.

Вызывает недоумение—почему именно по этому—казалось бы наиболее несложному вопросу—велись долгие прения, не говоря уже о том, что на том громадном собрании не должно было и ставить этого откосительно мелкого вопроса, который подлежал по существу ведению махаллинских \*) аксакалов, совместно с волревкомом.

Постановление общего собрания членов партии Китабского укома:

г) *политпросвещения*: „Предложить укому партии принять меры к политпросветительной работе среди своих членов“.

В исполнение этого постановления укомом абсолютно ничего не было сделано.

Резолюция митинга дехкан в крупном кишлаке по вопросу о просвещении: „Мы, трудящиеся массы дехкан, не знаем, что такое просвещение; остались в темноте, чем сильно огорчены, посему с сегодняшнего дня обещаемся всех своих детей направить в школы, а также просить государство нам открыть школы, чему по мере сил и сами будем оказывать помощь“.

Постановление—чисто агитационного характера не вызвало никаких реальных результатов.

Постановления исполбюро укома:

а) *О комсомоле и молодежи*: „В целях привлечения кишлачной молодежи в ряды комсомола вести среди таковых сильную агитацию“.

Это постановление о „сильной агитации“ было вынесено 28 апреля (1925 г.), а спустя 4 месяца, оказалось всего 8 комсомольцев в кишлаках (кроме г. Китаба).

б) *О „Киличи“*: „В виду того, что союз „Кошчи“ является весьма необходимой организацией, с сего дня предложить всем работникам и

\*) Квартальных.

членам партии проводить среди трудящихся масс и дехкан агитацию союза „Кошчи“, на предмет вовлечения таковых в члены союза и, считая это своей обязанностью, приложить максимум энергии“.

В действительности был вовлечен, главным образом, зажиточный элемент, отчасти средняки, а бедняки и батраки не принимались в результате общего неверного представления о задачах „Кошчи“ (см. раздел о союзе „Кошчи“); среди набранных членов никакой работы не велось.

в) *Об общественной помощи*: „Для хорошей и целесообразной организации общественной помощи выбрать комиссию в составе 5 человек ответственных работников уезда. Означенной комиссии предложить срочно приступить к работе“.

Постановление это заведомо было обречено на неудачу. Комиссия и не собиралась.

г) *О воздухофлоте*: „Мы дехкане, поняв, что нашему хозяйству и экономике очень полезен воздухофлот, единогласно обещаем получить билеты, для этого с целью разъяснения дехканам идей воздухофлота и распространения билетов, организуем комиссию в составе: Мухамеджанов, Фазал и Гашурова“.

При поголовной безграмотности, где аэроплана еще никогда не видели, в центре басмаческого оперирования (Варганзы) уком счел возможным предложить дехканам эту резолюцию.

Ряд подобных постановлений дал всего на всего в волости *двух* членов воздухофлота.

Резолюция об'единенного заседания укома партии, союза «Кошчи» и профсоюзов по отчетному докладу Кнтабского «упрофсоюза»: „Работу профбюро найти удовлетворительной и предложить принять под покровительство всех трудящихся, находящихся на работе у баев. Для того, чтобы поднять производительность, организовать «кархану»\*) (мастерскую) для производства необходимых для дехкан железных и других изделий, организовать артели. О выполнении означенных предложений докладывать пленуму“.

Непонятно, почему работа признана удовлетворительной, ведь профсоюзы, засоренные предпринимателями, ничего не делали. Ни одно из намеченных по отчету мероприятий не было выполнено и, в частности, не могло быть выполнено устройство «карханы» за отсутствием средств.

Прежде чем «принимать под защиту от баев» трудовой элемент, следовало бы принять меры к очистке профсоюзов от элементов явно чуждых «всем трудящимся».

*А вот резолюции заседания укома. О пленарных заседаниях*: «Ввиду того, что до сего времени при укоме не сзывались пленарные заседания, предложить таковому с сего числа в 2 недели—1 раз созывать пленарные заседания». Постановление не исполнялось.

*Об отчетности* «Организационно-инструкторскому отделу укома предложить собирать от всех учреждений и организаций недельные сведения, которые направлять в обком».

«Организационно-инструкторский отдел»—так и не удосужился, до своей ликвидации, эту отчетность послать хоть раз.

*Об организации контрольной комиссии*: «Ввиду того, что нет возможности рассматривать некоторые незаконные действия членов партии и из-за того, что область очень далека, выбрать председателем конт-

---

\*) В буквальном смысле значит помещение для работы, в переносном—производственное предприятие.

рольной комиссии Муатхужаева, членами Юсуф Якубова и Кари Вахабоза, утверждение и соответствующие инструкции и руководства просить из области».

При такой ничтожной организации и притом мало активной, можно было справиться и без специальной контрольной комиссии. Как до этого постановления, так и после—никаких случаев репрессий по отношению к какому бы то ни было члену организации—не применялось.

О *женработе*: «Ввиду того, что в Китабском уезде абсолютно нет организации женщин, из-за чего над ними совершается всякое беззаконие и унижение, просить разрешение обкома организовать при комитете партии женский отдел, для чего выделить одну женщину».

На деле, уком тормозил работу среди женщин, которую хотел вести комсомол; женщину для работы так и не выделили. В партийной организации, женщин нет вовсе.

По количеству, все эти выдвигаемые мероприятия—можно считать вполне достаточными.

Приведенные выше документы отнюдь не отобраны по специальному признаку—их практической невыполнимости и наивности. Более или менее выдержанной классовой линии, реальной практической установки, понимания реальных условий действительности, ответственности за выполнение того, что постановляется—нельзя обнаружить ни в одном из постановлений.

По представлению авторов, очевидно, «постановления»—вещь самодовлеющая, а их практическое выполнение—вопрос особый. Даже будучи заранее уверенными в невозможности выполнения, все же постановленияют.

Творцы резолюций в большинстве случаев вышедшие не из дехканской среды, совершенно не имеют «подхода» к дехканству. Да и состав заседателей подчас совершенно несуразный: на заседаниях укома по самым щепетильным вопросам участвуют классово и идеологически чуждые нам люди.

Мы встречаем здесь также пышные, непонятные дехканству по самому своему духу, слова; по поводу смерти Нариманова, о 1-м мае, о крестьянском интернационале, несколько постановлений по разным поводам о том, что «мы клянемся быть верными революции», посылка «порицания и проклятия болгарским капиталистам» за белый террор, удовлетворение некоторых личных просьб и ходатайств и т. п. Есть три постановления о содействии сбору сельхозналога, но нет ни одного решения по самому острому, существенному, наболевшему и запутанному вопросу—в этом районе—воде и водопользованию.

В приведенных выше постановлениях отражается почти вся деятельность аппарата за 1925 г. Механическое выполнение «директив центра», подражание «старшим» без учета местной обстановки, организация бесчисленного количества комиссий, которые и не приступали к работе—так может быть характеризована эта деятельность.

Но даже эта деятельность не была бы такой «обширной», если бы она не инспирировалась обкомом, «руководство» которого и служило предпосылкой для постановки большинства вопросов, по, с другой стороны, чисто формальное руководство обкома оказывалось в значительной мере и причиной отвлеченной, казенной постановки вопросов Китабским парт.аппаратом.

Обратимся к этому руководству.

Личного инструктажа и проверки работы не было вовсе, но зато с 5-го января по 20/VI, т.-е. за 5½ месяцев обком прислал укому 54 циркуляра и директивных указаний по общим вопросам (в среднем по

одному на каждые 3 дня). Эти руководящие указания охватывают все области и стороны политической и хозяйственной жизни.

Обком откликнулся на все злободневные вопросы, встававшие не только перед укомом, но и перед партией в целом. Имеются циркуляры о сельхозналоге, о прекращении местных налогов, об усилении борьбы с баями, о поднятии культурного и хозяйственного уровня дехканина. Эти циркуляры по своему заданию подошли бы к местной обстановке, но все же они написаны без расчета на практическое выполнение и состоят целиком из общих мест. Зато все остальное ни по теме, ни по изложению совершенно не соответствует реальным местным условиям. Никакого действия эти последние бумаги не оказывали, их по большей части и не читали. К их числу принадлежат, например, такие:

«О поднятии деятельности сельских ячеек и оживлении партработы в кишлаке»—это при полном отсутствии таких ячеек.

«О добровольных статистиках в кишлаке»—при полном отсутствии грамотных и при наличии басмачества.

«О белом терроре в Бомарии».

«О праздновании дня Парижской Коммуны»

Никаких зародышей интернациональной сознательности у дехканства не наблюдается. «Болгария», «Париж»—мертвые слова для дехкан, которые доклады на такие темы выслушивают (даже более квалифицированными слушателями), как «божие наказание»; даже о России дехканин имеет совершенно мифические, чудовищные представления.

«Об организации комиссий для приема новых членов».

«Несколько требований об отчете».

«О едином партийном дне в среду, когда другие заседания воспретить»

«О политпросвещении и ликвидации неграмотности».

«О запрещении самовольного перехода членов партии из уезда область» и т. п.

По всем этим распоряжениям ничего не было предпринято.

К тому же все циркуляры многоречивы и до того витиеваты, что местные работники просто не понимают их содержания.

Обком механически передавал „циркулярно“ полученные свыше указания, без приспособления к местным условиям.

Всем сказанным исчерпывается партийная, хозяйственная и общественная работа Китабского укома.

При полном отсутствии какой бы то ни было культурно-просветительной работы (не было даже организовано ни одной „красной чайханы“) — политико-хозяйственная деятельность вся целиком, поскольку она была, шла мимо укома. Уездными органами он и не пытался руководить; лишь в случаях предстоящих персональных назначений — уком несколько оживлялся.

Несколько митингов (5—6 за полгода) вот вся массовая работа; о характере резолюций можно судить по вышеприведенным; содержания же докладов на митингах решительно никто из присутствующих дехкан не понимал.

Уком существовал, как некоторая «официальная» категория, положенная по штату, которая, даже в основном, не знала своих функций.

Несмотря на приличный классовый состав\*)—эта организация к практической деятельности не была приспособлена.

\*) Члены партии в 3-х ячейках: 9 мужчин, из них 6 земледельцев, 1 батрак и 2 служащих; кандидатов 13 мужчин, из них 5 земледельцев, 3 кустики, 4 служащих и 1 учащийся.

Под руководством такого парторгана и остальные уездные организации (комсомол, «Кошчи», профсоюзы) не смогли проявить хоть сколько-нибудь деловой подход к работе и классовое понимание своих задач. Отдельные характерные черты—вроде довольно настойчивого содействия сельхозналогу, при столь же настойчивом противодействии женотдельской работе—заставляют рассматривать этот уездный орган партии только как одно из звеньев административного аппарата уезда, как его придаток.

Современное состояние парторганизации.

Все это достояние унаследовало райоргбюро (по функциям—волком) партии, организованное 13/VII 1925 г. во главе с вновь присланным из центра работником.

За двухмесячный период работы, эта новая организация не смогла себя проявить, но судя по целому ряду признаков, новый орган стал уже разворачивать работу по иному.

Оргбюро состоит из 5-ти членов: председателя, заворготом, представителя КСМ, зампреда ревкома и одного военно-политического работника. Три Китабские ячейки объединены в одну: сконструирован, по возможности, работоспособный президиум.

Вот наиболее характерные постановления оргбюро по организационным вопросам:

«Ввиду того, что все члены президиума ячейки совершенно неграмотны, возложить на кого-либо из нас обязанности ответственного секретаря нет возможности».

«В ранее существовавших ячейках, ввиду неимения ни одного грамотного человека, имя ячейки было, а самой ячейки не было, и дела оставались заброшенными».

«Ввиду того, что назначение ответственным секретарем ячейки неграмотного человека неправильно, необходимо президиум ячейки, избранный ранее, увеличить еще одним грамотным человеком. Одного из трех ранее избранных членов президиума перевести в кандидаты» и т. д.

Установлено расписание собраний ячейки.

Организована школа Ликбеза, где преподает заворготом.

Общие собрания и заседания президиума ячейки стали проходить более оживленно, чем прежде. Вопросы на собраниях стали ставиться более простые, близкие и понятные организации. Были сделаны попытки укрепить партдисциплину, мероприятия, намеченные в этой области более конкретны и исполнимы.

Приведем несколько постановлений по этому вопросу:—«После сего доклада мы дисциплину партии совершенно поняли и в будущем обещаемся подчиняться дисциплине партии, поднимать таковую среди членов партии, а для этого назначить нижеиследующие дни собраний и т. д».

«В случае непосещения собраний без уважительных причин, первый раз ставить на вид, второй раз дать выговор, а третий исключить из партии».

«Опоздавших на собрания позже 15-ти минут считать не посетившими данного собрания и применить вышеуказанные наказания».

«Мы, члены партии, обещаемся с сего дня сроком в две недели уплатить все членские взносы» и т. д.

Вопросам кооперативного строительства тоже начинает отводиться некоторое место, о чем можно судить по следующему постановлению:

«Поняв, что кооперация в основе для нас, трудящихся, полезна, поголовно вступаем в члены кооперации и обещаемся среди массы дехкан проводить агитацию, вовлекать их в члены кооперации».

Газета, не была известна членам Китабской организации до появления на ее политическом горизонте нового райоргбюро, поэтому не должен казаться наивным—документ о газетах: «мы, члены партии и комсомола, даем обещание следующее: мы до сих пор ничего не знали в наших темных углах, но с сего дня прозрели и для того, чтобы видеть весь мир и через газеты узнать пути партии, записываемся абонентами газет».

Не менее интересен и следующий документ: «Мы, члены партии, приходим к следующему постановлению: ранее, нас власть эмира всевозможными налогами давила, теперь же власть советов эти налоги уменьшила. Мы, члены партии, будем проводить среди дехкан и батраков агитацию и обещаемся очаровать своим классовым налогом».

Решения в большинстве случаев—по существу правильны, более конкретны и осуществимы. Однако, попрежнему ячейка еще решительного влияния на ход жизни не оказывает. Она считает своей заслугой „не вмешиваться“ в работу других органов, но по крайней мере она подняла свой авторитет, хотя бы среди членов организации.

Ячейка по существу переживает этап организационного оформления; „болезни роста“ постепенно начинают изживаться. Обновление руководителей Китабской организации уже служит гарантией к укреплению как внутри партийной работы, так и авторитета парторганизации в массах.

Благоприятные перспективы—налицо. Парторганизация может теперь идти в ногу с общим подъемом волости, направляя все возрастающую активность дехканства по верному пути.

### Ячейка ЛКСМ.

**Общие сведения.** Комсомольская организация Китабской волости зародилась и приобрела своих членов в первый период бухарской революции (1920—1921 г.г.). С небольшим изменением в своем составе, как количественном, так и персональном, эта организация дожила до настоящего момента.

Существующая сейчас волостная комсомольская организация, состоящая из 5 ячеек—получила свое организационное оформление (месяца два тому назад) в результате реорганизации уездной комсомольской организации.

Организация насчитывает 56 членов и 28 кандидатов, при чем основная масса молодежи—55 членов и 23 кандидата—имеет местоожительство в Китабе. Кишлачные ячейки ЛКСМ организовались только в последний период, (в частности в Гарау—на днях), когда туда были посланы, в связи с организацией сельсовета, 3 комсомольца.

Из 5 ячеек ЛКСМ, имеющих в волости, 3 находятся в Китабе и 2 ячейки с 3 членами в каждой—в кишлаках.

Все ячейки объединяются волостным оргбюро, состоящим из 5 человек, в число которых входят: секретарь ячейки КПУз, зам. пред. волревкома, 2 секретаря кишлачных ячеек ЛКСМ и секретарь оргбюро в качестве постоянного работника.

От укома нынешнее бюро унаследовало пустое место, если не считать значительного числа членов и кандидатов; никакой работы, кроме вербовки членов, уком ЛКСМ за свое 4—5-ти летнее существование не вел.

**Социальный состав  
ячейки**

По признанию оргбюро существующие ячейки (вернее китабская ячейка) не меньше, чем на 50% заполнены детьми баев и торговцев; это заставляет бюро говорить о необходимости чистки, хотя вопрос до сих пор на реальное разрешение еще не поставлен. Нового притока членов пока нет, так как молодежь слабо представляет себе значение ЛКСМ; даже те, кто состоит в ЛКСМ недалеко ушли в этом отношении от неорганизованной молодежи. Многие поступали в ЛКСМ не по собственному желанию, а лишь потому, что „записывали“; отсюда понятны жалобы отсека оргбюро, что собрания проходят вяло. В целях укрепления союзной дисциплины отсеком практикуются аресты за неявку на собрания.

Указания вол'ячейки КПУз на незаконность такого способа воздействия и противоречие его уставу, были опротестованы представителями угорревкома ЛКСМ, усмотревшего в этом—„стеснение инициативы ЛКСМ“.

**Деятельность ячейки  
и активность ее  
членов.**

За полтора месяца существования, оргбюро еще не смогло проявить себя, но по сравнению с прошлым видны все же признаки более живого темпа работы, сводящиеся сейчас, главным образом, к мероприятиям организационного оформления ячеек.

Связь с волревкомом и парт'ячейкой проводится через взаимное представительство (отсек парт'ячейки и зампредревкома—члены ЛКСМ, в то же время являются членами оргбюро), но дальше этого обмена „заложниками“ дело, пока не идет (правда, и эта система практикуется лишь недавно). Ни в прошлом, ни в настоящем ЛКСМ какого-нибудь влияния на культурно-хозяйственную жизнь кишлака не оказывал и не оказывает. Он не считает даже своей обязанностью интересоваться этими посторонними делами; скромная попытка поставить вопрос о втягивании в свою среду и девушек—успеха не имела и встретила отпор даже со стороны парт'ячейки.

В распоряжении ЛКСМ имеются 2 красных чайханы, из которых лучше всего оборудована китабская, где имеется даже уголок Ленина, с намеками на примитивную библиотеку, но и здесь хоть сколько-нибудь последовательной культурно-просветительной работы не ведется.

В последнее время ЛКСМ успел организовать драматический кружок из 10 человек, не только „поражающий“ Китаб своими спектаклями, но и производящий кое-какие подкрепления в союзных средствах.

Семь человек из организации ЛКСМ выделены в организованную ячейкой КПУз школу ликбеза, которую начали посещать.

Из всего состава ЛКСМ—только 5 грамотных (3 из них занимают те или другие посты), что составляет 6% ко всему составу.

**Постановка и разрешение вопросов.**

Чтобы судить о темпе и характере работ ЛКСМ не лишне будет привести некоторые протоколы немногочисленных последних заседаний.

Собрание от 6/VI 1925 года, присутствует 78 человек (редкий случай подобной посещаемости). Разобрано три вопроса: 1) доклад отсека волоргбюро „История Комсомола“; постановлено—принять к оведению; 2) о дисциплине ЛКСМ—доклад отсека; постановлено дисциплину поднять, виновных привлекать к ответственности и 3) „текущие дела“, постановлено ежемесячно по воскресеньям заслушивать доклад отсека.

Вопросы и постановления, несмотря на свою наивность—уместны здесь, где работу приходится начинать с азов.

На заседании 12 VII рассмотрено 5 вопросов: 1) история комсомола—постановлено привлечь всех юношей под знамя ЛКСМ; 2) о дисциплине—поднять дисциплину; 3) об организации политкружков—организовать; 4) об образовании комиссии для сбора пожертвований в пользу политкружка—оставить вопрос открытым; 5) выборы президиума—избрать 5 человек.

Молодежь уже начинает расплываться общими, ничего незначащими постановлениями, никого не обязывающими и ничего не дающими (например на тему об организации связи с КПУз, о проведении объединенных заседаний, о работе среди молодежи, о колдоговорах, об «этапах» работы и об идейном руководстве кишлаком и т. п.

Со стороны же уездного центра—с места в карьер начинается наводнение циркулярами, которые едва успевают здесь прочитывать, но которые далеко не всегда понимают. В указаниях и циркулярах тот же (наблюдаемый и в других kitabских организациях) тон общих фраз и большой масштаб, абсолютно не достигающий того маленького дела, которое нужно, как воздух.

Характерно будет провести оценку kitabской организации со стороны Шахрисябзского укома ЛКСМ, данную официально (приводим дословно): „Положение kitabского кентского волостного комитета удовлетворительное; в городских ячейках созываются общие собрания и политкружки постоянно. Работа ячеек в кишлаках этого кента тоже оживленная. Вообще внутреннее положение в Китабе в настоящее время удовлетворительное“. Молодежь, видимо, не плохо усвоила себе, как втирать очки. Как и во многом другом они умело подражают старшим.

Трудно даже отметить какие-либо извращения в линии и работе комсомола, настолько мало материала для оценки самой работы. Виной этому не только социальный состав и его слабое развитие, но и отсутствие какого бы то ни было полезного руководства извне. Партийная организация абсолютно никакого участия в работе ЛКСМ не принимала и не принимает. Организация ЛКСМ была предоставлена самой себе в течение ряда лет.

Теперь, повидимому, настанут лучшие времена для ЛКСМ, так как присланный из центра работник, хотя и молодой, но сравнительно развитой и преисполненный благих пожеланий—принес новые мысли и инициативу. Он ориентируется в работе и горит желанием создать „настоящий“ комсомол по типу „бухарского“ (города), где он работал и накопил опыт.

### Союз «Кошчи».

Общие замечания и оценка. Волбюро ячейки союза «Кошчи» организовано только 1/V 1925 г.; до того действовали Kitabский уком союза «Кошчи», работа коего ни разу не обследовалась и не может быть оценена, так как архив этого укома в невообразимо запущенном состоянии; почти единственный документ—это доклад укома союза «Кошчи» о деятельности своему центру.

Документ приводится в подлинном виде.

«Доклад № 1 1925 г. 15-го января.

Докладывая, что на пост председателя укома союза Кошчи был назначен в августе 1924 г. и до сего времени вел работу по инструкции по мере своих сил. За указанный период мною завербовано 650

членов в союз (дехканства) Кошчи и передал таковых Шахрнзябскому уезду, Кашка - Дарьинской области. Во входящие в состав уезда Макрит, Кайнар, и Джаус — назначил уполномоченных укома союза Кошчи, дал им руководство и проинструктировал соответствующим образом и каждые 20 дней выезжал к этим уполномоченным, следил и проверял их недостатки.

Для того, чтобы поднять экономику дехкан, объединившись в вашем присутствии и из уездного банка Народного Мелкого Товарищества была взята необходимая денежная ссуда для членов союза.

Для того, чтобы поднять уровень деятельности дехкан, постановили создать Дом Советов, для чего организовали комиссию в составе трех человек, копию протокола направили в область и после утверждения приняли решительные меры и в виду наступления 25 года, все дела 24 года комиссией пересмотрены и с 1-го января, очистив все дела, начнем серьезно снова».

Единственная правда во всем этом рапорте—это сведения о «навербовании» членов.

«Кошчи» здесь—безличная, социально-неопределенная организация; благодаря полнейшему отсутствию инициативы, работоспособности, организационных навыков и общей некультурности населения—бездействует и ничем себя не проявляет.

Главнейшей, постоянной и почти единственной задачей организации являлся и является набор членов.

Не видя перед собой других реальных задач, аппарат союза занимался этой показной деятельностью. Не имея каких-либо указаний свыше, не понимая ничего сами—союзные работники строили союз лишь на основе смысла названия—«союз дехкан»; в их понимании это означало, что в союз могут войти и должны быть «вписаны» лишь владельцы земли (чем земли больше, тем лучше). Особенно их укрепляло в этом мнении название «Кошчи» (пара быков с омачем—называется кош); значит, для вступления надо иметь не менее двух быков, т.-е. быть «солидным» дехканином.

Таким образом, игра слов определила здесь судьбу целой организации на ряд лет. Доморощенное толкование сыграло свою роль.

Так как по обычаю, оставленному эмирским прошлым, всякая инициатива начальства должна встречать обязательный отклик, а всякий приезжающий из центра, есть начальство, то немудрено, что уполномоченным союза «Кошчи» по вербовке членов удалось очень быстро (за год) сколотить значительную организацию в 670 человек.

Дехкане некоторых кишлаков целиком состоят членами союза за исключением безземельных; в других кишлаках нет ни одного члена союза; это зависит от того, побывал, или нет, здесь уполномоченный по вербовке. В большинстве случаев дехкане забывают даже о своей принадлежности к союзу; лишь после намека болеемышленного соседа, они вспоминают, что у них дома есть «книжка». Запись была явно механической, «подряд» через уполномоченных и аксакалов.

В целом, социальный состав союза соответствует составу населения волости (исключая безземельных; 18% баев, 60% средняков).

Ярким доказательством тому, что «Кошчи» является совершенно бесцветной, безличной, неактивной, а главное нереволюционной организацией, служит факт полного игнорирования организации со стороны басмачества и вообще антисоветски настроенных кругов населения. Все уверены, включая и членов, что «Кошчи» совершенно мирный, безобидный и безвредный институт, от которого ни-

кому ни тепло, ни холодно; членство в «Кошчи» рассматривается, как своеобразная, государственная денежная повинность.

Никаким авторитетом, никаким влиянием союз «Кошчи» среди дехкан не пользуется, так как почти никакой экономической, культурно-просветительной или организационной работы и ранее не было проделано и теперь не ведется. За весь истекший период было два собрания, на котором участвовало по несколько десятков человек из жителей Китаба и ближайших мест, собранных почти, насильно, инициаторами собраний—в базарный день.

**Деятельность ячейки.** Союз «Кошчи» оказал некоторое содействие Сельско-Хозяйственному банку при распределении последним 35.000 рублей кредита. Кредит в результате оказался распределенным далеко не в духе классовой политики и попал большей частью в руки баев и влиятельных лиц.

Кошчинские работники уверяют, что только благодаря их настойчивости и энергии, Хлопкомом было успешно распределено 65 000 руб. ссуды на посевы хлопка. На самом же деле союз «Кошчи» здесь не оказал никакой реальной помощи; вся кампания была проведена исключительно работниками Хлопкама. Содействие кошчинских работников свелось лишь к оценке рекомендуемых им же кандидатов в посевики, или в пассивном присутствии при учете посевов и выдаче авансов.

По местным условиям можно наметить четыре коренных вопроса, где союзные организации могли бы (хотя бы частично очистившись от байского балласта и реорганизовав себя) проявить инициативу, развернуть деятельность, поднять свой авторитет и оказать существенную поддержку дехканскому хозяйству. Это вода, низовая власть, басмачество и земреформа.

Земледельческое население волости страдает не столько от отсутствия или недостатка воды, сколько от отсутствия правильного водопользования и наличия злоупотреблений при распределении воды. Старый аппарат, регулировавший воду, разваливается, новый, не сконструирован еще и дехканство ищет, инстинктивно, авторитетных лиц, которые могли бы вырешить эти жизненные вопросы.

Советский аппарат полностью не может разрешить эту кардинальнейшую задачу; „Кошчи“ же при некотором авторитете, и даже при одном своем желании мог бы уже и сейчас частично регулировать водные вопросы. Но за все время и то лишь в последние дни под сильным напором самих дехкан, союз принял некоторое участие в разрешении двух споров по водопользованию. Дехканство само ищет в лице союза—третьейского судью и готово принять к исполнению разумное разрешение конфликтов. Работникам „Кошчи“ следовало бы только закреплять своим авторитетом уже выкристаллизовавшиеся в сознании дехкан наиболее правильные решения всевозможных водных споров. Подтверждением тому служат 2 случая: у кишлака вода шла по двум арыкам, по одному из них совершенно бесцельно и без всякого использования по жалобам потерпевших арык закрыт и все удовлетворились. Во втором случае вода из арыка была поровну распределена между спорящими сторонами и это решение всех „насытило“. Вот как мало иногда надо сделать для того, чтобы правильно и с пользой разрешить многолетние конфликты, губящие целые кишлаки. —

За все время союз и пальцем не ударил, чтобы чем-нибудь содействовать построению советского аппарата, или просто подбору и

улучшению низового амино-аксакальского аппарата, который существует и неизбежно будет существовать еще некоторое время.

Безземельное дехканство требует передачи ему байской земли (городских купцов), за аренду которых они платят чудовищную ренту. Союз даже не задумался над этими требованиями дехканства, да и вряд ли может задуматься при его нынешнем социальном составе.

В деле борьбы с басмачеством союз не только не проявляет своей инициативы, но всячески избегает участия в этом щекотливом деле, держит себя пассивно и ведет политику «нейтралитета».

Положение батрачества и чайрикеров осталось неизменным со времен эмира: они попрежнему безнаказанно и бесконтрольно эксплуатируются баями; во многих случаях батраки довольствуются предоставляемыми им скудной пищей, углом и остатками одежды. Союзом «Кошчи» до сих пор не предпринималось никаких мер к облегчению их участи.

В области кооперативного строительства сделано не много. Всего 35 человек из членов союза, на собственной инициативе, состоят в единственной в Книтабе потребительской лавке. Работа ее крайне неудовлетворительна, но никаких мер содействия ее росту и укреплению союзом «Кошчи» не предпринимается. В заслугу „Кошчи“ надо поставить то, что он возбудил ходатайство перед уездными органами об организации сельско-хозяйственной кооперации.

Ни в одной области союзом не проявлено деловой инициативы; оперативной работы союз не ведет; он существует только, как некоторый обязательный институт, до крайности извращенный не только в отношении структурном (уполномоченные для вербовки членов), но и по направлению своей деятельности. Никакой классовой линии он не ведет, вести сейчас не может, да и вообще ни дехкане, ни руководители союза «Кошчи» не могут объяснить для какой цели существует это дорого стоящее учреждение и каково его действительное назначение.

#### Бюджет «Кошчи».

Внимание руководителей существующих ячеек союза «Кошчи» устремлено не только на возможно больший набор членов, но, главным образом, на *аккуратное* взимание с них членских взносов, что в известной мере обуславливается тем, что руководители союза «Кошчи» из этих поступлений получают заработную плату. Официально вступительный взнос установлен в размере 20 ф. пшеницы или 80 коп.; ежемесячный взнос—10 ф. пшеницы или 40 коп.; для бедняков применяется 50% скидка, а батраки (по положению) освобождены совершенно (их в союзе фактически—почти нет).

За май месяц от 148 членов поступило 88 руб., в июне от 391 члена—316 руб., в июле—417 руб. Вся сумма, подлежащая к поступлению со всех членов—точно неизвестна в виду отсутствия разбивки членов по категориям платежей, но ясно, что подавляющая часть членов взносы платит аккуратно: примерный максимум ежемесячных взносов, считая по 60 коп. (что ориентировочно соответствует социальному составу союза)— $60 \times 670 = 402$  рубля, взыскано же 417 руб., включая недоимки. Других поступлений не бывает, доходных статей и угодий также нет.

Собираемые средства расходуются, главным образом, на содержание административного аппарата. Зарплата—«формально» за май, июнь и июль не выплачивалась за недостатком потребных сумм, но по ме-

ре надобности и наличия денег—из кассы выдаются авансы под расписки, которые и хранятся вместо денег.

Каких-либо „производительных“ расходов не существует, а равно и не делается попыток к организации фонда взаимопомощи, общественной запашки и т. п.

#### Руководство уездных организаций.

Работа ячейки со дня ее организации ни разу не обследовалась представителями укома и вышестоящих организаций; наряду с этим не существовало ни письменного, ни устного инструктажа, почему местные работники действуют в слепую, и творят отсебятину. Лишь за последнее время со стороны уездных организаций приняты кое-какие меры к изменению прежней линии и к улучшению работы. Пока это свелось к присылке работника в качестве зампреда волостной ячейки «Кошчи»; он работает всего несколько дней (трудно судить о нем), но другие работники руководящего состава (председатель, секретарь) достаточно выявили себя в качестве людей, совершенно не понимающих своих задач и не могущих подойти к дехканству. Этим исчерпывается фактический «актив» союза на всю огромную волость.

Руководящий персонал не заслуживает доверия даже тогда, когда силою вещей принужден сталкиваться с дехканством и так или иначе обслуживать его. Например, о его участии в выдаче авансов было опрошено множество дехкан, но кроме недоумения и пожмания плечами по поводу союза «Кошчи» и его руководящего персонала—ничего нельзя было выяснить. Если бы эти последние были местные люди, то дехканство их хотя бы знало, но они были присланы со стороны и не могли заслужить доверия дехкан. Вот еще чем надо объяснить, почему эта дехканская организация еще не дошла до сознания дехкан.

Вообще же засоренность союза байским элементом препятствует выявлению инициативы маломощных и мешает ему принять действительные меры к защите их интересов.

В том виде, в каком находится сейчас союз «Кошчи» он представляет совершенно чуждую нам организацию, в классовом отношении скорее вредную, нежели полезную. Без координальной внутренней перестройки и очистки состава от идеологически чуждых элементов—немыслимы никакие улучшения в работе.

Между тем намечающаяся дифференциация аграрных сил и отношений, интенсивность сельского хозяйства, обилие батраков, резкая эксплуатация и значительные потенциально-революционные силы, скрытые здесь в рядах батраков и середняков—могли бы служить благоприятной почвой для создания организации крестьянства, классово-выдержанной и дееспособной.

Активность кишлачной бедноты несомненно пробуждается, но эти силы еще никто не пытался выявить. Пример «Кошчи» в этом отношении особенно показателен, так как он приложил все усилия, чтобы эту активность затушевать.

### Обзор профсоюзов.

Вплоть до ликвидации Китабского тумана здесь существовало, так называемое упробфюро, которое входило в общую сеть профессиональных организаций БНСР\*). Упробфюро фактически

\*) Бухарская Народная Советская Республика.

«работало» лишь в масштабе г. Китаба и в обиходе называлось «городским профсоюзом». Такой эта организация фактически осталась и после административных реформ, связанных с национальным размежеванием Средней Азии; изменилось лишь название: вместо «упрофбюро» стал «профсоюз Китабской волости», но организация фактически попрежнему осталась городской (Китабской).

Судя по косвенным данным\*), можно полагать, что упрофбюро было учреждено в первый период Бухарской революции (в 1921 г.) и безмятежно, без особых изменений в структуре и «перебоев» в работе сохранилось до наших дней. Даже нынешний состав членов в подавляющем большинстве набран в первый период организации и подвергся лишь незначительным и случайным изменениям.

За 4-хлетнюю историю деятельности «профсоюза», нельзя отметить ни одного яркого момента, нельзя отметить почти никаких признаков деятельности.

Члены числились, неаккуратно платили членские взносы, председатели сменялись, но смена их отнюдь не означала изменений в масштабе и ходе «работы».

Китабский профсоюз объединяет 10 отдельных «союзов» разных профессий (цехов).

Всего членов в «профсоюзе» насчитывается 565 чел., из них грамотных—25,5%, европейцев—3,5%, членов партии—1,8%, безработных—163 чел.—30%.

Распределяются они по профессиям следующим образом:

| Наименование каждого<br>классового цеха   | Общее кол-во<br>членов каждого<br>цеха | В т о м ч и с л е |                  |                 |                 |                  |                          |                            |                          |
|-------------------------------------------|----------------------------------------|-------------------|------------------|-----------------|-----------------|------------------|--------------------------|----------------------------|--------------------------|
|                                           |                                        | Грамотных         | Неграмот-<br>ных | Европей-<br>цев | Работаю-<br>щих | Безработ-<br>ных | Членов ко-<br>оперативов | Членов<br>союза<br>„Колхи“ | Членов<br>ЛКСМ и<br>КПУа |
| 1. Совработники . .                       | 44                                     | 44                | —                | 10              | 25              | 19               | 10                       | 44                         | 10                       |
| 2. Ткачи . . . . .                        | 189                                    | 50                | 139              | 6               | 189             | —                | —                        | —                          | —                        |
| 3. Портные . . . . .                      | 71                                     | 15                | 56               | 4               | 71              | —                | —                        | —                          | —                        |
| 4. Строительные ра-<br>бочие . . . . .    | 36                                     | 2                 | 34               | —               | 15              | 21               | —                        | —                          | —                        |
| 5. Чернорабочие . .                       | 70                                     | 5                 | 65               | —               | 20              | 50               | —                        | —                          | —                        |
| 6. Повара . . . . .                       | 45                                     | 6                 | 39               | —               | —               | 45               | —                        | —                          | —                        |
| 7. Парикмахеры . .                        | 22                                     | 5                 | 17               | —               | 22              | —                | —                        | —                          | —                        |
| 8. Кожевники . . . .                      | 45                                     | 6                 | 39               | —               | 35              | 10               | —                        | —                          | —                        |
| 9. Кузнецы, медники                       | 27                                     | 7                 | 20               | —               | 20              | 7                | —                        | —                          | —                        |
| 10. Мастера прочих<br>профессий . . . . . | 16                                     | 3                 | 13               | —               | 5               | 11               | —                        | —                          | —                        |
| <i>Итого . . . . .</i>                    | <i>565</i>                             | <i>143</i>        | <i>422</i>       | <i>20</i>       | <i>402</i>      | <i>163</i>       | <i>10</i>                | <i>44</i>                  | <i>10</i>                |

Значительный % грамотных объясняется частью вхождением в профсоюзы совработников—грамотных, так сказать, по специальности, а также значительным числом кустарей—горожан, имеющих в своей среде относительно большое число грамотных.

«Профсоюз» Китабской волости надо признать весьма своеобразным институтом: ни по структуре, ни по социальному составу, ни по за-

\*) Более достоверные материалы отсутствуют.

дачам, ни по функциям он не напоминает того, что принято понимать под профсоюзом.

Точных данных о социальном составе «профсоюза» нет, но уже одно то, что «союз-союзов», за исключением совработников, строительных рабочих и отчасти чернорабочих состоит в большинстве из кустарей и ремесленников, ведущих самостоятельное производство и сбыт, накладывает на него особый отпечаток. Лишь 7,8% кустарей и ремесленников, входящих в союз, являются наемными работниками у хозяев, ведущих производство в своих мастерских по типу «мануфактур» (не более 5-ти наемных рабочих), но наряду с ними и самостоятельными товаропроизводителями, в союз входят также и предприниматели, пользующиеся наемным трудом. Таким образом, в одном союзе состоят и хозяева и рабочие. Правда, в последние дни, под влиянием уездного профбюро—в «профсоюзе» уже создается мнение, что предприниматели не должны в нем состоять, но официальной перерегистрации еще не было.

«Профсоюз» является своеобразным социальным конгломератом, явившимся в результате бюрократического сращения тех, средневекового типа, организаций, которые в Китабе существовали до революции (своеобразный бухарский цеховой строй)—с «идеями» профорганизации, пролетарского типа; *это—продукт метизации китабского с московским, средневекового с социалистическим.* Существовавшая здесь до революции профессиональная организация кустарей с аксакалом во главе, руководившаяся «рпосоля» (*теократические цеховые уставы*)—наемных рабочих не включала; тогда эти союзы были в классовом отношении выдержаны, имели устойчивый социальный облик, застывший, чуждый всяким новым веяниям.

До настоящего момента никакой абсолютно деятельности—ни хозяйственной, ни культурной, ни классовой—профсоюз не проявил, да он и не способен на какое-либо творчество, т. к. хозяйственные интересы его членов различны. Была попытка организовать мастерскую для безработных, но дальше постановления дело не пошло.

Объединение союзов, включающих членов с противоположными интересами, до последнего времени возглавлялось наиболее крупным предпринимателем—кустарем. Этот председатель—владелец наиболее крупной шелкообрабатывающей мастерской в Китабе (как это выяснилось из ближайшего знакомства с ним) совершенно не представляет себе, в чем заключаются его обязанности. Что же побудило в свое время сотни лиц записаться в союз, вносить, хотя и нерегулярно, членские взносы, иногда собираться на собрания и т. п.?

Сами члены профсоюза отвечают на этот вопрос таким образом: «раз власть рекомендует записаться—почему этого не сделать, тем более, что это не связано ни с какими тяготами и стоит не так уже дорого», или «раз власть находит нужным—как можно не делать.» «Надо состоять», «так принято», «авось—пригодится». Вот типичные ответы людей, не искушенных в дипломатии.

Руководители союза объясняют факт массовой записи так: «В союзе состоят по двум причинам; во-первых, потому, что уменьшили за последний период членские взносы, а во-вторых, пребывание в союзе дает облегчение от налога». Но известно ведь, что кустари при вхождении в союз никакими особыми налоговыми льготами не пользуются, так что и для «руководителей», видимо, является неразрешимой загадкой—цели и задачи этого союза-сфинкса. Наиболее правильный ответ, пожалуй, может быть дан так: некоторые члены профсоюзов видят в лице этих организаций по существу старые цеховые организации, лишь

«немного испорченные». У части же членов от этих «новообразований» — сложилось впечатление бесцветного социального сумабура.

Чем занят «профсоюз»? Бывают очень редкие сборы добровольных пожертвований через аксакалов (председателей отдельных профессиональных объединений); редкие (1—2 раза в год) — митинги; недавно было проведено назначение из числа членов союза заседателей в кази-хану; одно заседание президиума и одно общее собрание членов союза почти за полгода; вот вся работа, весь охват и обслуживание масс со стороны союза. Урочные часы президиума заняты обычно случайными вопросами, как-то: отчетностью, представительством, редким рассмотрением личных дел членов.

На упомянутых двух собраниях ставились следующие вопросы: отчетный доклад уполномоченного упрофбюро; постановлено «найти работу удовлетворительной»; о «движении» профсоюза — «увеличить интенсивность» (подразумевается интенсивность набора членов); о кооперации — «войти членами в кооперацию»; о просвещении — «увеличить свое образование и детей отдать в школу»; о чистке членов профсоюзов — «людей, которые не принадлежат к трудовому элементу — вычистить».

Постановления, как общего собрания, так и заседания президиума поражают своей растяжимостью, неопределенностью, самоуверенной голословностью, отсутствием сознания ответственности за их практическое выполнение.

Президиум упрофбюро состоит из 5-ти человек, при чем председатель и его заместитель (они называются — уполномоченным и зам. уполномоченного упрофбюро) — постоянно работающие, получают жалование. Так как организация построена на принципе „самоокупаемости“, а членские взносы поступают нерегулярно \*) (свыше 50% членов не платили за полгода, мотивируя это отсутствием средств), то жалование уполномоченный и его заместитель фактически получают „сколько есть“, на деле 50—70% положенной ставки.

Первый из руководящей верхушки — уполномоченный — беспартийный, на совработе с 1921 года, бывший „кари“ (начетчик Хорана, выдает себя за золотых дел мастера).

Второй, зам. уполномоченного — член КПУз, на совработе с 1923 года — бывший парикмахер.

Отдельные союзы (по профессиям) продолжают жить фактически автономно, по старинке, по особой внутренней структуре и выполняют совершенно своеобразные функции.

Хотя аксакалы (председатели отдельных союзов по профессиям), за период революции в значительной части и переизбраны, но это произошло совершенно случайно, вне зависимости от революционных влияний. В некоторых случаях аксакальские должности (бесплатные) переданы, согласно обычаю, по наследству, в прочих же случаях выбраны „почетные“ лица, не всегда более богатые, а больше старики или же умудренные опытом лица среднего возраста. Перемены происходили и по другим причинам, например, вследствие нежелания вести общественную работу, но всегда аксакалы переизбирались самими членами без влияния межсоюзного объединения.

Если по составу, по развитости и по своему „официальному“ положению, можно считать президиум объединения профсоюзов хоть отчасти советским, то в составе аксакалов — в их настроениях, в политической сознательности, в подходе к делу, абсолютно не чувствуется советское влияние. Основные функции — аксакалов «хо-

\*) Членские взносы установлены в размере 80 коп. с кустаря и 3% с жалования служащего.

жизненно-моральное» объединение на базе пережитков средневековья. Союзы охраняют идейную чистоту цеховщины, приспособляя лишь в некоторых случаях организации к запросам текущего дня. Небезынтересно отметить, что „рисоля“<sup>\*)</sup> представляют до сих пор священный и таинственный документ, к которому простому смертному не может быть доступа. Даже в тех случаях, когда жизнь заставляет отступать от ортодоксального выполнения всех предписаний „рисоля“—последние содержатся в глубокой тайне и никому из посторонних не дано проникнуть в эту святую святых; никакие условия и ухищрения нашей комиссии не дали ей возможности ознакомиться хотя бы с одним документом этого рода <sup>\*\*)</sup>.

Приведем для иллюстрации несколько характерных черт из жизни отдельных «профорганизаций» (цехов).

Союз металлистов (кузнецы и медники); недавно переизбранного аксакала посылают (деньги в складчину) в Самарканд для заготовки металлов, которые потом распределяются в соответствии с вложенными деньгами. Аксакал по прямым обязанностям работает бесплатно, но за это хозяйственное поручение (поездка в Самарканд)—получил сдельно.

В союзе ткачей—наиболее крупном и мощном—аксакал, старик убеленный сединами и обогащенный опытом, по отечески следит за работой членов союза, систематически наблюдает, чтобы в производственном процессе не были нарушены старые традиции ткачей, наставления «рисоля» (не только в части производственной, но и обрядовой). Бьет по лицу (тоже «по ритуалу») за несоответствие выпускаемых изделий по качеству и мере (длине и ширине)—установленным веками «штандартам». Комиссии приходилось наблюдать такую расправу, которую считают вполне законной; никто не обижался, т. к. «он» имеет «полное право». За выслугу лет этот аксакал торгует в лавке изделиями своих «подданных» на комиссионных началах.

Союз золотых дел мастеров—раз в полгода, собирается на плов у аксакала (в складчину), где в торжественной обстановке зачитывается и заучивается «рисоля», вспоминаются былые славные дни, когда не было никаких его нарушений и высоко процветал «божественный промысел»; поются благодарственные гимны святому о своем мастерстве, а также основателю промысла—человеку божественного происхождения.

Вообще аксакалы видят свою основную функцию в том, «что если понадобится членский взнос или налог, то они его должны собрать среди своих членов».

Вот этими характерными чертами замыкается все творчество всей сети («центральной» и местной) весьма своеобразной, профсоюзной организации.

Если теперь поставлен вопрос об очистке союза от предпринимателей, то никому не приходит в голову поставить вопрос и об очистке его от кустарей.

<sup>\*)</sup> Слово „рисоля“ арабского происхождения и значит—послание, письмо, апостольство, трактат, рассуждение, брошюра.

„Рисоля“ у ремесленников называется—книжечка небольшого формата по большей части в 1/16 и реже в 1/8 листа, содержащая в себе предание о данном ремесле и некоторые наставления ремесленнику.

Все рисоля „божественного“ происхождения и составлены для ремесленников, имамом Джифаром—Правдивым „по повелению всевышнего бога“.

<sup>\*\*)</sup> Значение рисоля еще сохранилось в Китабе, вообще отличающимся самобытностью и наиболее четко сохранившимися пережитками средневековья. В других районах Средней Азии „рисоля“ потеряло свое былое значение и не всегда даже ремесленники знают о их существовании.

Для полноты характеристики приведем выписку из протокола митинга членов профсоюза; постановили: «каждому союзу работать с остальными в контакте. Свои идеи и цели широко популяризовать и всякие важные вопросы срочно проводить в жизнь. Обязательно все члены союза должны просвещать себя и после того, как было хорошо проагитировано собрание, вынесли следующее постановление: «мы, члены профсоюзов, хорошо поняли слова тов. К., т. к. слово союз является символом единства, приходя на собрания, свои цели и убеждения проводя в жизнь, и свои права будем отстаивать и членские билеты. Все трудящиеся члены союза, всей нашей честностью обещаем быть членами всех союзов, всегда быть готовыми на собраниях. Стараться поднимать свой уровень знания, привлекать окружающую нас массу трудящихся к союзу и в будущем жить в единении».

Смысл лозунга об «единстве» станет особенно понятным и значительным, если принять во внимание, что в эти профсоюзы входят *одно-временно и предприниматели и их рабочие*.

Таким образом, Китабский «профсоюз» ничем не проявил еще себя, как орудие сплочения, и может быть назван, скорее удачной пародией на «школу коммунизма».

Дело настоящего профстроительства в Китабе, учитывая волюстной масштаб, еще впереди. Наличие в Китабе многочисленных групп, которым профсоюз *нужен*, говорит за то, что предпосылки для создания настоящей профорганизации—налицо. Дело за работниками, дело за созданием соответствующего *актива, подлежащим* руководством *сверху*. Однако, надо добавить, что в уезде—сил, способных руководить—пока нет.

## И т о г и.

Советская власть отдельным группам населения представляется по разному, в большинстве случаев ее понимают как улучшенную власть старого типа; социальную же сущность ее почти никто себе не представляет. Так, сделки на продажу земли совершаются открыто, никто не подозревает, что такой порядок вещей не может быть долго терпим советской властью. Крупные баи кичились перед представителями комиссии по обследованию—своим богатством; они не только не скрывали своих земельных владений, но стремились даже похвастать ими, будучи уверены, что это должно возвысить их в глазах работников центра; им и в голову не приходило, что может существовать такая государственная власть, у которой интересы малоимущих стоят в центре внимания. Но наряду с этим были показательные случаи, когда оборванная беднота с гордостью рекомендовала себя «рабочик» (рабочий), вкладывая в это слово понятие о первых гражданах, но это только отдельные случаи. Как бы неверно было представление масс о социальной основе и характере советской власти, но почти во всех кругах населения—советская власть имеет сторонников. Население судит о ней по конкретным фактам. Еще в прошлом году дехкане считали возможным возвращение эмира, но успехи и прекрасное отношение красной армии и возрождение хозяйства привели к тому, что эта мысль теперь трудовой частью населения совершенно оставлена.

Длительное пребывание в кишлаке, бок о бок с дехканином, систематическое наблюдение за ним, дали нам возможность сгруппировать все «за и против» советской власти и учесть многое из того, что живет в сознании масс по политическим вопросам. Ниже будет итти

речь о настроениях дехканства, о тех чувствах, которые им владеют, о тех своих интересах, которые дехканин подчас инстинктивно отождествляет с соввластью, а также и о том, что мешает ему разворачивать свои силы. Естественно, что все приводимые соображения—грубо схематичны и отражают только тенденции в идеологическом процессе дехканина.

К причинам, привлекающим дехкан на сторону советской власти принадлежат следующие политико-хозяйственные обстоятельства, события и явления.

1. Мы дали дешевую власть. Эмирский аппарат управления обходился дехканскому хозяйству приблизительно в половину его валовой продукции и кроме регулирования водного дела, никакой абсолютно пользы не приносил. Вся остальная работа эмирского аппарата сводилась к организации аппарата принуждения и выколачивания налогов, лихоимству, вымогательству и злоупотреблениям чиновников; даже ни одного мостика эмирская власть в течение десятилетий не починила. Наши налоги значительно меньше эмирских, примерно, раза в три-четыре. Аппарат «самоуправления» (амнио-аксакалы) обходится дехканину теперь дешевле в 4—5 раз.

2. Мы уже создали, пока правда зачатки, кое-каких общественно-полезных учреждений: две школы, один фельдшерский пункт. При полном отсутствии подобных учреждений и вообще какой бы то ни было заботы со стороны эмирского государства о населении, даже такие небольшие начинания—ценятся высоко. Это—наше второе достижение.

3. На фоне недавно существовавшего эмирского деспотизма, самодурства, самоуправства, взяточничества и т. п.—действия представителей соввласти кажутся особенно гуманными и закономерными. Даже зачатки революционной законности представляют для населения большое достижение в сравнении с бывшей беспредельной тиранией.

Мы даем дехканину гражданскую свободу, гарантию безопасности, справедливый суд, законность и гуманное наказание. Дехканин сознает, что мы, во всяком случае, стремимся к такой политике. Во многих случаях поражает твердое отстаивание отдельными дехканами своих прав перед представителями власти. Не наблюдается уже безусловного и всеобщего подхалимства и шапкоснимательства. Часто случалось, что дехканин требовал деньги за курицу, съеденную «даже волостным», торговался настойчиво (как на базаре), когда мало платили за взятую для начальства лошадь. Когда же, неожиданно для него, ему платили за повинность, которую он привык оказывать представителям власти бесплатно, он, не «кланяясь в пояс», принимал это как должное и даже не благодарил. Чувствуется, что дехканин уже понемногу осознает, что кто-то или что-то есть повыше соприкасающегося с ним мелкого чиновника, что и на этого последнего есть расправа; уже дехканин далеко не всегда бросает в безотчетный трепет при виде важной персоны. Начала гражданской справедливости, права, порядка и уверенности в завтрашнем дне начинают укореняться в этой стране исконного рабства и бесправия. Дехканин начинает осознавать свои права.

4. Дехкане ценят хозяйственную помощь, которую мы начали им оказывать (кредит под хлопок, с.-х. ссуды, распределение грены и т. д.). Дехкане, до сих пор, не знали, не видели и не могли даже представить себе какого-нибудь внимания к их нуждам со стороны государства; о какой-либо материальной помощи от эмирской казны не могло быть и речи. Подобные услуги советского государства расцениваются очень высоко и о каждой копейке, ссуженной из государственных средств, разносится слух по всем кишлакам.

5. Деятельность красной армии и ГПУ, поскольку они парализуют басмачество, дают возможность дехканскому хозяйству свободно развиваться, а дехканину все более и более гарантируют мирный труд и спокойную жизнь.

6. Революция косвенно (автоматически) ослабляет влияние и эксплуатацию со стороны имамов, ишанов и духовенства вообще. Эти силы, не имея на своей стороне государственной поддержки и аппарата принуждения, начинают терять авторитет и возможность наживаться путем эксплуатации темноты и предрассудков дехканства.

7. Революционный период ознаменовался уже некоторым ослаблением байского засилья в кишлаке; с эксплуататоров несколько побита спесь; эксплуатируемые же массы чувствуют в некоторых случаях несколько более твердую почву под ногами.

Нам приходится наблюдать, какое колоссальное революционизирующее значение имеют даже отдельные эпизоды предпочтительного отношения со стороны представителей власти к интересам бедняков при их стычке с богачами. Подобные мелочи расцениваются беднотой на вес золота.

Вот основное, что можно расценивать, как завоевания революции, как актив советской власти. Но не изжиты еще и явления, которые отпугивают дехкан от нее и мешают им подойти вплотную к новой власти и к новым отношениям.

1. Дехканин недоволен высокими налогами на торговцев; торговец эти налоги перекладывает на потребителя, ставя повышение цен в вину налоговому прессу советской власти и, пользуясь этим предлогом, получает еще дополнительные прибыли\*).

2. Дехканин ставит нам в вину недостаточно быструю и успешную борьбу с басмачеством, винит нас и в чрезмерной мягкости к басмачам.

3. Дехканство, в отдельных случаях, нервнирует постои красной армии и целый ряд других неудобств и расходов, связанных с постоянным оперированием многочисленных красных отрядов.

4. Дехканство ставит нам в вину недостатки в организации водного дела.

5. За прекращение снабжения греной дехкане-шелководы нас далеко не хвалят; особенно женщины вспоминают нас недобрым словом—за почти полное падение шелководства.

6. Нарушение товарооборота и дороговизна фабрикатов ставятся лишь в незначительной степени нам в пассив; в представлении обитателей кишлака это произошло от стихийных, непреодолимых, самим богом начертанных причин.

7. Дехканство недовольно существующими общественными организациями (отождествляя их с органами власти) за то, что они, ничего реального не давая, в то же время являются материальной обузой.

---

Мы привели здесь объективно «ориентировочный баланс» политических настроений дехканства бухарского кишлака.

Умелой перестройкой методов организационной и агитационной работы, интенсификацией нашей творческой деятельности в кишлаке — мы можем легко—*наш актив—увеличить, наш пассив—уменьшить*.

Правда, основными предпосылками к этому должна быть полная ликвидация басмачества и проведение земреформы.

\* ) Характерно, что с.-х. налог (ушур), распределяющийся без учета интересов и положения бедноты—недовольства ни у кого не вызывает.

Таблица типов сельского хозяйства.

| Названия кишлаков                                                                                     | Число хозяйств | % виноградника к посевам | % состав культур |                  |      |         |        | Полного посева на 1 хозяйство | Голов скота на 1 хозяйство | % состав |                     |                   |           |            |       | Всего скота на 1 хозяйство |  |
|-------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------|--------------------------|------------------|------------------|------|---------|--------|-------------------------------|----------------------------|----------|---------------------|-------------------|-----------|------------|-------|----------------------------|--|
|                                                                                                       |                |                          | Зерновые         | Хлопок (местный) | Рис  | Люцерна | Прочие |                               |                            | Лошадей  | Крупного рог. скота | В том числе: Волы | Верблюдов | Овец и коз | Ослов |                            |  |
| I Тип. Зерновой с пастбищным овцеводством и козоводством и промышленным скотовыращиванием             |                |                          |                  |                  |      |         |        |                               |                            |          |                     |                   |           |            |       |                            |  |
| Таш-Калык, Сарай . . . . .                                                                            | 70             | —                        | 16.3             | —                | 17.9 | 16.4    | 49.4   | 1.7                           | 31.2                       | 1.2      | 7.2                 | 0.9               | —         | 89.5       | 2.1   | 2.2                        |  |
| Болкан-Кай-Чилик, Кичкине-Чиль-джигут . . . . .                                                       | 32             | —                        | 44.4             | —                | 41.4 | 6.8     | 4.4    | 1.0                           | 18.8                       | 3.2      | 9.6                 | 2.6               | —         | 81.6       | 2.6   | 2.7                        |  |
| Джизьсеу, Урта-Чиль-джигут . . . . .                                                                  | 50             | —                        | —                | —                | —    | —       | —      | —                             | 16.6                       | 2.5      | 9.7                 | 2.7               | 1.6       | 84.2       | 2.0   | 2.7                        |  |
| Якка-Тут, Сафарча . . . . .                                                                           | 35             | —                        | —                | —                | —    | —       | —      | —                             | 17.1                       | 2.4      | 12.8                | 3.5               | 0.7       | 81.8       | 2.3   | 2.3                        |  |
| Мангыт, Халаявк . . . . .                                                                             | 45             | —                        | —                | —                | —    | —       | 100.0  | 0.4                           | 6.8                        | 2.6      | 14.5                | 5.3               | —         | 79.4       | 3.5   | 2.7                        |  |
| Малла-Пош, Чимбай . . . . .                                                                           | 25             | —                        | —                | —                | —    | —       | 100.0  | 0.1                           | 14.8                       | 3.7      | 15.9                | 4.4               | —         | 77.5       | 2.9   | 3.4                        |  |
| Юкары-Чиль-джигут, Кичкине-Джар-Тепе . . . . .                                                        | 38             | —                        | —                | —                | —    | —       | 100.0  | 0.6                           | 19.6                       | 3.5      | 15.9                | 5.2               | 2.9       | 74.3       | 3.4   | 4.7                        |  |
| Кызыпча-Ура, Иран . . . . .                                                                           | 27             | —                        | —                | —                | —    | —       | —      | —                             | 13.0                       | 3.7      | 17.8                | 6.2               | —         | 74.0       | 4.5   | 5.9                        |  |
| Юкары-Чимб., Кызы-Якни-Сарай . . . . .                                                                | 50             | —                        | —                | —                | —    | —       | 100.0  | 0.2                           | 8.3                        | 3.4      | 19.7                | 4.7               | —         | 72.5       | 4.4   | 1.8                        |  |
| Аякчи, Хаз-Аляк . . . . .                                                                             | 30             | —                        | —                | —                | —    | —       | 100.0  | 0.4                           | 12.0                       | 3.8      | 20.6                | 4.7               | —         | 69.6       | 6.0   | 6.0                        |  |
| Тутлы, Калкама . . . . .                                                                              | 14             | —                        | —                | —                | —    | —       | 100.0  | 0.4                           | 11.8                       | 8.4      | 22.3                | 6.4               | —         | 64.2       | 5.1   | 5.7                        |  |
| Джар-Тепе, Капган-Агач . . . . .                                                                      | 65             | —                        | —                | —                | —    | —       | 100.0  | 0.5                           | 10.3                       | 6.7      | 23.7                | 6.7               | 2.8       | 61.8       | 5.0   | 5.1                        |  |
| Джуташи, Курук-Сай . . . . .                                                                          | 22             | —                        | —                | —                | —    | —       | 100.0  | 0.2                           | 7.1                        | 6.5      | 27.8                | 7.4               | —         | 59.3       | 6.4   | 6.6                        |  |
| Бузаут, Акча-Буга . . . . .                                                                           | 30             | —                        | —                | —                | —    | —       | 100.0  | 0.5                           | 4.4                        | 5.6      | 39.4                | 11.3              | —         | 42.3       | 12.7  | 4.7                        |  |
| Чамбиль, Хыз-Аляк . . . . .                                                                           | 20             | —                        | —                | —                | —    | —       | 100.0  | 0.5                           | 7.2                        | 6.5      | 42.2                | 8.7               | —         | 41.7       | 9.6   | 4.5                        |  |
| II Тип. Зерново-виноградный с пастбищным овцеводством и козоводством и промышленным скотовыращиванием |                |                          |                  |                  |      |         |        |                               |                            |          |                     |                   |           |            |       |                            |  |
| Сайат, Халават . . . . .                                                                              | 41             | 16.6                     | 25.0             | —                | 6.3  | 62.5    | 6.2    | 0.9                           | 18.1                       | 2.1      | 13.8                | 4.0               | —         | 81.5       | 2.6   | 2.1                        |  |
| Макрид, Тюлп-Куль . . . . .                                                                           | 87             | 41.6                     | —                | —                | —    | —       | 100.0  | 0.4                           | 9.7                        | 3.6      | 15.3                | 4.2               | —         | 78.5       | 2.6   | 3.4                        |  |
| Хасан-Тепе, Хучур-Ушты . . . . .                                                                      | 38             | 49.9                     | —                | —                | —    | —       | 100.0  | 0.5                           | 8.4                        | 1.4      | 22.6                | 6.2               | —         | 67.2       | 5.8   | 2.4                        |  |
| Кун-Башп, Оби-Горм . . . . .                                                                          | 39             | 48.9                     | —                | —                | 31.8 | 24.7    | 35.5   | 1.7                           | 9.6                        | 3.8      | 25.7                | 6.1               | —         | 65.1       | 5.4   | 1.3                        |  |
| III Тип. Рисово-зерновой                                                                              |                |                          |                  |                  |      |         |        |                               |                            |          |                     |                   |           |            |       |                            |  |
| Уруш-кишлак, Кум-кишлак . . . . .                                                                     | 33             | 2.7                      | 69.8             | 2.7              | —    | 27.5    | —      | 1.4                           | 2.2                        | 15.2     | 77.7                | 25.8              | —         | —          | 7.1   | 2.0                        |  |
| Темирчи, Чардора . . . . .                                                                            | 14             | 1.8                      | 62.1             | 1.7              | 3.7  | 21.8    | 10.7   | 5.7                           | 2.9                        | 12.8     | 75.4                | 19.8              | —         | —          | 11.8  | 2.4                        |  |
| Авез-Малик, Чечак . . . . .                                                                           | 70             | —                        | 60.0             | —                | 20.6 | 12.8    | 6.6    | 4.1                           | 3.1                        | 15.0     | 45.8                | 14.2              | —         | 37.5       | 1.7   | 3.4                        |  |
| Даул, Беш-Казак . . . . .                                                                             | 55             | 1.2                      | 51.6             | 4.8              | 23.0 | 6.5     | 14.1   | 5.7                           | 1.7                        | 22.0     | 70.8                | 19.5              | —         | —          | 7.2   | 0.7                        |  |
| Калмак-кишлак, Аля-Куйлюк . . . . .                                                                   | 72             | —                        | 50.0             | 8.0              | 25.3 | 8.0     | 8.7    | 4.2                           | 1.9                        | 13.5     | 81.5                | 19.5              | —         | —          | 5.0   | 0.7                        |  |
| Кауш, Мингляр . . . . .                                                                               | 20             | —                        | 49.5             | 0.4              | 28.9 | 11.4    | 9.8    | 6.4                           | 2.2                        | 18.3     | 63.4                | 9.4               | —         | —          | 18.3  | 0                          |  |
| Шамбе, Катта-Ходжаук . . . . .                                                                        | 53             | —                        | 45.6             | —                | 39.4 | 3.0     | 12.0   | 5.2                           | 2.0                        | 23.2     | 76.8                | 21.8              | —         | —          | —     | 0                          |  |
| Беш-Терек, Яманчи . . . . .                                                                           | 21             | 2.7                      | 43.5             | 1.7              | 41.8 | 2.3     | 10.7   | 8.0                           | 3.4                        | 22.7     | 73.3                | 19.1              | —         | —          | 4.0   | 8.1                        |  |
| Дунг-кишлак, Обизот . . . . .                                                                         | 32             | —                        | 44.0             | —                | 46.7 | 0.5     | 8.8    | 6.6                           | 2.1                        | 14.4     | 85.6                | 28.7              | —         | —          | —     | 0                          |  |
| Урман-Тепе, Чаволай . . . . .                                                                         | 18             | —                        | 36.8             | —                | 46.1 | 0.6     | 16.5   | 9.2                           | 2.3                        | 17.1     | 82.9                | 27.5              | —         | —          | —     | 0                          |  |
| Мугалтай, Наматан . . . . .                                                                           | 37             | —                        | 30.8             | —                | 46.9 | 4.6     | 17.7   | 4.5                           | 2.8                        | 11.8     | 88.2                | 22.8              | —         | —          | —     | 0                          |  |
| Айранчи, Кара-Мирган . . . . .                                                                        | 20             | —                        | 27.3             | 3.1              | 48.4 | 3.2     | 18.0   | 8.5                           | 2.6                        | 15.9     | 77.8                | 24.1              | —         | —          | 6.3   | 0                          |  |
| Ай-Мазар, Куш-Тепе . . . . .                                                                          | 25             | —                        | 20.9             | —                | 69.2 | 2.9     | 7.0    | 7.6                           | 1.6                        | 17.8     | 82.2                | 26.6              | —         | —          | —     | 0                          |  |
| IV Тип. Рисово-масличный                                                                              |                |                          |                  |                  |      |         |        |                               |                            |          |                     |                   |           |            |       |                            |  |
| Чолма, Янги . . . . .                                                                                 | 31             | —                        | 18.3             | —                | 22.5 | 4.3     | 54.9   | 12.5                          | 3.5                        | 12.2     | 87.8                | 21.6              | —         | —          | —     | 3.8                        |  |
| Нимчи, Джайра-Хана . . . . .                                                                          | 35             | 0.8                      | 23.2             | 0.9              | 23.6 | 5.8     | 46.5   | 13.8                          | 3.6                        | 10.9     | 79.5                | 24.5              | —         | —          | 9.6   | 1.8                        |  |
| Наукат, Нур-Али . . . . .                                                                             | 92             | —                        | 23.1             | 2.2              | 25.8 | 7.2     | 41.7   | 7.1                           | 1.7                        | 15.7     | 82.9                | 27.8              | —         | —          | 1.4   | 0                          |  |
| Ходжа-Исфарас, Тупчак . . . . .                                                                       | 55             | —                        | 22.5             | —                | 31.7 | 4.5     | 41.3   | 8.2                           | 4.1                        | 12.4     | 85.7                | 25.7              | —         | —          | 1.9   | 6.1                        |  |
| Янги, Ходжа . . . . .                                                                                 | 32             | —                        | 23.0             | 6.8              | 33.8 | 2.5     | 33.9   | 8.0                           | 3.6                        | 14.8     | 67.4                | 27.4              | —         | 13.9       | 3.9   | 0                          |  |
| Ок-Шейх, Кумур-Тепе . . . . .                                                                         | 16             | —                        | 25.6             | 2.5              | 38.3 | 3.8     | 29.8   | 10.4                          | 5.0                        | 33.4     | 64.7                | 23.8              | —         | —          | 1.9   | 7.5                        |  |
| Ача-Майли, Парчанент . . . . .                                                                        | 24             | —                        | 22.7             | 2.8              | 42.8 | 2.8     | 28.9   | 9.7                           | 3.9                        | 29.7     | 69.1                | 24.6              | —         | —          | 1.2   | 3.3                        |  |
| Кара-Пойча, Гарау . . . . .                                                                           | 35             | —                        | 24.8             | —                | 44.8 | 2.1     | 28.3   | 5.2                           | 2.2                        | 14.5     | 85.5                | 26.4              | —         | —          | —     | 0                          |  |
| V Тип. Виноградно-рисовый                                                                             |                |                          |                  |                  |      |         |        |                               |                            |          |                     |                   |           |            |       |                            |  |
| Гуль-Гум-Пуш, Сиваз . . . . .                                                                         | 113            | 9.3                      | 40.8             | 1.6              | 32.5 | 6.0     | 19.1   | 4.7                           | 3.2                        | 10.6     | 54.7                | 11.4              | —         | 24.2       | 10.5  | 1.8                        |  |
| Ача-Майли, Чаготай . . . . .                                                                          | 24             | 13.3                     | 47.2             | 0.6              | 30.0 | 7.1     | 15.1   | 6.7                           | 3.1                        | 13.1     | 81.7                | 18.3              | —         | —          | 5.2   | 7.6                        |  |
| Караши, Годай-Томнас . . . . .                                                                        | 27             | 19.6                     | 56.8             | —                | 24.8 | 13.2    | 5.2    | 4.8                           | 2.6                        | 14.6     | 82.1                | 17.2              | —         | —          | 3.3   | 1.9                        |  |
| Аппан-Сопан, Кусам . . . . .                                                                          | 34             | 22.7                     | 24.9             | —                | 20.2 | 24.1    | 30.8   | 3.2                           | 3.3                        | 7.9      | 80.7                | 11.3              | —         | —          | 11.4  | 9.7                        |  |
| Кыргыз, Хайрабад . . . . .                                                                            | 25             | 24.1                     | 9.5              | —                | 19.1 | 25.1    | 46.3   | 7.9                           | 2.7                        | 10.5     | 78.2                | 18.5              | —         | —          | 11.3  | 6.4                        |  |
| Панджи, Сары-Осне . . . . .                                                                           | 95             | 78.5                     | 62.3             | 0.7              | 8.3  | 28.7    | —      | 3.3                           | 2.8                        | 12.2     | 76.9                | 5.7               | —         | —          | 10.9  | 4.0                        |  |
| Итбек . . . . .                                                                                       | 30             | 285.7                    | 57.2             | —                | —    | 42.8    | —      | 0.9                           | 3.0                        | 16.2     | 71.9                | 4.5               | —         | —          | 11.9  | 0                          |  |

Приложение 2.

К главе V «Промыслы, торговля и кредит».

Сведения о посевах американского хлопка в Китабской волости за 1925 г., по данным скуппункта Узхлопка в Шахриябзе.

| Кишлаки                     | Организов.<br>посевов в<br>десятинах | Кишлаки                    | Организов.<br>посевов в<br>десятинах | Кишлаки                          | Организов.<br>посевов в<br>десятинах |
|-----------------------------|--------------------------------------|----------------------------|--------------------------------------|----------------------------------|--------------------------------------|
| I. Китабский совет.         |                                      | 12. Шимтап . . . . .       | 33.75                                | 16. Дун-кишлак . . . . .         | 28.5                                 |
|                             |                                      | 13. Пистахон . . . . .     | 23.5                                 | 17. Абзад . . . . .              | 11.75                                |
| 1. Китаб . . . . .          | 45.25                                | 14. Ала-Куйлюк . . . . .   | 32.75                                | 18. Наматап . . . . .            | 4.25                                 |
| 2. Кауш-кишлак . . . . .    | 6.75                                 | 15. Нушкент . . . . .      | 11.5                                 | 19. Куштене . . . . .            | 12.5                                 |
| 3. Карасу . . . . .         | 31.25                                | 16. Кламшайх . . . . .     | 16.5                                 | 20. Урмантене . . . . .          | 8.25                                 |
| 4. Беш-Казак . . . . .      | 20.75                                | 17. Додык . . . . .        | 25.25                                | 21. Синам . . . . .              | 8.00                                 |
| 5. Суфи-кишлак . . . . .    | 7.00                                 |                            |                                      | 22. Кальмак-киш. . . . .         | 7.00                                 |
| 6. Мингляр . . . . .        | 8.75                                 | Итого . . . . .            | 348.00                               | 23. Мумши-Абад . . . . .         | 92.5                                 |
| 7. Алмазор . . . . .        | 11.5                                 |                            |                                      | 24. Ходжа-киш . . . . .          | 4.60                                 |
| 8. Уруш-кишлак . . . . .    | 30.0                                 | III. Авез-Малин. совет.    |                                      | 25. Уймаут . . . . .             | 6.00                                 |
| 9. Калкун-Пуш . . . . .     | 26.25                                | 1. Тупчак . . . . .        | 26.00                                | 26. Миршугар . . . . .           | 3.75                                 |
| Итого . . . . .             | 187.5                                | 2. Джайрахана . . . . .    | 8.00                                 | Итого . . . . .                  | 441.35                               |
|                             |                                      | 3. Чалма . . . . .         | 4.5                                  |                                  |                                      |
| II. Дунчинский совет        |                                      | 4. Янги-кишлак . . . . .   | 23.25                                | IV. Манрид. совет.               |                                      |
| 1. Чахарбак . . . . .       | 9.75                                 | 5. Ходжа-Пенарас . . . . . | 34.5                                 |                                  |                                      |
| 2. Дукчи . . . . .          | 18.5                                 | 6. Сары-Ассня . . . . .    | 2.5                                  | 1. Акших . . . . .               | 7.25                                 |
| 3. Каланшайх . . . . .      | 16.5                                 | 7. Гадай-Топмас . . . . .  | 5.75                                 | 2. Биштирак . . . . .            | 8.5                                  |
| 4. Кум-кишлак . . . . .     | 33.5                                 | 8. Ача-Майли . . . . .     | 14.5                                 | 3. Парчамент . . . . .           | 13.25                                |
| 5. Синабог . . . . .        | 53.5                                 | 9. Сурун . . . . .         | 1.00                                 | 4. Кумиртене . . . . .           | 6.00                                 |
| 6. Каушман . . . . .        | 13.0                                 | 10. Кара-Мирган . . . . .  | 10.5                                 | 5. Балхалкойчи-<br>лик . . . . . | 13.25                                |
| 7. Запги . . . . .          | 17.5                                 | 11. Шамбе . . . . .        | 15.00                                | 6. Янги-кишлак . . . . .         | 13.75                                |
| 8. Кирханд . . . . .        | 15.0                                 | 12. Каранойча . . . . .    | 35.5                                 | 7. Ходжа-киш. . . . .            | 8.25                                 |
| 9. Зянги-кишлак . . . . .   | 17.5                                 | 13. Авез-Малик . . . . .   | 48.25                                | 8. Ача-Майли . . . . .           | 16.25                                |
| 10. Тукли-Бай . . . . .     | 8.5                                  | 14. Чукур-кишлак . . . . . | 6.00                                 | Итого . . . . .                  | 86.5                                 |
| 11. Урта-Курган . . . . .   | 1.5                                  | 15. Уйчилик . . . . .      | 19.00                                |                                  |                                      |
| В с е г о 1066.35 десевтин. |                                      |                            |                                      |                                  |                                      |

Приложение 3.  
К главе I. „Промыслы, торговля и кредит“.

Динамика цен Китабского базара

| Продукты          | Мера счета | Довоенная цена<br>в рублях | Октябрь<br>1924 г. | Март 1925 г. |                                              | 25 июля 1925 года |                                            |                                        |
|-------------------|------------|----------------------------|--------------------|--------------|----------------------------------------------|-------------------|--------------------------------------------|----------------------------------------|
|                   |            |                            | В<br>рублях        | В<br>рублях  | %/о превыше-<br>ния цен ок-<br>тябри 1924 г. | В<br>рублях       | %/о превыше-<br>ния цен мар-<br>та 1925 г. | %/о превыше-<br>ния довоен-<br>ных цен |
| Пшеница полнов.   | пуд        | 0.75                       | 0.80               | 0.80         | 0                                            | 1.60              | +100.0                                     | +113.3                                 |
| « богар.          | «          | 0.75                       | 1.00               | 1.50         | + 50.0                                       | 2.25              | + 50.0                                     | +200.0                                 |
| Мука размол .     | «          | 1.10                       | 0.87               | 1.75         | +101.1                                       | 2.75              | + 57.1                                     | +150.0                                 |
| Ячмень . . . . .  | «          | 0.65                       | 0.65               | 0.65         | 0                                            | 1.75              | +169.2                                     | +169.2                                 |
| Рис 1 сорт . . .  | «          | 2.50                       | 3.00               | 3.60         | + 20.0                                       | 7.50              | +108.3                                     | +200.0                                 |
| « 2 « . . . . .   | «          | 2.25                       | 2.50               | 3.00         | + 20.0                                       | 6.00              | +100.0                                     | +166.7                                 |
| Жмых хлопков.     | «          | 0.38                       | 2.25               | 2.25         | 0                                            | 1.50              | — 33.3                                     | +294.7                                 |
| Мата . . . . .    | кусок      | 1.30                       | 4.0                | 2.50         | — 37.5                                       | 3.00              | + 20.0                                     | +130.8                                 |
| Лен (зерно) . .   | пуд        | 1.60                       | 3.00               | 5.00         | + 66.7                                       | 3.00              | — 40.0                                     | + 87.5                                 |
| Масло льняное     | «          | 6.00                       | 23.00              | 18.00        | — 21.7                                       | 18.00             | 0                                          | +200.0                                 |
| Дыни . . . . .    | 10 штук    | 0.35                       | 1.10               | —            | —                                            | 1.50              | —                                          | +328.6                                 |
| Морковь . . . .   | пуд        | 0.24                       | 0.80               | 6.00         | +650.0                                       | 1.20              | — 80.0                                     | +400.0                                 |
| Лук . . . . .     | «          | 0.24                       | 0.80               | 8.00         | +900.0                                       | 1.20              | — 85.0                                     | +400.0                                 |
| Люцернa сухая     | 100 сн.    | 5.00                       | 15.00              | 20.00        | + 33.3                                       | 20.00             | 0                                          | +300.0                                 |
| Шерсть овечья     | пуд        | 6.00                       | 25.00              | —            | —                                            | 17.50             | —                                          | +191.7                                 |
| Говядина . . . .  | «          | 2.40                       | 6.00               | 12.00        | +100.0                                       | 7.20              | — 40.0                                     | +200.0                                 |
| Баранина . . . .  | «          | 3.60                       | 9.60               | 20.00        | +108.3                                       | 12.00             | — 40.0                                     | +233.3                                 |
| Козлятина . . . . | «          | 2.40                       | 8.00               | 17.00        | +118.7                                       | 9.60              | — 45.1                                     | +300.0                                 |
| Сало баранье . .  | «          | 7.20                       | 19.20              | 40.00        | +108.3                                       | 24.00             | — 40.0                                     | +233.3                                 |
| Соль . . . . .    | «          | 0.15                       | 0.75               | 1.20         | + 60.0                                       | 0.90              | — 25.0                                     | +500.0                                 |
| Рабочие быки . .  | пара       | 45.00                      | 100.00             | 160.00       | + 60.0                                       | 90.00             | — 43.8                                     | +100.0                                 |
| Корова дойная .   | голова     | 22.50                      | 52.50              | 60.00        | + 14.3                                       | 40.00             | — 33.3                                     | + 77.8                                 |
| « гулевая . . . . | «          | 22.50                      | 52.50              | 50.00        | — 4.8                                        | 30.00             | — 40.0                                     | + 33.3                                 |
| Осел . . . . .    | «          | 10.00                      | 40.00              | 35.00        | — 12.5                                       | 30.00             | — 14.3                                     | +200.0                                 |
| Баран . . . . .   | «          | 6.00                       | 16.00              | 20.00        | + 25.0                                       | 30.00             | + 50.0                                     | +400.0                                 |
| Коза . . . . .    | «          | 4.50                       | 10.00              | 8.00         | — 20.0                                       | 15.00             | + 87.5                                     | +233.3                                 |
| Ситец . . . . .   | аршин      | 0.10                       | 0.60               | 0.65         | + 8.3                                        | 0.40              | — 38.5                                     | +300.0                                 |
| Бязь . . . . .    | «          | —                          | —                  | —            | —                                            | 0.50              | —                                          | —                                      |
| Чай зеленый . .   | фунт       | —                          | —                  | —            | —                                            | 3.00              | —                                          | —                                      |
| Сахар рафинад .   | «          | —                          | —                  | —            | —                                            | 0.40              | —                                          | —                                      |

Приложение 4.  
К главе V. «Промыслы, торговля и кредит».

Динамика цен Калнама-базара

| Продукты                | Мера счета | Довоенная цена<br>в рублях | Ок-<br>тябрь<br>1924 г. | Март 1925 г. |                                          | 2 августа 1925 г. |                                      |                                    |
|-------------------------|------------|----------------------------|-------------------------|--------------|------------------------------------------|-------------------|--------------------------------------|------------------------------------|
|                         |            |                            | В рублях                | В рублях     | % пере-<br>мены цен ок-<br>тября 1924 г. | В рублях          | % пере-<br>мены цен<br>марта 1925 г. | % пере-<br>мены довоен-<br>ных цен |
| Пшеница полевная . . .  | пуд        | 0.56                       | 0.62                    | 0.62         | 0                                        | 1.75              | +182.3                               | +212.5                             |
| » богарная . . .        | «          | 0.75                       | 0.75                    | 0.75         | 0                                        | 2.00              | +166.7                               | +166.7                             |
| Мука размол . . . . .   | «          | 0.70                       | 0.75                    | 0.75         | 0                                        | 2.25              | +200.0                               | +221.1                             |
| Ячмень . . . . .        | «          | 0.56                       | 0.75                    | 0.75         | 0                                        | 2.00              | +166.7                               | +257.1                             |
| Рис I сорт . . . . .    | «          | 3.75                       | 2.25                    | 3.75         | + 66.7                                   | 8.15              | +117.3                               | +117.3                             |
| « II « . . . . .        | «          | 2.50                       | 1.75                    | 3.12         | + 78.3                                   | 7.50              | +140.4                               | +200.0                             |
| Жмых хлопков. . . . .   | «          | 0.37                       | 0.87                    | 1.87         | +114.9                                   | 0.94              | — 49.7                               | +154.0                             |
| Мата . . . . .          | кусок      | 1.50                       | 5.00                    | 5.00         | 0                                        | 3.00              | — 40.0                               | +100.0                             |
| Лен (зерно) . . . . .   | пуд        | 1.37                       | 1.50                    | 3.75         | +150.0                                   | 2.50              | — 33.3                               | + 82.5                             |
| Масло льняное . . . . . | «          | 12.00                      | 28.00                   | 20.00        | — 28.6                                   | 24.00             | + 20.0                               | +100.0                             |
| Дыни . . . . .          | 10 шт.     | 0.20                       | 1.50                    | —            | —                                        | 2.00              | —                                    | +900.0                             |
| Морковь . . . . .       | пуд        | 0.15                       | 1.00                    | 8.00         | +700.0                                   | 2.40              | — 70.0                               | + 1500.0                           |
| Л у к . . . . .         | «          | 0.40                       | 0.60                    | 1.50         | +150.0                                   | 1.80              | + 20.0                               | +350.0                             |
| Люцерна сухая . . . . . | 100 сн.    | 4.00                       | 10.00                   | 3.00         | — 70.0                                   | 25.00             | +733.3                               | +525.0                             |
| Шерсть овечья . . . . . | пуд        | 1.00                       | 4.00                    | —            | —                                        | 7.50              | —                                    | +650.0                             |
| Говядина . . . . .      | «          | 2.40                       | 8.00                    | 8.00         | 0                                        | 12.00             | + 50.0                               | +400.0                             |
| Баранина . . . . .      | «          | 3.60                       | 8.00                    | 12.00        | + 50.0                                   | 20.00             | + 66.7                               | +455.5                             |
| Козлятина . . . . .     | «          | 1.20                       | 6.00                    | 12.00        | +100.0                                   | 16.00             | + 33.3                               | + 1233.3                           |
| Сало баранье . . . . .  | «          | 7.20                       | 19.20                   | 40.00        | +108.3                                   | 32.00             | — 20.0                               | +344.1                             |
| Соль . . . . .          | «          | 0.15                       | 0.40                    | 0.75         | + 87.5                                   | 0.40              | — 46.7                               | +166.7                             |
| Рабочие быки . . . . .  | пара       | 30.00                      | 80.00                   | 150.00       | + 87.5                                   | 70.00             | — 53.3                               | +133.3                             |
| Корова дойная . . . . . | голова     | 10.00                      | 10.00                   | 20.00        | +100.0                                   | 30.00             | + 50.0                               | +200.0                             |
| « гулевая . . . . .     | «          | 8.00                       | 15.00                   | 20.00        | + 33.3                                   | 40.00             | +100.0                               | +400.0                             |
| Осел . . . . .          | «          | 3.00                       | 6.00                    | 5.00         | — 16.7                                   | 10.00             | +100.0                               | +233.3                             |
| Баран . . . . .         | «          | 6.00                       | 15.00                   | 30.00        | +100.0                                   | 20.00             | — 33.3                               | +233.3                             |
| Коза . . . . .          | «          | 1.00                       | 3.00                    | 5.00         | + 66.7                                   | 4.00              | — 20.0                               | +300.0                             |
| Сятец . . . . .         | аршин      | 0.10                       | 0.60                    | 0.45         | — 25.0                                   | 0.30              | — 33.3                               | +200.0                             |
| Бязь . . . . .          | «          | 0.10                       | 0.65                    | 0.45         | — 30.8                                   | 0.30              | — 33.3                               | +200.0                             |
| Чай зеленый . . . . .   | фунт       | 0.75                       | 5.00                    | 5.00         | 0                                        | 3.00              | — 40.0                               | +300.0                             |
| Сахар рафинад . . . . . | «          | 0.10                       | 0.20                    | 0.45         | +125.0                                   | 0.45              | 0                                    | +350.0                             |

# ОГЛАВЛЕНИЕ

|                                                                | Стр. |
|----------------------------------------------------------------|------|
| Предисловие . . . . .                                          | 3.   |
| Глава I. Общий очерк . . . . .                                 | 5.   |
| Естественно-исторические условия . . . . . С. Ф. Архангельский | 5.   |
| Местоположение. Пространство и рельеф. Климат.                 |      |
| Почвы. Растительность. Гидрография.                            |      |
| Пути сообщения . . . . .                                       | 9.   |
| Население . . . . .                                            | 10.  |
| Национальный состав. Численность. Плотность.                   |      |
| Расселение. Половой и возрастной состав.                       |      |
| Некоторые черты культуры и быта . . . . . М. Т. Шпигель        | 14.  |
| Грамотность. Религия. Суеверия. Народное                       |      |
| здоровье. Оценка культуры. Политические настрое-               |      |
| ния. Некоторые черты общественного быта. Авто-                 |      |
| ритеты. Общественное и семейное положение:                     |      |
| а) женщины, б) юношество и дети. Общественная                  |      |
| мораль и нравы. Консерватизм. Итоги.                           |      |
| Из истории района . . . . . С. Ф. Архангельский                | 22.  |
| Басмачество . . . . . М. Т. Шпигель                            | 25   |
| Зарождение басмачества. Рассвет басмачества.                   |      |
| Перерождение басмачества. Социальная природа                   |      |
| басмачества. Боевая организация. Состав банд.                  |      |
| Боевая тактика. Организация управления. Состав                 |      |
| пособников. Значение института пособников и ме-                |      |
| тода управления басмачей. Настроение дехкан-                   |      |
| ства. Боевое настроение красной армии и тактика                |      |
| ее борьбы с басмачами. Перелом в борьбе с бас-                 |      |
| мачами.                                                        |      |
| Глава II. Сельское хозяйство . . . . . С. Ф. Архангельский     | 32.  |
| Организация сельского хозяйства в прошлые годы . . . . .       | 32.  |
| Типы хозяйств . . . . .                                        | 34.  |
| Современное состояние сельского хозяйства . . . . .            | 38.  |
| Районы, охваченные обследованием. Некоторые                    |      |
| черты современного землепользования. Распреде-                 |      |
| ление земель по угодьям. Полеводство. Система                  |      |
| полеводства и севооборот. Техника полеводства.                 |      |
| Животноводство.                                                |      |
| Глава III. Социально-экономическая характеристика              |      |
| города и кишлака . . . . .                                     | 56.  |
| Общая характеристика . . . . . М. Т. Шпигель                   | 56.  |
| Общественные классы, сословия и группы в городе . . . . .      | 58.  |
| Торговцы и ростовщики. Крупные землевладель-                   |      |
| цы. Промышленники (кустари и ремесленники).                    |      |
| Городская беднота. Паразиты. Люли (цыгане).                    |      |
| Духовенство, организаторы и интеллигенция . . . . .            | 62.  |
| Духовенство до революции. Крупное духовенство                  |      |
| и революция. Среднее духовенство. Кишлячное                    |      |
| духовенство. Низшее духовенство. Организаторы                  |      |
| и интеллигенция.                                               |      |

**Расслоение нишлани . . . . . С. Ф. Архангельский 68**

Анализ расслоения по посевным и социально-экономическим группам. Наемный труд в хозяйстве. Интенсификация сельского хозяйства в связи с расслоением. Экономические взаимоотношения между социально-экономическими группами. Формы и методы эксплуатации нишлака\*)

**Глава IV. Бюджеты хозяйств . . . . . С. Ф. Архангельский 95.**

Обследованные хозяйства и их типичность. Социально-экономическая характеристика хозяйств. Общая характеристика хозяйств. Интенсивность хозяйств. Капиталы хозяйств. Денежный оборот хозяйств. Организация труда людей и работы скота. Доходность хозяйств. Потребительский бюджет. Налоги и повинности.

**Глава V. Промыслы, торговля и кредит . . . . . И. И. Савин 131.**

**Промыслы . . . . . 131.**

Общая характеристика промысловости. Монографии неземледельческих промыслов: 1. Общие замечания; а) география промыслов, б) территориальное расположение производственных единиц в отдельных отраслях промышленности, в) социально-экономическая обусловленность производств, г) организация труда, д) организация снабжения, е) организация сбыта. 2. Гончарный промысел. 3. Кожевенный промысел. 4. Шелко-пряделно-ткацкий. 5. Кузнечно-слесарный промысел. 6. Медно-чеканный промысел. 7. Ювелирный промысел. 8. Красильные заведения. 9. Выделка шашных седел. 10. Тюбетеечный промысел. 11. Матовый промысел. 12. Маслобойки. 13. Мельницы и рисовые толчен. Заключение и выводы.

**Торговый оборот . . . . . 164.**

География торговых связей. Сезоны и изменения покупательных сил и возможностей населения. Объекты торгового оборота: а) продукты сельского хозяйства, б) изделия мелкой промышленности, в) фабрично-заводские изделия. Агенты торгового оборота. Механизм торгового оборота: а) постоянная торговля—гузары, б) периодическая торговля—базарные циклы, в) время возникновения обследованных базаров, г) топография базаров, д) характеристика торговых помещений, е) арендные отношения, ж) базарные сборы, з) начало торговли, и) внебазарный оборот и причины его существования, к) места, формы и размеры сделок и расчетов, л) метрология. География цен и факторы ценообразования. Заключение и выводы.

**Кредит . . . . . 214.**

Кредит в сельском хозяйстве. Кредит в сельских промыслах. Кредит в торговом обороте. Заключение.

**Глава VI. Партийное, советское и общественное строительство . . . . . М. А. Шнигель 225.**

**Низовой советский аппарат . . . . . 225.**

Административное устройство. К истории советского аппарата. Советские органы. Волревком. Аппарат волревкома. Руководство уезда. Сущность деятельности волревкома. Отношение населения к волревкому. Сельревком. Амнио-аксакальский аппарат. Амлякские съезды. Влияние революции. Мирабы. Милиция. Суд. Коммунальное хозяйство. Лечебное дело. Культурно-просветительное дело.

\*) Абзац—«Формы и методы эксплуатации нишлака» —написан М. А. Шнигель

|                                                                                                                                   |      |
|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------|
| Партийное строительство . . . . .                                                                                                 | 243. |
| История организации. Современное состояние<br>парторганизации.                                                                    |      |
| Ячейка ЛКМС . . . . .                                                                                                             | 250. |
| Общие сведения. Социальный состав ячейки. Де-<br>ятельность ячейки и активность ее членов. По-<br>становка и разрешение вопросов. |      |
| Союз „Кошчи“ . . . . .                                                                                                            | 252. |
| Общие сведения и оценка. Деятельность ячейки.<br>Бюджет «Кошчи». Руководство уездных органи-<br>заций.                            |      |
| Обзор профсоюзов . . . . .                                                                                                        | 256. |
| И т о г и . . . . .                                                                                                               | 261. |

#### П р и л о ж е н и я:

|                                                                                         |      |
|-----------------------------------------------------------------------------------------|------|
| 1. Таблица типов сельского хозяйства . . . . .                                          | 261. |
| 2. Сведения о посевах американского хлопка в Китабской волости за<br>1925 год . . . . . | 266. |
| 3. Динамика цен Китабского базара . . . . .                                             | 267. |
| 4. „ „ „ Калкама-базара . . . . .                                                       | 268. |

Замеченные опечатки и пропуски.

| Страница | Место опечатки или пропуска                                                 | Напечатано                    | Следует читать         |
|----------|-----------------------------------------------------------------------------|-------------------------------|------------------------|
| 24       | 3 строка снизу . . . . .                                                    | дехкани на                    | дехканина              |
| 29       | 18 „ „ . . . . .                                                            | „живые“                       | живые                  |
| 43       | 3 „ „ . . . . .                                                             | (II и IV)                     | (II и V)               |
| 45       | Таблица. Графа „Район V, %, ячмень озимый“                                  | 3.1                           | 3.4                    |
| 49       | Таблица. Графа „Посев, по люцерне“ . . .                                    | 12 V                          | 22 V                   |
| 72       | 2 строка сверху . . . . .                                                   | +10.99                        | +10.91                 |
| 81       | Вторая таблица. Графа „Зажиточные, V район, поденщин в днях“ . . . . .      | 7 0                           | —                      |
| 83       | 1 строка снизу . . . . .                                                    | 63.8                          | 53.8                   |
| 103      | Таблица. Графа „Бюджет, № 1, %, прочие затраты“ . . . . .                   | 21.33                         | 21.23                  |
| 120      | Таблица. Графа „Рис, среднее, расход“ . . .                                 | 187.1                         | 187.17                 |
| «        | Таблица. Графа „Гуза, I, расход“ . . . . .                                  | 295.60                        | 265.60                 |
| 121      | Таблица доходности ишеницы. Графа „Бюдж. № 1, рублей, труд людей“ . . . . . | 93.6                          | 93.64                  |
| 203      | 9 строка снизу . . . . .                                                    | В Шахрисабз — 25<br>— продано | В Шахрисабз<br>продано |
| «        | Между 7 и 8 строкой снизу . . . . .                                         |                               | Платит<br>продавец     |
| 222      | 11 строка снизу . . . . .                                                   | 65.5                          | 62.5                   |
| 223      | 7 „ „ сверху . . . . .                                                      | 40 5                          | 40.5                   |
| 229      | 29 „ „ . . . . .                                                            | центра и города               | центра — города        |
| 232      | Ремарка . . . . .                                                           | Амлякские с'езды              | Амлякские<br>с'езды    |

## „Современный кишлак Средней Азии“.

Издание Средне-Азиатского бюро ЦК ВКП(б)

Вышли из печати:

|        |     |                     |                           |        |
|--------|-----|---------------------|---------------------------|--------|
| Выпуск | I   | Ниязбекская волость | Ташкентской области       | УзССР. |
| «      | II  | Ханкинская          | « Хорезмской «            | «      |
| «      | III | Китабская           | « Капка-Дарьинск. области | «      |

Печатаются и готовятся к печати:

|        |      |                     |                      |        |
|--------|------|---------------------|----------------------|--------|
| Выпуск | IV   | Вабкеитская волость | Зеравшанской области | УзССР. |
| «      | V    | Балыкчинская        | « Ферганской «       | «      |
| «      | VI   | Быстрореченск.      | « Киргизской авт. «  | РСФСР. |
| «      | VII  | Исфаринская         | « Ферганской «       | УзССР. |
| «      | VIII | Загорная            | « Киргизской авт. «  | РСФСР. |
| «      | IX   | Кара-Кульская       | « Зеравшанской «     | УзССР. |
| «      | X    | Араванская          | « Киргизской авт. «  | РСФСР. |
| «      | XI   | Ассакинская         | « Ферганской «       | УзССР. |
| «      | XII  | Чимбайская          | « Самаркандской «    | «      |